

المجلة 1
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان

AL BAYAN MAG

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد 577 • السنة الخمسون • كانون الأول (ديسمبر) 2019
AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 577 • 50 YEARS • DECEMBER 2019

شبح الإنهيار هل يلوح في الأفق؟ ماذا سيحل بأموال المودعين في لبنان؟

مجموعة أبو نحل تفتتح

أحد أضخم المشاريع الفندقية في أفريقيا

قرصنة يعطلون أنظمة شركة PEMEX
ويمنحونها حسمًا خاصًا للتسديد

القائمة السوداء

للملاذات الضريبية

زيوريخ: لا معنى لعمليات الاستحواد
لأنها لا تحل شيئاً

غرامات على المصارف العالمية
 وإعادة أموال للمتضررين

هل يصح القول ان النظام المصرفي في لبنان استعمل خطة PONZI؟!؟



BAHRAIN: BD3 • EGYPT: EP30 • FRANCE: Euro5 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • KUWAIT: KD2 • LEBANON: LL7/500 • MOROCCO: Dir50 • OMAN: OR3 • QATAR: QR25 • SYRIA: SL200 • UAE: Dir25 • YEMEN: YR1,350



كلنا أمل
ببكرة أحلى

ميلاد مجيد وعام سعيد

www.medgulf.com.lb

 **ميد غلف**
شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ل

د. سمير الزاهر: لا مؤسسة سوى صندوق النقد يمكنها توفير

١٠ و ١٥ مليار دولار ضرورية للبنان

رأى الخبير الإقتصادي والمستشار السابق في البنك الدولي د. سمير الزاهر ان لا مؤسسة سوى «صندوق النقد الدولي» يمكنها توفير بين ١٠ و ١٥ مليار دولار ضرورية للبنان، لكن ذلك سيكون بالتوازي مع برنامج إصلاح يضمن وقف الهدر وحل مشكلة قطاع الكهرباء وتخصيص مرافق عامة وأمور أخرى من هذا النوع. وكشف الزاهر عن ان برنامج الصندوق سيكون صارماً بالتنفيذ في حال اللجوء اليه.

«صندوق النقد الدولي»: الرياح العالمية المعاكسة تؤثر

على نمو منطقة MENAP

أشار صندوق النقد الدولي في أحدث تقرير له عن التوقعات الإقتصادية الإقليمية الى ان التأثير على النمو في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا وأفغانستان وباكستان MENAP من الرياح المعاكسة العالمية لا يزال صامتاً حتى الآن. ومع ذلك، لا يزال النمو منخفضاً للغاية بحيث لا يلبي احتياجات السكان المتزايدين، بينما تزداد المخاطر على التوقعات. وذلك يشمل عدم اليقين في التجارة العالمية، وأسعار النفط المتقلبة، والتوترات الجيوسياسية، ومواطن الضعف المحلية في بعض البلدان.

فشل مؤتمر التغير المناخي في انتزاع التعهدات

لم يرق مؤتمر الأمم المتحدة للتغير المناخي الى المستوى المطلوب حتى مع تبني الدول النص الأكثر طموحاً المطروح على الطاولة. وحدها المفوضية الأوروبية أعلنت من بروكسل «ميثاقاً أخضر» يهدف الى التحييد المناخي للإتحاد الأوروبي بحلول سنة ٢٠٥٠. وفي «إشارة قوية» وفق قول رئيس المجلس الأوروبي شارل ميشال أيدت دول الإتحاد الأوروبي باستثناء بولندا التي تعتمد كثيراً على الكربون هذا الهدف.

«فيات كرايسلر» و«بي اس ايه» تتجهان للإندماج

تتجه شركتا «فيات كرايسلر FIAT CHRYSLER» و«بي اس ايه» المالكة لـ «بيجو» PEUGEOT الى توقيع اتفاق اندماج ملزم خلال الأسابيع المقبلة. وتجري المجموعتان محادثات لوضع اللمسات الأخيرة على صفقة اندماج تقود لتأسيس رابع أكبر شركة لصناعة السيارات في العالم.

وكالة الطاقة الدولية: تباطؤ الطلب على النفط اعتباراً من ٢٠٢٥

توقعت وكالة الطاقة الدولية ومقرها باريس ان يتباطأ الطلب العالمي على النفط اعتباراً من ٢٠٢٥ في ظل تحسن كفاءة الوقود وزيادة استخدام المركبات التي تعمل عن طريق الشحن بالكهرباء. وقالت الوكالة في تقريرها السنوي لآفاق الطاقة العالمية للفترة حتى ٢٠٤٠ ان نمو الطلب على الطاقة سيواصل الزيادة بالرغم من أنه سيسجل تباطؤاً ملحوظاً في العقد الذي يبدأ في ٢٠٣٠.

بنك بريطاني يباشر باختبار تكنولوجيا بصمات الأصابع للدفع

باشر مصرف «ناشيونال ويستمنستر» باختبار طريقة للدفع من خلال تكنولوجيا بصمات الأصابع، وذلك في تجربة مدتها ثلاثة أشهر على ٢٥٠ عميلاً، بالتعاون مع شركتي «فيزا» و«جيسيك» لتفعيل تلك التكنولوجيا. ولفت المصرف الى ان طريقة الدفع ستتم من خلال تسجيل تفاصيل بصمات أصابع العميل والحسابات البنكية عبر الجوال الذكي، مع وجود آلية يمكنها قراءة بصمات أصابع العميل والحسابات البنكية عبر الجوال الذكي، مع وجود آلة يمكنها قراءة بصمات الأصابع الصغيرة. وستمكن هذه التجربة العملاء من تنفيذ عمليات سحب نقدي حتى ١٠٠ جنيه استرليني (١٣٠ دولاراً).

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE	085	COGENT	069	INSURANCE HOUSE	017	NATIONAL/SYRIA	051
ADIR	025	CUMBERLAND	041	JADARA	079	QNB	007
AHLEIA/KUWAIT	065	DHAFRA	053	JOFICO	043	SAGR COOP	067
ALIG	103	DILNIA	045	JORDAN/ARABIA	055	SAICO	039
ALLIANZ SNA	109	DOHA BANK	031	KSA/ARABIA	015	SCR	075
ARABIA	027	DOHA INS	035	KSA/GLOBEMED	083	SEALINE	115
ARKAS	111	DUBAI INS	049	LIA	023	SEALINE BEACH RESORT	011
ASSIST AMERICA	072	FIDELITY INS	123	LIBANO SUISSE	121	SEATRANS	107
ASSIST AMERICA	073	FIDELITY UNITED	057	MASHREQ	021	TRADE UNION	013
AXA ME	124	FRANSABANK	029	MEDGULF	002	TRUST COMPASS	119
BANKERS	099	GIG	061	MERIT	113	UCA	101
BEST ASSISTANCE	087	GLOBEMED	091	MINKLADY	117	UNION	047
BMB	081	ICD	005	MUNICH RE	059	WALAA	063
BURUJ	037	IGI	077	NATIONAL/JORDAN	071	WATHBA NATIONAL	033



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

الحلول = استعادة الثقة

ما يحصل عندنا في البلد هو شيء لا يصدق، فالسقوط كان قاسياً، والأرقام ما زالت تتدحرج، والمؤشرات تتهاوى تباعاً، بحيث انه كان من الطبيعي ان تعتمد مؤسسة CAPITAL INTELLIGENCE هي الأخرى الى خفض تصنيفها الائتماني للعمليات الاجنبية والعملية المحلية هذه المرة من B- الى C+، وان تبقى على نظرتها المستقبلية السلبية وذلك ترقباً لامكانية اعادة هيكلة / جدولة / الدين العام للدولة في المدى القصير. ولم لا، فكل ما حولنا يتداعى بوتيرة متسارعة يوماً بعد يوم، بل ساعة بعد ساعة وخصوصاً الكارثة الاجتماعية، التي تتفاقم بشكل مخيف لم يعرفه البلد حتى خلال اصعب ظروف الحرب العالمية الاولى، وهو ما تعكسه ارقام الهجرة القياسية، وظاهرة الانتحار المتزايدة، لأسباب الجوع والعوز والفقر، وكذلك لجوء بعض المواطنين الى عرض كلائهم KIDNEYS للبيع، بعدما سُئِد في وجوههم ابواب الامل والرجاء، وهو ما يمثل وصمة عار بحق المسؤولين السياسيين اولاً واخيراً، والذين لم يُرْف لهم جفن بعد، رغم الاهتزازات الخطيرة في الاستقرار الاجتماعي، حيث انهم ما زالوا حتى اللحظة يتابعون هوس النكران والمكابرة، وتجاهل الوقائع الجديدة التي أحدثتها التحركات الشبابية / الثورة / والتي لن تتعب، وهو ما يراهنون عليه كونهم يمتون النفس في اعادة عقارب الساعة الى ما وراء تاريخ لبنان المفصلي الجديد 17 OCT. وهو فجر ولادة غضب ونقمة جيل الشباب الواعي والذي يعرف تماماً ما يطلب به، وهو لن تتنيه عمليات الترقيع لواقع أليم لم تعد تنفع معه سوى الجراحة الاستئصالية، لانتزاع أحشاء الفساد، ومحاسبة المرتكبين. فالذين أصموا الأذان طويلاً عن التحذيرات الدولية والعربية الصديقة، والصفقاتيون الذين ضربوا بعرض الحائط نصائح وارشادات مؤسسات ومصارف الدعم المالي الدولي ذات الاختصاص، والذين تسببوا عن سابق تصور وتصميم بالانهيار المالي والاقتصادي والاجتماعي، وخراب البلد، وماطلوا بالقيام بالاصلاحيات المالية والاقتصادية والادارية التي تعهد لبنان والتزم القيام بها في مؤتمر CEDRE كشرط اساسي لانقاذه ورفده بالمساعدات والدعم المالي، والذين على الرغم من بلوغ العجوزات والدين العام ارقاما فلكية، ما زالوا مستمرين في التعطيل وانكار التداعيات الخطيرة للواقع الذي يزداد تعقيداً وتأزماً في كل لحظة، بمعنى ان مقترحات الامس لإنقاذ ما يمكن انقاذه، لم تعد تنفع اليوم، وان حلول اليوم لن تنفع غداً، هؤلاء ما زالوا يعانون سباتاً عميقاً وغيوبية مخجلة بحيث يتنا نخشى فعلاً ان تكون محاولات الانقاذ أمست مستحيلة، وسط تداعيات انسانية واجتماعية خطيرة، بدأت تطال الفئة الاوسع من الشعب اللبناني / ٩٠٪ / وتجاوز ٥٠٪ منهم عتبة الفقر والعوز. فعلى أبواب موسم الاعياد ونهاية العام، وهي الفترة التي عادة ما تنشط فيها الاسواق، وتستعيد بعض زخمها و... فرحها، تزداد مؤشرات التآكل والانهيار، من ذلك الازدياد في عدد المؤسسات التي تقفل ابوابها / ٤٥٠ مؤسسة / في

الاشهر الاخيرة، كما تتفاقم وتيرة الصرف الجماعي للموظفين والعاملين، او الاقتطاع من الرواتب مع ما يعنيه ذلك من تداعيات معيشية خطيرة، وخسائر مالية هائلة، خاصة في ظل انعدام اي دفق مالي خارجي، او استثمار جديد، وفي ظل حركة عكسية، من حيث هروب رؤوس الاموال وتهريب الودائع، واختلال توازن السوق، وتدني قدرة الليرة اللبنانية على الصمود، وتبخر الدولار الاميركي. وبالتالي تعالوا نقولها بصراحة، ان ما نعاينه اليوم لم يكن مبالغاً، بعد سلسلة طويلة من الاخفاقات والخيبات، والتي تسبب بها الاداء السياسي الكريه والفاشل، والذي يبقى وحده في اساس ما يشهده لبنان اليوم من تداعيات كارثية. فالذين عمدوا الى قطع أواصر الاخوة والصدائفة مع الدول العربية الشقيقة وضربوا بعرض الحائط النصائح الدولية لاعتماد سياسة المصلحة اللبنانية فوق كل اعتبار، والذين فهموا بالعمل السياسي تحاصصاً وتقاسماً وصفقات فقط، ما زالوا مصرين اليوم على رفض اي محاولة انقاذ حقيقية، عن طريق اعطاء فرصة مختلفة جديدة لاصحاب الكفاءة من ذوي الايدي النظيفة، ممن يزرخ بهم الوطن في الداخل والخارج، والذين اثبتوا نجاحاً وتميزاً عاليين علماً ان اسباب ذلك الرفض القاطع لم تعد خافية، وباتت مفضوحة. فأصحاب العقول المقفلة والوجوه الكالحة يخشون ان ينجح فريق العمل الواحد والمتجانس / الحكومة الجديدة / حيث باؤوا هم بالفشل الذريع، وكذلك فهم يخشون ان تفضحهم عدم اهليتهم وسوء ادارتهم وارتكاباتهم. من هنا تمسك الفاشلين بالمناصب والمراكز ودفاعهم عن مكتسباتهم بأسنانهم حتى الرمق الاخير، او حتى آخر نفس في صدر آخر مواطن. كما ان نجاح فريق العمل الحكومي الجديد في فكفكة طلسم ملف الكهرباء وبواخرها والنفايات ومكباتها، والتلزييمات وعمولاتها، والمناقصات ودفاتر شروطها... من شأنه استعادة مصداقية الدولة والعمل الحكومي وثقة اللبنانيين في الداخل والخارج، وسقوط منظومة فسادهم السياسي انتخابياً، بعدما انعدمت الثقة بهم وسقطوا في امتحانات النزاهة، بل انه قد يصار الى ملاحقتهم ومساءلتهم قضائياً بتهم ليس اقلها السرقة ونهب المال العام وهدره / قضاء نزيه / كما ان نجاح حكومة الاختصاصيين ونظافة كفهم / وهم سينجحون حتماً /، من شأنه استعادة علاقات لبنان المميزة مع المجتمعين العربي والدولي واستعادة ثقة مؤسساته المالية والمصرفية المانحة، بعدما أمعن الفاشلون والمفرضون في الاساءة الى تلك العلاقات التاريخية والمميزة، وخصوصاً مع دول مجلس التعاون العربي. ومن هنا ايضا محاولاتهم الخبيثة والمشبوهة لحرف مسار جماهير الحراك الغاضب نحو اهداف مختلفة، ليس أقلها مصرف لبنان وحكامه، بالاضافة الى القطاع المصرفي وذلك عن طريق الادعاء والتهجم المبرمج بدعوى الربح الفاحش الناتج عن الهندسات المالية. وبالتالي تعالوا الى قليل من الموضوعية هنا. فهل كان على مصرف لبنان وعلى المصارف مثلاً ان ترمي باحتياطياتها وبأموالها والتي

هي ودائع الناس في السوق كي تتبعلها أشداق منظومة الفساد السياسي وسماسرته كما ابتلعت اموال الخزينة اللبنانية؟؟ وهل يعتبر استثمار المصارف في سندات دين الدولة جرماً واساءة لأمانة للمودعين؟؟ ومن قال أصلاً، ان المصارف هي جمعيات خيرية لا تتبغى الربح؟؟ فالمصرف في القانون هو تاجر، والعمل التجاري يجب ان يكون مربحاً، والأفلاس هو المصير. فإن لم ترح المصارف، فكيف لها ان تدفع رواتب وأجور عشرات الآلاف من الموظفين والعاملين فيها والمستفيدين من خدماتها؟؟ أم ان المطلوب صرف هؤلاء ايضا ورميهم في الشارع مع عائلاتهم؟ أهذا هو المطلوب؟؟ بالخلاصة، فإنه من المعلوم، ان المصارف هي صاحبة الشريحة الأكبر من الدين العام، سواء بالليرة أو الدولار، كما ان المصارف ومن خلال تمويل الدولة / شراء سندات الدين / تعلم علم اليقين انها قد استثمرت مواردها المالية / الودائع / لدى عميل يتمتع بالملاءة الكافية. فالدول لا تقلس. ولبنان ليس مفلساً. أما أزمتة الحالية، فإنما تكمن في هدر امواله وفي السيولة LIQUIDITY وليس في الملاءة SOLVENCY وشئان ما بين الإثنين. والمشكلة المالية الراهنة انما سببها الاساسي هو الفساد السياسي والمنغمسون فيه، أضف الى ذلك سوء ادارة الاصول الثابتة للدولة، كالاملاك البحرية والنهرية والعقارية، وفي المداخل المنهوبة، وهدر المال العام وسرقة من قبل تحالف السياسو-مافياوي. ان المشكلة اذاً ليست لدى مصرف لبنان او المصارف والتي انما يبقى عليها الى جانب دورها الداخلي «ان تلعب دوراً مستقبلياً رائداً في المنطقة، وفقاً للأستاذ جان ريشي رئيس مجلس ادارة FFA PRIVATE BANK واعتباره ان لبنان يحتاج اساساً الى خطة عمل ورؤية شاملة للمستقبل القريب والمتوسط والبعيد، بمعنى اعادة هيكلة اقتصادية ومالية وادارية متكاملة، بحيث تقوم الدولة نفسها بهذا الدور من خلال رسم وتحديد السياسات الاقتصادية والمالية والاجتماعية، مما يتيح للمصارف ان تنصرف للقيام بدورها المحوري كمنصة مالية متقدمة في المنطقة» وقد نزيد دورنا ان الطول تبدأ أيضاً في عامل الثقة التي تبقى الاساس، KEY SUCCESS FACTOR، بمعنى استماع الدولة لصوت مواطنيها ومطالبهم واسترجاع ثقتهم. كذلك تكمن الحلول في استعادة لبنان ثقة المجتمعين الدولي والعربي، والذين لم يتأخروا قط سابقاً، ولن يتأخروا مستقبلاً عن مساعدة لبنان، شرط ان يساعد نفسه، علماً ان الاموال المخصصة لهذا الدعم جاهزة، وهي ما زالت تنتظر الاصلاح، ولكن حتى متى؟؟ ■

IC THE DEVELOPMENT



ICD helps private sector businesses to finance projects by providing a wide range of Sharia compliant services



Tel: (966-12) 636 1400

Website: www.icd-ps.org



برنارد مادوف هو بونزي القرن الـ ٢١ وهو يمضي عمره في السجن

مادوف استولى على ١٧٠ مليار دولار والدولة استعادت من ممتلكاته ٦٧ مليارا

هل يصح ان يقال ان النظام المصرفي في لبنان استعمل خطة PONZI؟!؟

كلمة PONZI اصبحت لازمة يلفظها المحللون الماليون في احاديثهم او يذكرونها في كتاباتهم وتغريداتهم حول الازمة المصرفية في لبنان حيث يشبهون ما قام به مصرف لبنان وقامت به المصارف بخطة بونزي PONZI SCHEME. فما هو مصدر هذه الكلمة: انها الاسم العائلي لتشارلز بونزي CHARLES PONZI المحتال الاميركي الذي ولد في ايطاليا وتنقل بين كندا والولايات المتحدة حيث عاش وادعى انه ينفذ مشروعا استثماريا كبيرا فأخذ يجمع الاموال من الناس مقابل فوائد مغرية ولم تكن العملية التي يقوم بها معقدة ان كان يقبض من حنا ليدفع الى حنين كما يقال.

والمشروع الذي كان يدعي انه ينفذه كان وهميا وقد تهافت عليه الناس لايداعه اموالهم طمعا بالفوائد المغرية التي كان يدفعها لهم.

وفي العام ١٩٢٠ اوقف وحوكم وأودع السجن بعد ان تبين انه انفق الاموال لرفاهيته الشخصية. وحصلت في اميركا عمليات احتيال مماثلة عديدة الا ان الهم من بينها كانت تلك التي قام بها برنارد مادوف BERNARD MADOFF الذي اتخذ مقرا له في شارع المال WALL STREET في نيويورك حيث تتمركز كبرى الشركات العالمية. وقد جمع مادوف ١٧٠ مليار دولار مستعملا الطريقة عينها التي استعملها PONZI الى ان حصلت الازمة المالية العالمية سنة ٢٠٠٨ ولم يعد يجد من يودع لديه اموالا. بل حصل عكس ذلك حين طالب الزبائن بودائعهم فاستسلم واعلن ان الاموال غير موجودة، فجرى حجز املاكه الضخمة داخل اميركا وخارجها وحوكم وحكم عليه بالسجن ١٥٠ عاما وهو يمضي بقية عمره في السجن كما حكم بإعادة ١٧٠ مليار دولار اميركي هو مجموع ما جمعه من اموال المودعين. الا ان القضاء الاميركي امر بتصفية املاك مادوف وتوزيعها على دائنيه وقد بلغ مجموع املاكه ٦٧ مليار دولار اميركي.

في لبنان «بونزيان» مشهوران

في لبنان هناك الكثير من هؤلاء الا ان شخصين اشتهرا بالاستيلاء على اموال الناس بطريقة PONZI هما جورج صايغ في منطقة عين الرمانة - فرن الشباك في بيروت وقاسم عز الدين في الجنوب.

هل يصح ان يقال ان النظام المصرفي في لبنان PONZI؟

بالطبع النظام المصرفي اللبناني لم يمارس خطة PONZI ولا يصح ان يردد ذلك الخبراء. فالقطاع المصرفي اللبناني بنى صروحا ونفذ مشاريع حقيقية الا ان الفوائد التي عرضتها الخزينة اللبنانية عبر مصرف لبنان اغرته.

كما انحرف عن الاصول المتبعة في الحفاظ على السيولة واستعمل الودائع المؤتمن عليها في تأسيس والاستحواذ على مصارف وشركات مالية خارج لبنان، وحتى في اميركا واستراليا واوروبا بالطبع اضافة الى دول عربية وافريقية عديدة.

المصارف ملزمة برعاية ودائع الناس رعاية الاب الصالح وفقا للقوانين المرعية الاجراء وهي لم ترعها بل وظفتها في مشاريع وقروض تعتبر غير آمنة وهذا يرتب عليها مسؤولية مدنية اي ان مدراءها معرضون للحكم عليهم بدفع تعويضات مالية شخصية للمتضررين.

المسؤولية الجزائية

اما احتجاز الاموال وتهريب تلك التي تعود لمساهمي المصارف والزعماء السياسيين فجرم يعاقب عليه القيمون على المصارف جزائيا. ■

عندما تتعدد الخيارات، سنساعدك على اتخاذ أنسب القرارات.

عندما يتعلق الأمر بالقرارات المالية، من المهم الاعتماد على خبراء تثق بأرائهم. حينها، سنضمن لك اتخاذ القرار المناسب في الوقت المناسب.





مال ومصارف

قال الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ICD **أيمن سجينى** ان الصكوك تصدر صناعة التمويل الإسلامي، حيث تجاوز الإصدار العالمي منذ طرحه تريليون دولار في ٢٠١٨. ص: ٣٦



سياحة

شهدت الجزائر افتتاح القسم الأول من المشروع الإستثماري TRUST COMPLEX BUILDING في مدينة الدار البيضاء وقال للمناسبة رئيس المجموعة المستثمرة **غازي أبو نحل**: «أشجع على الإستثمار في الجزائر الغنية بشعبها وتاريخها». ص: ٩٤



في هذا العدد

حصاد الشهر: الحلول = استعادة الثقة يكتبها د. عبد الحفيظ البربير ٤

عرب وعالم

- القائمة السوداء للملاذات الضريبية ١٠
ملتقى ميزانية ٢٠٢٠ في الرياض ١٢
قراصنة يمنحون حسمًا خاصاً لشركة عطلوا انظمتها ١٤
حالة طوارئ في لوزيانا بسبب فيروس القدية ١٤

لبنانيات

- شبح الانهيار الكبير بلوح في الأفق ١٨
فؤاد السنيورة في دائرة الاتهام والملاحقة ٢٤
محتجون على سوليدير «فضيحة العصر» ٢٦
AISHTI يتعسف بحق موظفيه ٢٦

مال ومصارف

- المركزي الاوروبي يحذر من مخاطر متزايدة للفائدة المنخفضة ٢٨
مؤيدز تخفض نظرتها المستقبلية للقطاع المصرفي العالمي الى سلبية ٢٨
غرامات بالجملة على مصارف منتهزة ومخالفة ٣٠
مؤتمر البنوك السعودية والاماراتية ناقش تحديات وفرص القطاع ٣٢
البنك الوطني العماني يستضيف ممثلين مالىين من الولايات المتحدة الاميركية ٥٢
تبييض الاموال وأثاره الاقتصادية - بقلم عادل عبد الزهرة شبيب ٥٦

تأمين

- زيورخ: لا معنى لعمليات الاستحواذ لانها لا تحل شيئاً ٥٨
سوق لوبيدز تسعى الى التحديث بدمج مجلسيها الاداريين درءاً للمنافسة ٦٠
ARCH RE تحصل على تجديد اعمال ASPEN RE ٦٤
نادي UK P&A ناقش عدم كفاية تعريفات تجديد الوثائق ٦٦
برنامج جديد مخصص للتأمين ضد الجريمة للعمليات المشفرة ٦٨
أليانز تنسحب من اعمال التأمين البحري والمسؤولية في اميركا الشمالية وآسيا ٦٨
طيران / سياحة ٩٣
تكنولوجيا ٩٦
سيارات ٩٨

نقل

- اخبار النقل والمرافئ ١٠٢
حركة مرفأ بيروت ومجموع واراداته المالية خلال شهر تشرين الأول وخلال ١٠ اشهر من ٢٠١٩ ١٠٦
حركة مرفأ طرابلس خلال شهر تشرين الأول ٢٠١٩ ١١٠
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر تشرين الأول ٢٠١٩ ١١٢
حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال شهر تشرين الأول ٢٠١٩ ١١٤
مجتمع: بقلم ميراى فارس بويز ١١٦
مبروك لنقيب المحامين ملحم خلف ١١٦

جائزة

حصل المؤسس والرئيس التنفيذي ونائب رئيس شركة IGI **واصف جيشة على** جائزة ENTREPRENEUR OF THE YEAR ٥٧ فائزاً بهذه الجائزة للمنافسة على «لقب ريادي العام» العالمي لعام ٢٠١٩. ص: ٨٢



تكنولوجيا

توج الرئيس التنفيذي لمجموعة STC المهندس **ناصر بن سليمان الناصر** بجائزة أفضل رئيس تنفيذي في قطاع صناعة الاتصالات وتقنية المعلومات. ص: ٩٦



تأمين

القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين تستعين بـ ROLAND BERGER لتطوير أعمالها، والرئيس التنفيذي للمجموعة **حسن الإفرنجي** يعتبر الخطوة استثماراً في المستقبل إعداداً لاستراتيجية مستقبلية للمجموعة. ص: ٧٤



تصنيف

منحت «فيتش» SCR تصنيف AAA على نطاقها المحلي، كما ومنحتها AM.BEST تصنيف B++ جيد. يذكران الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **يوسف فاسي فهري**.

ص: ٨٢





تأمين
حافظت شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE على تصنيف القوة المالية عند B+ (جيد) وقدرتها الائتمانية في مرتبة BBB ولدى الشركة التي يرأس مجلس إدارتها **الشيخ خلدون بركات** سجل حافل من الربحية التشغيلية. ص: ٧٠



المحافظ د. أحمد عبد الكريم خليفي

مال ومصارف

محافظ مصرف الإمارات المركزي **مبارك المنصوري** أكد في افتتاح أعمال المؤتمر الأول المشترك بين مسؤولين البنوك في السعودية والإمارات ان الارتباط العميق يعزز تطوير مبادرات استراتيجية مشتركة. أما محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي **د. أحمد عبد الكريم خليفي** فأشار الى ان المملكة رابع أكبر شريك تجاري للإمارات عالمياً والأول عربياً. ص: ٣٢



المحافظ مبارك المنصوري

مال ومصارف

بنك الدوحة ينال جائزة سيتي للتميز ورئيسه التنفيذي **د. ر. سياترامان** يرى أنها تثبت أداءنا المتميز في التنفيذ السلس. ص: ٤٢



تأمين
مجموعة الخليج للتأمين GIG تفوز بجائزة الشرق الأوسط السادسة لصناعة التأمين لعام ٢٠١٩ و**فريد صابر** و**خالد السنعوسي** يتسلمان الجائزة. ص: ٨٤

سيارات

شركة ابراهيم الجفالي وإخوانه تقدم أقوى عروض نهاية العام على سيارات «مرسيدس بنز» ومدير قسم التسويق وخدمة العملاء **باسم ولي** يعتبر العرض امتداداً لحرص الشركة المستمر على توفير أفضل الأسعار والحلول التمويلية. ص: ٩٨



تأمين
حافظت شركة الالينس للتأمين على مرتبتها المتقدمة A-EXCELLENT لقدرتها المالية وقدرتها الائتمانية على السواء وذلك بفضل رئيسها التنفيذي **أيمن عزارة**، وذكرت أنها سجلت أرباحاً ائتمانية في مجالي التأمين على أخطار الحياة والأخطار العامة. ص: ٧٨

IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: REGAIN CONFIDENCE – BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR- 4

ARAB AND WORLD'S ECONOMY

TAX HAVENS BLACKLIST 10

KSA BALANCE SHEET FORUM 2020 12

CYBER ATTACKS: HACKER GRANT SPECIAL DISCOUNT 14

EMERGENCY IN LOUISIANA IN USA 14

LEBANESE AFFAIRS

COLLAPSE IN THE HORIZON BY MAZEN MJAWWAZ 18

POLITICIANS TO BE BROUGHT TO JUSTICE 24

PROTEST AGAINST SOLIDERE "SCANDAL OF THE ERA" 26

AISHTI MISTREATING ITS EMPLOYEES 26

BANKING AND FINANCE

EU CENTRAL BANK'S WARNING AGAINST NEGATIVE INTEREST 28

MOODY'S OUTLOOK TO WORLD BANKING: NEGATIVE 28

BANKS FINED FOR BREACH OF LAW 30

SAUDI AND UAE BANKS CONFERENCE DISCUSSED CHALLENGES FACING THEM 32

NATIONAL BANK OF OMAN HOSTED USA EXPERTS 52

ARTICLE: MONEY LAUNDERING'S ECONOMIC OUTFALLS BY ADEL ABDEL ZAHRA CHEBIB 56

INSURANCE

ZURICH: ACQUISITIONS ARE MEANINGLESS 58

LLOYD'S RESTRUCTURING IT'S INTERNAL BOARD 60

ARCH RE ACQUIRES ASPEN TREATIES 64

UK: P + I CLUB DISCUSSING INADEQUATE PREMIUM RATINGS 66

NEW INSURANCE PRODUCT AGAINST CODED CURRENCIES 68

ALLIANZ: DROPPING MARINE BUSINESS IN NORTH AMERICA AND ASIA 68

AVIATION – TOURISM 93

HIGH TECH 96

AUTO DEALERS 98

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS 102

BEIRUT PORT REVENUES OCTOBER 2019 AND 10 FIRST MONTHS OF 2019 106

TRIPOLI PORT REVENUES OCTOBER 2019 110

BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER OCTOBER 2019 112

AUTOS DISCHARGED AT BEIRUT PORT NOVEMBER 2019 114

SOCIAL – BY MIREILLE FARES BOUEZ - 116

MELHEM KHALAF VOTED PRESIDENT OF BEIRUT BAR ASSOCIATION 116

القائمة السوداء للملاذات الضريبية



BERMUDA



TAIWAN



SEYCHELLES

يتابع الإتحاد الأوروبي نشر القائمة السوداء للملاذات الضريبية والتي تم إطلاقها عام ٢٠١٥ وتخضع لتحديث دوري، مطالباً دولاً محددة بتحسين إدارة الضرائب العالية ومكافحة الاحتياض الضريبي. ويستخدم الإتحاد القائمة للضغط على الدول لإجراء تغييرات وإصلاحات على قوانينها الضريبية حتى ان البلدان المدرجة في القائمة السوداء قد تواجه عقوبات وفقاً لمنظمة «اوكسفام» الدولية. وهنا أهم ١٥ ملاذاً في العالم:

١٥ - **سيشيل SEYCHELLES**: كانت مستعمرة في المملكة المتحدة، وتبلغ مساحتها حوالي ٢,٥ ضعف مساحة واشنطن العاصمة.

كانت سيشيل واحدة من ٣٠ دولة مدرجة في القائمة السوداء كملاذ ضريبي من قبل الإتحاد الأوروبي في عام ٢٠١٥، لكن تم نقلها لاحقاً إلى «القائمة الرمادية» بعد تقديم بعض التزامات الإصلاح الضريبي.

٧ - **ليختنشتاين LIECHTENSTEIN**: وهي دولة أوروبية أصغر من واشنطن العاصمة، تتمتع بقطاع خدمات مالية مزدهر، وواحد من أعلى مستويات دخل الفرد في العالم. وفقاً للإتحاد الأوروبي، كانت أيضاً بمثابة ملاذ ضريبي، مما دفع الإتحاد إلى إدراج البلاد في القائمة السوداء في عام ٢٠١٥. ووافقت ليختنشتاين على إتخاذ إجراءات صارمة ضد التهرب الضريبي لكن لا يزال لديها أحد أدنى معدلات ضريبة الشركات في أوروبا.

١٤ - **قبرص CYPRUS**: وهي جزيرة تقع على البحر المتوسط ويقطنها حوالي ١,٢ مليون شخص جنوب تركيا، تحقق في اتهامات بالفساد تتعلق ببرنامج «جواز السفر الذهبي» الذي يمنح الجنسية للأجانب الذين يستثمرون ما لا يقل عن ٢,٢ مليون دولار في العقارات أو الأعمال التجارية المحلية في البلاد.

٦ - **ساموا SAMOA**: في عام ٢٠١٥ تم تصنيف دولة الجزيرة الواقعة في جنوب المحيط الهادئ والتي يبلغ عدد سكانها ٢٠٠ ألف نسمة كأكثر دول العالم سرية من الناحية المالية في قائمة الملاذات الضريبية التي جمعتها شبكة العدالة الضريبية.

١٣ - **ناورو NAURU**: وهي جزيرة تقع في المحيط الهادئ، شمال شرق أستراليا، وتعد أصغر جمهورية مستقلة في العالم، حيث تبلغ مساحتها حوالي ثمانية أميال مربعة ويبلغ عدد سكانها أقل من ١٠٠٠٠ نسمة.

٥ - **جزر كايمان CAYMAN ISLANDS**: هي واحدة من الملاجئ الضريبية الأكثر شهرة في العالم، لأنه لا يوجد لديها ضريبة الشركات، لا ضريبة الدخل الشخصية ولا ضريبة أرباح رأس المال.

في عام ٢٠١١ تم إدراج هذه الدولة الجزرية الصغيرة في القائمة السوداء دولياً، وسط مخاوف من أنها أصبحت مركزاً لغسل الأموال.

في تشرين الأول ٢٠١٩ وعدت جزر كايمان بالكشف عن هوية كل شخص يملك شركة هناك بحلول عام ٢٠٢٣.

١٢ - **لوكسمبورغ LUXEMBOURG**: تعد واحدة من أغنى دول العالم، ويرجع الفضل في ذلك إلى حد كبير إلى قطاعها المالي، الذي يمثل أكثر من ٣٥ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي.

٤ - **برمودا BERMUDA**: يعتمد اقتصاد إقليم الجزيرة البريطانية والذي يضم حوالي ٧١٠٠٠ شخص، بشكل أساسي على التأمين والخدمات المالية الأخرى. أطلقت أوكسفام على برمودا لقب أسوأ ملاذ ضريبي للشركات في العالم في عام ٢٠١٦.

وضعت الحكومة سياسات منذ عام ٢٠٠٢ لجذب الإستثمار الأجنبي المباشر، لكن لوكسمبورغ فقدت بعض مزاياها الضريبية المواتية في السنوات الأخيرة بعد ضغوط من الإتحاد الأوروبي.

٣ - **جيرسي JERSEY**: وهي إحدى الجزر التي تربط بين إنكلترا وفرنسا، تتمتع بسمة ملاذ ضريبي منذ أن بدأ البريطانيون الأثرياء بالانتقال إلى هناك، ونقلوا أموالهم إليها في عشرينات القرن الماضي، للإستفادة من إفتقارها إلى ضرائب الثروة والميراث.

١١ - **موريشيوس MAURITIUS**: وهي دولة جزيرة قبالة الساحل الجنوبي الشرقي لأفريقيا، ويبلغ عدد سكانها حوالي ١,٤ مليون نسمة.

صنفت شبكة العدالة الضريبية هذا العام جيرسي، كواحدة من الملاذات الضريبية الأكثر عدوانية في العالم.

وقد شجعت الإستثمار الأجنبي منذ أواخر الثمانينات، عندما سنت موريشيوس قانوناً للأنشطة التجارية الخارجية، سمح بدمج الكيانات الأجنبية مع القليل من الإفصاحات المالية وفرض ضرائب منخفضة للغاية.

٢ - **تايوان TAIWAN**: أمة متنازع عليها، تدعي الصين أنها واحدة من أراضيها، وتعتبر تايوان نفسها ديمقراطية مستقلة تناصر قضايا حقوق الإنسان.

كانت موريشيوس واحدة من ٣٠ دولة مدرجة في القائمة السوداء كملاذ ضريبي من قبل الإتحاد الأوروبي في عام ٢٠١٥، لكن الإتحاد الأوروبي أزالها من القائمة في تشرين الأول ٢٠١٩.

أزال الإتحاد الأوروبي تايوان من قائمته السوداء في عام ٢٠١٩ بعد ان تعهدت بإصلاح نظامها الضريبي.

١٠ - **مالطا MALTA**: تقع جنوب إيطاليا ويبلغ عدد سكانها حوالي ٤٥٠ ألف نسمة. وتدفع الشركات في مالطا أدنى ضريبة على أرباح من أي بلد في الإتحاد الأوروبي. تدفع الشركات المحلية ضريبة بنسبة ٣٥ في المئة على الأرباح، ولكن الشركات الأجنبية تدفع أقل من ٥ في المئة.

١ - **جزر فيرجن البريطانية VIRGIN ISLANDS**: تمتلك جزر فيرجن البريطانية، أعلى ملاذ ضريبي في العالم، أكثر من خمسة أضعاف قيمة ما ينبغي ان يتمتع به إقتصادها.

٩ - **جزر مارشال MARSHALL ISLANDS**: وهي سلسلة من الجزر الواقعة في وسط المحيط الهادي بين هاواي والفلبين، كانت تخضع للإدارة الأميركية لمدة ٤٠ عاماً تقريباً قبل حصولها على الإستقلال في عام ١٩٨٦.

كانت أراضي المملكة المتحدة المتمتعة بالحكم الذاتي في الخارج، والتي تضم حوالي ٣٥٨٠٢ شخصاً، واحدة من ٣٠ دولة مدرجة في القائمة السوداء كملاذ ضريبي من قبل الإتحاد الأوروبي في عام ٢٠١٥.

كانت الدولة الجزيرة التي يبلغ عدد سكانها حوالي ٧٦ ألف نسمة، واحدة من الدول التي أدرجها الإتحاد الأوروبي في عام ٢٠١٥ كملاذ ضريبي، لكن الإتحاد الأوروبي قرّر في عام ٢٠١٩ حذفها من القائمة السوداء.

في عام ٢٠١٧ أصدر مسؤولو جزر فيرجن البريطانية تقريراً، يزعم ان الأراضي البريطانية ليست ملاذاً ضريبياً، بل هي مساهم قوي في الإقتصاد العالمي وميسر للتجارة وللإستثمار الدوليين.

٨ - **كوراكاو CURACAO**: وهي جزيرة كاريبية هولندية معروفة كمركز مالي

أعطى الإتحاد الأوروبي جزر فيرجن البريطانية حتى نهاية ٢٠١٩، للإمتثال للإصلاحات الضريبية وتجنب الهبوط في القائمة السوداء للملاذ الضريبي في عام ٢٠٢٠.



ملاذ للراحة، الفخامة والتنوع

يوفر الموقع الفريد لمنتجع شاطئ سيلين، من منتجات مرووب أوسع مجموعة متنوعة من الأنشطة المتاحة في أي مكان في دولة قطر. مع أكثر من 60 فيلا فاخرة مجهزة بمرافق حديثة بفناء خلفي يؤدي مباشرة إلى الشاطئ
منتجع شاطئ سيلين، من منتجات مرووب يصل لأفاق جديدة في الضيافة



PHONE: 4021 4000 | WHATSAPP: 3393 8151
RESERVATIONS: 4476 5200
EMAIL: INFO@SEALINEBEACHQATAR.COM

[f](#) [t](#) [@](#) @sealinebeachqat
www.sealinebeachqatar.com

ملتقى ميزانية ٢٠٢٠ في الرياض

محمد الجدعان: خفض نسبة العجز للناتج المحلي الى ٤,٧ في المئة هذا العام

المحافظ د. احمد الخليفي:

سيولة القطاع المصرفي

احد محركات نمو

القطاع الخاص



من اليمين: محمد الجدعان، محمد التويجري ود. احمد الخليفي

محمد التويجري:

حل موضوع البطالة

يعتمد على التعليم

والمهارات المطلوبة

لسوق العمل

جزئي، وانما يجب النظر لها بشمولية. ووضح ان حل موضوع البطالة يعتمد على التعليم والمهارات المطلوبة لسوق العمل والقطاع الخاص الذي يساعد في النمو والاستثمارات الاجنبية. أملاً ان يتم انهاء العام بأرقام أفضل مؤكدا ان الوزارة في الطريق الصحيح. وكشف محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي ساما د. احمد الخليفي ان المؤسسة تعمل على معالجة الكثير من الاشكالات الموجودة في قطاع التأمين، ووضح ان المؤسسة عملت في اطار برنامج تطوير القطاع المالي على كثير من الاجراءات التي ستساهم في تطوير قطاع التأمين. وبيّن ان احد محركات نمو القطاع الخاص، وجود السيولة في القطاع المصرفي وخاصة قطاع الاقراض العقاري الذي كان محركاً جيداً لقطاع التشييد والبناء، مبيناً ان السيولة النقدية ارتفعت بنحو ٥ في المئة بحسب بيانات اكتوبر ٢٠١٩. واضاف ان الاقراض الموجه لقطاع التشييد والبناء تجاوز ١٩ في المئة من حجم المحفظة التمويلية، بينما كان يصل الى ١٢ في المئة قبل ٥ سنوات، مبيناً انه اصبح يضاهي الاقراض الاستهلاكي.

اما قروض المنشآت الصغيرة والمتوسطة فقد نمت بنسبة ٨ في المئة وحاليا تشكل القروض للمنشآت الصغيرة والمتوسطة ٦ بالمئة بينما كانت نسبة القروض للمنشآت الصغيرة والمتوسطة في حدود ٢ في المئة. وقال الخليفي: بلغ عدد القروض العقارية اكثر من ١٠٦ آلاف قرض عقاري من بداية العام حتى الوقت الحالي، وجاءت القروض من شركات التمويل والبنوك مشيراً الى ان ٧٠ في المئة من هذه القروض مدعومة من الصندوق العقاري وبلغت نسبة النمو للقروض العقارية ٢٠ في المئة.

نظمت وزارة المال السعودية ملتقى ميزانية ٢٠٢٠ في الرياض، وشارك في الجلسة الاولى بعنوان «مؤشرات الميزانية العامة واثرها على النمو الاقتصادي» وزير المال محمد الجدعان ووزير الاقتصاد والتخطيط محمد التويجري ومحافظ مؤسسة النقد العربي السعودي ساما الدكتور احمد الخليفي.

وتحدث الجدعان عما تحقّق من انجازات خلال ٢٠١٩، مؤكداً ان برامج تحقيق رؤية المملكة ٢٠٣٠ تمضي قدماً.

ونفى فرص اية ضرائب في الوقت الحالي، مبيناً ان الحكومة استطاعت خفض نسبة العجز الى الناتج المحلي الاجمالي خلال الاعوام الخمسة الماضية من مستويات ١٢ في المئة الى ٤,٧ في المئة هذا العام.

وفي ما يخص الجانب الآخر المتعلق بمشاركة القطاع الخاص قال الجدعان: «بعض المشاريع الحكومية التي بدأت الدولة العمل فيها في ٢٠١٩ كان من المفترض ان تصرف عليها الحكومة مثل مشاريع التحلية ومشاريع الصرف الصحي وبعض المشاريع التعليمية (المدارس)، ولكن صرف عليها القطاع الخاص من خلال عقود طويلة الاجل مع الحكومة».

وبيّن ان كفاءة الانفاق تعتمد على تنفيذ المشاريع بدون المبالغة في الاسعار وبدون المساس بالجودة والنوعية والخدمات المقدمة للمواطنين، مشيراً الى ان الهدف الاساسي من الميزانية ٢٠٢٠ رفع مستوى الخدمات المقدمة للمواطنين من خلال استمرارية بناء البنية التحتية.

من جهته، وصف وزير الاقتصاد والتخطيط محمد التويجري البطالة بالتحدي الاول، وبين انه لا يمكن النظر الى حل مشكلة البطالة بشكل





Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions

92 000 6 262

www.tuci-sa.com



**الاتحاد
AL-ETIHAD**

Al-Khobar (Head Office)
Al Khobar-Dammam Highway
8th Floor Naser Al Hajri Tower
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia

Telephone: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8147608
Email: info@tui-sa.com

منحوها حسماً خاصاً

قراصنة يطلبون ٥ ملايين دولار فدية من شركة «بيميكس» المكسيكية بعدما أنظمتها



طلب قراصنة من شركة بيميكس المكسيكية Pemex نحو ٥ ملايين دولار بعد هجوم إلكتروني تسبب بتعطيل أنظمتها. وأجبر الإختراق الشركة على إغلاق أجهزة الكمبيوتر التابعة لها في جميع أنحاء المكسيك، وتجميد أنظمة مثل المدفوعات، وفقاً لما ورد على لسان خمسة موظفين، ومن خلال رسائل بريد إلكتروني داخلية.

واستهدف القراصنة بشكل متزايد خلال الفترة الأخيرة الشركات من خلال برامج ضارة يمكنهم من خلالها شل أنظمة الشركات، بدءاً من سلاسل التوريد وحتى التصنيع، وإزالة هذه القرصنة فقط بعد تلقي مدفوعات كبيرة.

وطالب القراصنة بفدية تقدر بـ ٥٦ وحدة من عملة بيتكوين المشفرة، أو ما يقرب من ٥ ملايين دولار، مهددين Pemex بإعطائها مهلة لا تتعدى ٤٨ ساعة. وكان القراصنة قد منحوا بيميكس سعراً خاصاً، في إشارة واضحة إلى الخصومات التي يتم تقديمها أحياناً لضحايا الفدية مقابل الدفع المبكر، لكن الشركة تخلت عن الدفع خلال المهلة المحددة، مؤكدين أن الشركة ما زال أمامها وقت لدفع فدية البيتكوين التي طالبوا بها. وولفت الشركة إلى أن أنظمتها التقنية فقط هي التي تأثرت بهذه الهجمات، لكن أنشطتها الإنتاجية ومخزونها لم تتضرر. موضحة أن هذه الهجمات كانت مجرد محاولة للسيطرة على أنظمتها التي لم يتضرر منها سوى ٥ في المئة فقط.

وكان هناك بعض الالتباس حول أي نوع من الفدية تم استخدامه في الهجوم. وأشار أحد مسؤولي Pemex إلى أن الشركة استهدفت من قبل برنامج التشفير الضار Ryuk، وهو نوع من برامج الفدية التي يقول الخبراء أنه يستهدف عادة الشركات التي يراوح عائدها السنوي بين ٥٠٠ مليون ومليار دولار.

ويعد DoppelPaymer نوعاً جديداً نسبياً من الفدية التي لفتت شركة الأمن السيبراني CrowdStrike إلى أنها كانت وراء الهجمات الأخيرة على وزارة الزراعة في تشيلي وبلدة Edcouch في تكساس.

العودة إلى القلم والورقة

وكانت قد تعرضت شركة صناعة الألمنيوم النرويجية نورسك هيدرو في شهر مارس (آذار) الفائت لهجمات إنتزاع الفدية، مما أجبرها في النهاية على العمل باستخدام القلم والورقة. ورفضت الشركة دفع الفدية، موضحة أن الهجوم أسفر عن تكاليف تنظيف وتصحيح لأجهزتها وصلت إلى ٧١ مليون دولار - منها ٣,٦ ملايين دولار فقط تم دفعها عن طريق التأمين.

«نوفارتس» توافق على شراء «ذا ميديسينز» مقابل ٩,٧ مليار دولار

أعلنت «نوفارتس» NOVARTIS موافقتها على شراء شركة «ذا ميديسينز» مقابل ٩,٧ مليار دولار، في خطوة ستساعد الشركة السويسرية على زيادة منتجاتها من أدوية علاج أمراض القلب.

وأوضح الرئيس التنفيذي لدى «نوفارتس» فاس ناراسيمانان عقار «إنكليسران» الذي تنتجه الشركة الأميركية لخفض نسبة الكوليسترول من الممكن أن يساهم في تحسين نتائج المرضى الذين يعانون من زيادة خطر الإصابة بأمراض القلب والأوعية الدموية.

فيما أكد رئيس مجلس إدارة «ذا ميديسينز» ألكساندر دنر أن الصفقة ستعود بالنفع على مساهمي الشركتين، لافتاً إلى قدرة شركته على إحداث



ثورة في علاج أمراض القلب والأوعية الدموية لتحسين حياة الملايين من الناس في جميع أنحاء العالم.

حالة طوارئ في ولاية لويزيانا بسبب فيروس الفدية

أعلنت ولاية لويزيانا الأميركية عن حالة الطوارئ بسبب مجموعة ضخمة من الهجمات الإلكترونية تعرضت لها بشكل مستمر لأيام عدة بالفيروس الشهير «الفدية» والذي يستخدمه المخترقون لتشفير البيانات وطلب مبالغ طائلة مقابل إعادتها.

وبحسب البيانات الصحفية التي قدمتها الولاية فإن الخوادم الحكومية لم تفقد أيًا من بياناتها حتى الآن، ولم تضطر إلى دفع أي فدية لمجموعات المخترقين، لكن الهجمات ما زالت مستمرة من وقت لآخر، لتدخل ولاية لويزيانا قائمة الولايات الواقعة تحت مقصلة الهجوم الإلكتروني مما دعا إلى إعلان حالة الطوارئ خشية توقف الأنظمة الحكومية عن العمل.

LVMH تشتري «تيفاني» الأميركية للمجوهرات

بأكثر من ١٦ مليار دولار

اشترت «ال في ام اش» LVMH المجموعة الفرنسية للمنتجات الفاخرة الأولى عالمياً، العلامة الأميركية الشهيرة والعريقة للمجوهرات «تيفاني» TIFFANY بعملية استحواذ قياسية قدرت قيمتها بـ ١٦,٢ مليار دولار (١٤,٧ مليار يورو)، ما سيعزز مكانة «ال في ام اش» في الولايات المتحدة ويضيف إلى محافظتها من العلامات التجارية.

وقال رئيس مجموعة «ال في ام اش» برنارد ارنو أنها علامة عريقة ترتدي طابعاً رمزياً كبيراً وأيقونة لأمریکا ستصبح بذلك فرنسية إلى حد ما، مؤكداً أن «تيفاني» تملك إمكانات كبيرة وتاريخاً مهماً. وفي بيان مشترك لـ «تيفاني» و«ال في ام اش» صرّح الملياردير ارنو أن مجموعته تطمح إلى منح البريق لهذه العلامة الرمزية بكل العناية والتصميم اللذين بذلا من أجل كل الدور التي انضمت إليها عبر التاريخ.

وتملك «ال في ام اش» علامات لوي فيتون وديور وشمبانيا فوف كليكو وموي اند شاندون وبولغاري وشوميه.

من جهته، صرّح رئيس مجلس إدارة تيفاني روجيه فرح أن هذه الصفقة تفتح آفاقاً واعدة مع «ال في ام اش» التي تقدر ميزات «تيفاني» وتعرف كيف تستثمر في طواقمها وموجوداتها الفريدة.



نحمي
نمط
حياتك...
ببساطة

Preserving
Your Lifestyle.. Simply.



  aicc_sa

920005002

aicc.com.sa

التأمين
العربية
نحمي نمط حياتك.. ببساطة. A I C C

موسى شحاده رئيساً لمجلس أمناء جمعية رجال الأعمال الاردنيين

انتخب مجلس أمناء جمعية رجال الأعمال الاردنيين **موسى شحاده** رئيساً له وأيمن حتاحت نائباً للرئيس والدكتور رجائي صويص أميناً للسر.

أشار رئيس الجمعية **حمدي الطباع** الى ان مجلس الأمناء يهدف الى تعزيز وتوطيد علاقات الجمعية بالمؤسسات والجمعيات المماثلة في العالم وتقديم الدعم والمشورة لبرامج الجمعية ونشاطاتها.

«موديز» تبقى على تصنيفها للاردن عند B1 دون تغيير

أعلنت وكالة «موديز» للتصنيف الائتماني الإبقاء على تصنيفها للاردن عند B1، ما يعكس التزام الحكومة الأردنية بالإصلاحات الاقتصادية وبضبط الأوضاع المالية.

ولفتت «موديز» في تقريرها الى ان التحديات الائتمانية تتمثل في ضعف نمو الإقتصاد الأردني، والبطالة المرتفعة والعجز الكبير في الحساب الجاري إضافة الى الدين الحكومي المرتفع للغاية.

**خفض رسوم السداد المبكر حفر نقل المديونيات العقارية في الإمارات**

توقع مصرفيون في الإمارات ارتفاع الإقبال على إعادة جدولة ونقل المديونيات العقارية بعد قرار المصرف المركزي إعادة رسوم السداد المبكر الى مستواها السابق عند ١ في المئة أو ١٠ آلاف درهم، مشيرين الى ان رفع الرسوم الى ٣ في المئة في الفترة الماضية مثل عقبة كبيرة أمام المتعاملين الراغبين في نقل مديونياتهم.

وأشار الخبير المصرفي **شاكر زينل** الى ان الكثير من المتعاملين عانوا بعد ارتفاع رسوم السداد المبكر للقروض العقارية من صعوبة الانتقال الى بنوك أخرى، وجدولة مديونياتهم، لافتاً الى ان المتعاملين كانوا ينتظرون هذا القرار، لا سيما مع تراجع الدخل الإيجاري الذي كان يعتمد عليه المتعاملون بغرض سداد الدفعات الشهرية للبنوك.

وفد أميركي رفيع يزور مطار الملك فهد الدولي لبحث سبل الشركات**عبدالله الزامل: نتطلع لتوطيد العلاقات مع أبرز المنظمات والشركات الدولية**

زار وفد رفيع المستوى من مديرين وتنفيذيين من المطارات الأميركية وشركات الخدمات الجوية والأمنية، مطار الملك فهد الدولي بالدمام، بدعوة من مجلس الأعمال السعودي الأميركي، وكان في استقباله رئيس مجلس المديرين بشركة مطارات الدمام المهندس **عبدالله محمد الزامل**، والرئيس التنفيذي المكلف لشركة مطارات الدمام **عبدالرحمن بن مطلق العتيبي** وعدد من المسؤولين في شركة مطارات الدمام (AAAE)، وتأتي الزيارة بالتعاون مع الجمعية الأميركية للمديرين التنفيذيين في المطارات ووزارة التجارة الأميركية، والهيئة العامة للطيران المدني، وشركة مطارات الدمام، بهدف تعريف مندوبي الولايات المتحدة بالسوق السعودي وبحث فرص الشركات وتبادل الخبرات في صناعة الطيران والخدمات المتعلقة بها.

ورحب المهندس **الزامل**، بالوفد الزائر، مؤكداً الاعتزاز بالعلاقة بين شركة مطارات الدمام ومجلس الأعمال السعودي الأميركي.

وأشار **الزامل** إلى أن الشركة تتطلع لتوطيد العلاقات مع أبرز المنظمات والشركات الدولية في صناعة الطيران، تماشياً مع الرؤية الطموحة للمملكة ٢٠٣٠ والتي تهدف خططها إلى الارتقاء بصناعة النقل الجوي وفق أعلى المعايير العالمية، مقدماً شكره للهيئة العامة للطيران المدني على دعمهم في تنسيق وتسهيل هذه الزيارة.

الملياردير ساويرس يستحوذ على «توماس كوك» في ألمانيا

استحوذ الملياردير المصري **سميح ساويرس** عبر مجموعته TOURISTIK RAIFFEISEN GROUP على امتياز شركة «توماس كوك» في ألمانيا، وفقاً لصحيفة «هاندلسبلات». ويمتلك **ساويرس** ٧٤,٩ في المئة من مجموعة «رايفايزن» للسياحة TOURISTIK RAIFFEISEN GROUP، التي تحقق حوالى ٣,٥ مليار يورو من المبيعات سنوياً، وتضم المجموعة العلامة التجارية «أوتوريسلاند» و«توماس كوك» هولندا و٧٠٠ وكالة سفر خاصة.



شركة بيت التأمين
وسطاء تأمين وإعادة تأمين

Insurance House Co.
Insurance & Reinsurance Broker



Commitment to Partnership

Mastering Achievements

Riyadh (Head Office):

P.O. Box 285685 Riyadh 11323
Tel. : +966 11 466 1096
Fax.: +966 11 466 1091

Khobar:

Tel. : +966 13 849 5999
Fax.: +966 13 849 3999

Jeddah:

Tel. : +966 12 614 4690
Fax.: +966 12 614 4691

www.ihc.com.sa

info@ihc.com.sa

شبح الانهيار الكبير يلوح في الأفق ماذا سيحل بأموال المودعين؟!



في خضم الأزمة الحكومية والإنفصالية الشعبية المستمرة منذ حوالي ٥٥ يوماً، يتفاقم الوضع المالي والإقتصادي في لبنان أكثر فأكثر، وهو ما بدأ يشغل الرأي العام، الذي تتردد على مسامعه يومياً تحليلات تنذر بالإنهيار. فهل دخلت بلاد الأرز فعلاً حلقة الإنهيار الاقتصادي والمالي؟ أو أن ما تشهده البلاد حالياً ليس إلا الخطوات الأخيرة التي تسبق الإفلاس؟ وفي الحالين، إلى متى يستطيع لبنان أن يصمد إقتصادياً بما يحول دون انفجاره اجتماعياً؟ هذه الأسئلة ليست الإغنية من الهواجس التي تقلق اللبنانيين الرازحين تحت عبء أزمة نقدية- مالية- إقتصادية- معيشية، بدأت تتفجر بشكل متنام، بعد أشهر من التحذيرات الدولية والمحلية، التي لم تلق آذاناً صاغية لدى السلطة السياسية المنشغلة بمناكفاتها السياسية.

وتشهد البلاد أزمة سيولة بدأت معالمها منذ مطلع العام، ما تسبب بارتفاع سعر صرف الليرة الذي كان مثبتاً على ١٥٠٧ ليرات مقابل الدولار منذ أعوام، إلى أكثر من ٢,٢٥٠ ل.ل.

في السوق الموازية، وفيما حددت جمعية المصارف مؤخراً سقف السحب الأسبوعي للمودعين بألف دولار، إنخفض هذا السقف اليوم لدى بعض البنوك إلى ٢٠٠ دولار، ليتحول تهافت المودعين إلى البنوك لسحب جزء من مدخراتهم وأمن ودائعهم إلى مشهد يومي، لأموال أصبحت عملياً حبيسة المصارف. «الإنهيار» كلمة تتردد على ألسنة اللبنانيين في الآونة الأخيرة، وإن عكست شيئاً فهو الخوف من نتائج الوضع الاقتصادي والمالي والنقدي الذي يُحذر من عواقبه الكثيرون في الداخل والخارج، فهل هو أمر وارد فعلاً؟

في لغة الأرقام وصل سعر صرف الدولار مقابل الليرة إلى حدود ٢٢٥٠ ليعود وينخفض إلى ما بين ١٨٠٠ و ٢٠٠٠، ومع تحديد سقف السحب الأسبوعي للدولار برز أيضاً تحديد سقف للسحب اليومي بالليرة اللبنانية، حيث أن محمد ن (٣٨ عاماً، موظف رسمي) لم يستطع سحب أكثر من ٥٠٠ الف ليرة يومياً من راتبه البالغ ٢٥٠٠.٠٠٠، ما يعني أنه سيقصد البنك ٥ مرات ليتمكن من سحب راتبه كاملاً معلقاً: «ما هذه المهزلة؟ إلى أين نحن ذاهبون؟ لقد وصلوا إلى التحكم براتبنا الذي هو حق مقدس لنا، اليس هناك من رادع يوقف هذه البنوك عند حدها؟ أمر غريب».



الخبير حمدان: احتياطي مصرف لبنان لا يكفي أكثر من عام - د. حبيقة: لا خطر على القطاع المصرفي



بين حبيقة وحمدان: ذروة الانهيار ولا إنهيار



الخبير الاقتصادي كمال حمدان



الخبير الاقتصادي د. لويس حبيقة

وفي هذا السياق يعلق الخبير الاقتصادي الدكتور لويس حبيقة: «كل ما في الامر أننا نمر في فترة سيولة صعبة، وفوضى سياسية، لأن الوضع في لبنان غير مستقر، ولا خطر على القطاع المصرفي، ولا صحة للكلام عن إنهياره وعلى اللبناني أن يتق بقطاعه المصرفي والمالي، لأنه من أفضل القطاعات المصرفية في العالم، فهو صامد ومبني على أساس قانون النقد والتسليف منذ الستينات، وعلى مؤسسات مصرفية متينة وعلى كفاءات كبيرة».

ويرى أنه عندما نتكلم عن الإنهيار نتكلم عن خطر في الملاءة المصرفية

تحذيرات دولية من الإنهيار

هذه القيود على الوصول إلى العملة الصعبة والتحويلات إلى الخارج، أصبحت شديدة خشية هروب رؤوس الأموال، وبين تحذير اطلاق البنك الدولي من تدهور الاقتصاد اللبناني، وخفض «وكالة موديز» تصنيف لبنان ومعه أكبر ٣ مصارف، ومن ثم تحذير وكالة «ستاندر أند بورز» كل ذلك في الشهرين الأخيرين. زاد منسوب القلق لدى المواطنين وبرز في تهافتهم على المصارف، فتحول المشهد إلى ضبابي بإمتياز. وتتوقع «موديز» أن تراوح قيمة احتياطي النقد الاجنبي القابل للإستخدام لدى مصرف لبنان بين ٥ و ١٠ مليارات دولار، وسيستهلك على الأرجح في المدفوعات المقبلة لخدمة الدين الخارجي للحكومة، التي تقدر بنحو ٦,٥ مليار دولار هذا العام والعام المقبل، بما فيه دفعة ١,٥ مليار دولار تم تسديدها في ٢٨ تشرين الثاني الماضي. أما ارقام مصرف لبنان فتختلف، فالإحتياط المعلن من قبل مصرف لبنان بالعملة الاجنبية يزيد عن ٣٠ مليار دولار عدا عن سندات الخزينة، بالإضافة إلى الاحتياط الذهبي البالغ ٩ مليون اونصة ما يوازي ١٣ مليار دولار، ما يستبعد فرضية الانهيار المالي والنقدي التام.

وإذا كانت أموال المصارف موجودة وموزعة في أكثر من مجال ولا خوف عليها، يبقى السؤال: ألا تتطلب إدارة أزمة السيولة نوعاً من الحكمة والخبرة تُجنّب القطاع المصرفي التعامل بمزاجية وإستنزابية مع المودع وتضع حداً للتحويلات إلى الخارج لبعض الناقدون؟ وهل يجوز إعطاء الأفضلية للمودعين الكبار على حسابي الامن الغذائي والاجتماعي للمواطن؟ ومن الأسئلة التي تراود المواطن اللبناني: أين هي الاحتياطات المالية وهل نحن امام أزمة سيولة وماذا سيحل بأموال المودعين؟



البروفسور جاسم عجاقة

حالة الهلع التي يعيشها اللبناني ستزداد، ما يعني أن الخسائر المادية ستتراكم، كما أن الاسواق المالية لا ترحم، نحن بأمس الحاجة اليوم الى تشكيل حكومة جديدة لأن الأداء الحكومي أساسي في إستقرار الاسواق المالية والمصرفية وفي تبديد الخوف الذي يعتري المستثمر حيال المخاطر على إستثماراته»، معتبراً «أن المفتاح الاول للثقة هو مكافحة الهدر والفساد في الملفات الكبيرة (والتي باتت معروفة) وللذين أوصلنا لبنان الى الحالة المزرية التي يتخبط بها».

نمط ريعي ونمو صفر بالمئة

وبالعودة إلى حمدان، وبنظرة التحليلية نجد أن النمط الريعي السائد منذ التسعينات قد جعل المخاطر السيادية واحدة لا تتجزأ على المصارف وعلى الدولة، فإذا إنهارت الأولى تنهار الثانية والعكس صحيح، لافتاً إلى أن هذا الأمر أصبح أمراً واقعاً منذ أن حصل الزواج الكاثوليكي بين المصارف وبين الجهات السياسية الرسمية المتحكمة بالقرار المالي المصرفي.

ويشرح: «لقد تمّ إغراء المصارف كي تلعب دور المقرض النهائي لتغطية عجز الدولة المالي مقابل معدلات غير مسبوقه، مقارنة بالمعدلات الدولية، فلبنان وفي احلك ظروف الحرب الاهلية (التي استمرت من عام ١٩٧٥ إلى عام ١٩٩٠) لم يعان من مثل هذه الاوضاع الصعبة عندما إنهارت الليرة وارتفع سعر الدولار تجاهها من ٣ ليرات الى ٢٨٠٠ ليرة خلال ١٠ سنوات»، مذكراً بأن المخاطر على البنوك كانت حينها في مكان والمخاطر على الدولة في مكان آخر، أما اليوم فإن المخاطر أصبحت واحدة، لأن الأموال المودعة من قبل المصارف لدى مصرف لبنان (وهي في الأصل تعود أساساً للمودعين) أنفقت بقسم كبير منها على تغطية عجز الدولة.

أما حبيقة فيشدد على أن الاموال التي تم تحويلها الى الخارج ليست كبيرة، أما في ما يتعلق بالاموال التي تم تحويلها الى سوريا فهذا أمرٌ مختلف ومصدرها ودائع رجال الاعمال السوريين في لبنان، والتي تقدر بين ٥٠ الى ٦٠ مليار بالإضافة الى عائلات كثيرة لبنانية لا تزال لها مصالح في سوريا، قامت ولا تزال بتحويل الاموال الى سوريا، مشيراً إلى أن النمو هذا العام سيكون صفر %، والبطالة يُقال أنها وصلت الى ٢٥٪ وهذا ليس لدينا احصاءات رسمية ودقيقة، أما نسبة الفقر فغير معروفة، فالفقر عالمياً يحدد بشخص مدخوله دولاران يومياً. فهل نجد في لبنان أشخاصاً يعيشون بـ ٦٠ دولاراً شهرياً؟

وخطر بالنظام المصرفي وهذا ليس موجوداً، وأسباب مشكلة السيولة واضحة، فاللبنانيون يسيئون التصرف باحتفاظهم بـ ٣ مليارات دولار في منازلهم، منذ حوالي ٦ أشهر، بالإضافة الى أسباب أخرى تشكل الحقائق وراء عدم توافر الدولار.

وعلى عكس حبيقة يشدد الخبير الاقتصادي كمال حمدان على أن الخطى تتسارع نحو ذروة الإنهيار المالي، مع وجود سعرين لصرف الدولار (الاول رسمي والثاني حر) في ظاهرة لم نشهدها في تاريخ لبنان، إضافة إلى فرض قيود على تحويل الاموال الى الخارج، ممّا يشل القطاعات الإنتاجية والخدماتية، ويفرمل ٨٠ الى ٩٠ في المئة من التحويلات الوافدة الى لبنان، فضلاً عن وضع سقف على السحوبات من الودائع (ومن عملة الى عملة)، ما جعل اللبناني يحار فعلياً بتأمين لقمة العيش. فهل يجوز مثلاً أن يدفع أحد البنوك ٢٠٠ دولار فقط اسبوعياً لمودع له حساب جار بمئات آلاف الدولارات؟

ويضيف حمدان أن هذا الواقع المرير دفع اللبنانيين، ولو متأخرين، الى الإحتفاظ لأنفسهم بادخارات نقدية في منازلهم تقدر راهناً بنحو ٤ مليارات تمّ سحبها خلال الاشهر القليلة الماضية من المصارف، في وقت كان سبقهم فيه كبار المسؤولين وأصحاب المصارف الى تحويل أموالهم وأرباحهم إلى الخارج بصورة منتظمة منذ عام ٢٠١١، كاشفاً عن أن ثمة تقديرات بأن ما خرج من أموال على امتداد هذه الفترة يراوح ما بين ٧ الى ١٠ مليارات دولار. وبحسب ما تشير اليه «مؤسسات تصنيف المخاطر»، فإن الإحتياط القابل للإستخدام فعلاً من قبل مصرف لبنان يقدر راهناً بنحو ٦ الى ١٢ مليار دولار، تبعاً للفرضيات المختلفة، وهو لا يغطي متوجبات البلد في الداخل والخارج سوى لفترة لا تزيد عن عام واحد.

ارتفاع احتمالات الإفلاس أو إعادة هيكلة للدين العام

وإذا كانت الأسئلة تتزايد حول حجم الإنهيار الاقتصادي الذي يعتبر الإفلاس أقوى مظهره، فمما لا شك فيه أن هذا التدهور الخطير يترك انعكاساته على مرافق الحياة كلها، لا سيما المرافق الاقتصادية والحيوية. وتقدر الفرص الضائعة للإقتصاد اللبناني في العام ٢٠١٩ وقبل بدء الانقراض الشعبية بـ ١١ مليار دولار، فيما يقدر بعض الخبراء الاقتصاديين ما سحب منذ منتصف سبتمبر وحتى اليوم بثلاث مرات ما تم تحويله الى الخارج، ما يدل على حالة الهلع والخوف التي تعترى الشارع اللبناني.

المصارف لديها ملاءة كافية تمكنها من المحافظة على ودائع الناس

ويؤكد العديد من الخبراء المصرفيين أن المصارف ليست بحال إفلاس، لكنهم لم يخفوا أن الأزمة ستطول وتشتد مع اشتداد الأزمة السياسية والمصارف مرغمة على اتخاذ الاجراءات، ويشددون على أن المصارف لديها ملاءة كافية تمكنها من المحافظة على ودائع الناس، وأن المصارف مؤتمنة على ودائع مئات الالوف من المودعين في القطاع المصرفي، غير نافية أنه وبسبب أزمة الثقة وعدم تشكيل الحكومة هناك شح في السيولة، إلا أن هذا الوضع يتحسن تدريجياً عندما تتوافر اجراءات تعيد الثقة الى الاسواق والى المواطن وعلى رأسها تشكيل الحكومة.

البروفسور عجاقة: الليرة لن تنهار

وهذا الإتجاه ينسجم مع رأي الخبير الاقتصادي البروفسور جاسم عجاقة في حديث تلفزيوني له في ٩ تشرين الثاني الماضي والذي لا ينفي فيه أن هناك أزمة سيولة في السوق النقدية والمصرفية، مؤكداً أن الليرة تنهار عبر آلية معينة، وهي عبر بيعها في السوق بشكل كبير، وجلب عملة ثانية مقابلها (أي كانت) لكن هذه الآلية التي «تنكسر» من خلالها الليرة غير موجودة، موضحاً: «الإحتياط الخاص بحماية الليرة والقابل للإستخدام موجود ولم يصرف، أي أن المقومات الخاصة بالدفاع عن الليرة لا تزال موجودة، ولدي قناعة أن الليرة لن تنهار».

هذا الواقع يدفع بعجاقة إلى القول: «ومن هنا وفي حال لم تتشكل الحكومة فإن

٣ الى ٤ مليارات دولارات موجودة في المنازل



جورج ماطوسيان (مدير عام شركة المشرق للتأمين وإعادة التأمين):**خطر كبير على قطاع التأمين برمته في حال تجاوزت الأزمة ثلاثة أشهر**

لخص مدير عام شركة المشرق للتأمين وإعادة التأمين جورج ماطوسيان الانعكاسات النقدية بالمشكلات التي تواجهها عند شراء قطع الغيار الخاصة بحوادث السيارات، والالتزام بأسعار المعدات الطبية والادوية خاصة تلك المرتبطة بحوادث الاستشفاء وحوادث العمل وكل ما شابه، وهذه متعلقة بسعر صرف الدولار مما يزيد اعباء شركات التأمين ما بين ٣٠ الى ٣٥ بالمئة.

وأكد ماطوسيان: «حتى الآن لم نغيّر شيئاً من التزاماتنا لناحية الرواتب والإجازات السنوية ونأمل البقاء على ما نحن عليه طالما الوضع المالي يسمح بذلك».

وإذ اعتبر ماطوسيان قرارات المصارف جيدة لهذه المرحلة، بشرط ألا تطول، ذكر بمشكلة تحويل مستحقات شركات إعادة التأمين بالعملة الاجنبية، داعياً جمعية المصارف الى اتخاذ قرار يقضي بتسهيل التحويلات من الليرة اللبنانية الى الدولار لتوفير أقساط المعيّدين استناداً الى مستندات المطالبة، مع العلم ان مجمل أقساط سوق التأمين اللبنانية المحولة للمعيدين على مدار السنة لا تتجاوز ٢٠٠ مليون دولار اميركي.

وحذر ماطوسيان أخيراً أنه في حال تجاوزت الأزمة ثلاثة اشهر فهناك خطر كبير ليس على بعض الشركات بل على قطاع التأمين برمته.

**الخبير المالي والمصرفي د. فريدي باز:****سقطنا في الرمال المتحركة فلا تضيعوا الوقت**

دعا الخبير المالي والمصرفي الدكتور فريدي باز الى «ضرورة احتواء الأزمة النقدية في لبنان عبر فرص استعمال الليرة وحدها في العمليات المحلية»، مقترحاً إلغاء مقاصة الدولار فوراً في مصرف لبنان بغية إعادة الدور السيادي الى العملة الوطنية كعملية وحيدة للتبادل المحلي.

وقال باز: «حجم مقاصة الشيكات بالدولار في مصرف لبنان بلغ العام الماضي ٤٥ مليار دولار، مع ان الإقتصاد كان مأزوماً، فيما كان حجمها قبل ٤ أعوام يراوح ما بين ٥٥ و ٦٠ مليار دولار تضاف اليها المدفوعات بالدولار عبر بطاقات الائتمان والتي يقدر حجمها بما بين ٤ و ٥ مليارات دولار، عدا عن التبادل الذي يحصل من خلال التحويلات المصرفية بالدولار والتي لا تتوافر عنها معطيات رقمية، وهناك ١٢٥ مليار دولار ودائع في المصارف من بينها ما لا يقل عن ١٥ مليار دولار ودائع غب الطلب بفوائد زهيدة لتمويل عمليات التبادل بالدولار. ومن جراء استعادة دور الليرة كأداة وحيدة للتبادل سيتم تحويل تدريجي وسريع لهذه الى ١٥ مليار دولار من العملة الخضراء الى الليرة، ما يعزز بشكل تقني احتياط المصرف المركزي ويعيد توازن سعر الصرف بين السوق الرسمية وتلك الموازية، إضافة الى إمكان مساهمة أكثر فعالية في تعزيز سيولة المصارف بالدولار، ويلى ذلك التفكير الجدي في معالجة دولرة التسليفات المصرفية».

ورأى باز «أننا وقعنا في الفخ وعلينا التفكير ملياً في كيفية الخروج منه بسرعة. هذا الفخ هو بمثابة رمال متحركة يمكن ان تبتلعنا إذا لم نحسن التخلص منها عبر إجراءات قصيرة المدى وفعالة. فالأسواق تسمح عادة. ولا تنتظر النتائج النهائية خصوصاً إذا لمست أن الأمور وضعت جدياً على السكة الصحيحة».

النيق م. سليمان هارون: عجز عن تسديد الرواتب**ونقص في الأدوية والمستلزمات الطبية**

قال نقيب المستشفيات الخاصة المهندس سليمان هارون أن الأوضاع المالية المتأزمة للمستشفيات دفعت بالعديد منها إلى صرف موظفيها أو إلى دفع نصف راتب أو حتى إلى عجزها عن تسديد الرواتب، لقد تفاقمت الأزمة مع الجهات الضامنة التي تتخلف عن تسديد مستحقاتها، وهناك نقص في تأمين الأدوات والمستلزمات الطبية.

خسارة ٢٥٠ ألف وظيفة في القطاع الخاص

بيّن استطلاع لإحدى شركات الدراسات خسائر فادحة مني بها القطاع الخاص برزت خصوصاً منذ ١٧ تشرين الأول ٢٠١٩، حيث سجلت خسارة أكثر من ١٦٠ ألف وظيفة بصورة مؤقتة أو دائمة، (أوائل شهر تشرين الثاني) في حين ان عشرة في المئة على الأقل من إجمالي عدد الشركات العاملة في لبنان توقف قسرياً عن العمل أو أقفل أبوابه بشكل نهائي.

تبين النتائج أيضاً ان قطاع الخدمات قد مني بالخسارة الأكبر بين سائر القطاعات منذ ذلك التاريخ، إذ تعرضت مبيعاته لمعدل قياسي من الهبوط، بنتيجة سلبية قاربت ٧٣ في المئة. وعلى رغم ان مبيعات ٨٧ في المئة من الشركات الصناعية سجلت انخفاضاً تعدى معدله ٦٠ في المئة، إلا ان المبيعات سجلت في المقابل ارتفاعاً بنسبة قاربت ١٦ في المئة لدى اثنين في المئة من الصناعيين، بينما لم يطرأ أي تغيير يذكر على مستوى مبيعات خمسة في المئة من أصل القطاع نفسه.

وبحسب مصادر مطلعة ارتفع عدد الوظائف المفقودة الى ٢٥٠ ألفاً والحبل على الجرار.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb



ظافر شاوي (مجموعة شاوي):

هناك أزمة حقيقية يعيشها بلدنا اليوم، وخوفنا أن تؤدي هذه الأزمة إلى حالة فقر وبطالة



رأى رئيس «مجموعة شاوي» **ظافر شاوي** في حوار له معنا ان الصعوبة التي تواجه قطاع الدواء اليوم تكمن في عدم التمكن من تكوين رؤية واضحة للمستقبل، وبالتالي من التخطيط على المدى المتوسط لأي سياسة واضحة. فقطاع الدواء يتجاوز العمل التجاري وله دور إنساني لا يمكن التغاضي عنه لكونه الأهم. وقد أدركت الجهات المعنية، ولا سيما البنك المركزي، أهمية القطاع المذكور، مؤمنة لنا نسبة ٨٥ في المئة من قيمة الإستيراد بالدولار الأميركي، وفقاً لسعر الصرف الرسمي، أي بسعر / ١,٥١٥ / ليرة لبنانية للدولار الواحد.

ونظراً لكون الجعالة على الدواء صغيرة جداً، وكوننا ملزمين ببيعته باليرة اللبنانية وبسعر محدد من قبل وزارة الصحة، فإن قطاع الدواء يواجه اليوم صعوبات عديدة في تأمين رصيد ثمن المشتريات من الخارج بالدولار الأميركي، الذي أصبح يتم من خلال شراء الدولار بالأسعار الراجحة في السوق الموازية. وهذا الأمر يشكل خسارة لا يمكن تعويضها بسعر الدولار الذي يجري تداوله حالياً، ولا يمكن بالتالي تحملها على المدى الطويل.

إن ما نسعى إليه اليوم، هو التفاوض مع المستشفيات، والعمل على التحصيل من القطاع العام، في سبيل الإسراع في قبض مستحققاتنا. وإذا نجحنا بذلك، قد نتمكن من الإستمرار في تأمين الدواء، وإلا نصبح، لا سمح الله، عاجزين عن القيام بذلك.

وأشار **شاوي** إلى أننا ننكف، بقدر المستطاع، مع الأوضاع الحالية الصعبة، أملين أيضاً أن يؤدي تعميم مصرف لبنان الأخير إلى تخفيض الفائدة وبالتالي إلى إنخفاض كلفتنا المالية. وتجدر الإشارة إلى أننا لم نقم، لغاية تاريخه، وبالرغم من كل الصعوبات التي نواجهها، بتخفيض الرواتب في مؤسساتنا، وهذا آخر ما قد نلجأ إليه لا سمح الله. واعتبر أن عدم وجود حكومة فعالة، وما يقوم به الحراك الشعبي، أزمنا المصارف العاملة في لبنان على اتخاذ قرارات صعبة جداً بخصوص تحويل الأموال إلى الخارج، والتعاطي مع سعر صرف الدولار. وهذا الأمر أدى إلى خلق سوق موازية، وبالتالي إلى تضخم هائل في كافة القطاعات، بإستثناء تلك المدعومة بما فيها قطاع الدواء.

وختم **شاوي**: «هناك أزمة حقيقية يعيشها بلدنا اليوم، وخوفنا أن تؤدي هذه الأزمة إلى حالة فقر وبطالة، من شأنها إضعاف القوة الشرائية وزيادة الصعوبات على جميع الأصعدة، الإجتماعية منها والإقتصادية والسياسية، خصوصاً وأنه من الاكيد أن حل الأزمة الحالية، التي يعيشها لبنان اليوم، سوف يأخذ سنوات عدة».

تراجع احتياطي النقد الأجنبي إلى ١٩ مليار دولار

من مقال **ديميتري ميغونوف** المحرر الاقتصادي في صحيفة «إيزفيستيا» الروسية في عددها الصادر في ٣-٢-٢٠١٩:

بلغ احتياطي النقد الأجنبي في لبنان ٣٣ مليار دولار عام ٢٠١٧، وفي مطلع العام الحالي وصل إلى ٢٥ مليار دولار، بينما يتوقع خبراء أن يصل بسبب الأزمة الحالية إلى ١٩ مليار دولار بحلول كانون الثاني المقبل، وذلك في الوقت الذي يتجاوز فيه إجمالي الديون المستحقة على لبنان بحلول نهاية عام ٢٠٢٠ أكثر من ٦,٥ مليار دولار، كما قد يتعين على لبنان أيضاً أن يسد فاتورة الاستيراد، الآن يكفي احتياطي النقد الأجنبي لـ ٧-٨ أشهر.

خليل فتال (مؤسسة فتال إخوان):

أعمال المؤسسات والشركات تأثرت بشكل كبير وبطريقة غير مسبوقة



أشار رئيس مؤسسة فتال **إخوان خليل فتال** إلى ان لبنان يقاوم حالياً من أجل بقاءه في ظل الأزمة النقدية والمالية التي تعانها مختلف القطاعات، حيث تأثرت أعمال جميع الشركات والمؤسسات بشكل كبير وبطريقة غير مسبوقة.

وقال **فتال**: «نحاول التكيف يوماً مع الأحداث والتطورات الجديدة على الساحة»، واصفاً القرارات الأخيرة التي اتخذها مصرف لبنان بالحكيمة وتسير في الإتجاه الصحيح، واجداً استحالة في تصور وضع قطاعنا بسبب الإفتقار التام للرؤية.

نقيب أصحاب الفنادق: القطاع دخل مرحلة الخطر الكبير

وصف نقيب أصحاب الفنادق في لبنان **بيار الأشقر** حال القطاع بأنه «دخل مرحلة الخطر الكبير» فلا حجوزات للأعياد ونسبة الإشغال في بيروت في تشرين الثاني الماضي راوحت بين ٧ و١٥ في المئة، أما خارج بيروت فقاربت الصفر، محذراً من أنه في حال استمرار الأوضاع على ما هي عليه «فقد لا يكون بعض الفنادق قادراً على الإستمرار».

٤٠٠ مكتب سياحة وسفر مهددة بالإقفال

يتقاضى ٦٠ إلى ٧٠ في المئة من موظفي قطاع مكاتب السفر السياحية في لبنان اليوم أنصاف رواتبهم، وسط توقعات بصرف أعداد كبيرة من هؤلاء وإقفال نحو ٤٠٠ مكتب سفريات بحلول العام الجديد، فيما تفيد المعطيات بأن استمرار تقييد التحويلات إلى الخارج من دون وضع «استثناءات» للقطاع ينذر بخروج لبنان من نظام «أباتا» ما يعني استحالة إتمام عمليات الحجز محلياً.

معارض السيارات: إفلاسات بالعشرات

وصل عدد المعارض التي أغلقت هذا العام إلى أكثر من ٤٠ معرضاً مقارنة بـ ٩ فقط العام الماضي بحسب نقيب أصحاب معارض السيارات المستعملة في لبنان **وليد فرنسيس**. ورجح وفقاً للمعطيات المتوافرة ومسار الأمور، أن أعداداً أكبر من المعارض مرشحة للإفلاس قبل نهاية العام وقدّر عدد الموظفين المصرفيين حتى الآن بنحو ستة آلاف من جنسيات مختلفة.

الهيئات الاقتصادية: إقفال ٢٦٥ مؤسسة خلال شهرين والعدد سيصل إلى ٥٠٠

تؤكد الهيئات الاقتصادية (مؤسسات القطاع الخاص والمصارف) أن آلاف المؤسسات مهددة بالإقفال وعشرات آلاف الموظفين والعمال مهددون بفقدان وظائفهم في فترة قريبة، فيما أحصت نقابة أصحاب المطاعم والملاهي إقفال ٢٦٥ مؤسسة خلال شهرين، متوقعة أن يصل العدد في نهاية العام إلى ٥٠٠. ولا حظ اللبنانيون انقطاع عدد من الأدوية وارتفاعاً كبيراً في أسعار المواد الغذائية، مقابل تقلص قدرتهم الشرائية.



LIA insurance sal

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

الايكفي ما جنوه من ثروات بالاستفادة من دعم الطحين؟! اصحاب الافران يهددون بالاضراب... وحرمان اللبنانيين

من لقمة العيش

حذرت الجمعية العمومية لاتحاد نقابات المخازن والافران من الاضراب الفوري في حال أُحيل اي صاحب فرن الى النيابة العامة وذلك بعدما انعقدت برئاسة رئيس الاتحاد كاظم ابراهيم وحضور النقيب: علي ابراهيم، انطوان سيف، رياض السيد، طارق المير وحشد من أصحاب المخازن والأفران.

وسأل ابراهيم: هل لحظ وزير الاقتصاد والتجارة ان فارق ٥٠٠ الى ٨٠٠ ليرة في كلفة الربطة وفق دراسة مديرية الحبوب والشمندر السكري، لا يحتاج الى اعادة نظر في سعرها؟

وصل الامر بالاتحاد المذكور الى تهديد اللبنانيين في حرمانهم لقمة العيش بعدما ارتفعت اسعار المواد الغذائية بنسب مرتفعة منذرة بانفجار اجتماعي خطير.

ونسأل أليكفي اصحاب الافران ما يجنونه من ثروات بالاستفادة من دعم الطحين وادخالها في مختلف انواع الخبز محققين ارباحا طائلة؟ أم انهم فقدوا الحس الوطني والضمير المهني آخذين موقعهم امام ذابحي المواطن.

فؤاد السنيورة في دائرة الإتهام والملاحقة باختفاء ٣ مليارات و ١٠٠ مليون دولار دخلت كهبة



تقدم النائب حسن فضل الله بإخبار لدى النائب العام المالي القاضي علي ابراهيم عن اختفاء ثلاثة مليارات ومئة مليون دولار من الخزينة العامة للدولة اللبنانية وصلت على شكل هبات بين عامي ٢٠٠٥ و ٢٠٠٧ ومن ضمنها كانت مساعدات «حرب تموز» وضعها رئيس الوزراء الأسبق فؤاد السنيورة في حساب مستقل عن حساب الخزينة، بذريعة أنها «رغبة الواهب».

وكان المدير العام لوزارة المال ألن بيفاني وضع تقريراً مفصلاً من نحو ٣٠٠ صفحة مدعماً بالآلاف الصفحات من المستندات يلخص فيها ملف الهبات الى وجود ٣ مليارات و ١٠٠ مليون دولار لم يعرف مصيرها لكونها لم تدخل حسب الأصول الى حسابات المالية العامة.

محمد حجازي نائبا للرئيس في الغرفة الفتية الدولية (JCI)

تم انتخاب عضو الغرفة الفتية الدولية في بيروت ورئيس الغرفة اللبنانية لعام ٢٠١٨ محمد حجازي الى مجلس إدارة الغرفة الفتية الدولية (JCI) لمنصب نائب الرئيس خلال المؤتمر العالمي السنوي الذي عقد في تالين، إستونيا.

وعين حجازي على تسع دول في إفريقيا وهي نيجيريا وبنين وموريشيوس ومدغشقر وجيبوتي وتوغو وغانا وساحل العاج وكامبيرون، حيث سيزورها عام ٢٠٢٠. وسيعمل تحت إشراف الرئيس المنتخب للغرفة الفتية الدولية ايناي مانيري من زيمبابوي.

يذكر ان الغرفة الفتية الدولية (JCI) هي منظمة دولية غير ربحية تطوعية تهدف الى خلق فرص تنمية تمكن الشباب من إحداث تغيير إيجابي. تأسست عام ١٩١٥ وتعمل في أكثر من ١٢٠ دولة حول العالم.



د. فؤاد زمكل اجتمع مع بعض أعضاء المجلس الوطني الفرنسي: إننا بأمس الحاجة إلى دعمكم الفرنسي الإستثنائي والاخوي



زار رئيس تجمع رجال وسيدات الأعمال اللبنانيين في العالم الدكتور فؤاد زمكل العاصمة الفرنسية باريس حيث اجتمع مع بعض أعضاء المجلس الوطني الفرنسي (Assemblée Nationale). كما اجتمع أيضاً مع رئيس منظمة رياديي مستقبل فرنسا (EAF) السيد إريك لومير وأعضاء مجلس إدارته، وعدد كبير من رؤساء الشركات الفرنسية.

ونظم على شرف د. زمكل، رئيس معهد الإستبصار الإقتصادي لعالم البحر المتوسط IPEMED جان لوي غيغو إجتماعاً طارئاً في حضور أعضاء مجلس إدارة المنظمة الدولية وبعض المستشارين الدوليين، ولفت د. زمكل الى أنه «حان الوقت لتنفيذ مشاريع «سيدر» والتي منذ القيام بها وحسب احرف تسميتها باللغة الفرنسية «مؤتمر الإصلاحات مع الشركات اللبنانية»، تهدف إلى تمويل مشاريع متخصصة، وإعادة هيكلة البنية التحتية والبدء بمشروع الخصخصة والشراكات بين القطاعين العام والخاص بشفافية، وإدارة رشيدة، وبدعم من شركات التدقيق الدولية».

وقال د. زمكل: «كونوا واثقين أننا لن ولم نستسلم وستنابر حتى آخر لحظة، لكن لا نستطيع مواجهة هذه المعركة الإقتصادية والإجتماعية لوحدها، وأنه من المستحيل أن نجتاز هذه العواصف منفردين. إننا بأمس الحاجة إلى دعمكم الفرنسي الإستثنائي والاخوي».

بتفرق ع نقطة خليك مأمّن، خليك أدير



01 263 263 | adirinsurance.com

شركة أدونيس للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ل. (أدير) شراكة بنك بيلوس وناتيكسيس أسورانس فرانس
مركز أيا أوتوسنراد السدرة - ص.ب. 1441 - 90 - حديقة النين لبنان - تلفون: 01 263 263 - فاكس: 01 263 263
البريد الإلكتروني: info@adirinsurance.com - الموقع الإلكتروني: www.adirinsurance.com - رأس المال: 20,000,000,000 ل.ل. مدفوع بكامله - س.ب. 41128 - الرقم للتالي: 11 بيروت
مستقلة في لبنان في سجل هيئات الضمان (رقم 194 تاريخ 1982/4/14) وخاضعة لأحكام الرسوم رقم 9812 تاريخ 1967/5/4

ADIR
INSURANCE
000000

جمعية الصناعيين: لقد دقت ساعة الحقيقة، إما الحياة أو الموت



أعلن رئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين الدكتور فادي الجميل عن «خطوات تصعيدية في حال لم يتم توفير المواد الأولية للقطاع الصناعي، خصوصاً المخزون بدأ ينفد والخوف على اقتصادنا الوطني وعلى أرزاقنا وحياة عمالنا يكبر ويزداد».

وقال **الجميل** «لقد دقت ساعة الحقيقة، إما الحياة أو الموت. لسنوات طويلة صمدنا، وقاومنا كل الصعوبات، وتخطينا كل التحديات، بإيماننا ببلدنا وبصناعتنا الوطنية، وبإرادة وعزيمة صناعيينا. رغم الخسائر والتراجعات التي سجلتها المؤشرات الصناعية على اختلافها جراء ظروف قاهرة وعوامل غير منطقية، إلا أنه كان على الدوام يحدونا الأمل بالعودة الى النهوض من جديد، خصوصاً ان عوامل ومقومات الانتاج كانت لا تزال متوفرة بما يسمح لنا خوض غمار التحدي والانتاج والابداع».

أضاف «اليوم معركتنا من نوع آخر، فهي لا تتعلق بعدوان اسرائيلي أو بإقفال معابر وطرق شحن، أو أحداث وأزمات داخلية، فالصناعة تواجه تحدياً مصيرياً، يتعلق بحرمانها من المواد الأولية التي تشكل العنصر الاساسي للانتاج». وطلب **الجميل** مصرف لبنان، وكما وضع آليات مناسبة لفتح اعتمادات لاستيراد الدواء والبنزين والقمح، وكذلك مؤخر المواد لصناعة الدواء، ان يقوم بالأمر نفسه للقطاع الصناعي الذي لا يقل أهمية عن هذه القطاعات على كل المستويات. وناشد **الجميل** المسؤولين والمعنيين لاتخاذ الإجراءات اللازمة فوراً لإقرار تسهيلات مالية وتأمين السيولة بمقدار رواتب ٣ أشهر عبر قروض طويلة الأمد تسمح للمصانع بتأمين فرص العمل للموظفين فيها وعدم اللجوء القسري الى خفض المعاشات والصراف عن العمل.

محتجون على سوليدير «فضيحة العصر»



ناصر الشماع



المرحوم الرئيس رفيق الحريري

نذ عدد من المحتجين وقفة أمام شركة سوليدير في وسط بيروت تحت عنوان «سوليدير فضيحة العصر».

وطالب المتظاهرون في بيان «باستعادة الحقوق المغتصبة من سوليدير وإعادتها الى أهلها، أصحاب الحقوق الأصليين»، معتبرين «ان سوليدير هي أكبر فضيحة بتاريخ لبنان، وبؤرة فساد وهي أنشئت بحجة إعمار بيروت، إلا أن الهدف الأساسي كان وضع اليد على أملاك الناس إضافة الى ردم البحر، كذلك سرقة تاريخ بيروت وروحها». ودعا الى «استرداد الأراضي المغتصبة في وسط بيروت وإعادة تسميتها بـ «البلد» وإعادة الشاطئ في بيروت الى أهله».

الممثل بيتر سمعان لبكركي:

بيعوا الصلبان والتيجان والخواتم الذهبية وأطعموا الشعب المسكين

غرّد الممثل اللبناني بيتر سمعان على «تويتر» متناولاً الأوضاع المعيشية والإقتصادية الصعبة التي يعيشها اللبنانيون اليوم وتوجه برسالة الى بكركي قائلاً: «تفضلوا يا مطارنة، بيعوا الصلبان والتيجان والخواتم الذهبية وأطعموا الشعب المسكين.. بيعوا أراضي الوقف وعلموا المحتاجين، يسوع لم يتبرج بالذهب ولم يكن له أراض ولم تكن هذه تعاليمه، حذار من سقوط الهيكل».

AISHTI يتعسف بحق موظفيه

نظم عدد من موظفي شركة «أيشتي» AISHTI وقفة احتجاجية أمام فرع الشركة في وسط بيروت احتجاجاً على تعرض أكثر من ١٠٠ موظف وموظفة للصراف وإجبار بعضهم على الإستقالة.



خمسة منترين والحبلى على الجرار!؟

مأساة جديدة تطرق أبواب اللبنانيين سببها سياسيون لا يزالون يتمادون في غيهم وجبروتهم، «الإنتحار» كلمة أضحت متداولة على كل شفة ولسان حتى أنها تصدرت كهاشتاغ على مواقع التواصل لبي ان يفارقها لأسابيع.

خمس حالات انتحار شهدها لبنان في أقل من اسبوع كان أولها **ناجي فيلطي** الذي شنق نفسه بعدما عجز عن تأمين الطعام لطفليه وعلاج زوجته، ثم المواطن **داني ابي حيدر** الذي انتحر بإطلاق رصاصة على رأسه بعد قرار تخفيض راتبه، أيضاً أقدم عنصر من قوى الأمن الداخلي يدعى **انطونيوس طنوس** على الإنتحار بإطلاق الرصاص على رأسه، الى جانب إنتحار مواطنين آخرين هما **علي حسين** و**جلال الزمتر** ومحاولة فاشلة من سيدة أربعينية حرقاً. وفي ساحة إيليا في صيدا أقدم م.ص.ن (مواليد العام ١٩٨١) على صب مادة البنزين على جسده محاولاً إحراق نفسه فعمل بعض المواطنين على منعه من ذلك.

سلسلة حوادث وضحايا والحبلى على الجرار في بلد يغوص في أزمتة الإقتصادية بينما سياسيوه مشغولون بتوزيع حصص بائدة بعدما نهشوا الوطن وتركوه هيكلاً مهدداً بالسقوط والإنفراط في أي لحظة.

أمّن عبر الانترنت الآن



earabia.arabiainsurance.com

أطلقت شركة التأمين العربية فرعها الإلكتروني الجديد. لتقدم خدمة أسرع، أسهل وبسعر أفضل.

ما عليك سوى زيارة موقع earabia.arabiainsurance.com وإختيار التأمين الذي أنت بحاجة إليه. وستحصل فوراً على عرض أسعار يحوّلك أن تختار البوليصة التي تناسبك.

* تطبيق الشروط و الأحكام | الخدمة متوفرة في لبنان والإمارات العربية المتحدة



التأمين
العربية



لويس دي غيندوس

سعر الفائدة صفر منذ آذار العام ٢٠١٦ المركزي الأوروبي يحذر من مخاطر متزايدة للفائدة المنخفضة

عزاً نائب رئيس البنك المركزي الأوروبي لويس دي غيندوس التي تتهدد الاستقرار المالي في منطقة اليورو الى سياسة اسعار الفائدة المنخفضة التي يتبعها البنك المركزي. وأشار دي غيندوس الى انه وبالرغم من ان الاسعار المنخفضة تدعم اتساع رقعة الاقتصاد فإن هناك رغبة متزايدة في القطاع المصرفي لآخذ المخاطر الاعلى بالاعتبار في اطار السعي لتحقيق الربح، قائلاً انه من الممكن ان يؤدي ذلك الى تحديات امام الاستقرار المالي على المدى المتوسط. وفي ملاحظات سابقة له، اشار دي غيندوس الى ان منطقة اليورو فيها كثير من البنوك التي يوجد لدى كثير منها حصة سوقية منخفضة وتحت ضغوط تنافسية عالية، لافتاً الى ان البنوك حسنت خلال السنوات القليلة الماضية قدرتها على الصمود بشكل ملحوظ. يذكر ان سعر الفائدة الرئيسي في منطقة اليورو يستقر عند صفر في المئة منذ آذار (مارس) من عام ٢٠١٦.

البنك المركزي الفرنسي يخطط لإخضاع المصارف وشركات التأمين لاختبارات ضغط متعلقة بالتغيرات المناخية

يخطط البنك المركزي الفرنسي لإخضاع المصارف وشركات التأمين لاختبارات ضغط متعلقة بالتغيرات المناخية بدءاً من العام المقبل، تزامناً مع الضغط الذي يمارسه المستثمرون على الشركات من أجل الإمتثال لبندو إتفاقية باريس للمناخ. وقال رئيس البنك المركزي في فرنسا فرانسوا فيليروي «تلك الإختبارات ستكون تطوراً هاماً للغاية لتقييم المخاطر المناخية حديثة العهد لدى ميزانيات البنوك وشركات التأمين». وأضاف: «ستخضع المؤسسات المالية لاختبار تحمل الضغوط ضمن سيناريوهين أو ثلاثة لتغير المناخ، وستعلن النتائج على الملأ بعد ذلك». وتابع فيليروي: «من الضروري للغاية لتقليل مخاطر تمويل مصانع الفحم سريعاً في ميزانيات البنوك الفرنسية».



فرانسوا فيليروي

٤,٤ مليار دولار إجمالي العملات الرقمية المسروقة في ٩ أشهر

سرقة كميات من عملة «إثيريوم» بقيمة ٤٩ مليون دولار



أعلنت «أبيت» لتداول العملات الرقمية سرقة ٣٤٢ ألف قطعة من عملة «إثيريوم» الافتراضية بقيمة ٤٩ مليون دولار من محفظتها الإستثمارية الى أخرى مجهولة الهوية. وقالت الشركة التي تتخذ من كوريا الجنوبية مقراً لها أن عملية السطو تمت في السابع والعشرين من تشرين الثاني، مشيرة الى أنها علقت سريعاً عمليات التداول على منصتها وسحبت ونقلت كافة الأصول الى محافظ غير متصلة بشبكة الإنترنت للحيلولة دون اختراقها.

وأكدت «أبيت» أنها ستمتدبل على الفور عملات «إثيريوم» التي سرقت بأصولها الخاصة، مضيفاً ان الأمر سيستغرق أسبوعين قبل استئناف عمليات السحب والإيداع. وأظهرت بيانات «سايبير تريث» ارتفاع جرائم سرقة العملات الرقمية بنحو ١٥٠ في المئة في أول تسعة أشهر من عام ٢٠١٩ الى ٤,٤ مليار دولار.

«موديز» تخفض نظرتها المستقبلية للقطاع المصرفي العالمي الى «سلبية»

خفضت وكالة «موديز» للتصنيف الإئتماني نظرتها المستقبلية للقطاع المصرفي العالمي من «مستقرة» الى «سلبية» بضغط من تباطؤ النمو وانخفاض أسعار الفائدة وعدم استقرار ظروف التشغيل. وأوضحت «موديز» أن التوترات التجارية بين الولايات المتحدة والصين تؤثر سلباً على القطاع المصرفي في الدولتين، كما أنها تمثل ضغطاً على الدول المعتمدة على التصدير، والبنوك القائمة على تمويل التجارة.

البنك المركزي الأوروبي: أوروبا بحاجة الى اعتماد استراتيجية مدفوعات رقمية

رأى عضو المجلس التنفيذي في البنك المركزي الأوروبي بينوا كوريه ان العملة الرقمية للبنك قد تكون هي الحل لمشكلات أوروبا ولكن هناك حلول أخرى أيضاً. وأوضح كوريه أنه لا توجد حلول أوروبية للمدفوعات عبر الإنترنت، مما يؤدي الى الإعتقاد على الحلول غير الأوروبية، مشيراً الى أنه لحل هذه المشكلة تحتاج أوروبا الى الإبتكار إما باستخدام العملة الرقمية للبنك المركزي أو باستراتيجية مدفوعات رقمية بديلة. وأضاف: «العملة الرقمية هي بديل واحد، وهذه هي العملات المشفرة المرتبطة بأسعار العملات الورقية، مثل الدولار الأميركي. ومع ذلك، لا بدّ من الحذر من الفكرة، لأنها تثير مخاطر محتملة في مجموعة واسعة من مجالات السياسة، مثل اليقين القانوني، وحماية المستثمرين، والاستقرار المالي والإمتثال لمتطلبات مكافحة غسل الأموال، وأوروبا تحتاج الى مخططها الخاص، سواء كان قائماً على blockchain أو العملة الرقمية أو غير ذلك».

نجاح صناعتنا... من صناعتنا " اشترى لبناني "



لجنة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية:

٤,٣ مليارات دولار غرامات في ٢٠١٩ وإعادة أموال للمتضررين



أفادت لجنة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية أنها حددت حوالي ٤,٣ مليارات دولار من الغرامات أو إعادة المكاسب غير المشروعة، في السنة المالية ٢٠١٩، بعدما كانت ٣,٩ مليارات دولار في العام السابق. هذا المبلغ، الذي تم جمعه عبر ٨٦٢ إجراء تنفيذياً لعام ٢٠١٩، ارتفع من ٨٢١ حالة تم تقييمها من قبل الجهة المنظمة في عام ٢٠١٨. وهو أيضاً أكبر عدد من الحالات وأكبر كمية تم جمعها تحت رئاسة رئيس لجنة الأوراق المالية والبورصات جاي كلايتون، الذي تولى رئاسة اللجنة في عام ٢٠١٧.

وقالت لجنة الأوراق المالية والبورصات أنها أعادت ١,٢ مليار دولار للمستثمرين المتضررين، وحظرت أو علقت حوالي ٦٠٠ شخص من أسواق الأوراق المالية، وأوقفت التداول في ٢٧١ شركة، مشيرة إلى أن الزيادة كانت أكثر وضوحاً نظراً لوجود «توقف شبه كامل» في نشاط التطبيق خلال إغلاق حكومي لمدة ٣٥ يوماً في عامي ٢٠١٨ و ٢٠١٩، لافتة إلى أن مبادرة جديدة من لجنة الأوراق المالية والبورصات ساعدت في تعزيز أرقامها. وسمح هذا المشروع للشركات الإستشارية الإستثمارية بالإبلاغ عن انتهاكات لقواعد تضارب المصالح بأن تتجنب الغرامة، وأدى ذلك إلى إعادة ١٣٥ مليون دولار للمستثمرين المتضررين.

أميركا تفرض غرامة مليون دولار على «غولدمان ساكس» لعدم حفظه تسجيلات صوتية

فرضت لجنة تداول العقود الآجلة للسلع الأمريكية، غرامة قيمتها مليون دولار على «غولدمان ساكس» GOLDMAN SACHS بسبب عدم الإحتفاظ بتسجيلات صوتية معينة.

وقال مدير إنقاذ القانون في لجنة تداول العقود جيمس ماكدونالد: «يجب على المقيدون الإلتزام بمتطلبات حفظ السجلات وعندما لا يفعلون ذلك تتم محاسبتهم، ويعرّض هذا الإجراء الأهمية القصوى لمتطلبات حفظ السجلات من أجل تعزيز مهام اللجنة».

وطبقت اللجنة متطلبات التسجيل الصوتي وفقاً لقانوني إصلاح وحماية المستهلك و«دود فرانك وول ستريت»، وذلك في محاولة لتنظيم السوق المالي وحماية المستهلكين بعد الأزمة المالية العالمية في ٢٠٠٨.



بنك إنكلترا يفرض غرامة مالية بقيمة ٤٤ مليون استرليني على «سيتي غروب»

فرض بنك إنكلترا (البنك المركزي في المملكة المتحدة) غرامة قيمتها ٤٣,٩ مليون جنيه استرليني وهي من أكبر الغرامات حتى الآن على مجموعة «سيتي غروب» Citi، قائلاً أن الذراع البريطانية للمجموعة المصرفية الأميركية فشلت في تزويده بنتائج تنظيمية دقيقة بين عامي ٢٠١٤ و ٢٠١٨.

وقال البنك المركزي: «رغم أن متطلبات السيولة ورأس المال لسيتي كانت تفوق الحد المطلوب، إلا أن أوجه القصور استمرت طويلاً».

وأضاف أن بعض التقارير لا يمكن الإعتماد عليها، ولم تقدم لسلطة التنظيم الاحترازي صورة دقيقة لرأس المال، أو موقف السيولة.

وقال سام وودز نائب محافظ بنك إنكلترا ورئيس سلطة التنظيم الإحترازي: «فشل سيتي في تقديم نتائج دقيقة وفشل في تلبية معايير الحوكمة والإشراف على التقارير التنظيمية التي نتوقعها من بنك مهم من الناحية التنظيمية».



دويتشه بنك يبيع من «غولدمان ساكس» محفظة بـ ٥١ مليار دولار

باع دويتشه بنك DEUTSCHE BANK جزءاً آخر من الأصول غير المرغوب فيها لمجموعة «غولدمان ساكس» كجزء من عملية إعادة هيكلة جذرية في المصرف الألماني.



وأوردت وكالة بلومبرغ أن أكبر مصرف في ألمانيا باع أخيراً أوراقاً مالية بقيمة إسمية تبلغ ٥١ مليار دولار للبنك الأميركي، ومن شأن هذه الخطوة أن تكون الثانية التي يقوم خلالها «غولدمان ساكس» بشراء الأوراق المالية التي يعدها «دويتشه بنك» للتخلص منها في سياق خطة الهيكلة الأخيرة.

استقالة رئيس ثاني أكبر بنك في استراليا لانتهاكه قوانين مكافحة تبييض الأموال

قدّم الرئيس التنفيذي لبنك ويستباك ثاني أكبر بنوك استراليا، استقالته من منصبه بسبب فضيحة تبييض أموال في البنك.

وذكر مجلس إدارة البنك في بيان أن بريان هارتزر رئيس البنك سيغادر منصبه يوم ٢ كانون الاول / ديسمبر ٢٠١٩، مضيفاً أن هارتزر سيحصل على كامل راتبه عن العام المقبل ويبلغ ٢,٧ مليون دولار استرالي (١,٨ مليون دولار أميركي) لكنه لن يحصل على المكافآت المتوقعة عن العام الحالي.

وتأتي هذه الخطوة في أعقاب إقرار المحكمة الاتحادية الأسترالية للإتهامات التي وجهتها وكالة الإستخبارات المالية الأسترالية إلى ويستباك بانتهاك قوانين مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب.



صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة
الرؤية، القيمة، النمو

الاستثمار في صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة واحصل على نتائج مؤشر بورصة قطر



المجموعة
THE GROUP



بورصة قطر
Qatar Stock Exchange



AVENTICUM
CAPITAL MANAGEMENT



بنك الدوحة
DOHA BANK

تطبيق الشروط والأحكام

+974 4015 5330
www.qetf.com.qa

مؤتمر البنوك السعودية الاماراتية ناقش تحديات وفرص القطاع

د. احمد الخليفي:
المملكة رابع اكبر
شريك تجاري
للامارات عالميا
والاول عربيا



مبارك المنصوري:
الارتباط العميق
يعزز تطوير
مبادرات
استراتيجية
مشتركة



(سبتمبر) ما يزيد على ١٠٧ مليارات درهم، كما نسعى الى زيادة حجم التبادل التجاري والاستثمارات بين البلدين، وتوضيح التحديات من اجل وضع سياسات ملائمة هدفها دعم النشاط المصرفي في البلدين وتعزيز الشراكة بين البنوك السعودية والاماراتية.

د. الخليفي

من جهته لكد د. الخليفي ان القطاع المصرفي في المملكة يتسم بقدر كبير من الملاءة المالية والكفاءة التشغيلية والسيولة العالية، ويخضع لرقابة لصيقة واشرف فاعل من قبل مؤسسة النقد، مشيرا الى ان من المهام الحيوية للقطاع المصرفي ما تقدمه المصارف من تسهيلات ائتمانية للقطاع الخاص والعام التي شهدت نموا ملحوظا في الاعوام الماضية، كما ان مؤشرات السلامة المالية فيه تعتبر ممتازة مقارنة بمتطلبات بازل والمعايير الدولية في مختلف المجالات ومنها: معدل كفاية رأس المال، والقروض المتعثرة او المشكوك في تحصيلها، ومستويات السيولة التي تعد ضمن مستويات عالية جدا مقارنة بالحد الأدنى المطلوب حسب معايير لجنة بازل.

وقال محافظ ساما ان المملكة تعد رابع اكبر شريك تجاري لدولة الامارات الشقيقة على مستوى العالم، والاول على مستوى الخليج العربي والمنطقة العربية، وقد بلغت قيمة الحوالات الصادرة الى الامارات خلال الاشهر الستة الاولى من العام الجاري نحو ٧١ مليار ريال، في حين بلغت قيمة الحوالات الواردة خلال الفترة ذاتها ٢٠ مليار ريال.



نظمت مؤسسة النقد العربي السعودي ساما، بالتعاون مع مصرف الامارات المركزي وضمن مبادرات مجلس التنسيق السعودي الاماراتي اعمال المؤتمر الاول المشترك بين مسؤولي البنوك في البلدين.

وتأتي مبادرة عقد المؤتمر باشراف الهيئات الرقابية لتحديد التحديات والفرص في القطاع المصرفي ضمن المبادرات المنبثقة عن لجنة المال والاستثمار التابعة لمجلس التنسيق السعودي - الاماراتي.

وسلط المؤتمر الضوء على اهم التحديات والفرص التي تواجه القطاع المصرفي في البلدين بمجالات الأمن السيبراني والتوعية المالية والتقنية المالية ودعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة.

ودشن المؤتمر بحضور مبارك راشد المنصوري، محافظ مصرف الامارات المركزي، والدكتور احمد بن عبد الكريم الخليفي، محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي، ومشاركة نخبة من الخبراء والمهتمين من البلدين.

المنصوري

واكد المنصوري، ان الارتباط العميق بين الامارات والسعودية من شأنه

ان يعزز تطوير مبادرات استراتيجية مشتركة تهدف الى استمرار التعاون والتكامل في العديد من المجالات بين البلدين، بما فيها التمويل والاستثمار والانشطة المصرفية وغيرها.

وقال محافظ مصرف الامارات المركزي: ان اجمالي التبادل التجاري بين الدولتين بلغ هذه السنة حتى نهاية شهر ايلول

ميثاق للصيرفة الإسلامية ي دشّن نظام الدفع عبر الهاتف النقال



دشّن ميثاق للصيرفة الإسلامية من بنك مسقط نظام الدفع عبر الهاتف النقال المتطور. ويعد النظام سلساً ويتيح التشغيل البيئي بين مختلف الأنظمة المصرفية والمحافظ الالكترونية التي تديرها مختلف البنوك في السلطنة.

ويوفر نظام الدفع عبر الهاتف النقال تحويل أو استقبال الأموال عبر عدة طرق وهي: لتحويل الأموال من شخص لآخر يمكن اتمام العملية من خلال حساب أو محفظة المستلم ويمكن البدء بخيار «إرسال الأموال» من خلال استخدام رقم الهاتف المحمول أو الاسم الافتراضي أو مسح رمز الاستجابة السريعة، كما يمكن البدء بخيار «استلام الأموال» من خلال استخدام اسم المستلم أو رقم هاتفه.



شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Awarded:

MOTOR INSURANCE COMPANY OF THE YEAR



&

DIGITAL INNOVATION AND SMART SERVICES



Our insurance products:

- Motor insurance
- Travel insurance
- Home insurance
- UAE visit visa insurance
- Yacht insurance
- Business insurance

DOWNLOAD

our mobile App and stay connected with us all the times.

You can:

- Buy / Renew insurance policy online anytime.
- Manage your policies.
- Access privilege card & partners offerings.
- Roadside assistance & other emergency services.
- Submit a claim online and many more.

We value your trust in our capabilities and assure you total customer satisfaction.



AWNIC APP QR code



Al Wathba National Insurance Co
Call Center: 600 54 40 40 | Fax: +971 2 6776628
www.awnic.com

المحافظ عبدالله آل ثاني رعى النسخة الثامنة من مؤتمر «يورومني قطر ٢٠١٩»: سنعلن عن استراتيجية «الفتك» تضامناً مع المؤسسات المالية وشركات التكنولوجيا المالية



المحافظ عبدالله آل ثاني



عبدالله آل خليفة



الحضور

عبدالله آل خليفة: QNB أكبر مؤسسة مصرفية في الشرق الأوسط وضمن أفضل ٥٠٠ علامة تجارية عالمية في جميع القطاعات

الخدمات المصرفية عن طريق تطبيقات الهاتف الجوال وغيرها. من جهته تناول الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني QNB عبدالله مبارك آل خليفة في مداخلة الوضع الحالي للقطاع في الدولة، مبيناً ان قطر تحظى بقطاع مصرفي زاخر بالخدمات مع مجموعة شاملة من المنتجات والخدمات المصرفية التقليدية والمتوافقة مع أحكام الشريعة حيث يتمتع هذا القطاع برسمة جيدة، مع ارتفاع جودة الأصول ومعدلات الربحية، وتبلغ نسبة كفاية رأس المال ١٧ في المئة، وهي أعلى بكثير من متطلبات بازل ٣، كما ان جودة الأصول عالية، حيث تبلغ نسبة القروض المتعثرة ١,٩ في المئة، وهي واحدة من أدنى النسب في المنطقة، وتظل الربحية قوية مع تجاوز نسبة العائد على حقوق المساهمين ١٥ في المئة. وأوضح ان مجموعة QNB هي أكبر مؤسسة مصرفية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بكافة المقاييس المالية، ومن البنوك الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب شرق آسيا، ويتميز أداؤها بأنها بنك دولي قوي يتمتع بتصنيفات عالية، وتعمل كمؤسسة مالية تقدم مجموعة متكاملة من الخدمات في أسواقها الرئيسية في قطر وتركيا ومصر، وكنبت للخدمات التجارية والإجمالية في مجموعة من الأسواق الحدودية والناشئة في الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب شرق آسيا.

وأفاد عبدالله مبارك آل خليفة بأن المجموعة مستمرة في الحفاظ على ارتفاع جودة الأصول ومعدلات الكفاءة، ونتيجة لذلك تمكنت من تحقيق ربحية مستدامة وقوية، حيث بلغت أرباحها للأشهر التسعة من العام الجاري حوالي ٢,١ مليارات دولار، كما يتجلى أداء المجموعة القوي أيضاً في قيمة علامتها التجارية، فقد صنفت مؤسسة براند فاينانس العلامة التجارية للمجموعة كأعلى علامة تجارية مصرفية قيمة في الشرق الأوسط وأفريقيا بقيمة تتجاوز ٥ مليارات دولار، والمجموعة اليوم ضمن أفضل ٥٠٠ علامة تجارية عالمية في جميع القطاعات.

انعقدت فعاليات النسخة الثامنة من مؤتمر «يورومني قطر ٢٠١٩» برعاية رئيس مجلس الوزراء ووزير الداخلية الشيخ عبدالله بن ناصر بن خليفة آل ثاني، بمشاركة مصرف قطر المركزي تحت عنوان «مستقبل اقتصاد دولة قطر»، وعدد من مسؤولي الدولة ومصرفيين وقادة قطاع الأعمال.

ويأتي انعقاد مؤتمر يورومني بتنظيم من «يورومني كونفرنسنز» وCONFERENCES، المؤسسة العالمية المنظمة لعدد من الفعاليات في مجال الأسواق المالية والإستثمار وبدعم من مصرف قطر المركزي ليتيح بذلك المجال والفرصة أمام الشركات والحكومات للتواصل مع أبرز المؤسسات المالية.

وقد ركز المؤتمر هذا العام على مستقبل اقتصاد دولة قطر والإنجازات الرئيسية المتوقعة في ٢٠٢٠.

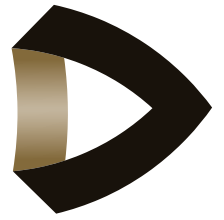
وفي كلمته الإفتتاحية قال محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني «ان المصرف المركزي بصفته الجهة الرقابية والإشرافية على القطاع المالي، يدرك تماماً أهمية التكنولوجيا المالية في تطوّر القطاع المصرفي والمالي في الدولة، ومن هذا المنطلق، وفي إطار رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، واستراتيجية التنمية في الدولة، وإنفاذاً للخطة الاستراتيجية الثانية للقطاع المالي في الدولة، يستعد «المركزي» الآن للإعلان عن استراتيجية التكنولوجيا المالية «الفتك» وذلك بالتزامن مع المؤسسات المالية وشركات التكنولوجيا المالية، حيث سيساهم المصرف المركزي في خلق بيئة تنظيمية حديثة تدعم الابتكار وتضمن استقرار السوق».

وأوضح أن القطاع المالي العالمي يشهد تطوراً سريعاً، مدعوماً بالابتكارات والأنظمة الإلكترونية وأصبح تقديم الخدمات المالية يعتمد بشكل أساسي على التكنولوجيا، لما لها من دور كبير في تحويل القطاع

المصرفي من قنواته التقليدية الى البدائل الرقمية في الأعمال المصرفية، ويجري الإعداد حالياً لإطلاق المصارف الرقمية، أو ما يعرف بالبنوك الجديدة، التي تقدم

عبدالله آل خليفة، رئيساً تنفيذياً لمجموعة QNB

عين مجلس إدارة مجموعة QNB عبدالله مبارك آل خليفة رئيساً تنفيذياً للمجموعة اعتباراً من ١٠ ديسمبر بحسب ما نشرته بورصة قطر.



Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



الصكوك تتصدر نموها بإصدار تريليون دولار في ٢٠١٨ ٢,٥ تريليون دولار أصول صناعة التمويل الإسلامي



أيمن سجينى

أصدرت المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD)، ذراع تنمية القطاع الخاص في البنك الإسلامي للتنمية (IsDB) و Refinitiv، المزود الرائد في العالم للمعلومات الذكية للشركات والمهنيين، النتائج الرئيسية للنسخة السابعة من تقرير تنمية التمويل الإسلامي في مهرجان الشريعة الاقتصادية في إندونيسيا ٢٠١٩.

ووفقاً لتقرير تنمية التمويل الإسلامي ٢٠١٩، نمت أصول صناعة التمويل الإسلامي إلى ٢,٥ تريليون دولار أميركي في عام ٢٠١٨ من ٢,٤ تريليون دولار في عام ٢٠١٧، بزيادة قدرها ٣ في المئة. وتباطأ هذا النمو عن السنوات السابقة، لكن هذا كان ملحوظاً بشكل خاص في بعض الأسواق الرئيسية.

وصرّح الرئيس التنفيذي لـ ICD أيمن سجينى، أنه على الرغم من البيئة الاقتصادية العالمية التي تعاني ضغوطات والنمو البطيء اللذين يؤثران على الصناعة، وجدوا أن الديناميكيات في هذه الصناعة تتغير، مشيراً إلى أن الصكوك تتصدر نمو الصناعة، حيث تجاوز الإصدار العالمي منذ طرحه تريليون دولار في

عام ٢٠١٨ واستمر في النمو، لافتاً إلى أنه يجري أيضاً إعادة تشكيل الصناعة والنظام البيئي المحيط بها بصورة مستمرة عن طريق الابتكار، حيث ينطبق ذلك بشكل خاص على مجالات التكنولوجيا المالية والاستدامة التي تتوافق مع استراتيجيات المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص.

ناقش الفرص والتحديات أمام القطاع الخاص في سورينام

بنك أمانة والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ينظمان منتدى التمويل الإسلامي الكاريبي الأول



نظم ترست بنك أمانة Trustbank Amanah والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ICD، ذراع القطاع الخاص لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية (ISDBG)، «منتدى التمويل الإسلامي الكاريبي الأول» في سورينام في ١٥ نوفمبر (تشرين الثاني) ٢٠١٩، في قاعة توراريكا الملكية.

وسلّط المنتدى الضوء على الفرص والتحديات التي تواجه تنمية القطاع الخاص في سورينام، مع التركيز بشكل خاص على دور التكنولوجيا والابتكار كمحفز. كما تمت مناقشة آلية تعاون تقني Reverse linkage تسمح بمشاركة المعرفة والخبرة والتكنولوجيا والموارد لتطوير القدرات.

وبيّن الرئيس التنفيذي لترست بنك أمانة Maureen Badjoeri هدف المنتدى، القاضي بالتركيز على نطاق التمويل الإسلامي من أجل ربط التنمية في القطاع الخاص، والمساهمة في تنويع اقتصاد سورينام.

وخلال فعاليات المنتدى، وقع ترست بنك أمانة والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص اتفاقات جديدة على شكل مذكرات تفاهم، أضفت الطابع الرسمي وتعزيز التعاون بين المؤسستين الماليتين لتحقيق أهداف مشتركة، وخدمة القطاع الخاص، أي الشركات الصغيرة والمتوسطة (SME) وزيادة تطوير التمويل الإسلامي في سورينام.

بدوره، أعلن الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص أيمن سجينى، أن هناك رغبة حقيقية في أن يكون كل من ICD و Trustbank Amanah أكثر انضباطاً عند تطوير التمويل الإسلامي في سورينام، لافتاً إلى أن مذكرات التفاهم ستساعد على تحقيق ذلك من خلال تعزيز وإضفاء الطابع الرسمي على مستويات التعاون العالية بالفعل بين المؤسستين.

واختتم المنتدى بمناقشة الحلول المالية المبتكرة، حيث تقوم ICD بتطوير منصة عالمية، والتي يعد ترست بنك أمانة أيضاً عضواً فيها، إذ يمكن للمستثمرين داخل المنصة تحديد الفرص الاستثمارية، بينما يسهّل على أصحاب المشروعات البحث عن المستثمرين، كما أن أنواعاً مختلفة من هياكل التمويل قد تكون ممكنة من خلال هذه المنصة، بما في ذلك الصكوك الخضراء.

البنك الإسلامي للتنمية ينجمه لجمع ١,٥ مليار دولار من بيع صكوك

يتجه البنك الإسلامي للتنمية ومقره جدة، إلى جمع ١,٥ مليار دولار من بيع صكوك لأجل خمس سنوات. ويعرض البنك الحاصل على تصنيف AAA عائداً على المستثمرين يعادل ٥٠ نقطة أساس فوق متوسط أسعار مقايضة الفائدة الثابتة والمتغيرة، وفقاً للوثيقة الصادرة عن أحد البنوك التي تقود العملية.

وجرى تعيين سيتي بنك، والإمارات دبي الوطني كابيتال، وبنك أبوظبي الأول، وبنك الخليج الدولي، وإتش إس بي سي، وإل. بي. بي. ديليو، وآر.إتش.بي. انفستمنت بنك بيرهاد، وسوسيته جنرال، وبنك ستاندرد تشارترد لترتيب العملية.



فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

رشيد المعراج مكرماً بجائزة الإنجاز مدى الحياة



المحافظ رشيد المعراج يستلم الجائزة

كُرم محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد المعراج، بجائزة الإنجاز مدى الحياة من «سي بي أي فاينانشال».

وتعد الجائزة تويجاً لجهود السيد رشيد المعراج، الذي تولى رئاسة المصرف المركزي كمحافظ في العام ٢٠٠٥، وتحت قيادته واصل المصرف تطوير البيئة التنظيمية للقطاع المالي والمصرفي والقيام بالعديد من المبادرات البارزة في مجالات الصيرفة التقليدية والإسلامية، والتأمين، وأنظمة الدفع، والتكنولوجيا المالية.

الجدير بالذكر أن الجائزة تنظم من قبل «سي بي أي فاينانشال»، وهي مؤسسة النشر التي تصدر «بانكر ميدل إيست»، وتقوم الجوائز بتكريم رواد القطاع المالي والمصرفي احتفالاً بالنجاح والإنجازات التي حققتها المؤسسات التي تلعب دوراً حيوياً في تقدم المنطقة وازدهارها.

«الإثمار» البنك الإسلامي الأسرع نمواً في «الفتك»



أحمد عبدالرحيم يستلم الجائزة من المحافظ رشيد المعراج

حصل بنك الإثمار على جائزة البنك الإسلامي الأسرع نمواً في الفتك في المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية (WIBC) لعام ٢٠١٩.

وسلم محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد محمد المعراج الجائزة إلى الرئيس التنفيذي للبنك أحمد عبدالرحيم خلال حفل عشاء عقد بنهاية اليوم الأول للمؤتمر.

وقال عبدالرحيم للمناسبة: «إن جائزة البنك الإسلامي الأسرع نمواً في الفتك من المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية تؤكد على التزام بنك الإثمار للمحافظة على مكانته في المقدمة وهي تقدير للبنك على مبادراته الرقمية الهامة. وقد تمكنا من تحقيق هذا الإنجاز بفضل الله والتزام وتقاني وخبرة موظفينا وشركائنا وهي أيضاً نتيجة دعم وقيادة مجلس الإدارة».

بنك الإثمار يواصل تسجيل ارتفاع في الأرباح

عمرو الفيصل: جهود النمو تعزز تجربة العملاء المصرفية



أعلن رئيس مجلس إدارة بنك الإثمار، صاحب السمو الملكي الأمير عمرو الفيصل عن مواصلة تحقيق الأرباح خلال فترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩. حيث أظهرت النتائج تسجيل صافي الربح الخاص بمساهمي البنك البالغ ٢,٦٧ مليون دينار بحريني بزيادة ٧٠,٦ في المئة مقابل صافي ربح بلغ ١,٥٦ مليون دينار سجل في الفترة نفسها من عام ٢٠١٨. وكان صافي ربح لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩ قد بلغ ٥,٢٨ ملايين دينار بحريني، أي ارتفع بنسبة ١٠,٩ في المئة مقارنة بصافي ربح بلغ ٤,٧٦ ملايين دينار بحريني للفترة نفسها من عام ٢٠١٨.

وتعليقاً على هذه النتائج قال سمو الأمير عمرو الفيصل: «بالأصالة عن نفسي ونيابة عن مجلس إدارة بنك الإثمار، يطيب لي أن أعلن بأن البنك يواصل تسجيل زيادة في الأرباح. وهذا خير دليل على أن جهود البنك للنمو بحيث يكون قريباً جداً من العملاء ولتعزيز تجربتهم المصرفية توتي ثمارها بوضوح». ومن جانبه، قال الرئيس التنفيذي لبنك الإثمار أحمد عبدالرحيم بأن نمو الأرباح يعكس التزام البنك بالتركيز على مواصلة تعزيز تجربة العملاء المصرفية.

وأضاف عبدالرحيم: «إن الميزانية العمومية لبنك الإثمار انخفضت بشكل طفيف، حيث بلغ إجمالي الموجودات ٢,٩٣ مليار دينار بحريني كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، أي بنسبة انخفاض ٦,٢ في المئة مقارنة بـ ٣,١٣ مليار دينار بحريني كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٨. وقد بلغ إجمالي حقوق الملكية ٨٠,٣٧ مليون دينار بحريني كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، أي بنسبة انخفاض ٥,٩ في المئة مقارنة بـ ٨٥,٣٩ مليون دينار بحريني كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٨ ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض قيمة الروبية الباكستانية».

بنك ABC يطلق مصرفه الرقمي IIA

صائل الوعري: يعكس أنماط حياة العملاء

المتسارعة والمنشغلة دائماً



أطلق بنك ABC بنك «إي» IIA في خطوة أولى بمجال الخدمات المصرفية الرقمية المتوفرة عبر الهاتف المحمول فقط بدءاً من البحرين ومنها إلى

جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لاحقاً. ويعد الحدث أبرز إنجازات ABC الرائد ضمن سلسلة مبادراته الرقمية والتي تهدف إلى تعزيز مكانة الخليج العربي باعتباره مركزاً للتكنولوجيا المالية في المنطقة. وقال صائل الوعري نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك ABC الذي قاد هذه المبادرة الاستراتيجية: «ندرك أن عملاء اليوم لا يشبهون عملاء الغد. لذا أصبح شغفنا الأول وتحدينا الرئيسي أن ننشئ مصرفاً يعكس أنماط حياتهم المتسارعة والمترابطة والمنشغلة دائماً، وقمنا بدمج التقنيات العصرية وفهم الأنماط السلوكية لإنشاء بنك يلائم الحياة العصرية».

ASPIRE. AIM. ACHIEVE.

Backed by our solid financial position, strong and minimum rated reinsurance securities, DAMANA helps you aim for success, overcome hurdles and achieve your business aspirations.

 **DAMANA**
MIG

damana.com 

DAMANA and SAICOHEALTH are registered trademarks for Saudi Arabian Insurance Company B.S.C. (c)

هل يبقى إجتماع بعبدالمال مجرد تمنيات مع بقاء سقوف السحب النقدي والتحويلات وأسعار الفوائد معلقة؟!



بقيت بنود اجتماع بعبدالمال مجرد تمنيات بحيث لم يتم الإتفاق على تنفيذ أي بند محدد وتركت مناقشتها لاحقاً بين حاكم مصرف لبنان رياض سلامة وجمعية المصارف، من هذه البنود مسألة سقوف السحوبات النقدية والتحويلات وأسعار الفوائد، والتي لن يكون الخروج بمقررات واضحة حول هذه النقاط سهلاً، لأن مسألة سقوف السحب النقدي ترتبط بوضع السيولة في المصارف وهذا الوضع يختلف بين مصرف وآخر وهو ما يبرز الإختلاف في تحديد هذه السقوف. أما بالنسبة الى التحويلات فإنها مطبقة حالياً في ما خص الضرورات القصوى، لكن النقاشات ستتركز على مسألة توسيع مروحة هذه التحويلات لتشمل قطاعات إنتاجية مثل الصناعة. وفي ما خص خفض أسعار الفوائد فإن الأمر سيكون أكثر تعقيداً ومن المستبعد ان يتم الإتفاق على الخطوة من دون قوينة الـ CAPITAL CONTROLS كما ان هذه الخطوة ترتبط بتعقييدات قد تصعب حلقتها قبل الوصول الى مرحلة طلب إعادة جدولة الدين العام.

أما مسألة رفع سقف ضمان الودائع الى ٧٥ مليون ليرة فهو قابل للبحث، طالما ان تمويله يتم من خلال اقتطاع نسبة مئوية من مجموع الودائع. ويشكل هذا الأمر نوعاً من الضمانة لصغار المودعين. وتنفيذه سيكون بمثابة تحميل الودائع الكبيرة مسؤولية حماية الودائع الصغيرة. على اعتبار ان حوالي ٨ آلاف حساب مصرفي من أصل حوالي مليوني حساب، يشكّلون نحو ٨٠ في المئة من مجموع الودائع.

رئيس لجنة الرقابة على المصارف: لا مسّ بالودائع مطلقاً



سمير حمود

طمأن رئيس لجنة الرقابة على المصارف سمير حمود بعد الإجتماع المالي الذي عقد في قصر بعبدالمال الى حماية ودائع العملاء والإستقرار النقدي في البلاد. وقال حمود: «حفاظاً على لبنان الليبرالي وحرية تنقل الأموال تم التطرّق خلال الإجتماع الى ما يدور حول موضوع الـ HAIRCUT والكلام عن إمكانية إقرار قوانين في هذا الإتجاه فاعتبر ذلك إلغاء لتاريخ لبنان الليبرالي العريق».

أضاف: «كل ما حُكي عن الـ HAIRCUT سجّل لغطاً كبيراً في المضمون والمعنى، إذ يجب التركيز على أن ودائع الناس تبقى أمانة ويجب المحافظة عليها كاملة، على رغم الوضع القائم حيث الهلع والطلب الكبير على التحويلات الى الخارج من المستحيل تلبية، لأن حجم الودائع كبير جداً واستحقاقاتها قريبة». وتابع: «من هنا، ويأجتماع الدولة ومصرف لبنان وحتى أي حكومة مقبلة ستكون على الموقف ذاته، فالودائع لن تمسّ وبالتالي ليس هناك من توجّه الى أي انقاص أو اقتطاع منها».

OMT ردت على تداولات وسائل التواصل حول تحويل الأموال: نلتزم بجميع التعاميم والقرارات الصادرة عن مصرف لبنان



توفيق معوض

صدر عن مدير عام شركة OMT الأستاذ توفيق معوض بيان توضيحي فنّد فيه خدماتها المقدمة للعملاء وفي مختلف الظروف الصعبة التي شهدها لبنان ولا يزال، رداً على ما تمّ تداوله في وسائل التواصل الإجتماعي حول تحويل الأموال عبر الشركة، مؤكدة شعارها «OMT حدك» وجاء في البيان ما يلي:

- ١ - تقدم OMT أكثر من ١٠٠ خدمة تحصيل أموال للقطاعات العام والخاص.
- ٢ - إن خدمات التحصيل عبر OMT، بالإضافة الى خدمة تحويل الأموال داخل لبنان هي بالليرة اللبنانية حصراً.
- ٣ - بتاريخ ١٤ / ١ / ٢٠١٩، صدر تعميم رقم ٥١٤ من قبل مصرف لبنان، قضى بدفع الأموال المرسلّة من الخارج بواسطة شركة ويسترن يونيون بالليرة اللبنانية.
- ٤ - إن الهدف من هذا الأمر كان ضخّ الدولارات المرسلّة من الخارج في المصارف (STOCKAGE)، وصرفها مقابل الليرة اللبنانية، وذلك من أجل تعزيز مكانة الليرة اللبنانية (Déstockage).
- ٥ - اعتمدت شركة ويسترن يونيون يومها المعدّل الوسطي لسعر الصرف كما كان معتمداً لدى البنوك وشركتي MASTERCARD أو VISA، ولا يزال هذا السعر معتمداً حتى تاريخه، حتى لو كان سعر الصرف في السوق الموازي قد تزايد.
- ٦ - يحدّد المبلغ الذي سيسلم للمرسل إليه في بلد الإرسال ويطلع عليه المرسل قبل إتمام العملية. بالتالي، يبقى للزبون في الخارج حرية إتمام عملية التحويل أو عدمها.
- ٧ - بالنسبة للتحويلات من لبنان الى الخارج، فإننا ملزمون بتحويل الأموال عبر ويسترن يونيون بالدولار الأميركي كي يصار الى دفعها بالدولار الى المرسل إليهم، بالتالي لا تقبض OMT بالليرة اللبنانية أو تقوم بتحويل الليرة اللبنانية الى دولارات في مراكزها لأنها غير مرخصة للقيام بأعمال صرافة.
- ٨ - إن خدمات OMT تقدّم لدى أكثر من ١٢٠٠ وكيل في لبنان.
- ٩ - أبلغت OMT جميع وكلائها وتكراراً أنه لا يمكنهم القيام بأي عملية صرافة للزبائن.
- ١٠ - نعتزف بأمانة وصدق أنه يمكن ان يحصل حالات يطلب بموجبها الزبون من وكيل OMT إجراء عملية صرف من الليرة اللبنانية الى الدولار الأميركي من أجل التحويل الى الخارج. وليس باستطاعتنا ان نعرف ذلك إلا إذا تقدّم الزبون بشكوى فيكون مصير الوكيل المخالف إلغاء العقد معه.
- ١١ - إن شركة OMT مرخصة من مصرف لبنان وهي تخضع للجنة الرقابة على المصارف وتلتزم بجميع التعاميم والقرارات. تجدر الإشارة الى أنه خلال الأسابيع الماضية كانت OMT ووكلاؤها يعملون على مدار الساعة لتأمين حاجات الزبائن بالتحويل داخل لبنان أو خارجه أو دفع مستحقّاتهم، وكان موظفوها يحضرون بظروف صعبة من أجل خدمة الزبائن خلال فترة إقفال المصارف، ما أدّى الى عدم توقّف العمل عبر شبكة وكلاء OMT. وفي ذلك تأكيد لشعار «OMT حدك».

Insuring **One** Client At A time

Fly at 20 Km/H
Windshield at 60 Km/H
Time of impact: 00:16
Date: Undetermined



Wear your seatbelt !

There are two sides to a windshield

And we do not want it to be you on the other side.
60% of car accident casualties could be saved by wearing the seat belt.

We at Cumberland are committed to your safety on and off the road, simply because we care.

Traffic day ... Everyday

Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666

Hamra : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
TeleFax: 961.1.366596 / 7 / 8

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019

Jounieh : Jounieh Highway, Sarkis Agha Bldg. Above FAP, 3rd Floor
Tel: 961.9.831979 / 830978

Hazmieh : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
TeleFax: 961.5.952813 / 4 / 5

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.



بنك الدوحة ينال جائزة سيتي للتميز د.ر. سيتارامان: تثبت أداءنا المتميز في التنفيذ السلس

اختار «سيتي بنك» Citibank بنك الدوحة DOHA BANK لتكريمه بجائزة التميز في المعالجة المباشرة للمدفوعات بالدولار الأميركي. وتلقى الجائزة الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور ر. سيتارامان وقد علق على المناسبة بالقول: «يعترينا الفخر بالحصول على هذه الجائزة المرموقة من سيتي بنك والتي تثبت أداء المتميز لبنك الدوحة في التنفيذ السلس للمدفوعات بالدولار الأميركي».

وتُمنح هذه الجائزة سنوياً إلى أفضل البنوك المتميزة في تنفيذ عمليات المقاصة بالدولار الأميركي وذلك تقديراً لالتزامها بالمعالجة الصحيحة للدفعات الواردة بالعملة الأجنبية. ويُقصد بـ«المعالجة المباشرة»:

المعالجة التلقائية غير اليدوية للدفعات المرسلة إلى البنك من البنوك المرسلة بغرض التسوية.

هذا وقد طبّق بنك الدوحة المعالجة المباشرة على ما نسبته ٩٩ في المئة من المدفوعات الخاصة بجميع معاملات الخزينة والمعاملات التجارية. يجدر الذكر بأن فروع بنك الدوحة تنتشر جغرافياً في أماكن استراتيجية في قطر، كما يمتلك البنك ستة فروع متكاملة في كل من الإمارات العربية المتحدة، والكويت، والهند بالإضافة إلى مكاتب تمثيلية حول العالم مع شبكة استراتيجية من البنوك المرسلة.

بنك الدوحة يفوز بجائزة «أفضل فريق لاستقطاب المواهب في قطر»

كرّمت مؤسسة «لينكد إن» بنك الدوحة، أحد أكبر البنوك التجارية الخاصة في قطر.

وقد اختير بنك الدوحة مع شركتين مرموقتين آخرين للفوز بجوائز «لينكد إن» للمواهب لعام ٢٠١٩. وتستند الجائزة إلى التحليل الذي يجريه فريق الرؤى في مؤسسة «لينكد إن» لأداء ونتائج أكثر من ١٠٠ مؤسسة في جميع أنحاء قطر باستخدام برنامج حلول «لينكد إن» للعثور على أفضل المواهب وتوظيفها وتطويرها. وبهذه المناسبة، قال الدكتور ر. سيتارامان، الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة: «إن الفوز بهذه الجائزة لا يعكس مدى تطور النهج الذي يتبناه بنك الدوحة في جذب الكفاءات من خلال المنصات الإلكترونية فحسب، بل أيضاً مدى نجاح النهج الذي يتبناه فريق الموارد البشرية لدى البنك للتأكد من الاستثمار في الموارد الجيدة ذات الكفاءات والمهارات العالية التي تلعب دوراً رئيسياً في تطوير مؤسستنا المالية. إن بنك الدوحة ملتزم دائماً بالتميز وتكمن قوتنا في مواردنا البشرية التي تقف وراء هذا الإنجاز الرائع. أود أن أعرب عن شكري لشركة «لينكد إن» على تنويع جهودنا وإلهامنا للاستمرار في تطبيق هذا النهج في بناء فرق أعمالنا. كما أود أن أعرب عن شكري لموظفي البنك على التزامهم وإيمانهم ببنك الدوحة كمؤسسة مالية رائدة تدعم الابتكار والولاء. وسيسعى بنك الدوحة دائماً ليكون مثلاً يُحتذى به في التميز على جميع المستويات».

وبدوره علق الشيخ محمد بن فهد بن جبر آل ثاني رئيس إدارة الموارد البشرية بالإجابة: «أشعر بعظيم الفخر لرؤية إدارتنا تُكرّم اليوم تقديراً لجهودها الحثيثة في استخدام المنصات والموارد الاستراتيجية في بناء فريق مبدع ورفيع المستوى من الموظفين يهدف إلى النهوض بهذه المؤسسة إلى المستوى التالي».

البركة المصرفية تختتم بنجاح اجتماع الصيرفة الرقمية وتقنية المعلومات عدنان يوسف: التحول الرقمي والإبتكار في صدارة استراتيجيتنا



اختتمت مجموعة البركة المصرفية بنجاح اجتماع الصيرفة الرقمية وتقنية المعلومات على مستوى المجموعة في مقرها بخليج البحرين.

وحضر الاجتماع متحدثون من كبرى شركات الاستشارات الدولية، الذين ناقشوا وتفاعلوا جنباً إلى جنب مع المتحدثين من المجموعة حول مختلف الموضوعات، بما في

ذلك الاتجاهات الرقمية ومستقبل الخدمات المصرفية، والتحول الرقمي، وتجارب العملاء في مجال العصر الرقمي، والـ FinTech.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان أحمد يوسف في كلمته الافتتاحية أن «مجموعة البركة حرصت دائماً على أن يكون التحول الرقمي والابتكار في صدارة استراتيجيتها، ونحن فخورون بأن نرى اليوم أن وحدتنا على مستوى العالم تقوم بصياغة رحلاتها الرقمية والاستفادة من إمكاناتها لخدمة عملائنا بشكل أفضل».

من جهته، ركز الأستاذ أحمد البلوشي، نائب رئيس أعلى – رئيس تقنية المعلومات في مجموعة البركة المصرفية في كلمته على أهمية النجاح في العصر الرقمي والفوز بالفرص الضخمة التي يمكن الاستفادة منها لتعزيز الربحية ونمو الأعمال.

وركزت مجموعة البركة المصرفية دائماً على التحول الرقمي كأولوية قصوى ولديها الفضل في تحقيق العديد من الإنجازات، حيث حصلت المجموعة على أحدث جائزة إسلامية كأفضل بنك إسلامي مبتكر في FinX 2018.

كل تأميناتك في شركة واحدة



«الدولي الإسلامي» يفوز بجائزتي أفضل بنك إسلامي والأكثر ابتكاراً في مجال التجزئة



جمال عبد الله الجمال يستلم الجائزة

فاز «الدولي الإسلامي» بجائزتي أفضل بنك إسلامي في مجال التجزئة وجائزة البنك الإسلامي الأكثر ابتكاراً في قطر لعام ٢٠١٩ وهما من الجوائز المرموقة التي تمنحها سنوياً لجنة جوائز الخدمات المصرفية الإسلامية بالتعاون مع جامعة كامبردج للبنوك الرائدة في قطاعات التمويل الإسلامي عالمياً.

وأكدت اللجنة في حيثيات منحها «الدولي الإسلامي» هاتين الجائزتين بأن البنك استحق بجدارة الفوز «لدوره الريادي في القطاع المصرفي والتمويل الإسلامي وإنجازاته وأدائه المتميز وحفاظه على مراكز مالية قوية وخدماته الشاملة للعملاء ومواكبته لأحدث منجزات التكنولوجيا المالية ولإبداعه المستمر في مجال المنتجات والخدمات إضافة إلى أن البنك مشهود له بأنه قطب هام من أقطاب الصيرفة الإسلامية في دولة قطر والمنطقة».

وتسلم جمال عبد الله الجمال نائب الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي الجائزة خلال حفل توزيع جوائز الخدمات المصرفية الإسلامية للتجزئة الذي أقيم في العاصمة العمانية مسقط بحضور كبير شمل ممثلين لأكثر من ٢٠٠ مؤسسة مالية إقليمية وعالمية فضلاً عن نخبة من ممثلي قطاع المال والأعمال.

«الخليجي» يفوز بجائزة أفضل بنك شريك للضمين فهد آل خليفة: يعكس فهمنا المعمق لطبيعة تطلعات أصحاب المبادرات



فاز بنك الخليج التجاري «الخليجي» تقديراً لدعمه المتواصل للشركات الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال القطريين، بجائزة «أفضل بنك شريك للضمين» لعام ٢٠١٩ من قبل بنك قطر للتنمية. وبهذه المناسبة، عبّر المدير التنفيذي لمجموعة بنك الخليج فهد عبدالله آل خليفة الذي تسلّم الجائزة من عبد العزيز آل خليفة، عن فخره وسعادته بالفوز بهذه الجائزة المرموقة التي تُعتبر بمثابة شهادة على التخطيط السليم، الجهود المبتكرة والتنفيذ الإبداعي لبرنامج «الضمين» من قبل البنك، ليس لمجرد تلبيةه للمتطلبات وحسب، بل أيضاً لتجاوزه توقعات العملاء، لافتاً إلى أن هذا التكريم يعكس الفهم المعمق لطبيعة، واحتياجات، وتطلعات أصحاب المبادرات الطموحين، الشركات الصغيرة والمتوسطة والمشاريع الناشئة في قطر، بالإضافة إلى تسليط الضوء على دور الخليجي كداعم قوي للتنوع الاقتصادي في دولة قطر، في سبيل تحقيق رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠.

فيتش تثبت التصنيف الائتماني طويل الأجل لـ «الخليجي» عند مستوى "A"

تثبت وكالة «فيتش» التصنيف الائتماني طويل الأجل لبنك الخليج التجاري «الخليجي» عند "A" مستوى "IDR" مع نظرة مستقبلية مستقرة وذلك لجودة تصنيفه الائتماني طويل الأجل.

وفي تعليقه قال الرئيس التنفيذي لمجموعة «الخليجي» فهد آل خليفة ان الحصول على هذا التصنيف العالي من قبل وكالة فيتش العالمية يؤكد على نجاحه في التغلب على التحديات كافة التي واجهت أعماله، مبيّناً ان استراتيجية البنك المدرج في بورصة قطر ارتكزت دائماً على الموازنة بين المخاطر وتحقيق الأرباح لمساهميها.

اللجنة العربية للرقابة المصرفية ناقشت متطلبات الرقابة على البنوك الوافدة والتقييم الداخلي لكفاية رأس المال في الدول العربية



افتتح المدير العام ورئيس مجلس إدارة صندوق النقد العربي الدكتور عبد الرحمن بن عبدالله الحميدي أعمال الاجتماع الرابع والثلاثين للجنة العربية للرقابة المصرفية في فندق الأنتركونتيننتال - أبوظبي والتي ضمّت في عضويتها مدراء ومسؤولي الرقابة المصرفية لدى المصارف المركزية ومؤسسات النقد العربية، إضافة إلى صندوق النقد العربي.

وناقشت اللجنة عدداً من الموضوعات من أهمها محددات صافي هامش الفائدة في القطاع المصرفي ومتطلبات الرقابة على البنوك الوافدة وعملية التقييم الداخلي لكفاية رأس المال في الدول العربية، إضافة إلى تحديات تطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية رقم ٩ على البنوك العربية.

Medical



Motor



Home



Travel



PA



Marine



Engineer



Other

Sales Office: Across Nall Park, Salim Street, Sulaymaniyah, Iraq
Mob. 0751 715 0 715 / 0770 715 0 715
Email: info@dilnia.com / Site: www.dilnia.com



«الصكوك الوطنية» تطلق شهادات استثمار «ان بي سي بوست 20» من خلال شركات الوساطة في سوق دبي المالي



محمد قاسم العلي

تعتزم شركة الصكوك الوطنية اطلاق NATIONAL BONDS شهادات استثمار «ان بي سي بوستر 20» FNBC BOOSTER من خلال شركات الوساطة المعتمدة في سوق دبي المالي.

وتأتي هذه المبادرة في اطار مذكرة التفاهم الموقعة بين شركة الصكوك الوطنية وسوق دبي المالي والتي توفر اطارا عاما داعما لتنفيذ مجموعة من المبادرات الجديدة في مجال الخدمات المالية الاسلامية.

ويعتبر «ان بي سي بوستر 20» اول برنامج من نوعه يقوم على صيغة المضاربة الشرعية وتصل نسبة الارباح على الاستثمار فيه الى ٢٠ في المئة خلال خمس سنوات والحد الادنى للاستثمار هو ٢٥ الف درهم. كما يتيح في طياته الكثير من المزايا مثل امكانية استرداد الاستثمار في اي لحظة ومتابعة نمو استثماراتهم. كما يحصل المستثمر على ارباحه كل ٣ اشهر لمدة خمس سنوات. الرئيس التنفيذي لشركة الصكوك الوطنية محمد قاسم العلي اعتبر ان اطلاق شهادات «ان بي سي بوستر 20» يأتي ضمن مساعي الشركة لطرح منتجات جديدة ومبتكرة في السوق تمكن العملاء من الاستفادة من الامتيازات التي تعتبر الاولى من نوعها في الدولة.

«منشآت» والبنك الأهلي يوقعان اتفاقيتي تعاون ومذكرتي تفاهم لدعم قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال



من اليسار: فيصل السقاف والمهندس صالح الرشيد

وقّعت الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة (منشآت) والبنك الأهلي التجاري اتفاقيتي تعاون ومذكرتي تفاهم تهدف إلى دعم قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال وتقديم منظومة متكاملة من الخدمات والحلول التمويلية والمصرفية النوعية لتحفيز أداء أصحاب تلك المنشآت وتمكينهم من توسيع أنشطتهم، كما تأتي تلك الاتفاقيات انطلاقاً من الأهمية التي يوليها «الأهلي» لهذا القطاع باعتباره أحد أهم محركات النمو الاقتصادي، والتزامه بتقديم الدعم الذي يمكنه من تعزيز مساهماته في الاقتصاد الوطني بما ينسجم مع رؤية المملكة ٢٠٣٠. وتم التوقيع بحضور محافظ «منشآت»، المهندس صالح بن إبراهيم الرشيد والرئيس التنفيذي للبنك الأهلي التجاري فيصل بن عمر السقاف، وعدد من كبار التنفيذيين لدى الجانبين.

البنك العربي يطلق حملة ترويجية خاصة لحاملي بطاقات فيزا

أطلق البنك العربي مؤخراً حملة ترويجية خاصة بحاملي بطاقات فيزا وبطاقة الدفع المباشر، وذلك في إطار سعي البنك لتقديم عروض قيمة ومميزة لعملائه تتسجم مع أسلوب حياتهم واحتياجاتهم اليومية المتنوعة. وفي تعليقه على إطلاق هذه الحملة، قال مدير دائرة الخدمات المصرفية للأفراد في البنك العربي - الأردن يعقوب معتوق: «يحرص البنك العربي باستمرار على تقديم العروض والحملات المميزة لتلبية احتياجات عملائه الكرام ولتقديم مكافآت فريدة لحاملي بطاقته بما يتناسب مع تطلعاتهم ومتطلباتهم». وأضاف: «تشكل هذه الحملة فرصة مثالية لحاملي بطاقات فيزا الائتمانية وبطاقات الدفع المباشر ومستخدمي تطبيق الدفع من البنك العربي «عربي موبي كاش» للاستفادة من العرض المميز عند تسوقهم». وتجدر الإشارة هنا إلى أن بطاقات البنك العربي تمنح حامليها مجموعة من المزايا من بينها، القبول الواسع محلياً وعالمياً.

«ساسكو» تجدد وتعديل اتفاقية تسهيلات إئتمانية مع «السعودي الفرنسي»

أعلنت الشركة السعودية لخدمات السيارات والمعدات «ساسكو» تجديد وتعديل اتفاقية تسهيلات إئتمانية متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مع البنك السعودي الفرنسي. وأوضحت الشركة أنه تمت إضافة تمويل طويل الأجل بقيمة ٢٠٠ مليون ريال، وذلك بالإضافة للتمويل طويل الأجل القائم حالياً بقيمة ١٥٨,٢ مليون ريال و ٢٠ مليون ريال تمويلاً قصيراً الأجل و ١١٥ مليون ريال ضمانات بنكية متنوعة و ٥ ملايين ريال تمويل فتح اعتمادات مستندية و ٢٥ مليون ريال تحوطاً. وبيّنت ان مدة التمويل قصير الأجل تمتد الى عام، وطويل الأجل الى ٦ سنوات من تاريخ السحب وتشمل سنة فترة سماح، مبيّنة ان الضمانات المقدمة لتجديد الإتفاقية تتمثل في سند لأمر بقيمة ١٠٠ في المئة من إجمالي التسهيلات.

حكم بالسجن المؤبد لمدير مصرف وموظفين معه في العراق

اعلن مجلس القضاء الاعلى العراقي ان محكمة جنبايات الرصافة في العاصمة بغداد المختصة بنظر قضايا النزاهة أصدرت حكماً بالسجن المؤبد بحق مدير فرع الرافدين في الأنبار غربي البلاد ومجموعة موظفين معه. وكذلك اصدرت قرارا بحجز اموال مدير فرع المصرف والموظفين المنقولة وغير المنقولة تمهيدا لمصادرتها.

ابتكار من اجل مستقبل آمن

أنا في الاتحاد للتأمين نعتبر عملائنا مصدر إلهام لنا. مثلما يبذلون كل ما في وسعهم لإرضاء أحبائهم فأنا نسعى بكل جهدنا لتطوير منتجات مبتكرة تحقق الاهداف المرجوه لعملائنا الكرام مما يحقق حلمهم بمستقبل ناجح. اتصل بنا لتعرف كيف يمكننا تقديم الدعم اللازم.



الاتحاد للتأمين
UNIONINSURANCE

More than just protection...
GENERAL | LIFE | MEDICAL

تغطية الإكتتاب في زيادة رأس مال «الإمارات دبي الوطني» تزيد ٢,٨ مرة الشيخ أحمد آل مكتوم: «سواصل رحلة النمو ونستمر بالالتزام الكامل تجاه المساهمين»



الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم

أغلق بنك الإمارات دبي الوطني بنجاح باب الإكتتاب للأشخاص المؤهلين للإكتتاب في الأسهم الجديدة التي سوف يتم إصدارها بموجب زيادة رأس مال البنك بقيمة ٦,٤٥ مليار درهم.

وقال سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، رئيس مجلس إدارة بنك الإمارات دبي الوطني: «نود أن نعبر عن تقديرنا الكبير للإستجابة المتميزة التي أبداها مساهمو بنك الإمارات دبي الوطني الحاليون في أول طرح حقوق اكتتاب نقوم به كما نشكرهم على دعمهم وثقتهم بالبنك

وبمركزه المالي. إن هذا التجاوب الكبير الذي لقيناه سوف يعزز ويدعم ميزانية البنك وسيؤدي دوراً في مساعدة البنك على تحقيق مزيد من التقدم والتطور وإننا سنواصل رحلة النمو ونستمر بالالتزام الكامل تجاه مساهمي البنك».

وتجاوزت طلبات المستثمرين الأجانب في الإكتتاب في أسهم زيادة رأس مال البنك مبلغ ١١ مليار درهم إماراتي والتي تساوي ٦٢,٦ في المئة من إجمالي الإلتزامات الممولة من جميع مستثمري بنك الإمارات دبي الوطني، في ٢٠ نوفمبر ٢٠١٩، مدعومة بالزيادة مؤخراً في نسبة مساهمة الأجانب في رأس مال البنك من ٥ إلى ٢٠ في المئة.

فلاي دبي تستكمل تسهيلات تمويل مشترك بقيمة ٥٠٠ مليون دولار



أحمد القاسم



غيث الغيث

استكملت فلاي دبي تمويلًا مشتركاً لأجل ٥ سنوات بقيمة ٥٠٠ مليون دولار أميركي. وقامت شركة الإمارات دبي الوطني كابيتال المحدودة وبنك نور بدور المنسق العالمي لهذه التسهيلات، في حين تولى بنك الإمارات دبي الوطني وبنك نور دور متعهد التغطية. وقد تم إطلاق التسهيلات لإنتلاف عام من البنوك في ١٨ نوفمبر ٢٠١٩.

وقام كل من شركة الإمارات دبي الوطني كابيتال المحدودة وبنك نور وبنك دبي الإسلامي بدور المنظمين الأوائل المفوضين ومدراء الإكتتاب.

وقال أحمد القاسم، نائب الرئيس التنفيذي، مدير عام الأعمال المصرفية التجارية في بنك الإمارات دبي الوطني: «تؤكد هذه التسهيلات التزامنا بدعم «فلاي دبي» فنحن كمؤسسة مالية رائدة في المنطقة، نولي أهمية لتزويد عملائنا بحلول مبتكرة تدعمهم في تحقيق أهدافهم بعيدة المدى».

وقال الرئيس التنفيذي في فلاي دبي غيث الغيث: «نسعى باستمرار لإيجاد طرق لتنوع مصادر التمويل بينما نعمل في الوقت ذاته على أفضل الوسائل لتحسين تكلفة التمويل. إننا سعداء برؤية هذا الإقبال الجيد من الأسواق والذي مكننا من أن نستكمل بنجاح هذه التسهيلات المشتركة لأجل ٥ سنوات بقيمة ٥٠٠ مليون دولار أميركي لإعادة تمويل الصكوك الأولى التي أصدرناها في عام ٢٠١٤».

«دبي الإسلامي» يصدر صكوكاً بـ ٧٥٠ مليون دولار

د. عدنان شلوان: دليل على ثقة المستثمرين في أسس البنك المتينة



د. عدنان شلوان

أصدر بنك «دبي الإسلامي» صكوكاً بقيمة ٧٥٠ مليون دولار بأجل مدته ٥ سنوات بمعدل ربح ٢,٩٥٠ في المئة سنوياً.

ويعد هذا الإصدار، التجربة الثانية لبنك دبي الإسلامي، في أسواق رأس المال الدولية لعام ٢٠١٩، حيث كان الإصدار الأول بقيمة ٧٥٠ مليون دولار لصكوك إضافية دائمة من الشق الأول في وقت سابق من العام، ويعد معدل ربح الصكوك البالغ ٢,٩٥

في المئة الأقل ضمن إصدارات الصكوك من قبل المؤسسات المالية في ٢٠١٩.

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة الدكتور عدنان شلوان: «إن نجاح إصدارات صكوك بنك دبي الإسلامي دليل على ثقة المستثمرين في الأسس المتينة للبنك، فضلاً عن شعورهم بالراحة تجاه المسيرة الشاملة لإمارة دبي ودولة الإمارات، نحن سعداء للغاية بما أسفرت عنه هذه الصفقة، وسنظل ملتزمين لمستثمرينا المحليين والعالميين، الذين يواصلون دعم استراتيجيتنا التمويلية المتنوعة التي وضعناها».

وأصدرت الصكوك في سحب مالي ضمن برنامج إصدار شهادات إئتمانية بقيمة ٧,٥ مليارات دولار من بنك دبي الإسلامي، والذي تم إدراجه في كل من بورصة يورونكست دبلن وناسداك دبي.

المركزي الإماراتي يوافق على استحواذ «دبي الإسلامي» على «نور بنك»

وافق مصرف الإمارات المركزي على الاستحواذ المقترح لـ «دبي الإسلامي» على «نور بنك» وتم الحصول على موافقة هيئة الأوراق المالية والسلع، وذلك من شأنه تعزيز مكانة دبي عاصمة للإقتصاد الإسلامي ويؤسس أقوى مجموعة مصرفية متوافقة مع الشريعة الإسلامية في المنطقة.

ووافق مجلس إدارة «دبي الإسلامي» على النسبة المحددة لتبادل الأسهم بوصفها ٥,٤٩ أسهم في نور بنك مقابل كل سهم من أسهم البنك الجديدة من خلال إصدار ٦٥١ مليوناً و١٥٩ ألفاً و١٩٨ سهماً جديداً من أسهم البنك إلى الشركاء الاستراتيجيين.

البنك الإسلامي الفلسطيني يدعم مدرسة في الخليل



بيان قاسم

دعم البنك الإسلامي الفلسطيني مدرسة حافظ عبد البني المنتشة للبنات في الخليل لمساعدتها على تقديم خدمة تعليمية أفضل للطلبات.

وزار مدير منطقة الجنوب في البنك نزار بالي المدرسة والتقى مديرتها السيدة انتصار عمرو وعدداً من أعضاء الهيئة التدريسية والطلبات، مؤكداً اهتمام البنك بدعم قطاع التعليم والعمل على توفير احتياجاته من أجل مستقبل أفضل لأبنائنا.

ويركز البنك الإسلامي الفلسطيني على دعم قطاعي الصحة والتعليم ويخصص الجزء الأكبر من موازنه برنامجه للمسؤولية المجتمعية لدعمها لإيمانها القوي بأن الإستثمار في عقل الإنسان وصحته يسهم في بناء وطن قوي.



دبـاي للتأمين

DUBAI INSURANCE

شارع الرقة، بناية شركة دبي للتأمين، ص.ب: ٣٠٢٧، دبي، الامارات العربية المتحدة، هاتف: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٠٣٠، فاكس: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٧٢٧
Al Regga Street, Dubai Insurance Co. Bldg., P.O.Box: 3027, Dubai, U.A.E., Phone: +971 4 2693030, Fax: +971 4 2693727
Toll free: 800 Dubins (382467) | E-mail: info@dubins.ae | www.dubins.ae

مدحت قمر رئيساً لمجلس إدارة البنك العقاري المصري العربي



أصدر رئيس مجلس الوزراء المصري مصطفى مدبولي قراراً بتعيين مدحت قمر رئيساً تنفيذياً لمجلس إدارة البنك العقاري المصري العربي EACB لمدة مجلس الإدارة المتبقية بناء على ترشيح محافظ البنك المركزي، وذلك خلفاً لعمرو كمال الذي اعتذر عن استكمال مدة المجلس لظروف صحية.

وقال قمر بالمناسبة أنه وزملاءه في مجلس الإدارة عقدوا العزم على استكمال المسيرة وسيبذلون أقصى الجهود والغايات من أجل استكمال مراحل وخطط تطوير وإصلاح البنك التي بدأها مجلس الإدارة منذ أكتوبر ٢٠١٧ لتحقيق المستهدفات الموضوعية.

يذكر ان مدحت قمر كان يشغل منصب نائب رئيس مجلس الإدارة في مجلس الإدارة الحالي وأدار ملفات التعثر سواء على

مستوى الأفراد والشركات بجدارة ونجح في تسوية العديد منها حيث تمكن البنك من إجراء تسويات لـ ٤٢ في المئة من إجمالي محفظة الديون غير المنتظمة منذ أكتوبر ٢٠١٧ وحتى نوفمبر ٢٠١٩ بقيمة ٢,٦ مليار جنيه، كما كان يشغل منصب مدير عام قطاع الديون المتعثرة والمخاطر بالبنك الأهلي المصري.

SAIB أول بنك في مصر يطلق برنامج المكافآت لحاملي بطاقاته



طارق الخولي

أطلق بنك SAIB تعاوناً مع شركة ماستر كارد برنامج نقاط المكافآت لعملائه الأفراد من حاملي البطاقات بمختلف أنواعها، ليكون أول بنك في مصر يطلق نظام مكافآت عبر تطبيق الهاتف المحمول يمنح العملاء نقاطاً عند استخدام بطاقات البنك مع إمكانية استبدال النقاط فوراً في الشراء من أي مكان في العالم أو استبدال النقاط بأي معاملات شرائية سابقة وذلك تيسيراً على العملاء.

ويتميز برنامج المكافآت من SAIB بإمكانية استبدال النقاط في أي معاملات شرائية من أي متجر بالعالم، وليس مشروطاً بنطاق محدود من المتاجر.

يذكر ان رئيس مجلس إدارة بنك SAIB هو طارق الخولي .

البنك السعودي البريطاني و HSBC ينجزان أول صفقة تجارية دولية عبر منصة «بلوك تشين» في السعودية والبحرين



ميليكيا بيتلي



ماجد نجم

نجح كل من البنك السعودي البريطاني وبنك HSBC للمرة الأولى في استخدام تقنية «بلوك تشين» في المملكة العربية السعودية ومملكة البحرين لتمويل التجارة الدولية.

وتسهم هذه الخطوة في وضع السعودية والبحرين في مقدمة الدول المساعدة على نمو وتطوير التجارة العالمية، مقدمة بذلك مستويات جديدة

من الكفاءة والأمان والشفافية للشركات الساعية إلى دخول أسواق جديدة.

وقال ماجد نجم، نائب العضو المنتدب لمصرفية الشركات والمصرفية المؤسسية في البنك السعودي البريطاني «ساب»: «كان هناك الكثير من الحماس حيال الفوائد التجارية من استخدام تقنية BLOCKCHAIN، ولذلك أنا فخور بكوننا أول بنك يستخدم هذه التقنية لتحسين كيفية التعامل التجاري للشركات السعودية على المستوى الدولي. كما يمكن لتقنية BLOCKCHAIN تحسين العديد من النواحي المتعلقة بالتجارة الدولية، وبالتالي، فإنه من الرائع أن نكون من الرواد في قيادة مثل هذه التغييرات لصالح عملائنا والاقتصاد».

وقالت ميليكيا بيتلي - الرئيس التنفيذي لبنك HSBC البحرين: «باعتبارنا البنك الرائد عالمياً في تمويل التجارة، فإن بنك HSBC يدعم بشكل فعال اعتماد تقنيات مثل BLOCKCHAIN لجعل التجارة العالمية أكثر سرعة، وأكثر أماناً وأكثر سهولة. ومع استمرار نمو التجارة في المنطقة، فإننا نرى إمكانات هائلة لتقنية BLOCKCHAIN في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي. وأنا سعيدة بأن هذه الصفقة شملت البحرين بما يعكس قوتها كنظام بيئي مالي تقني متطور بشكل متسارع».

الوزير محمد معيط: ثلث الأدوات المالية في العالم عائد لها سالب مقابل ربح جيد على السندات المصرية

رأى وزير المال المصري الدكتور محمد معيط ان الاقتصاد العالمي دخل في ركود، وان ثلث الأدوات المالية السيادية في العالم عائد لها سالب في الوقت الحالي، مشيراً الى ان المستثمر الاجنبي في ادوات الدين الحكومية يبحث عن مكان يكون فيه العائد موجبا.

ولفت معيط الى ان الاسواق الناشئة ما زالت تتمتع بفرص بيع الاموال وتحقيق عائد، لكن لكي يتخذ المستثمر قراره بالاستثمار يضع في حساباته السياسات النقدية والمالية المستقرة للدولة ومستقبلها، اضافة الى تصنيفها، مؤكداً بأن معدل الربح على السندات في مصر يعد جيداً للمستثمر.

مصرف البحرين المركزي يطلق أداة

الوعد المنفرد بالصراف في المستقبل

أطلق مصرف البحرين المركزي، في إطار جهوده لتطوير العمل المصرفي الإسلامي، أداة الوعد المنفرد بالصراف في المستقبل. وتعد هذه الخدمة جديدة للوقاية من تقلب أسعار الصرف وإدارة السيولة اليومية بطريقة قائمة على أسس مبادئ الشريعة الإسلامية، أسوة بما يوفره المصرف من أدوات الصرف في المستقبل لمصارف التجزئة الاعتيادية.

وقد تم تطوير هذه الأداة استناداً إلى المعيار الخاص لأداة الوعد المنفرد بالصراف من قبل السوق المالية الإسلامية الدولية IIFM والرابطة الدولية للمبادلات والمشتقات (ISDA)، حيث تعتبر إضافة لأدوات التحوط المتوفرة في القطاع المصرفي الإسلامي.

نحيطكم برعايتنا



الشركة الوطنية للتأمين
Syrian
National Insurance Co.

Syria



Tel : + 963 11 9248

Fax : + 963 11 3348690

info@natinsurance.com

www.natinsurance.com



National Insurance Company

تأمين مركبات

تأمين صحي

تأمين سفر

تأمين هندسي

تأمين حريق

تأمين حياة

تأمين بحري

البنك الوطني العُماني يستضيف محليين مالين من الولايات المتحدة وصفي آل سعيد: فرص أكبر يساهم بها الإستثمار في الأسواق العالمية



استضاف البنك الوطني العُماني NBO مؤتمر الإستثمار العالمي لعام ٢٠١٩ والذي أقيم بالتعاون مع شركة برينسيبال غلوبال إنفستورز (PGI) الأميركية، وذلك في مقره الرئيسي بالعذبية لمناقشة وتحليل الأوضاع الاقتصادية العالمية في الوقت الراهن. وجاء المؤتمر برعاية معالي الشيخ سالم بن مستهيل المعشني، مستشار بديوان البلاط السلطاني، وبحضور ممثلين من أبرز المؤسسات الحكومية، وصناديق التقاعد، وكبرى الشركات، فضلاً عن عملاء صدارة.

وتضمن المؤتمر جلسة نقاشية مع تود جابلونسكي، كبير مسؤولي الإستثمار في شركة برينسيبال غلوبال إنفستورز، وبيناي شانودجوثيا، مسؤول الإستثمار في منطقة آسيا، وندى الخروصي، محللة أبحاث أولى لدى البنك الوطني العُماني، أدارها ياسين اللواتي، رئيس مجموعة الخدمات المصرفية الإستثمارية لدى البنك. وتضمنت المناقشات الفئات الإستثمارية التقليدية مثل الصكوك والسندات وحقوق الملكية، فضلاً عن التوقعات الإستثمارية خارج دول الخليج. وقد ركز المتحدثون على أبرز التحديات التي تؤثر على الأسواق المالية، وتذبذب منحى العائد، واحتمالات الكساد العالمي في ضوء تباطؤ النمو الحالي، فضلاً عن الفرص المتاحة في الأسواق النامية، وغيرها الكثير من المواضيع المهمة.

وتعليقاً على ذلك، قال الرئيس التنفيذي بالوكالة للبنك الوطني العُماني وصفي بن جشميد آل سعيد: «يساهم الإستثمار في الأسواق العالمية في إيجاد فرص أكبر وأكثر للتنوع والوصول إلى الكثير من الجوانب الاقتصادية في القطاعات المختلفة وإيجاد فرص جديدة داخل هذه الأسواق. وقد أتاح مؤتمر الإستثمار العالمي لعام ٢٠١٩ فرصة مميزة لعملاء البنك الوطني العُماني لتبادل وجهات النظر والآراء مع عددٍ من قادة القطاع الإستثماري الأكثر موثوقية والتعرف على أبرز اتجاهات السوق في المستقبل وكيفية التعرف على الفرص التي من شأنها مساعدتهم في صناعة قراراتهم الإستثمارية».

بنك بوبيان: مفاوضات متقدمة لشراء أسهم «لندن والشرق الأوسط» بالكامل بـ ١٥٨ مليون دينار

وصل بنك بوبيان إلى مرحلة متقدمة من المفاوضات مع بنك لندن والشرق الأوسط لتقديم عرض نقدي بغرض الإستحواذ على الأسهم المصدرة كاملة لـ «لندن والشرق الأوسط» بمبلغ في حدود ١٥٨ مليون دينار.

وأشار بوبيان إلى أنه لم يتم تقديم أي عرض نهائي أو ملزم ولا يمكن في هذه المرحلة تأكيد أنه سيتم تقديم عرض في النهاية للإستحواذ على بنك لندن والشرق الأوسط، وكذلك لا يمكن تأكيد أي من شروط العرض في حال تقديمه. وذكر البنك أنه ومع ما تقدم من إيضاح، فإنه من الصعب التكهّن وتأكيد ما إذا كان نشاط التداول على سهم «بوبيان» كما في ٢٨ نوفمبر الماضي مرتبطاً بالمفاوضات المذكورة، نظراً لاتخاذ البنك كافة التدابير اللازمة على إبقاء تلك المفاوضات بسرية كاملة. وأكد البنك في ختام البيان أنه سيقوم بالإعلان فوراً في حال تقديم «بوبيان» عرضاً نهائياً.

إنجاز عملية الإندماج بين «كامكو» وبيت الإستثمار العالمي

أعلنت شركة كامكو للإستثمار عن الإنتهاء من تنفيذ عملية الإندماج بطريق الضم بين «كامكو» وشركة بيت الإستثمار العالمي «غلوبل»، بحيث تكون «كامكو» هي الشركة الدامجة و«غلوبل» المندمجة.

وأوضحت الشركة أن الأثر المالي لعملية الإندماج على البيانات المالية المجمعة لـ «كامكو» سيظهر في بياناتها المالية المجمعة عن الفترة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩. وفي إفصاح آخر أعلنت «كامكو» عن بيع حصة مؤثرة في شركات ذات الغرض الخاص والمؤسسة خارج دولة الكويت والمملوكة لها بنسبة ١٠٠ في المئة.

وقالت الشركة في بيان للبورصة أن عملية البيع تم من خلالها الإستحواذ على مبنى إداري مؤجر على مؤسسة فريدي ماك، الواقع في الولايات المتحدة الأميركية.

«البيت» توافق على الإندماج مع «الأمان للإستثمار»

وافق مجلس إدارة شركة بيت الأوراق المالية على مشروع عقد الإندماج بطريق الضم الموقع مع شركة الأمان للإستثمار.

وقالت «البيت» في بيان للبورصة، أن مجلس الإدارة وافق على ملحقات عقد الإندماج المتضمنة استشارة مستشار الإستثمار المستقل ومعدل تبادل الأسهم البالغ ١,٤٠٢٥ سهم من أسهم «البيت» مقابل كل سهم من أسهم «الأمان». كما وافق مجلس إدارة الشركة على الإندماج بطريق الضم بين «البيت» و«الأمان» بحيث تكون الأولى هي الشركة الدامجة والثانية هي الشركة المندمجة.

ووافق المجلس على زيادة رأسمال شركة «البيت» المصدر والمدفوع من ٤٥ مليون دينار إلى ٥٥,٥ مليون دينار بزيادة ١٠,٥ مليون دينار بنسبة ٢٣,٣٣ بالمئة من رأس المال.

شركة الظفرة للتأمين ش.م.ع. AL DHAFRA INSURANCE COMPANY P.S.C.



منذ ١٩٧٩

وكالة Moody's تمنح شركة الظفرة للتأمين تصنيفاً ائتمانياً
من الفئة Baa1 للقوة المالية للتأمين؛ مع نظرة مستقبلية مستقرة .



نحن نتفهم جميع احتياجات التأمين الخاصة بك ،
مع الظفرة أنت ظافر دائماً.

فرع الشارقة
ص.ب: ٢٨٨٩٢
تلفون: ٠٦ ٥٥٣٦٠٦٠
فاكس: ٠٦ ٥٥٣٦٠٩٧

فرع بدع زايد
ص.ب: ٥٠٠٩٤
تلفون: ٠٢ ٨٨٤٦٠٤٨
فاكس: ٠٢ ٨٨٤٧١٢٣

فرع العين
ص.ب: ١٥١٥٩
تلفون: ٠٣ ٧٥١٢٠٠٠
فاكس: ٠٣ ٧٦٤٤٧١٠

فرع دبي
ص.ب: ١٤٠٠٦
تلفون: ٠٤ ٢١٠٣٧٧٧
فاكس: ٠٤ ٢٩٧٤١١١

أبوظبي (المركز الرئيسي)
ص.ب: ٣١٩
تلفون: ٠٢ ٦٩٤٩٤٤٤
فاكس: ٠٢ ٦٧٢٩٨٣٣
٠٢ ٦٧٧١٨١٣

الموقع الإلكتروني: www.aldhafrainsurance.ae

الإيميل: info@aldhafrainsurance.ae

البنك الإسلامي الأردني يفوز بجائزة

«المصرف الإسلامي الأفضل أداءً للشرق الأوسط لعام ٢٠١٩»



من اليسار: د. حسين سعيد يستلم الجائزة من المحافظ د. رشيد المعراج

فاز البنك الإسلامي الأردني بجائزة «المصرف الإسلامي الأفضل أداءً للشرق الأوسط لعام ٢٠١٩» خلال إعلان الفائزين بجوائز المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية للداء ٢٠١٩ (ليدر بورد)، وتسلم الرئيس التنفيذي / المدير العام للبنك الدكتور حسين سعيد الجائزة من

الدكتور رشيد المعراج محافظ مصرف البحرين المركزي، خلال حفل العشاء الذي أقيم على هامش المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية (WIBC) في دورته السادسة والعشرين تحت شعار «الاتجاهات الكبرى في القطاعات المصرفية والتمويل».

وعبر الدكتور حسين سعيد عن اعتزازه بما حققه البنك الإسلامي الأردني من إنجازات ساهمت باستمرارية فوزه بجوائز المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية والتي تؤكد نجاح سياسة واستراتيجية البنك لتحقيق أفضل النتائج على مختلف الأصعدة، ليبقى البنك الإسلامي الأردني نموذجاً ناجحاً للعمل المصرفي الإسلامي محققاً أفضل أداء بمختلف المؤشرات، والذي يحتاج إلى بذل المزيد من الجهود لتحقيق الأفضل دائماً، مشيداً بدور المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية (WIBC) والجوائز التي يمنحها خدمة لمسيرة العمل المصرفي الإسلامي والارتقاء به وتميزه.

البنك الإسلامي الأردني يفتتح مكتب بافيليون مول بتصميم

مميز لخدمة ذوي الإعاقة



أقيم حفل استقبال برعاية الرئيس التنفيذي والمدير العام للبنك الإسلامي الأردني الدكتور حسين سعيد، لمناسبة افتتاح مكتب جديد في مجمع بافيليون مول التجاري الواقع في شارع محمد الفاتح - منطقة ضاحية الياسمين - محافظة العاصمة عمان بحضور مساعدي المدير العام والإدارة التنفيذية في البنك وجمع غفير من متعاملي البنك وتجار ووجهاء المنطقة.

وقال سعيد «اننا سعداء بافتتاح مكتب بافيليون مول المكتب التاسع والعشرين ليصبح لمصرفنا ١٠٨ فروع ومكاتب منتشرة في مختلف مناطق المملكة ولتصل حصة العاصمة عمان من انتشار البنك الجغرافي إلى ٣٦ فرعاً و١١ مكتباً».

أضاف: «ان المنطقة من المناطق النشطة سكانياً وتجارياً ووجود العديد من المحال والمعارض والمجمعات التجارية والمراكز الطبية والدوائر الحكومية والأمنية ولإيصال خدماتنا لأكبر عدد ممكن من المواطنين وفي جميع الأوقات يقدم مكتب بافيليون خدماته المصرفية خلال الفترة المسائية حتى التاسعة والنصف مساءً وأيام العطل الرسمية ويتميز المكتب بتصميم مريح يتيح تقديم خدمات تراعي احتياجات ذوي الإعاقة بمختلف فئاتهم».

هشام عكاشة: مساهمات البنك الأهلي في «صندوق تحيا مصر»

تجاوزت ٢٠٨ ملايين جنيه



أوضح رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري هشام عكاشة أن من أهم المساهمات التي شارك فيها يأتي الدعم الذي وجهه البنك لصندوق تحيا مصر والذي تجاوز ٢٠٨ ملايين جنيه منذ تأسيس الصندوق.

وأضاف عكاشة ان البنك سارع بدعم أنشطة صندوق تحيا مصر التي وجهت لدعم

العديد من المشروعات القومية التي تسعى لدعم خطط التنمية الشاملة في مصر، فحين ضربت السيول بعضاً من أنحاء مصر بادر البنك الأهلي المصري الى تقديم العون للمتضررين من السيول بالتعاون مع صندوق تحيا مصر، إضافة الى معاونة الصندوق في استكمال إنشاء مدينة زويل للعلوم والتكنولوجيا إيماناً منه بهذا المشروع العلمي الذي يستهدف خلق أجيال جديدة متسلحة بأعلى الدرجات العلمية.

عشر مزايا من بينها تأجيل الدفعة الأولى حتى ١٢٠ يوماً

بنوك إماراتية تتسابق لمنح عملائها مزايا تفضيلية على قروض السيارات

تتسابق بنوك إماراتية على تقديم عروض على قروض السيارات قبل طرح طرازات العام الجديد، حيث أعلنت بنوك عدة عن فائدة صفرية على عدد من العلامات التجارية للسيارات الفارهة وعدد محدد من طرازات السيارات من ماركات معينة.

ولجأت البنوك الى ابتكار مزايا تفضيلية جديدة لتحفيز العملاء المؤهلين على شراء سيارات فارهة جديدة ومنها منح العميل فرصة للحصول على لوحة سيارة ذات رقم مميز، الى جانب إتمام جميع الموافقات خلال نصف يوم عمل. وطرح البنوك ١٠ مزايا إضافية تمنحها عند الحصول على قرض أو تمويل سيارة لطرازات معينة، وهي خيار تأجيل الدفعة الأولى حتى ١٢٠ يوماً لمنح العميل فرصة لإدارة الأموال والمدفوعات بكل راحة وخطة سداد من دون فوائد صفر في المئة حتى ٢٤ شهراً عند شراء السيارات والدفع بواسطة البطاقة الائتمانية.

كما شملت المزايا عروضاً مخصصة لقرض السيارات الصديقة للبيئة (الهجينة والكهربائية) وكذلك أسعار فائدة تفضيلية على السيارات المستعملة من العلامات التجارية المختلفة.

«فيتش» تثبت تصنيفات بنك وربة

تثبت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني كل تصنيفات بنك وربة مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وقال البنك في بيان للبورصة أن الوكالة تثبت تصنيف عجز المصدر في الأجلين الطويل والقصير عند الفئة A+ وF1 على الترتيب.

كما قامت الوكالة بتثبيت تصنيف الدعم للبنك SR عند الفئة «١» وتثبيت تصنيف أرضية الدعم SRF بدرجة A+ وكذلك تثبيت تصنيف الجدول المالية VR عند الفئة -BB.

وأشارت «فيتش» في تقييمها لـ «وربة» الى ان تواجد البنك صغير نسبياً في السوق المحلية الكويتية، ولكنه في نمو مستمر حيث تصل حصته السوقية الى ٤,٤ في المئة من حيث الأصول مع نهاية النصف الاول من ٢٠١٩ حيث يركز أعماله على الشركات المحلية.



خدماتنا

التأمين ضد أخطار النقل • تأمين السفر • تأمين المركبات • تأمين الحريق • التأمين الهندسي
 تأمين الإئتمان التجاري • التأمين الصحي • تأمين الحياة • برنامج شهادتي • برنامج المستقبل • برنامج التأمين من أجل الحياة

Arabia التأمين العربية
 INSURANCE JORDAN الأردن

Tel : 00962 6 5630530 • Fax : 00962 6 5622303 • P.O.Box 20031 Amman 11118 Jordan • info@aicj.jo • www.aicj.jo

f Arabia Insurance Company Jordan

t @AICJordan

YouTube AICJordan

تبييض الأموال وآثاره الاقتصادية

بقلم عادل عبد الزهرة شبيب - العراق

(٤) تقديم الرشوة لانجاز الأعمال المختلفة يسبب فسادا واعطاء المجال للمجرمين بالتوسع في البلد.
(٥) سوء سمعة الأسواق المالية.
(٦) تشويه العمليات التجارية مما يؤدي الى الوصول الى مناخ فاسد من الاستثمار، وان نجاح تسرب الأموال المغسولة الى الاقتصاد القومي يؤدي الى تشوه في نمط الانفاق والاستهلاك مما يؤدي الى نقص المدخرات اللازمة للاستثمار وبالتالي حرمان النشاطات الاقتصادية المهمة من الاستثمار النافع للمجتمع.



(٧) ان نجاح خروج الأموال المغسولة من الاقتصاد القومي للدول الاخرى يؤدي الى زيادة العجز في ميزان المدفوعات وحدث أزمة سيولة في النقد الأجنبي مما يهدد احتياطيات الدولة لدى المصرف الرئيسي للدولة من العملات المدخرة.

(٨) يرتبط غسل الأموال بزيادة الانفاق البذخي وغير الرشيد مما يؤدي الى ارتفاع الأسعار المحلية وحدث ضغوط تضخمية في الاقتصاد القومي.
(٩) يؤدي غسل الأموال الى حدوث خلل في توزيع الدخل القومي وزيادة الفجوة بين الأغنياء والفقراء (محدودي الدخل في المجتمع) مما يؤدي الى عدم وجود استقرار اجتماعي مع امكانية حدوث صراع طبقي واعمال عنف.
(١٠) يؤدي غسل الأموال الى تعطيل تنفيذ السياسات المالية العامة عن طريق التهرب من دفع الضرائب مما يعكس على ميزان المالية العامة وبالتالي على موارد الحكومة المتاحة لمقابلة التزاماتها وعلى ادائها الاقتصادي والاجتماعي.
(١١) تؤدي عملية غسل الأموال الى انهيار البورصات التي تستقبل الأموال الناتجة عن الجرائم الاقتصادية حيث يكون اللجوء الى شراء الأوراق المالية من البورصة ليس بهدف الاستثمار وانما من اجل اتمام مرحلة معينة من مراحل غسل الأموال ثم يتم بيع الأوراق المالية بشكل مفاجئ مما يؤدي الى حدوث انخفاض حاد في اسعار الأوراق المالية بشكل عام في البورصة ومن ثم انهيارها بشكل مأساوي.
(١٢) يمكن للمعاملات غير القانونية الناجمة عن غسل الأموال ان تضر بالمعاملات القانونية عن طريق العدوى.

(١٣) يؤدي تنامي هذا النوع من الجرائم الى زيادة نفقات الأمن والدفاع على حساب بقية القطاعات ولا سيما الاجتماعية منها.

(١٤) تؤدي عملية غسل الأموال الى تشويه المناخ الديمقراطي في المجتمع حيث يصعد اصحاب الدخول غير المشروعة الى البرلمان والمجالس الشعبية واتحادات التجارة والصناعة وبذلك فانهم يعمدون الى استثمار جميع ما سبق لدعم وجودهم في الاستمرار بعملية غسل الأموال وممارسة الأنشطة الاجرامية. ان التطور الحاصل في القطاع المالي والمصرفي قد سرع من استخدام أنظمة المدفوعات والتسوية الآلية لتحويل الأموال والذي يسهل اتمام عمليات مشبوها لغسيل الأموال. كما ان استخدام شبكة الانترنت ادت هي الاخرى الى توسيع عمليات التحايل من خلال استخدامها من عصابات غسل الأموال للاستفادة من السرعة الخاطفة للتحويلات النقدية عبر العالم.

يشار الى انه قد تم شطب لبنان من لائحة الدول غير المتعاونة في محاربة تبييض الأموال منذ العام ٢٠٠٢ وذلك بفضل الاجراءات المتخذة من قبل الحكومة ومصرف لبنان لمراقبة حركة الأموال الوافدة الى المصارف اللبنانية. واليوم اصبحت هيئة التحقيق الخاصة في لبنان على علم بالأساليب الجديدة المستخدمة من قبل مبيضي الأموال وهي الآن في مرحلة الإمساك بمبيضي الأموال من اصحاب المهن الحرة خصوصا في بيروت وجبل لبنان. وتوقعت المصادر سقوط عدد من الرؤوس وقام لبنان بتشريع قانون لمكافحة تبييض الأموال ومكافحة الجرائم الاقتصادية برقم (٢٠٠١ / ٣١٨).

يمكن تعريف تبييض الأموال او غسيل الأموال بأنه عبارة عن مجموعة من الإجراءات المالية التي يقوم بها الأشخاص الحاصلون على مبالغ مالية بطرق غير شرعية، وذلك بهدف اطفاء الطابع الشرعي والقانوني على هذه الأموال واخفاء مصدرها الأصلي غير القانوني، وان كل من يساعد في هذه العملية يعتبر مخرجا بالقانون ويندرج فعله تحت ما يعرف بجريمة غسل الأموال. وأكثر الأموال التي يقوم المجرمون بغسلها تلك التي يحصلون عليها نتيجة التجارة في المخدرات الى جانب مصادر اخرى.

مراحل غسل الأموال :

تمر عملية غسل الأموال بعدة مراحل تتمثل بـ :

- ١) مرحلة الايداع في البنك او من خلال تحويلها الى عملة اجنبية، وتعتبر هذه المرحلة من اخطر المراحل على اصحابها لأنها لا تزال عرضة للاكتشاف بسبب كميات الأموال الكبيرة جدا التي تكون بحوزة الشخص.
- ٢) مرحلة التمويه: حيث يقوم صاحب الأموال غير القانونية بالتمويه عن جريمته وذلك من خلال القيام بمجموعة من العمليات المصرفية الشرعية من اجل التصرف بها واخفاء جريمته. والهدف من هذه العملية اخفاء المصدر غير القانوني. ومن اشهر طرق التمويه تحويلها من بنك الى آخر او التحويل الالكتروني لها.
- ٣) مرحلة الادماج : وهي آخر مرحلة في عملية غسل الأموال، بحيث يتم اطفاء الطابع الشرعي والقانوني عليها ويتم في هذه المرحلة دمجها في العمليات الاقتصادية والمصرفية لكي تبدو بأنها ارباح من صفقات تجارية شرعية مثل تأسيس شركات وهمية او قروض غير حقيقية. وفي هذه المرحلة يصعب التمييز بين الأموال الشرعية وغير الشرعية.

مصادر الأموال غير الشرعية :

زراعة نباتات المخدرات وتصنيعها وبيعها، تجارة الرقيق، التهرب من دفع الضرائب، تعاطي الرشاوى، الاختلاس من البنوك او الشركات، الغش في العمليات التجارية، التجارة المحرمة، تزوير النقود والمستندات، لعب القمار، إضافة الى خطف واحتجاز الأشخاص والمساومة على اطلاق سراحهم مقابل اموال كبيرة. وسرقة الجواهر والذهب وسرقة وسائل النقل، والارهاب والنصب والفجور والخيانة وغيرها من المصادر.

نشأة غسيل الأموال :

يعود ظهور مصطلح غسيل الأموال الى الولايات المتحدة الأميركية خلال فترات سابقة بعد ملاحظة هيئة مكافحة المخدرات ان تجار المخدرات يحصلون بعد ترويج بضاعتهم على نقود معدنية وورقية ضمن فئات صغيرة، حيث يلجأون الى المصارف القريبة منهم من اجل ايداع هذه النقود فيها. وحرصت المباحث الفيدرالية على متابعة عمليات ايداع بهدف السيطرة عليها قبل اختلاطها مع الأموال النظيفة في المصارف.

آثار غسل الأموال على الاقتصاد اللبناني :

لعملية غسل الأموال آثار على جميع النواحي الاقتصادية والسياسية والاجتماعية على حد سواء ومن هذه الآثار :

- ١) استئصال جزء كبير من الدخل القومي مما يؤدي الى تدهور الاقتصاد الوطني لصالح الإقتصاد الأجنبي.
- ٢) الارتفاع في معدل السيولة المحلية بشكل لا يتوافق ولا يتناسب مع كميات الانتاج لمختلف السلع والخدمات.
- ٣) عدم دفع الضرائب والمستحقات المالية للدولة بشكل مباشر وبالتالي نقص كبير في الإيرادات في الخزينة المالية.

HIGHLY

STABLE

BE CONFIDENT

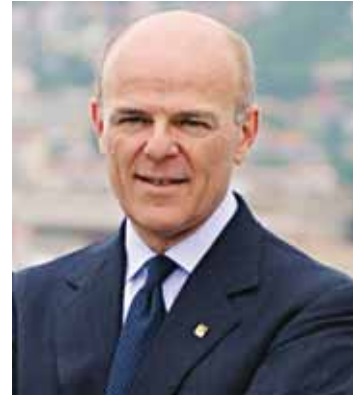
- WE OPERATE ETHICALLY AND PROFESSIONALLY
- WE DELIVER HIGH QUALITY SERVICES
- WE ADOPT EFFECTIVE RISK MANAGEMENT PRACTICES
- WE STRENGTHEN OUR BUSINESS WITH A ROBUST NETWORK
-

البقاء والإستمرار للشركة المتكيفة مع متطلبات عملائها

زيورخ: لا معنى لعمليات الإستحواذ لأنها لا تحل شيئاً

أعلنت شركة زيورخ ZURICH «أن قطاع التأمين الأوروبي مجزأ للغاية، لكن الصفقات الكبيرة عبر الحدود ليست هي الحل للمشكلة».

وصرّح **ماريو جريكو** MARIO GRECO أنه لا يؤمن بتوحيد السوق وخصوصاً عمليات الاستحواذ عبر الحدود، مشيراً إلى القيام ببعض الصفقات المستهدفة، على أساس كل بلد على حدة، حيث كان الاعتقاد أننا بحاجة إلى شيء مبتكر لكننا وجدنا أن الصفقات الكبيرة عبر الحدود الوطنية لا تنجح، مؤكداً أن مثل هذه الصفقات لم تعد تهمهم، مضيفاً أن عدد شركات التأمين الأوروبية كان من المفترض أن يتقلص من الرقم الحالي البالغ ٤٠٠٠ شركة وأنه لن تتمكن من البقاء والإستمرار سوى الشركات التي يمكنها التكيف مع متطلبات عملائها المتغيرة بسرعة، لافتاً إلى أن الدمج من خلال عمليات الاستحواذ لا معنى له لأنه لا يحل أي شيء، وأن الابتكار لا يتحقق عن طريق شراء شركة تأمين أخرى.



MARIO GRECO
ZURICH

لجنة قضاة في محكمة استئناف جورجيا أتلانتا تنقض حكماً بحظر المطالبات المقدمة من وريثة امرأة

قُتلت في موقف سيارات

قضت محكمة الاستئناف في جورجيا - أتلانتا بعدم حظر المطالبات المقدمة من وريثة امرأة قُتلت في موقف للسيارات عائد لمحل بقالة بعد الانتهاء من وظيفتها بموجب قانون التعويض الحصري المنصوص عليه في قانون تعويض العمال في جورجيا. بينما نقضت لجنة مؤلفة من ٣ قضاة واعتبرت أن وريثة العاملة المتوفاة يمكن أن يواصلوا في رفع مطالبات ضد المتجر.

وفي التفاصيل، أنه في وقت الإغلاق يوم ٧ فبراير (شباط) ٢٠١٥، خرجت **فابيو لافاليتا-راميريز** من متجر البقالة، حيث كانت تعمل في مابلتون، جورجيا، وتوجهت إلى موقف السيارات التابع للمتجر. وبينما كانت تتحدث مع زميلتها في العمل وزوجها، اقترب مسلح ملثم طالباً محافظهم. وعندما كان المدير المساعد للمتجر يقود سيارته، اكتشف حادثاً السرقة وبدأ بالصراخ طالباً الإستغاثة. عندها، أطلق السارق النار على المدير المساعد، الذي بدوره أطلق النار على السارق، فقتلت السيدة **راميريز** أثناء تبادل إطلاق النار. والمعروف أن موقف السيارات مملوك من قبل مالك المتجر.

رفع مدير الوريثة، **مايكل سميث**، دعوى قضائية ضد محل البقالة ومالكه ومديره، الذين رفضوا الدعوى على أساس أن مطالبات العاملة مُنعت بموجب حكم التعويض الحصري المنصوص عليه في قانون تعويض العمال. ومنحت إحدى المحاكم حكماً على صاحب البقالة، معتبرة أن المطالبات المقدمة من الوريثة العاملة المتوفاة قد مُنعت بموجب نص التعويض الحصري exclusive remedy provision الوارد في القانون.

ولكن الوريثة استأنفوا، وقضت محكمة الاستئناف بقرار المحاكمة، معتبرة أن ادعاءات الوريثة ضد صاحب متجر البقالة لم تُمنع بموجب القانون.

وبالرغم من أنه لا جدال في أن الموظفة لم تكن في الخدمة عندما وقع إطلاق النار، إلا أن محل البقالة جادل بأنها كانت لا تزال في فترة عملها، بموجب قاعدة الدخول والخروج التي تتضمن وقتاً محدداً لدخول وخروج الموظف من مكان العمل. ومع ذلك، وجدت محكمة الاستئناف أنه نظراً لأن المتجر لا يمتلك أو يسيطر على موقف السيارات أو يتحكم به، فإن هيئة المحلفين «ستسمح على الأقل باستنتاج أن إطلاق النار لم يحدث أثناء فترة عمل الموظفة، وبالتالي، فإن الإصابة غير قابلة للتعويض».



البرنامج يغطي تكاليف الاستبدال المباشر للمحاصيل وإيجار الأرض

الصين تعمل على تطبيق مخطط تأميني خاص بالكوارث الزراعية

تعمل الصين على توسيع نطاق تطبيق مخطط تأميني خاص بالكوارث الزراعية بشكل كبير بعد أن كانت قد باشرت فيه منذ عام ٢٠١٧، بعدما وجدت أن النتائج ستكون إيجابية في مساعدة صغار المزارعين ومتوسطي الحجم على حماية مداخيلهم والتعافي بسرعة أكبر من تقلبات الطقس والكوارث الطبيعية.

وكانت الحكومة الصينية قد بدأت بتطبيق برنامج التأمين ضد الكوارث الزراعية في ٢٠٠ من مقاطعاتها الرئيسية لإنتاج الحبوب في جميع أنحاء البلاد عام ٢٠١٧ لتصل نهاية هذا العام إلى ٥٠٠ مقاطعة.

ويغطي برنامج التأمين المستوى الأساسي لتكاليف الاستبدال المباشر للمحاصيل التي لحقت بها أضرار، بالإضافة إلى مستوى أعلى من التغطية يمكن أن يغطي أيضاً تكاليف إيجار الأرض. ويمكن أن يكون هذا مهماً بشكل خاص، لأنه بعد أن يفقد المزارعون محاصيلهم بسبب الكوارث المناخية القاسية مثل الفيضانات، تكون مداخيلهم محدودة وقد يكون من الصعب تلبية رسوم إيجار الأراضي.





From network to net worth

Let's turn global expertise
into local growth opportunities.

Find out more: munichre.com/NewMarkets

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

خسائر الكوارث بين ٢٠١٧ و ٢٠١٨ خفضت الاستثمارات الرأسمالية البديلة في قطاع إعادة

كشفت خبراء عن أن خسائر الكوارث التي حدثت في عامي ٢٠١٧ و ٢٠١٨ أدت إلى انخفاض معتدل في الاستثمارات الرأسمالية البديلة ALTERNATIVE CAPITAL INVESTMENTS في قطاع إعادة التأمين، الأمر الذي قد يضغط على معيدي التأمين على المدى القصير ولكن من غير المرجح أن تكون مشكلة طويلة الأجل.

فبعد الخسائر الكبيرة، والتي كانت أول مطالبات كبيرة تضرب العديد من المستثمرين في الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين ILS، قام بعض المستثمرين بتخفيض رؤوس أموال شركاتهم ووجد آخرون أن رأسمالهم «محاصر» أثناء انتظارهم تقديرات الخسارة النهائية قبل إصدارها.

وأشار ستيف ليفي، الرئيس والمدير التنفيذي لقسم إعادة التأمين في شركة «ميونخ ري» Munich Re الأميركية إلى أن من الواضح أن هناك تشديداً في إكتتابات إعادة الإعادة هذا العام، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى سحب بعض رؤوس الأموال البديلة من السوق، وبعضها وقع في شرك الأحداث الأخيرة.

وتوفر سوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين حوالي ٩٢ مليار دولار من مجمل القدرة السوقية في عام ٢٠١٩، بعد أن شهد انخفاضاً من ٩٨ مليار دولار في عام ٢٠١٨، وفقاً لشركة Aon.

ولفت رئيس مجلس إدارة شركة غي كاربنتر في نيويورك ديفيد بريبي إلى تراجع بعض المستثمرين، في حين اندفع آخرون إلى سوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين، موضحاً أنها سوق متقلبة، متوقفاً زيادة في رأس المال في العام المقبل.

وبدوره قال نائب الرئيس الأول ومدير العمليات الإكتتابية في شركة رينيسانس هولدينغز ديفيد مارا، في نيويورك، إن سوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين الأكثر تشدداً ستؤدي إلى زيادة تكلفة رأس المال لمعدي التأمين.



ستيف ليفي

Munich Re

أيون AON تستحوذ على منصة CoverWallet لتوسيع تجارب عملائها الرقمية ودعم نموها

أبرمت شركة أيون العالمية Aon، اتفاقاً نهائياً للإستحواذ على منصة التأمين الرقمي CoverWallet. وفي بيان صحفي، صرّحت الشركة ومقرها لندن أن الصفقة ستتيح لها الوصول إلى سوق التأمين الرقمي، وكذلك فرصة للاستفادة من منصة CoverWallet لتطوير وتوسيع نطاق تجارب العملاء الرقمية الأخرى التي تدعم إستراتيجية نمو الشركة.

وأشار المدير التنفيذي لشركة أيون Greg Case في بيان «متحمسون للجمع بين خبرة Aon في مجال البيانات والتحليلات والتوزيع العالمي مع منصة CoverWallet التي تحدد السوق لإنشاء مصادر قيمة مضافة جديدة للعملاء»، لافتاً إلى أن ثقافة الابتكار في CoverWallet تعمل على تغيير المشهد التأميني، وأن الإستحواذ على المنصة سيتيح فرصة لتعزيز وتوسيع تطبيق تجربة العملاء الرقمية لديهم».

وأوضح Inaki Berenguer المدير التنفيذي والمؤسس المشارك لـ CoverWallet: «أطلقنا CoverWallet بهدف إعادة اختراع التأمين التجاري ومن خلال بناء منصتنا التي تركز على العملاء والاستفادة من علوم البيانات المتقدمة، والتصميم الجميل، والتكنولوجيا الحديثة، تمكنا من تبسيط العمليات التأمينية»، مؤكداً أن الرؤية المشتركة مع شركة Aon تعني إمكانية الاستمرار في دفع حدود الابتكار إلى أسواق جديدة ومنتجات جديدة على نطاق أوسع.



سوق لويديز تسعى إلى التحديث بدمج مجلسها الإداريين درءاً للمنافسة

قالت سوق لويديز LLOYD'S في لندن أنها ستعمل على تبسيط هيكلها الإداري من خلال دمج مجلسيها الإداريين الحاليين في مجلس إدارة واحد، في محاولة لتحديث نفسها من أجل درء المنافسة.

وتخطط «لويديز»، التي تضم ٩٩ عضواً في النقابة يقدمون التأمين في مجالات متخصصة من تغطيات مخاطر المنحوتات، للانتقال إلى التبادلات الإلكترونية وجعلها أسرع وأرخص لإنشاء نقابة.

وتحاول أيضاً تحسين الثقافة والسلوك في السوق، التي يعمل فيها حوالي ٥٠ ألف شخص، وقد أصبحت تحت نظر المنظمين بعد اتهامات بالتحرش الجنسي بين العاملين فيها وإحتسائهم الكحول خلال وقت العمل.

وقال رئيس مجلس الإدارة بروس كارنيجي براون BRUCE CARNEGIE-BROWN في بيان «نحن بحاجة إلى جعل هيكل الحوكمة الخاصة بنا فعالة قدر الإمكان»، مضيفاً أن الهيكل الجديد «سيجمع بين الإدارة القوية والخاضعة للمساءلة مع القدرة على اتخاذ قرارات سريعة عند الضرورة».

وأضافت «لويديز» أن مجلس الامتياز التابع لها، والذي كان مسؤولاً عن الإدارة اليومية للسوق، سوف يتم ضمه إلى مجلس الإدارة الجديد اعتباراً من ١ يونيو (حزيران) ٢٠٢٠ لتشكيل مجلس إدارة واحد من ١٥ عضواً.

وأشارت لجنة ترشيحات وحوكمة «لويديز» إلى أنها تعمل مع كارنيجي براون لتحديد ستة أعضاء مستقلين من مجلس الإدارة من بين الأعضاء الحاليين، في حين ستجرى انتخابات لستة أعضاء يمثلون السوق خلال شهري أبريل (نيسان) ومايو (أيار) ٢٠٢٠. وسيكون للمجلس الجديد أيضاً ثلاثة أعضاء تنفيذيين.



نستمر
بتميزنا



حققت الخليج للتأمين الجازاً جديداً يضاف الي سجل الجازاتها الحافل بالتميز ولا سيما الجائزة الاخيرة، أفضل علامة تجارية في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا للتأمين ٢٠١٨، والتي تعد ثمرة جهودنا المستمرة في تعزيز تجربة العملاء من خلال علامة تجارية قوية لها وقعها في جميع أماكن تواجدنا إقليمياً. نعتبر علاقتنا مع عملائنا اهم ركيزة في تقدمنا الريادي في عالم صناعة التأمين.

www.gulfinsgroup.com



الكويت • مصر • البحرين • الأردن • تركيا • الجزائر • سوريا • العراق • الإمارات العربية المتحدة • لبنان • المملكة العربية السعودية

اتفاق مبدئي لاستحواذ مجموعة كاتالينا على ACR

توصل المساهمون في مجموعة Asia Capital Reinsurance (ACR) إلى اتفاق مبدئي بشأن استحواذ مجموعة Catalina Holdings على ACR بالكامل. و«كاتالينا» هي شركة رائدة في قطاع التأمينات العامة والإعادة، أنشئت في عام ٢٠٠٥، ولديها ١١ مكتباً عالمياً في الولايات المتحدة وبرمودا وأيرلندا والمملكة المتحدة وسويسرا. ونتيجة لعملية الاستحواذ، ستتوقف ACR عن إكتتاب الأعمال فوراً، لكنها ستستمر في خدمة الوثائق الحالية حتى انتهاء صلاحيتها والتقيّد بجميع أسعار الإعادة التي تم إصدارها اعتباراً من ٥ ديسمبر (كانون الأول) ٢٠١٩، فضلاً عن إستمرارها في إدارة ودفع جميع المطالبات بأسرع ما يمكن والإيفاء بالتزاماتها التعاقدية مع شركائها. ولا تزال ACR تتمتع بإدارة جيدة ورأسمال قوي بقيمة ٨٢٥ مليون دولار من حقوق المساهمين وإجمالي أصول بقيمة ٢,١ مليار دولار اعتباراً من ٣٠ سبتمبر (أيلول) ٢٠١٩. ومن المتوقع أن تنتهي عملية الاستحواذ في النصف الأول من عام ٢٠٢٠، رهناً بالموافقات التنظيمية وجميع الموافقات الأخرى.



متلايف توسع عروضها التأمينية على الحيوانات الأليفة بالتعاون مع PetFirst Healthcare

أعلنت شركة متلايف MetLife عن استحواذها على PetFirst Healthcare، أملة في توسيع عروض التأمين على الحيوانات الأليفة في القطاع الصحي الجماعي. ولم يتم الكشف عن شروط الصفقة. وPetFirst، التي تأسست في عام ٢٠٠٤ في جيفرسونكسيل، إنديانا، تدير حالياً التغطية التأمينية على أكثر من ٤٠٠ ألف حيوان أليف ولديها سجل حافل في تقديم الخدمات المتميزة لحاملي الوثائق مع حفاظها على عامل الثقة من خلال التركيز على المجتمع ودعم المجتمعات الإنسانية المحلية. وأشارت MetLife في بيان إلى أن عملية الاستحواذ سترفع من موقعها كرائد في السوق من خلال تمكينها من تقديم فائدة جديدة للمجتمع تزيد من شعبيتها. ومنذ عام ٢٠١٤، وصل معدل النمو السنوي لصناعة التأمين على الحيوانات الأليفة لما يفوق ٢٠ في المئة.



محكمة ديلاوير العليا تحرم طباًحاً تعويض إصابات العمل لفشله في إثبات إنزلاقه أثناء العمل

قضت محكمة ديلاوير العليا أن طباًحاً في مطعم هارديز للوجبات السريعة في المدينة فشل في إثبات أن إنزلاقه وسقوطه المزعوم على أرضية مبللة في العمل تسبب له في تمزيق الكفة المدورة ROTATOR CUFF، وهو حدث وقع بعد شهر من سقوطه عن حافة الرصيف خارج منزل شقيقته. وطلب ستيفن باول علاجاً طبياً طارئاً بعد سقوطه الأول، والذي تسبب في إصابة في الكتف، في ٤ نوفمبر ٢٠١٦، عندما وقع عن الرصيف خارج منزل أخته، لكنه لم يلتمس رعاية فورية بعد سقوطه الثاني المزعوم في العمل في ديسمبر، وهي إصابة لم تكن موثقة، وبالتالي لم يتم تحديد تاريخ حصولها. وكانت القضية الأخيرة بمثابة استئناف لقرار أصدرته المحكمة العليا في الولاية في ٥ مارس ٢٠١٩، يؤكد فيه قرار مجلس ديلاوير للحوادث الصناعية برفض التماس باول للحصول على مزايا تعويض العمال، والحكم بأنه لم يثبت أنه جرح الكفة المدورة أثناء العمل في هارديز. وخلص المجلس إلى أن الشهادة والأدلة «غير كافية لدعم ما توصلت إليه من أن إصابات باول كانت مرتبطة عرضياً بعمله في هارديز». وعلى وجه التحديد، لاحظ المجلس أن «عدم قدرة باول على الإبلاغ عن يوم محدد للإصابة وكذلك فشله في طلب العلاج الطبي فور وقوع الحادث المزعوم ينتقص من مصداقيته». وعلاوة على ذلك، وجد مجلس الإدارة أنه على الرغم من «أن الخبراء الطبيين وافقوا على أن علاج السيد باول كان معقولاً لتمزق الكفة المدورة، لم يكن هناك دليل كاف على أن تمزق الكفة المدورة كان نتيجة لحادث العمل المزعوم».



وأثار باول قضيتين في طعنه: أكد أن المجلس أخطأ في مسألة قانونية برفض التماسه، وادعى أنه قدم أدلة كافية لإثبات أن إصاباته حدثت أثناء العمل في «هارديز» مؤكداً أن المحكمة العليا أخطأت في تأكيد قرار مجلس الإدارة وتجاوزها نطاق المراجعة بجعل النتائج التي توصلت إليها حقيقة غير مدعومة بالسجل. وفي خلاف مع نقاط باول، أكدت أعلى محكمة في الولاية الأحكام السابقة التي تقيد بأن إصابته لم تثبت صلتها بالعمل، واستندت في ذلك إلى ندرة الأدلة لديه.

ولاء
Walaa

YEARS
of Loyalty 10

— عَشْرَ سَنَوَاتٍ مِنَ الْعَطَاءِ وَالْوَلَاءِ —

مضى عقد من الـ **ولاء** وعطائنا مستمر
A DECADE OF **WALAA** ... WITH CONSISTENT LOYALTY



Medical Insurance
التأمين الطبي



Motor Insurance
تأمين المركبات



Travel Insurance
تأمين السفر



Medical Malpractice
Insurance
تأمين أخطاء
الممارسة الطبية



Marine Insurance
التأمين البحري



Engineering
Insurance
التأمين الهندسي



Home Insurance
تأمين الممتلكات



Miscellaneous
Accident
تأمين الحوادث
المتنوعة



Directors &
Officers Liability
تأمين مسؤولية
المدرء والموظفين



Cyber Crime
Insurance
تأمين الجرائم
الإلكترونية

walaa.com |
920001742

شركة ولاء للتأمين التعاوني
Walaa Cooperative Insurance Co.

مُرخصة تحت إشراف مؤسسة النقد العربي السعودي - SAMA

Arch Re تحصل على تجديد أعمال Aspen Re في فرعي إعادة تأمين الضمان والإئتمان

صرّحت شركة Arch إعادة التأمين عن حصولها على حقوق تجديد أعمال شركة أسبن لإعادة التأمين Aspen Re في فرعي إعادة تأمين الضمان والإئتمان Credit & Surety، مشيرة في بيان إلى أن هذه الخطوة تأتي في أعقاب قرار أسبن بالخروج من هذا الخط التأميني. وعرضت شركة Arch Reinsurance فرص عمل لجميع موظفي شركة Aspen Re ومقرها زيوريخ العاملين في فرعي تأمين الضمان وتأمين الإئتمان، وفقاً للبيان. وصرّح الرئيس والمدير التنفيذي لشركة Arch Re Europe مايكل هامر، أن هذه فرصة فريدة ليس فقط لزيادة وتنويع محفظة الإئتمان والضمان الخاصة من خلال الحصول على حقوق تجديد وثائق Aspen Re، ولكن أيضاً لإضافة موظفين موهوبين إلى فريق العمل.



مايكل هامر

Arch Re Europe

٨٤ مليون دولار خسارة GIC Re

أفاد Money Control، مركز المعلومات المالية الرائد في الهند، أن ارتفاع الخسائر الزراعية والفيضانات في جميع أنحاء البلاد أدى إلى إعلان شركة GIC Re عن خسارة صافية بلغت نحو ٦ مليارات روبية هندية أي ما يعادل ٨٤ مليون دولار في الربع المنتهي في ٣٠ سبتمبر (أيلول) الفائت، وذلك بالمقارنة مع صافي ربح بلغ أكثر من ٥ مليارات روبية هندية في الفترة نفسها من عام ٢٠١٨.

أليانز العالمية للتأمين تعلن عن إطلاقتها خدمات استشارات المخاطر وحلول إدارة الأزمات لعملائها من الشركات

أعلنت شركة أليانز العالمية Allianz Global AGCS، أنها ستطلق خدمات AGCS للعملاء من الشركات. وتشمل خدمات AGCS استشارات المخاطر وحلول إدارة الأزمات. وجاء في البيان أن «أليانز غلوبال كوربوريشن آند سيبشاليتي» ستطلق تجربة الخدمة الجديدة أولاً في سوقين أساسيين، وهما أوروبا الوسطى والشرقية ومنطقة البحر المتوسط. وقال البيان أن خدمات التأمين واستشارات المخاطر ستتوفر بشكل منفصل، وهي المعروفة أنها لا تتوافر في الغالب إلا كجزء من برامج أو تغطية تأمينية. وستشمل خدمات استشارات المخاطر تحليلات المخاطر التنبؤية والرصد وتصور المخاطر أو التخفيف من المخاطر والوقاية منها، مثل تقييم المخاطر عن بعد الذي تدعمه منصة رقمية، وتحليل مفصل للكوارث الطبيعية، والأمن السيبراني ومراجعات المرونة. وتشمل حلول إدارة الأزمات تنبيهات المخاطر الجغرافية للأحداث التي يمكن أن تؤثر على العمليات التجارية مثل حوادث النقل أو البنية التحتية أو الكوارث الطبيعية أو الهجمات الإرهابية.



هيئات تنظيم تعويض العمال في تكساس تعتمد قانوناً جديداً يلحظ السماح للمرضين والممرضات

المساعدة في توجيه علاج المصابين

تعمل هيئات تنظيم تعويض العمال في تكساس حالياً على تنفيذ قواعد جديدة تسمح للمرضين والممرضات بالمساعدة في توجيه علاج العمال المصابين، وهي نظم جديدة أصبحت ممكنة بفضل قانون دخل حيز التنفيذ في سبتمبر (أيلول) الفائت، بحسب ما ذكرت إدارة التأمين في تكساس التابعة لهيئة تعويض العمال في مذكرة. ويقضي النظام الجديد H.B. 387 بتعديل القانون السابق لتعويض العمال في الولاية ليشمل الممرضين والممرضات المرخصين ذوي الخبرات والكفاءات باعتبارهم أشخاصاً قد يفوضهم الطبيب المعالج ويمنحهم صلاحية إكمال وتوقيع وتقديم تقرير عن حالة العمال المصابين، وفقاً للمذكرة. وبموجب القانون، يتعين على إدارة التأمين في تكساس تعديل قواعدها الخاصة للمتابعة وهي الآن تجمع التعليقات العامة. وبالإضافة إلى الامتثال لقانون الولاية الجديد، فإنها تقترح أن يكون الطبيب المعالج المفوض مسؤولاً عن أعمال الممرضين المسجلين والمرخصين.

Gallagher تتفاوض مع Capsicum Re لاستحواذها بالكامل

تجري شركة Arthur J. Gallagher محادثات للحصول على الملكية الكاملة لشركة Capsicum Reinsurance Brokers، وهي الشركة التي تأسست نتيجة الشراكة بين آرثر جالاجر والرئيس السابق لمجموعة بنفيلد "Chily" Grahame Chilton في عام ٢٠١٢. وفي بيان موجز، صرّحت Gallagher أنها وافقت ووقعت على الشروط الرئيسية مع Capsicum Re، بهدف زيادة استثماراتها فيها، بحيث تصبح مملوكة لها بنسبة مئة في المئة، معلنة مواصلة المفاوضات بين الطرفين. وحالياً، تمتلك غالاجر ٢٠ في المئة من شركة وساطة إعادة التأمين التي تتخذ من لندن مقراً لها، حسبما ذكرت متحدثة باسم غالاجر.





STAY
PROTECTED



الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

1888444

www.alahleia.com

الكويت | البحرين | الأردن | العراق | لبنان | اليمن

المكتب الرئيسي

تسهل استخدام الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين

AON تطلق منصة سندات الكوارث Randolph Re

أطلقت أيون سيكورييتيز Aon Securities، قسم الخدمات المصرفية الإستثمارية في شركة أيون Aon، منصة سندات الكوارث الجديدة Randolph Re الخاصة بالشركة. وتعمل المنصة الجديدة على توسيع نطاق عروض الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين ILS الخاصة بأيون Aon، مما يوفر للعملاء منصة مخصصة لمعاملات العمليات الاكتتابية الخاصة التي تزيد على ٢٥ مليون دولار في حجم الإصدار. وسيتم إصدار سندات الكوارث الخاصة عن طريق شركة White Rock Insurance، بالتعاون مع مدراء شركة Aon الذين سيقدّمون خدمات إدارة التأمين. وستمكن Randolph Re العملاء من استخلاص فوائد التغطية المضمونة المشتركة بطريقة تسهل عملية تنفيذ الصفقة والتوثيق الشاملين. وستكون سندات الكوارث قابلة للتداول في السوق الثانوية وسيتم دعمها في هذه السوق بواسطة مكتب التداول الخاص بأيون سيكورييتيز. وصرّح الرئيس التنفيذي لـ Aon Securities بول شولتز، أن منصة Randolph Re تمثّل تطوراً في عملية إصدار سندات الكوارث الخاصة بالشركة، حيث تهدف إلى أن تكون فعالة من حيث التكلفة، وهي مصممة للتنفيذ الفعال والسريع، وسوف تسهل استخدام الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين من قبل مجموعة أوسع بكثير من العملاء الذين يرغبون في الوصول إلى أسواق رأس المال وقاعدة رأس المال البديلة المهمة، مشيراً إلى أن «Randolph Re» تفتح المجال أمام الصفقات صغيرة الحجم، مما يعني إمكانية دمج المعاملات في أجزاء مختلفة من برامج التأمين والإعادة، مما يوفر مرونة كبيرة للعملاء».



بول شولتز

Aon Securities

كنيسة القديس مرقس التاريخية في البندقية مهددة بالمياه

شركات التأمين ترفض تغطية أخطار الفيضان

أعلن المسؤول عن كنيسة القديس مرقس ST. MARK'S BASILIC التاريخية في البندقية أنها ستحتاج إلى ملايين من اليورو من أعمال الترميم بعد أن غمرتها المياه للمرة السادسة خلال ١٢٠٠ عام، تاركة فسيفساء الرخام الرخوة تتعرض لمياه مالحة مدمرة. وتعد كنيسة القديس مرقس أكثر المباني المهتدة جراء الفيضان الذي شهدته مدينة البندقية والذي يعد الأسوأ منذ عام ١٨٧٢. ويخشى الخبراء تآكل الأرضية الرخامية للكنيسة والفسيفساء جراء تغطيتها بالمياه المالحة، الأمر الذي قد يضعف الأعمدة الأساسية التي تدعم جسم الكنيسة. وعانت المدينة، التي بنيت على مجموعة من الجزر الصغيرة داخل بحيرة من المياه المالحة، من خسائر مئات الملايين من اليورو من الأضرار عندما وصلت مياه الفيضان إلى ثاني أعلى مستوى منذ أكثر من ٥٠ عاماً. ولكن لن يتم تقديم أي مساعدة من قبل شركات التأمين، التي ترفض توفير تغطية ضد فيضان لمدينة تتعرض بشكل منتظم لمثل هذه الحوادث التي أصبحت تزداد سوءاً تحت تأثير تغير المناخ. ومن المرجح أن تستفيد كنيسة القديس مرقس، التي تجذب ملايين الزوار من جميع أنحاء العالم سنوياً، من شعبيتها لدى السياح، مثلما فعلت كاتدرائية نوتردام في باريس عندما تعرضت لأضرار بالغة بسبب الحريق في وقت سابق من هذا العام.



ST. MARK'S BASILIC

نادي UK P&I ناقش عدم كفاية تعرفات تجديد الوثائق

استعرض مجلس إدارة نادي UK P&I في اجتماعه المنعقد بتاريخ ٤ نوفمبر، الوضع المالي للنادي واتخذ قراراً بشأن مستويات التعريفات المطلوبة في تجديدات الوثائق لسنة ٢٠٢٠. ويظل النادي في وضع مالي قوي، مع احتياطات تزيد قيمتها على ٥٠٠ مليون دولار أميركي. وقد تم الاعتراف بهذا من قبل وكالة التصنيف الائتماني ستاندرد أند بورز S&P التي أعادت تأكيد التصنيف (A) مستقر للنادي ومدته ليشمل UKNV، وهي شركة التأمين التابعة للنادي الخاصة بالمخاطر الأوروبية التي تم إنشاؤها حديثاً. وعلى الرغم من أن المركز المالي للنادي لا يزال قوياً، إلا أن إجمالي التعريفات لم تعد كافية لتغطية تكاليف المطالبات والنفقات. وقد استفاد الأعضاء من انخفاض معدلات التعريفات بشكل كبير في قطاع تأمين الحماية والتعويض P&I على مدار الأعوام الأخيرة، مما أدى إلى إعلان عن عجز في العمليات الاكتتابية في النادي في نهاية العام الماضي. وعكس ذلك تجربة سوق P&I ككل والتي سجلت أول عجز لها منذ أكثر من عقد. واستمر إجمالي عدد المطالبات التي لا تتعلق بالكوارث الكبرى (attritional claims) في الانخفاض. وقد خفف هذا من تأثير تضخم المطالبات الأساسية، والتي استمرت في العمل بحوالي ٤ في المئة على أساس سنوي. وفي حين أن صورة المطالبات التي لا تتعلق بالكوارث الكبرى مستقرة، يظل النادي عرضة لمزيد من المطالبات الكبيرة المتقلبة (عادة تلك التي تكلف أكثر من مليوني دولار). وكان هذا واضحاً في العام الماضي عندما أضافت ست مطالبات فقط فوق المتوسط المتوقع ٤٠ مليون دولار إلى إجمالي تكلفة المطالبات. وبعد ستة أشهر، بدأت التكلفة الإجمالية للمطالبات بالتطور تماشياً مع العام السابق. ونظراً لأن أسعار التعريفات انخفضت أكثر في التجديدات الأخيرة، فقد تكون النسب المجمع التي تم الإبلاغ عنها هذا العام أعلى من ١١٤ في المئة التي تم الإعلان عنها في العام الماضي. ومع ذلك، فإن الكثير سيعتمد على تجربة مطالبات النادي الكبيرة خلال النصف الثاني من العام.





We watch over you ...



9 2 0 0 0 1 0 4 3
www.alsagr.com

At Al Sagr, we don't leave anything to chance. Our wide range of innovative and intelligent insurance products are propelled by our passion for our customers. We aim to give you that added value of security for all that lies ahead.

أليانز للأبحاث: ٩,٤ في المئة نمو الناتج المحلي الإجمالي لبلدان آسيا على مدار العقد المقبل

أشار تقرير أليانز للتأمين العالمي الصادر عن أليانز للأبحاث أنه في حين انخفض معدل الإخترق التأميني أو أقساط التأمين كنسبة مئوية من الناتج المحلي الإجمالي بنسبة ٥,٤ في المئة في آسيا باستثناء اليابان، إلا أن الفيليبين وبلداناً أخرى مثل فيتنام ولاوس وسريلانكا والهند سجلت نمواً مضاعفاً.

ولفتت أليانز للأبحاث، في بيان، إلى أنها تتوقع نمواً بنسبة ٩,٤ في المئة سنوياً على مدار العقد المقبل في آسيا باستثناء اليابان.

ومن المتوقع أن يتم إنشاء حوالي ٦٠ بالمئة أقساطاً إضافية في المنطقة. وفي الفيليبين، من المتوقع نمو السوق بنسبة ١٢,٣ في المئة.

وصرّح ألكساندر جرينز Alexander Grenz، الرئيس المعين حديثاً والرئيس التنفيذي لشركة أليانز بي إن بي لايف أن أداء أليانز القوي في الفيليبين يعكس النمو الاقتصادي للبلاد وأساسيات الاقتصاد الكلي القوية، متطلعاً إلى الاستفادة من التوسع المستمر للنشاط الاقتصادي في البلاد.

وأظهر التقرير كذلك أن أقساط التأمين في البلاد نمت بنسبة ١٧,٧ في المئة في عام ٢٠١٨، أي أعلى بكثير من المتوسط الإقليمي. وفي الواقع، يعد عام ٢٠١٨ أفضل الأعوام منذ عام ٢٠١٣.

وبلغ معدل نمو فرع التأمين على الحياة، الذي يمثل أكثر من ٧٠ في المئة من مجموع الأقساط بإستثناء فرع التأمين الصحي، ٢٠,٤ في المئة.

وتوقعت أليانز للأبحاث تباطؤاً في نمو الأقساط بنسبة ١٠ بالمئة تقريباً، إلا أن هذه النسبة لا تزال أعلى بكثير من المتوسطات الإقليمية أو العالمية. مشيرة إلى أن سوق التأمين في الفيليبين لا تزال لديها متسع للنمو.

وبالنسبة إلى أقساط التأمين في فروع التأمين ضد الحوادث والتأمين على المركبات والتأمين على الحياة، من المتوقع أن تنمو بنسبة ١٤ في المئة هذا العام و١٢,٣ في المئة على مدى العقد المقبل.

ونقلًا عن تقرير لجنة التأمين، قالت Allianz PNB Life إنها لا تزال شركة التأمين على الحياة الأسرع نمواً في الفيليبين، لافتة إلى أن عوائد أقساطها المكتتبه نمت بنسبة ٦٩ في المئة في عام ٢٠١٨، وبلغ دخلها السنوي في العام نفسه أعلى مستوى.



Alexander Grenz

منصة ليدجر فولت تطلق برنامجاً مخصصاً للتأمين ضد الجريمة للعملاء المشفرة بـ ١٥٠ مليون دولار

قامت شركة ليدجر فولت Ledger Vault، بشراء بوليصة تأمين ضد الجريمة للعملاء المشفرة Crypto Asset تم تطويرها مع شركة مارش MMC وشركة أرش ARCH.

وتوفر منصة ليدجر فولت لمستخدميها برنامجاً مخصصاً للتأمين ضد الجريمة للعملاء المشفرة تصل إلى ١٥٠ مليون دولار. وينطبق البرنامج على سرقة الجهات الخارجية للمفتاح الرئيسي والمفاتيح الخاصة، وعمليات النقل الآمنة للأجزاء الرئيسية، والسرقة الداخلية لدفاتر السجلات الناتجة عن التواطؤ.

وتأتي الأخبار على خلفية إطلاق خدمة حجز Bakt في وقت سابق. وكان يُعتقد أن شركة Bakt هي وحدها التي تقوم بتوفير تغطية تأمينية كبيرة بقيمة ١٢٥ مليون دولار لعروضها في Bakt Warehouse. ولم تكشف الشركة عن اسم الكيان الذي تعهد بإكتتاب وثيقة التأمين الخاصة بها.

وأشار نائب رئيس شركة Arch جيمس كروم إلى أن الشركة أمضت ستة أشهر في تطوير العرض المخصص لعملاء Ledger، لافتاً إلى أن هذه الوثيقة البالغة قيمتها ١٥٠ مليون دولار تؤكد مدى إعجابهم بالمنصة التكنولوجية التي بنوها.

وقال ديميتريوس سكالوتوس، رئيس ليدجر فولت، في بيان صحفي: «إن الجمع بين أنظمة تشغيل البرمجيات والأجهزة الآمنة في ليدجر فولت، إلى جانب بروتوكولات الحوكمة الخاصة بنا، سمحت لشركتي مارش وأرتش بتوسيع نطاق تغطية التخزين لتشمل الحل الذي قدمته ليدجر فولت»، معلناً أن الوثيقة تغطي أيضاً عملية الوصول إلى العملاء، وأجهزة الأمن الشخصية الخاصة بهم وقناة الاتصال المشفرة الآمنة التي يتم إنشاؤها عند استخدام منصة فولت، مشيراً إلى أن هذه الوثيقة الفريدة هي حل حقيقي يمنح العملاء مرونة في تخزين الأموال وتحريكها من دون المساس بالأمن والحوكمة.

والمعروف أن شركة Ledger الفرنسية هي الشركة الرائدة وراء محفظة Ledger Nano الشهيرة للأجهزة، والتي تهيمن، إلى جانب Trezor، على السوق الخاص بحلول تخزين أجهزة العملات المشفرة.



ديميتريوس سكالوتوس

LEDGER VAULT

أليانز العالمية تنسحب من أعمال التأمين البحري وتأمين المسؤولية في أميركا الشمالية وآسيا تحسناً للربحية

أعلنت شركة أليانز Allianz عن انسحابها من أعمال التأمين البحري وتأمين المسؤولية في أميركا الشمالية وآسيا بهدف تحسين الربحية في خطوط أعمالها البحرية.

وقالت محدثة باسم الشركة أن هذه الخطوة ستؤدي إلى انخفاض في المحفظة البحرية العالمية للوحدة بحوالي ٥٠ مليون دولار من إجمالي أقساط التأمين المكتتبه.

وستركز الشركة أنشطتها المتعلقة بتأمين المسؤولية والتأمين البحري حول مراكز الاكتتاب في لندن وباريس وهامبورغ بألمانيا، والتي ستكتتب أعمالاً محلية ودولية.





DRIVEN BY PASSION FOR EXCELLENCE





الشيخ خلدون بركات

رئيس مجلس ادارة Arab Re

حافظت على تصنيفها الجيد B+

ARAB RE رفعت مستوى حساباتها النقدية في البحرين وسلطنة عمان

أكدت وكالة AM Best على تصنيف القوة المالية لشركة إعادة التأمين العربية Arab Re عند مستوى B+ (جيد) وقدرتها الائتمانية في مرتبة BBB.

وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية لـ Arab Re، والتي تصنفها AM Best على أنها قوية للغاية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الهامشي، و ملف تعريف أعمالها المحايد والإدارة الملائمة للمخاطر المؤسسية.

وبلغت حقوق المساهمين في الشركة ١٠٤,٦ ملايين دولار أميركي في نهاية عام ٢٠١٨، بزيادة ١,٧ في المئة عن عام ٢٠١٧. وإن قاعدة رأس المال كافية لإستيعاب مخاطر الإستثمار المرتفعة الناشئة عن التعرض للأصول اللبنانية، لا سيما الديون السيادية للبنان والودائع النقدية في البنوك المحلية، ومخاطر الإئتمان الناجمة عن أصحاب الحسابات غير المصنفة. واستجابةً للمخاطر الاقتصادية والسياسية المتزايدة في لبنان، قللت شركة Arab Re من تعرضها للأوراق المالية المحلية وزادت نسبة الأصول الموجودة لديها خارج لبنان، لا سيما عن طريق إعادة توجيه تدفقاتها النقدية إلى البحرين وعمان.

ولدى Arab Re سجل حافل من الربحية التشغيلية، حيث بلغ متوسط العائد على حقوق المساهمين لمدة ٥ سنوات (٢٠١٤-٢٠١٨) ٤ في المئة والعائد على الأقساط بنسبة ٨,٣ في المئة.

ويتمتع موقع Arab Re بمكانة متميزة في أسواقها الرئيسية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، حيث أنها مبنية على دورها الأصلي كمعيد تأمين لسوق التأمين العربي وعلاقتها الطويلة مع العملاء. وارتفع إجمالي الأقساط المكتتبه بنسبة ٦ في المئة تقريباً ليصل إلى ٦٨ مليون دولار في عام ٢٠١٨.

كلفة هجمات سبتمبر ٥٣٣ مليون دولار

«سعودي أرامكو» تتطلع لتغطية تأمينية ضد مخاطر الحرب والهجمات الإرهابية

صرّح مصدران لرويترز أن أرامكو السعودية تسعى لتغطية تأمينية ضد مخاطر الحرب والهجمات الإرهابية بعد الأضرار التي لحقت ببعض منشآتها النفطية في سبتمبر (أيلول) جراء هجوم بطائرات مسيرة DRONES وصواريخ.

وتراوح خيارات التأمين المتاحة من تغطية ضد هجمات إرهابية أو تخريبية إلى تغطية كاملة، تتضمن الحرب أو الحرب الأهلية إلى جانب تعويض عن تكلفة تعطّل الأنشطة.

وقال مصدر ثالث أن التقديرات المبدئية لخسائر أرامكو في الهجوم على منشآتها تبلغ ملياري ريال أي ما يعادل ٥٣٣ مليون دولار.

وتؤمن أرامكو على الكثير من ممتلكاتها بنفسها من خلال ما يُعرف «بالتأمين الأسير» CAPTIVE، عبر شركة ستيلار للتأمين ومقرها برمودا.

وقال أحد المصادر أن أرامكو لديها أيضاً تغطية تأمينية X/S OF LOSS مع شركات تأمين لأضرار في الممتلكات تتجاوز ٢٠٠ مليون دولار، إلا أن هذه التغطية لا تشمل الحرب أو الهجمات الإرهابية أو خسائر في الإيرادات جراء توقف النشاط، مضيفاً أن أرامكو، التي صرّحت في أكتوبر (تشرين الأول) الفائت أنها استعادت إنتاجها بالكامل بعد هجمات سبتمبر (أيلول) على منشآت لها، كان لديها بالفعل غطاء تأميني للحرب قبل نحو خمسة أعوام.



QBE للتأمين تعين عبد الله البلبيسي

مديراً تنفيذياً أول ورئيساً لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا



أعلنت مجموعة QBE للتأمين عن

تعيين عبد الله البلبيسي في

منصب المدير التنفيذي الأول

(CEO) ورئيس منطقة الشرق

الأوسط وأفريقيا (MEA).

ومن المقرر أن ينضم إلى

الشركة في مايو (أيار) عام

٢٠٢٠ في مكتبها بدبي، ويرفع

تقاريره إلى ستيفن بوستلوويت،

نائب رئيس قسم العمليات الاكتتابية في

QBE Re. وسيكون فلادان راداكوفيتش بمثابة المدير التنفيذي

المؤقت إلى حين إنضمام البلبيسي وتولي مهامه.

ويتملك البلبيسي خبرة تمتد لعشرين عاماً في هذا المجال وكان

آخر مدير تنفيذي في شركة ASPEN RE.

المغرب تعتمد التأمين الإلزامي ضد الكوارث مطلع ٢٠٢٠

تعتمد المغرب بدءاً من ١ يناير (كانون الثاني) ٢٠٢٠، التأمين الإلزامي ضد الكوارث حيث يدخل القانون المعني حيز التنفيذ.

وستشمل عدة أنواع من وثائق التأمين تلقائياً تغطية الكوارث، بما في ذلك وثائق مسؤولية الطرف الثالث عقود تأمين المسؤولية العامة التي حصل عليها أصحاب العقارات.

ووفقاً للقانون، فإن الكارثة هي التي تسبب أضراراً بسبب حدث طبيعي غير متوقع، مثل الزلازل أو الفيضانات أو تسونامي أو عمل بشري عنيف يشكل عملاً إرهابياً أو أعمال شغب أو حركة شعبية.

ويستثنى القانون من نطاق المخطط استخدام أسلحة كيميائية أو بيولوجية أو بكتريولوجية أو مشعة أو نووية، الحرب الأهلية، الحرب الأجنبية أو أعمال العداة سواء تم إعلان الحرب أم لا، إضافة إلى الفعل الناتج عن جرائم الإنترنت.

ونص القانون الجديد على إنشاء صندوق تضامن ضد الأحداث الكارثية لتعويض الضحايا غير المؤمن عليهم. وسيتم تمويل الصندوق من خلال ضريبة شبه مؤقتة تبلغ ١ في المئة من الأقساط المدفوعة بموجب عقود التأمين المطبقة على جميع عمليات التأمين باستثناء التأمين ضد الحوادث في مكان العمل أو التأمين على الحياة أو الأقساط السنوية التي يتحملها غير المقيمين والعقود المتعلقة بمخاطر تقع في الخارج أو متعلقة بمؤسسة صناعية أو تجارية أو زراعية تقع في الخارج.

الوطنية

شركة التأمين الوطنية



عالمًا

1965 - 2015

أفق عالمي
في سوق محلي

+962 6 5681979

www.natinsurance.com.jo



WEHBEINSURED

وهبة لخدمات التأمين ش.ذ.م.م.

WEHBE INSURANCE SERVICES L.L.C.



Insured. Secured.

- Corporate Lines Insurance
- Personal Lines and Motor Insurance
- Employee Benefits Insurance
- Financial Planning



As an independent insurance broker in the Middle East region, one of our main strengths is our ability to maintain solid and strategic relationships with our associate offices and business partners, which enables us to better manage and control risks locally, regionally, as well as globally.

Call us today +9714 7048 600 or learn more at wehbeinsured.com

Dubai: 5th Floor, Oud Metha Offices, Sheikh Rashid Road
Abu Dhabi: 16th Floor, 3 Sails Building, Corniche Road
Beirut: 4th Floor, Modca Bldg., Hamra Street

RISE ABOVE THE COMPETITION

with Assist America

Our global emergency assistance program is a powerful enhancement that distinctly sets your company apart from the competition. With our emergency services attached to your product offering, you stand out from competitors and are better equipped to increase market share and revenue, growing existing premiums.



With Assist America:

- Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies
- Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit
- Minimize the medical impact of international claims through early intervention and streamlined case management
- Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world
- Provide clients with the right tool to alleviate risk, responsibility and liability factors associated with business travel
- Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution

Contact us today to learn about how Assist America can help you grow profitable business!

jbreiss@assistamerica.com | ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859 | +961 70 868 648



[assist america](http://www.assistamerica.com)

www.assistamerica.com

Download the Assist America Mobile App



القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين تستعين بـ Roland Berger لتطوير أعمالها حسن الإفرنجي: استثمار في المستقبل إعداداً لاستراتيجية مستقبلية للمجموعة



خلال اجتماع ممثلي Roland Berger والقطرية العامة



Fabian Engels وحسن الإفرنجي يتصافحان

و التي تكون لمصلحة المساهمين وقطاع التأمين بشكل عام .

من جهته، أعرب السيد Fabian Engels ممثل شركة Roland Berger عن سعادته بهذه الإتفاقية قائلاً: «أننا فخورون بإختيارنا كشريك للمجموعة القطرية العامة للعمل في مجال الإستشارات، حيث تعتبر القطرية العامة إحدى الشركات الرائدة في مجال التأمين بدولة قطر ولديها جميع الإمكانيات التي تؤهلها للانتشار والنجاح بجميع الأصعدة».



حسن الإفرنجي

وقعت مجموعة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين عقد إتفاقية مع شركة Roland Berger العالمية والمتخصصة في مجال الإستشارات، وتهدف هذه الإتفاقية إلى الإستفادة من خبرات هذه الشركة العالمية في مجال تطوير الأعمال ورفع مستوى الأداء للشركة من نواح عديدة، منها تحديث الإستراتيجيات والسياسات، الإجراءات والأنظمة، الأهداف المرجوة وتطوير التكنولوجيا، وخصوصاً في مجال نشاط التأمين، وكل ما يتعلق بالموارد البشرية

وغيرها من أمور تهتم المجموعة مستقبلاً وتساعد في تحقيق مراكز متقدمة في مجال التأمين سواء في السوق المحلية أو في السوق العالمية .

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة حسن الإفرنجي بعد ٤٠ عاماً من النجاح في الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين في مجال التأمين كأحد أهم شركات التأمين في السوق المحلية وعلى المستوى الخارجي، فإن الشركة بصدد الإستثمار بالمستقبل من خلال العمل على إعداد إستراتيجية مستقبلية للمجموعة، حيث شبهها بالقاعدة المتينة والتي تساعد المجموعة على الإنطلاق للمستقبل مع تأكيده على ضرورة وجود أهداف واضحة معززاً تأكيده على تطوير الأعمال والمنتجات، بالإضافة إلى تطوير التكنولوجيا وغيرها، لتحقيق الأهداف المرجوة

تأسست المجموعة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين في عام ١٩٧٩ وهي شركة متواجدة منذ ٤٠ عاماً، لها أصول عتيقة في المجتمع القطري. تم إدراج الشركة في البورصة القطرية في عام ١٩٩٧ ومنذ ذلك الحين أصبحت واحدة من شركات التأمين الرائدة في السوق المحلية، مع أكثر من ١٢٠ موظفاً يعملون في قطاع التأمين عبر ٧ فروع. حافظت المجموعة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين على تصنيف ائتماني A- (ممتاز) لمدة ١٠ سنوات، وفقاً لتصنيفات AM Best الائتمانية .

تأسست Roland Berger في عام ١٩٦٧ وهي واحدة من الشركات الرائدة في الاستراتيجية العالمية. يقع المقر الرئيسي لـ Roland Berger في ميونيخ ولديها ٢٤٠٠ موظف يعملون بـ ٥١ مكتباً عبر ٣٥ دولة.



الشركة المركزية لاعتماد التأمين
Société Centrale de Réassurance
GROUPE CDG

SCR | Resilience builder since 1960



- 50 Markets with more than 300 clients in Morocco, Africa, The Middle East and Asia
- 3rd African Reinsurer (based on underwritten premium)
- Manager of the African center for catastrophe risks (A.C.C.R)
- Manager of FAIR Aviation Pool since 1989
- An academy of professional training « The SCR ACADEMY RE foundation »
- 3 representative offices : Abidjan, Kigali and Cairo

Rating :

- Fitch ratings: AAA/stable (Local Rating)
- AM BEST : AM BEST/B++ (Good)

دار التأمين تحصل على تصنيف BBB- طويل الأجل وB+ جيد للجدارة المالية



محمد عثمان

حصلت دار التأمين على تصنيف إئتماني BBB- طويل الأجل وعلى تصنيف إئتماني B+ (جيد) للجدارة المالية مع نظرة مستقبلية مستقرة لكليهما من قبل A.M.BEST وكالة التصنيف الإئتماني العالمية. ووفقاً لتقرير A.M.BEST فقد حصلت دار التأمين على هذا التصنيف بفضل ميزانية الشركة المعززة برأس مال قوي وأدائها التشغيلي الجيد، بالإضافة إلى خطة الرسملة المعدلة حسب المخاطر.

وقال رئيس مجلس إدارة دار التأمين محمد عبدالله القبيسي: «نحن فخورون بحصولنا على هذا التصنيف الإئتماني والذي يساهم في تثبيت موقع الشركة المالي استعداداً لمرحلة النمو المقبلة. ويعدّ هذا إنجازاً جديداً على خارطة الطريق التي ستضعنا على قدم المساواة مع شركات التأمين الرائدة في المنطقة».

وقال الرئيس التنفيذي لدار التأمين محمد عثمان: «إن هذا التصنيف يعكس وضع دار التأمين المالي القوي والمستقر، واستراتيجيات النمو المطرد والسليم وفريق الإدارة العليا المتناسك من ذوي الخبرة والسياسات والنظم الموثوقة بوضوح والتي تحكم جميع جوانب أنشطة أعمالنا».

أضاف: «هذا التصنيف من قبل وكالة تصنيف إئتماني دولية مثل A.M.BEST لن يعزّز علاقتنا التجارية الحالية فحسب، بل سيفتح الأبواب أيضاً أمام العديد من العلاقات الجديدة في جميع أنحاء العالم، حيث تتمثل استراتيجيتنا في التنافس على أساس الجودة العالية للخدمات».

الجزائرية للتأمينات 2a تعرض استراتيجيتها الخاصة في الإجتماع السنوي الأول للوسطاء



أطلقت الشركة الجزائرية للتأمينات 2a النسخة الأولى من الإجتماع السنوي للوسطاء (BAM 2019)، والذي ضم موظفي الشركة وعشرين وسيطاً في فندق هوليداي إن. وخلال الإجتماع، عرض المديرين التنفيذيين للشركة الجزائرية للتأمينات 2a الإستراتيجية الخاصة بها على الوسطاء والتي ركزت على برنامج مكافآت التفوق التشغيلي للوسطاء المبتكر. وكانت فرصة عظيمة لكل المشاركين للتعبير عن احتياجاتهم من أجل تطوير المهنة. وفي نهاية الاجتماع، شكر المدير العام للشركة مراد كوالا الوسطاء على وجودهم وثقتهم وتعهد ببذل كل ما في وسعه لتعزيز وتوطيد علاقتهم سوياً.

د. عبدالله سلطان رئيساً تنفيذياً للشركة البحرينية الكويتية gzig اعتباراً من نيسان ٢٠٢٠



إبراهيم شريف الرئيس

د. عبد الله سلطان

أعلنت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC/GIG الدكتور عبد الله صلاح سلطان سيخلف إبراهيم شريف الرئيس في منصب الرئيس التنفيذي اعتباراً من شهر أبريل (نيسان) ٢٠٢٠.

والمعروف أن الشركة شهدت خلال فترة تولي الرئيس منصبه تطوراً بارزاً ولافتاً، فضلاً عن نتائج إستثنائية من الصعب أن تحقق على يد أي كان. ويأتي تعيين سلطان بعد أن شغل منصب النائب الأول للرئيس التنفيذي اعتباراً من ٢ مايو (أيار) ٢٠١٩، كما شغل وظائف إدارية ومنصب قيادية عليا عدة قبل انضمامه إلى الشركة البحرينية الكويتية للتأمين كان آخرها الرئيس التنفيذي للعمليات في مجموعة الدوحة للتأمين، كما أنه حاصل على ترخيص زمالة معهد التأمين القانوني FCI. وهو اللقب الذي يمنح لذوي الإنجازات البارزة، كما أنه حاصل على ترخيص مدير مخاطر من «سي. سي. إم» CCM وكذلك على تأهيل مدير مشارك للمخاطر من «أي. آر. إم» ARM.

ويحمل سلطان شهادة ماجستير إدارة الأعمال من جامعة ستراتسليد بغلاسكو وشهادة بكالوريوس العلوم في التسويق مع تخصص في المالية، وهو يعتبر من الشباب البحرنيين المتميزين ومن ذوي الكفاءات والمؤهلات في سوق التأمين. علاوة على ذلك، فهو يتمتع بخبرة واسعة في مجال التأمين وإعادة التأمين تمتد لأكثر من ١٠ سنوات.

ماكس زكار حكماً في لجنة توزيع جوائز «ميدل إيست انشورنس ريثيو»



شارك رئيس ومدير عام شركة كومرشل انشورنس ماكس زكار في لجنة تحكيم توزيع جوائز قطاع التأمين «ميدل إيست انشورنس ريثيو» في دبي من ضمن ١٩ حكماً من القادة المميزين في قطاع التأمين بمنطقة الشرق الأوسط. وأعرب زكار عن فخره لنيل كل من الشركتين اللبنايتين «شديد ري» لوساطة إعادة التأمين جائزة أفضل وسيط لإعادة التأمين لسنة ٢٠١٩ وشركة NEXICARE جائزة أفضل إدارة مزودي خدمات كطرف ثالث لسنة ٢٠١٩.



**OUR VALUES ARE AT THE
CORE OF EVERYTHING WE DO**

**INNOVATIVE
GENUINE
INTEGRITY**

INNOVATIVE

We listen, consider and endeavour to offer solutions to all our customers.

We encourage our employees to innovate and to come up with new ideas and initiatives.

IGINSURE.COM

INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE

اللائس للتأمين Alliance Insurance في مرتبة (A- Excellent)



أيمن عزارة

في بيان أعلنته وكالة A.M.Best العالمية بتاريخ ٢ أكتوبر ٢٠١٩ بأن شركة اللائس للتأمين Alliance Insurance حافظت على مرتبتها المتقدمة (A- Excellent) لقدرتها المالية Financial Strength وقدرتها الإئتمانية Credit Rating على حد سواء، حيث تتمتع شركة اللائس للتأمين Alliance Insurance Company بميزانية جعلتها تأخذ مكاناً ضمن فئة الشركات القوية جداً Very Strong وإن أداءها الإحترافي وإدارتها للمخاطر تتميزان بالجودة. كما ذكرت الوكالة بأن اللائس للتأمين Alliance Insurance قد

سجلت أرباحاً ائتمانية في مجالي التأمين على أخطار الحياة والأخطار العامة. كما يذكر بأن الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد أيمن عزارة.

«ميدغلف» توقع عقداً مع «السعودية للكهرباء»



د. طارق نعيم

MEDGULF

أعلنت شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين التعاوني «ميدغلف» عن توقيع عقد مع الشركة السعودية للكهرباء بغرض تقديم خدمات التأمين الصحي التعاوني. وتوقعت الشركة ان

يكون لهذا العقد أثر إيجابي على أرباح الشركة للعام ٢٠٢٠. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو د. طارق بن عبدالله النعيم.

تقرير مؤسسة WNS: ٥ اتجاهات تقود صناعة التأمين العالمية

تصحح مسارها وترفدها بتقنيات التسريع وتوقف حالات التلاعب والاحتيال

أصدرت مؤسسة WNS تقريراً ضمنته اتجاهات خمسة تقود صناعة التأمين العالمية خلال المرحلة الحالية وتعيد تشكيل تلك الصناعة وكيف تقود التقنيات الرقمية الى تغيير لا رجعة فيه.

وعرضت المؤسسة هذه الإتجاهات كالاتي:

(١) التركيز على المنتجات الشخصية والمرنة وهي التي غيرت مسار صناعة التأمين وقادت تلك الصناعة لتصحيح مسارها وتغيير قواعد اللعبة بفضل التوسع في الإقتصاد الرقمي القائمة على معدلات الطلب في التأمين والمنتجات الشاملة، مع الإشارة الى ان منتجات التأمين متناهي الصغر تعد خياراً جيداً لشركات التأمين وإعادة العالمية، حيث تقدّم الأخيرة دعماً لنظم التأمين الرقمية والإصدار والتوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين.

(٢) تقنية المكننة لتسريع صرف التعويضات.

وأسهم هذا الإتجاه في نشاط التأمين بالإعتماد على العمليات الآلية وقدرات معالجة أفضل للبيانات والتقدّم في خوارزميات الذكاء الإصطناعي، مثل نموذج الإقتصاد السلوكي، بالرغم من ان الذكاء الإصطناعي يقلّل دور وسطاء التأمين واستخدام الأوراق. لكن استخدامه يقلّل حالات التحايل في التعويضات، مما يؤدي الى تقليل الوقت والجهد والتكاليف.

(٣) الإعتماد على التحليلات الرقمية والتنبؤ:

سوف يعتمد قطاع التأمين في المستقبل على تطبيقات InsurTech وكذلك إنترنت الأشياء باستخدام الأجهزة الإلكترونية مثل الموبايل والساعات الذكية وغيرها مع تطور تلك الأجهزة وظهور أجهزة جديدة وزيادة إقبال العملاء على شرائها، بما يساعد شركات تأمينات الممتلكات والمسؤوليات في الحصول على بيانات دقيقة عما يتعرض له العملاء من حوادث بما يساهم في الاستجابة لها بشكل استباقي في الوقت المناسب.

(٤) الشراكة مع شركات InsurTech:

أسهمت شركات InsurTech بإحداث نمو كبير في التأمين على السيارات والتأمين على المنازل والتأمين ضد مخاطر القرصنة الإلكترونية، وهذا بدوره سوف يحفز شركات التأمين التقليدية على الحصول على إمكانيات تكنولوجية أو شراكة مع شركات InsurTech، مع زيادة الطلب على المنتجات والخدمات المبتكرة التي تقدمها تلك الشركات حيث أصبح هذا التعاون ضرورة ملحة بالنسبة لشركات التأمين.

(٥) تعميم الإعتماد على تقنية «البلوك تشين»:

تشمل تقنية البلوك تشين كل عمليات التأمين منذ التعرّف على العملاء وملء طلب التأمين وحتى تسوية التعويضات واكتشاف حالات الاحتيال والتلاعب، وتوفير بيانات دقيقة وموثوق بها حيث توفر التكنولوجيا الخاصة بالبلوك تشين تكاليف تشغيل مخفضة، وهي أنظمة تعتمد على اللامركزية في العمل وتوفير الخدمات الذكية.

وتوفر تقنية البلوك تشين مليارات الدولارات لشركات التأمين العالمية عبر الإعتماد عليها واستخدامها في تقليل التكاليف، وترشيد التعويضات والقضاء على حالات الغش والتحايل والتسعير السليم للأخطار وسرعة إجراء التعاملات وتقديم الخدمات للعملاء وكافة الشركاء المتعاملين مع شركات التأمين.



شركة الجدارة العالمية لوساطة التأمين
Jadara Alalamia Brokerage Co

خبراتنا
50 عاماً
في
مجال
التأمين

قيمتنا الخمسة

Our Five Values

- | | | |
|-----------------|---|-------------|
| الكفاءة | 1 | Competence |
| النزاهة | 2 | Integrity |
| أخلاقيات المهنة | 3 | Ethics |
| المصداقية | 4 | Credibility |
| الثقة | 5 | Confidence |

+966118101657

jabroker.com jabrokerksa

sales.office@jabroker.com

APEX تكرم إعادة الكويتية والسوق الأردنية



من اليمين: أسامة جعينة، د. علي الوزني، زهير العطوط، ناصر الديك، محمد طبطبائي، هادي الكرد، يعقوب صوالحة، باسم حدادين، رجائي نورسي، داوود الدويسان، رشيد الهباب، علاء عبد الجواد، م. ماجد سميرات وعماد الحجة

أقام رئيس شركة APEX زهير العطوط عشاءً تكريمياً لأركان شركة إعادة الكويتية KUWAIT RE في عمان وعدد من أركان قطاع التأمين الأردني وكجميع مآدب العطوط أثنى المدعوون على أريحية وكرم صاحب الدعوة.

بيار سلامة (CCR RE) يزور الأردنية

لدى زيارته للأسواق العربية كانت المحطة الأولى لبيار سلامة المدير الإقليمي لشركة CCR RE في عمان الأردن حيث التقى أركان شركة التأمين الأردنية برئاسة عماد عبد الخالق.

وتم الإتفاق على كيفية تجديد إتفاقات الإعادة للعام ٢٠٢٠. مندوب «البيان الإقتصادية» التقى أركان الشركتين والتقط الصورة أدناه



من اليمين: مازن النمري، عماد عبد الخالق، بيار سلامة وجواد جنب

ياسر البحارنة عضواً في مجلس إدارة ترست ري - البحرين



انضم ياسر البحارنة الى عضوية مجلس الإدارة الجديد في ترست ري - البحرين.

وكان البحارنة يشغل منصب الرئيس التنفيذي لشركة «أريج» للتأمين في البحرين، إضافة الى أنه كان يشغل مناصب عدة في شركات تأمين وإعادة تأمين عربية، كما أنه كان عضواً ناشطاً في المنظمات التأمينية ورئيساً للإتحاد الأفرو آسيوي.

AM Best تؤكد تصنيف القوة المالية لـ «دبي الوطنية» عند B ++ جيد



رامز أبو زيد

أكدت AM Best على تصنيف القوة المالية لشركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين DNIR عند مستوى B ++ (جيد) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل bbb+، مع نظرة مستقبلية إيجابية لكلا التصنيفين.

وتعكس التصنيفات قوة الميزانية العمومية لـ DNIR، والتي تصنفها على أنها قوية للغاية، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي، وملف تعريف أعمالها المحدود والإدارة الملائمة للمخاطر المؤسسية. وتعكس التوقعات الإيجابية بأن الإدارة ستعزز مكونات الميزانية العمومية لـ DNIR على المدى المتوسط. وعلى وجه الخصوص، تتوقع أي أم بست

أن يتم تحسين الرسطة المعدلة حسب المخاطر إلى مستوى أكثر قوة.

وتستند قوة الميزانية العمومية لشركة DNIR إلى القيمة السوقية المعدلة حسب المخاطر والتي يتم الحفاظ عليها على أعلى مستوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال أي أم بست (BCAR). ويتجلى في هذا التقييم الاحتياط الحذر لـ DNIR ومستوى السيولة الممتاز. يذكر ان مدير عام الشركة هو رامز أبو زيد.

هيئة الإشراف على التأمين الليبية تختتم دورتين تدريبيتين حول تصميم اتفاقيات الإعادة ومبادئ وطريقة عمل سوق لندن



اختتمت في قاعة التدريب بمقر هيئة الإشراف على التأمين الليبية الدورات التدريبية الفنية لشهر أكتوبر (تشرين الأول) والتي تمثلت بدورتين الأولى تناولت تصميم إتفاقيات إعادة التأمين والتفاوض بشأنها وجمعت ٤٠ متدرباً تم توزيعهم على مجموعتين، الثانية كانت بعنوان «مبادئ وطريقة عمل سوق لندن للتأمين» وجمعت ٣٥ متدرباً تم توزيعهم على مجموعتين.

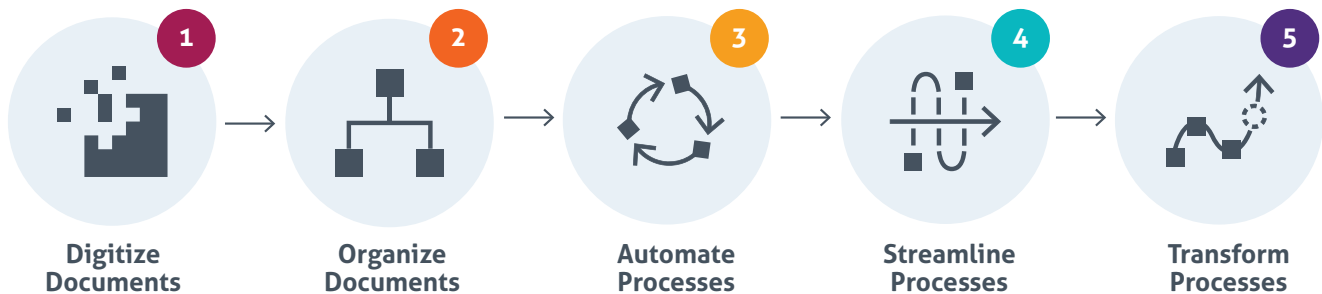
واستهدفت هاتان الدورتان العاملين بشركات التأمين وصناديق التأمين وبعض موظفي الهيئة، وأشرف على تنظيمها إدارة الشؤون الإدارية والمالية، بإشراف خبير التأمين ناجي بن طالب، واستمرت الدورات لمدة أسبوعين متتاليين.

وشهد حفل الإختتام حضور الدكتور محمد إمام محمد علي مدير عام الهيئة ومحمد جمعة مدير إدارة التخطيط والمتابعة، وسالم الهباشي مدير إدارة الشؤون الإدارية والمالية وفهمي المقرئ مدير مكتب المدير التنفيذي وفاطمة الرحبي رئيسة قسم شؤون الموظفين والتدريب وسالمة ابوستة رئيسة قسم العلاقات العامة والخدمات وعدد من الموظفين بالهيئة.



Transform your business into a digital workplace

Learn how Laserfiche can transform your office into a digital workplace.



Make customers not paperwork your priority.

Finance, banking and insurance customers around the world are transforming for the digital world with content services solutions from Laserfiche. Eliminate loans processing bottlenecks, improve back office productivity, reduce the cost and complexity of compliance, streamline information capture and organization and provide rapid response client service.

Are you ready to transform the way you work?

For more information,
email us at ecm@laserfiche.com or visit <https://info.laserfiche.com/middleeast>

واصف جبشة ينضم الى الفائزين بجائزة «ريادي العام»



حضرت الشركة العالمية للتأمينات العامة المحدودة IGI حفل العشاء الخاص بجائزة «ريادي العام» EY Entrepreneur of the Year التي تمنحها إرنست ويونغ في فندق فور سيزونز في عمان، الأردن. وفي وقت سابق من هذا العام، حصل مؤسس والرئيس التنفيذي ونائب رئيس مجلس الإدارة في IGI، وواصف جبشة على جائزة EY Entrepreneur of the Year عن الأردن حيث انضم إلى ٥٧ فائزاً بالجائزة نفسها من دول مختلفة حول العالم للمنافسة على لقب «ريادي العام» العالمي لعام ٢٠١٩. وأقيم الحدث العالمي البارز حينها في مدينة مونكو في الأسبوع الأول من شهر يونيو (حزيران) الفائت، حيث احتفى بمجموعة من رواد الأعمال المميزين الذين يعملون على تغيير العالم من خلال إتباع إستراتيجيات جديدة تتحدى الأنماط التقليدية وتقدم حلولاً لمشكلات الأعمال السائدة. واللافت أنه خلال حفل العشاء الأخير، تم تكريم السيد جبشة مرة أخرى على إنجازاته المحققة.

«فيتش» تمنح SCR تصنيف AAA على نطاقها المحلي

لتطبيقها معايير متطورة في مجال الرسملة

وبست تمنحها B++ جيد



يوسف فاسي فهري

أبرز التقرير الذي اصدرته وكالة التصنيف العالمية فيتش تحسن المؤشرات المالية والتقنية للشركة المركزية لاعادة التأمين المغرب (SCR)، فعلى مستوى الرسملة المعدلة بحسب المخاطر اكد محللو فيتش ان الشركة تطبق معايير جد متطورة في مجال الرسملة، في حين ان النسب المجمععة RATIO COMBINED للشركة تحسنت من ٩٦,٩ في المئة الى ٩٢,٣ في المئة.

كما ان هامش الملاءة بحسب منهجية فيتش اكتسب زيادة من ١٥٢ في المئة الى ١٥٧ في المئة (موازية لمنهجية الملاءة ٢). من جهتها حافظت الشركة المركزية لاعادة التأمين على تصنيف عند مستوى مستقر واداء تشغيلي مشابه للعام الماضي على الرغم من ادخال المزيد من عناصر التقييم الملزمة على مستوى المنهجية الجديدة لوكالة A.M.BEST. وبذلك تؤكد الشركة محافظتها على تصنيف جيد للعام المالي ٢٠٢٠ بنظرة ايجابية ومستقرة حيث منحتها A.M.BEST تصنيف (B++) جيد و (AAA) على نطاقها المحلي من قبل وكالة التصنيف فيتش رايتنغ. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو يوسف فاسي فهري.

«اعادة» السعودية تحقق ارباحا قياسية خلال الاشهر ال٩ الأولى من السنة

شركة اعادة التأمين التعاوني السعودية (اعادة) SAUDI RE اعلنت ان ارباحها لسنة ٢٠١٨ ارتفعت بنسبة ١٣١ بالمئة خلال الاشهر التسعة الاولى من العام الحالي وبلغت ٥٦,٩٧ مليون ريال سعودي (١٤,٩٧ مليون دولار اميركي).

وذكرت ان هذه القفزة في الارباح تعود الى ان الاقساط المكتسبة EARNED PREMIUM ارتفعت خلال هذه الفترة بنسبة ٤ بالمئة.

نذكر ان «اعادة» هي شركة اعادة التأمين الوطنية الوحيدة المرخص لها بالعمل في المملكة. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو فهد الحصني.



«نجم» تبرم إتفاقية مع SAP لمواكبة التطورات التقنية العالمية

د. محمد السليمان: ستضيف قيمة فعلية وستعكس إيجاباً على النواحي التشغيلية

أبرمت «نجم» لخدمات التأمين إتفاقية مع شركة «أس أي بي» (SAP) عملاق البرمجيات العالمية لتزويد «نجم» بأحدث البرامج التقنية والخدمات السحابية المتوفرة في المملكة العربية السعودية.

وهدفت هذه الإتفاقية إلى ترسيخ دور «نجم» في مواكبة التطورات التقنية العالمية، لا سيما وأنها تستخدم نظام تخطيط موارد المنشآت (ERP) والذي يعد ركيزة أساسية للشركات بالإضافة إلى نظام إدارة علاقات العملاء (CRM). وسوف يساعد هذان النظامان شركة نجم في إدارة عملياتها الداخلية، كما سيساهمان في خفض التكلفة، وزيادة الإنتاجية والكفاءة، وتحقيق رضا العملاء بما يتوافق مع رؤية المملكة ٢٠٣٠ وينعكس ايجابا على جودة الحياة في المملكة.

وشدد الرئيس التنفيذي لنجم الدكتور محمد السليمان على أن اختيار شركة SAP تم لما تتميز به من خبرات وخدمات تتوافق مع تطلعات نجم للمستقبل ولإمكانية الأنظمة تقديم خدمات متطورة تساعد على تنظيم سير العمل وضمان استمراريته وتقديم أفضل الخدمات للمواطن والمقيم والزائر للمملكة.

وأضاف: «هذه الإتفاقية ستضيف قيمة فعلية وسوف تنعكس ايجابا على جميع النواحي التشغيلية في نجم، ونحن نعمل جاهدين بدعم من مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما) على تطبيق أحدث التقنيات لضمان تطوير الخدمات المقدمة لقطاع التأمين». ولفت إلى أن «نجم عمدت بعد إطلاق رؤية السعودية ٢٠٣٠، إلى تغيير هويتها المؤسسية، وانتقلت إلى مرحلة التحول الرقمي، وأصبحت تقدم خدمات جديدة تركز على التقنيات الحديثة ومنها الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة والتنبؤ بالمستقبل».



Meet GlobeMed FIT

Your Digital Wellness Partner & Self-service Health Insurance App

FITNESS



NUTRITION



HEALTH



INSURANCE



DOWNLOAD NOW

Available on the
App Store

ANDROID APP ON
Google Play

GlobeMed
Saudi



فريد صابر وخالد السنعوسي يتسلمان الجائزة من بيتر انغلند

وأكثرها تنوعاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا فقد نجحت مجموعة الخليج للتأمين في تنويع أنشطة التأمين من أجل ضمان نموها المستمر وتحقيق الربحية في الأسواق التي نعمل فيها. إن هذا التقدير يمهد الطريق لنا بالتأكيد لتعزيز التميز في عملنا الهادف إلى تحقيق رؤيتنا».

GIG تفوز بجائزة التأمين العام في الشرق الأوسط لعام ٢٠١٩

فازت مجموعة الخليج للتأمين GIG بجائزة الشرق الأوسط السادسة لصناعة التأمين لعام ٢٠١٩ .

وتلقت GIG هذه الجائزة لقيادتها الديناميكية وقدرتها على تلبية متطلبات الأعمال المتنامية. باعتبارها واحدة من أكبر مجموعات التأمين وأكثرها تنوعاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا ، فقد أحدثت GIG ميزة تنافسية في أسواقها من خلال تطبيق نهج شامل يتضمن استخدام أحدث خدمات تكنولوجيا المعلومات وأحدثها ، وابتكار المنتجات ، وإدارة علاقات العملاء ، والمؤسسات وإدارة المخاطر وحوكمة الشركات وممارسات الاكتتاب الحكيمة والرقمنة.

وذكر فريد صابر وخالد السنعوسي : «إنه لمن دواعي سرورنا الكبير الفوز بجائزة الشرق الأوسط السادسة لصناعة التأمين. ونظراً لكوننا من بين أكبر مجموعات التأمين

GIG تحصل على العلامة التجارية ٢٠١٩ من المنتدى العالمي للعلامة التجارية

خالد السنعوسي: نسعى لتكون الخيار الأول للعملاء في الأسواق

حصلت مجموعة الخليج للتأمين GIG على جائزة العلامة التجارية مرة أخرى من المنتدى العالمي للعلامة التجارية وهي منظمة عالمية غير ربحية مقرها لندن.

للمناسبة قال مدير اول المجموعة - ادارة الاتصال المؤسسي وعلاقات المستثمرين خالد مشاري السنعوسي «انه من دواعي سرورنا الحصول على هذه الجائزة التي تمثل تقديراً للجهود التي نبذلها من اجل تقديم افضل الخدمات للعملاء والشركاء والمساهمين والارتقاء بالعلامة التجارية الى ابعد الحدود. تسعى الخليج للتأمين على الدوام لتكون الخيار الاول للعملاء في كافة الاسواق التي تتواجد فيها وقد كان عام ٢٠١٩ تحديداً عاماً حافلاً بالانجازات حيث استمررننا بتصنيفنا الائتماني الثلاثي من S&P (A-) و A.M.BEST (A) و MOODY'S (A3)، وهذا يعكس جهود مجموعة الخليج للتأمين وشركاتها التابعة وبالتالي جودة خدماتنا وتميزها».

وتهدف مجموعة الخليج للتأمين الى ان تصبح وجهة مرغوبة بشكل اكبر في قطاع التأمين مع التركيز بشكل اساسي على بناء العلاقات طويلة الامد التي تتميز بالقوة وتقوم على الاحترام المتبادل.



خالد السنعوسي يستلم الجائزة

أسواق التأمين العالمية تتحضر لتطبيق المعيار المحاسبي IFRS17 في ٢٠٢١

بدأت أسواق التأمين العالمية استعداداتها لتطبيق معيار IFRS 17 في ٢٠٢١. ومن أهداف هذا المعيار تقديم معلومات أكثر شفافية وجودة بما يوفر أدق رؤية لمستخدمي القوائم المالية كي يتمكنوا في التوقيت الصحيح من تقييم أثر العقود التي تدخل ضمن نطاق المعيار على المركز المالي والأداء المالي للشركة.

ويلزم المعيار IFRS 17 أو المعيار المحاسبي الدولي رقم ١٧ لعقود التأمين الشركات باستخدام تقديرات تعتمد على افتراضات حالية منسقة مع المعلومات السوقية.

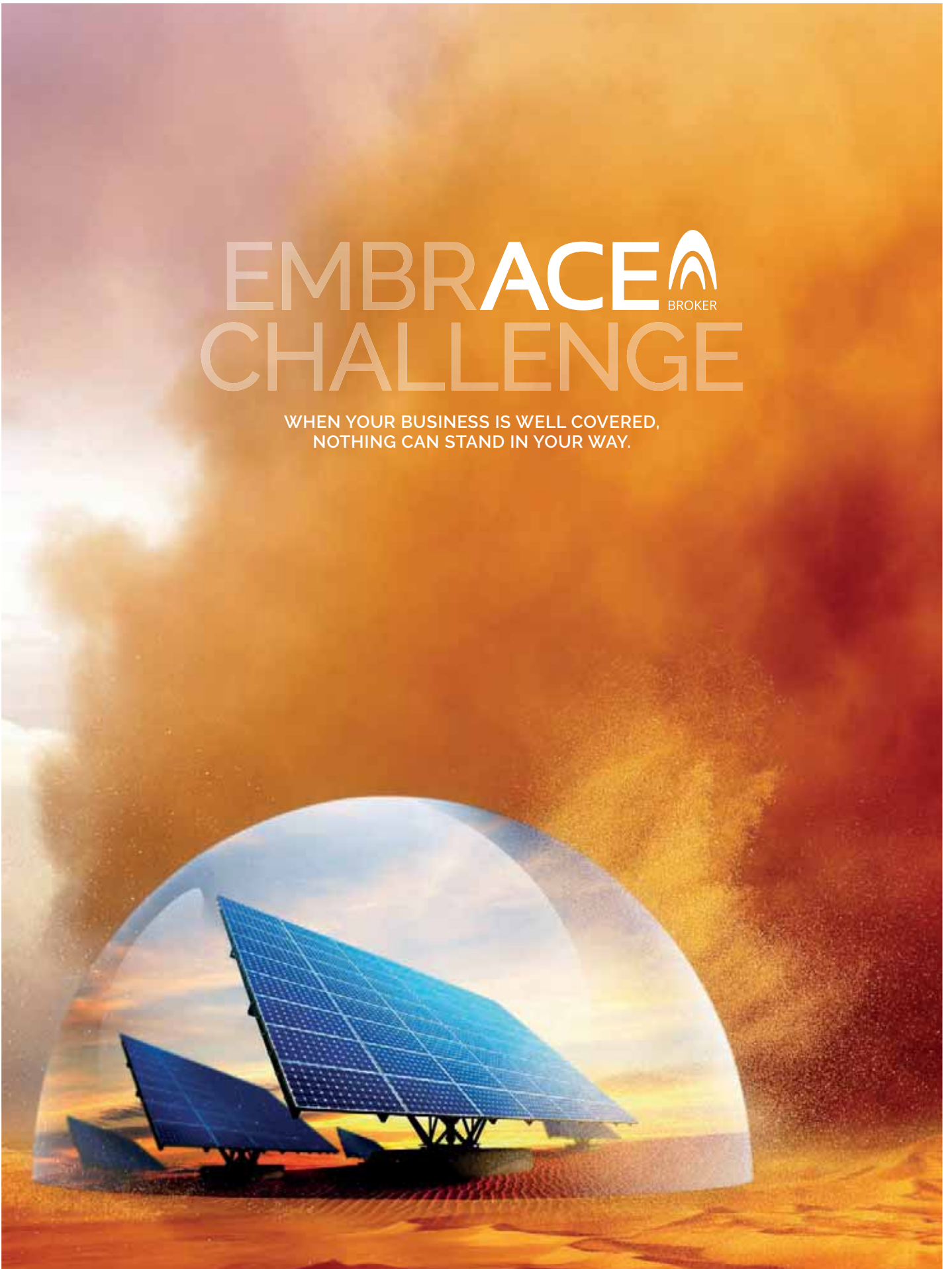
كما ويساهم المعيار IFRS 17 في استقرار صناعة التأمين العالمية باستخدامه كنموذج موحد يمكن المستثمرين والمشاركين في سوق التأمين العالمية من اتخاذ قرارات اقتصادية صحيحة في الوقت المناسب، الى ارتكازه على فكرة تجميع عقود التأمين بناء على أرباحها أو خسائرها المتوقعة، مع منع إجراء أي مقاصة بين أرباح وخسائر العقود.

على صعيد آخر فإن المعيار IFRS 17 يعبر عن مصطلح تعديل المخاطر إذ سيتم توزيعها على مدى فترة التغطية وألية توزيع هذه المخاطر ستعكس مدى احترافية الشركة في إدارة تخفيف تلك المخاطر على مدى فترة التغطية، وبالتالي أصبح سهلاً تحديد الى أي مدى تتناسب أرباح الشركة مع الخدمات التأمينية المقدمة ومصادر تلك الأرباح، وكذلك تحديد ما إذا كان المقابل الذي تفرضه الشركة نظير تحمل المخاطر المالية يناسب حجم هذه المخاطر أم لا.

ومن إيجابيات المعيار المذكور أنه يدرج مصروفات الاستحواذ ضمن التكاليف، إذ يلغي كل ذلك مع طلب إدراج هذه التكاليف ضمن قياس التزامات التأمين، مع السماح في حالة واحدة بالإعتراف بها كمصروفات عند تكبدها.

EMBRACE BROKER CHALLENGE

WHEN YOUR BUSINESS IS WELL COVERED,
NOTHING CAN STAND IN YOUR WAY.



«ضمان» توقع مذكرة تفاهم مع المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات

«وفا للتأمين» تستحوذ على شركتي

Pro Assur في الكاميرون



سليمان اشهاب

أعلنت شركة وفا للتأمين المغربية Wafa إنتهاء عملية الاستحواذ على قسمي التأمين على الحياة والتأمينات العامة التابعين لشركة التأمين الكاميرونية Pro Assur.

وأشار الإعلان، الذي صدر في ١٢ نوفمبر (تشرين الثاني) ٢٠١٩، أن وفا للتأمين قد استحوذت على ٦٥ في المئة من شركة Pro Assur وحصة تمثل ٨٩,٤ في المئة من شركة Pro Assur Life.

وتعمل وفا في الكاميرون منذ يونيو (حزيران) ٢٠١٦، من خلال فرعها Wafa Assurance Life Cameroon، وكانت هذه الشركة تعمل فقط في دوالا، العاصمة الاقتصادية للكاميرون وأكبر مدينة في البلاد. وهي توزع منتجات التأمين عبر المصارف من خلال شبكة المبيعات التابعة لـ SCB Cameroun، وهي شركة تابعة للمجموعة المصرفية المغربية Attijariwafa، الشركة الأم لـ Wafa Assurance.



من اليسار: اسامة القيسي وعبدالله احمد الصباح

وقعت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان) مذكرة تفاهم مع المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات (عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية) وذلك بهدف تعزيز التعاون في مجال تأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ضد المخاطر التجارية والسياسية وكذلك تبادل الخبرات والمعلومات والتنسيق في مجال الأنشطة التسويقية والتدريبية.

وبموجب مذكرة التفاهم سيتم وضع خطة عمل لمدة ثلاث سنوات (٢٠٢٠-٢٠٢٣) ترمي الى تحقيق اهداف المذكرة ومتابعة انجازها دوريا. وتشمل العديد من محاور التعاون من بينها: تنسيق الجهود للمشاركة في اتفاقيات اعادة التأمين بالحصص النسبية وزيادة حصتها من القائم منها مع هيئات الضمان الوطنية في الدول الاعضاء، اضافة الى تكثيف التعاون المشترك في مجال اعادة التأمين الاختياري، وتحصيل الديون المتعلقة بالعمليات المؤمنة، فضلا عن تبادل الخبرات في ما يتعلق باكتتاب المخاطر التجارية وغير التجارية، ونسب اقساط التأمين والاساليب والمعايير المتبعة في تحديدها وتطوير عقود التأمين المعمول بها.

وفي هذا السياق اكد مدير عام المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان) **عبدالله احمد الصباح** على اهمية توقيع مذكرة التفاهم، لدورها المتوقع في تعزيز التعاون مع المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات وبما يساهم في تحقيق المزيد من التوسع في تقديم الخدمات التأمينية للشركات العربية والاجنبية المستثمرة او الراغبة في الاستثمار في الدول العربية وكذلك الشركات المصدرة او الراغبة في التصدير من الدول العربية الى مختلف دول العالم، وكذلك المؤسسات التمويلية وغيرها العاملة في المجالات ذات الصلة.

وصرح الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات **اسامة عبد الرحمن القيسي**، «ان مذكرة التفاهم تمثل خطوة استراتيجية مشتركة لتعزيز العلاقة العميقة بين المؤسستين سعيا لتطوير ودعم اطر التفاهم المشترك في آليات دعم التجارة البينية بين الدول الاعضاء والعالم وايضا استقطاب الاستثمارات الاجنبية. ونخص بالذكر ايضا الإعداد المشترك لخطة العمل للثلاث سنوات التالية، والذي من شأنه ان يضيف مزيدا من التكامل في الحلول الائتمانية والتأمينية في مؤسساتنا لخدمة الدول الاعضاء».

واكد **القيسي** ضرورة الشراكة لتحقيق اهداف التنمية المستدامة الاجتماعية منها والاقتصادية وتوحيد الجهود في مجال دعم مشاريع البنية التحتية والشركات الصغيرة والمتوسطة كما استحداث حلول ائتمانية مواكبة لاحتياجات المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية والبنوك الاقليمية والدولية لتعزيز بيئة الاعمال التجارية وتيسير تدفقات التجارة البينية والاستثمار.

A.M.BEST ام.بست

شح الدولار في لبنان ينعكس سلبا على شركات التأمين واعادة التأمين

الوسطاء يتحولون الى عقود تأمين صادرة بالليرة اللبنانية

وكالة التصنيف الاميركية A.M.BEST اصدرت تقريرا خاصا حول وضع التأمين في لبنان، في ضوء الأحداث الجارية منذ ١٧ تشرين الاول ٢٠١٩ وقال المحلل المالي في الوكالة BENDIAZ CLEUG ان شح الدولارات ينعكس سلبا على شركات التأمين وشركات اعادة التأمين اذ انها باتت تجد صعوبات في تحصيل الاقساط المحررة بالدولار الاميركي وهناك تحول لدى الوسطاء لاصدار عقود التأمين بالليرة اللبنانية بدلا من الدولار كي يسهل عليهم تحصيل أقساطهم.

اما **GISLAIN LE CAM** المدير في A.M.BEST فقال «اننا سوف نتابع من قرب الاحداث الجارية في لبنان ونركز انظارنا على نحو خاص على التحولات التي تطرأ على اصول الشركات وموجباتها ASSETS AND LIABILITIES التي تعكس بدورها تداعيات الاحداث التي يشهدها لبنان».

THE BEST DECISION YOU'LL MAKE TODAY

We always strive to live up to our name by managing your healthcare schemes at competitive rates through fast and effective 24/7 services.

Today, let the best assist you!

Best Assistance

YOUR HEALTH, OUR CONCERN

A member of the Nasco Insurance Group

Lebanon - France - UAE - KSA - Qatar - Egypt
Turkey - Nigeria - Tunisia - Iraq

+961 1 425 426

www.bestassistance.com

 Best Assistance Lebanon

DOWNLOAD OUR **MOBILE APP**



«تمكين للتأمين» و«الناشر للدعاية والإعلان» تجددان شراكتهما الإعلامية والإعلانية للعام الثالث على التوالي



جددت شركة تمكين الفلسطينية للتأمين اتفاقيتها مع شركة الناشر للدعاية والإعلان والتي تتضمن تقديم شركة الناشر لخدمات مستشار إعلاني وإعلامي للعام ٢٠٢٠ وذلك للعام الثالث على التوالي.

وأكد مدير عام شركة تمكين محمد الريماوي «ان الشراكة مع الناشر شراكة استراتيجية بدأت منذ اللحظات الأولى من عمر شركتنا الفتية من خلال طرح عطاء فازت به الناشر، وذلك لتقديم خدماتها كمستشار إعلاني وإعلامي، وأن تجديد هذه الاتفاقية جاء محصلة للاداء المتميز في تنفيذ رؤية الشركة وخطتها التسويقية، مما ساعدها على تعزيز ظهورها وانتشارها في مختلف محافظات الضفة الغربية وقطاع غزة بما يتوافق ورؤيتها الاستراتيجية المتمثلة بتقديم خدماتها وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية الغراء».

بدوره قال مدير دائرة الاتصالات التسويقية والعلاقات العامة محمود شخشير أن تجديد الاتفاقية يأتي ضمن رؤية تسويقية متكاملة للعام ٢٠٢٠، وتندرج ضمن خطة دائرة الاتصالات التسويقية ومنهجيتها في إدارة العلامة التجارية، وأدوات الاتصال التسويقي الرقمي والتقليدي بهدف تعزيز نشر رسائل الشركة والترويج لخدماتها. مشدداً على تبني أفضل الممارسات المهنية بهذا المجال والمعايير والتوجهات العالمية.

من جانبه، عبّر مدير عام شركة الناشر سعد عبد الهادي عن سعادته بتجديد الثقة والتعاون ما بين الشركتين، واعتبر هذا التجديد نتيجة لنجاح الشراكة المهنية بين الشركتين، الذي يعتبر جزءاً من النجاح الكبير الذي حققته شركة تمكين للتأمين وما زالت تحققه في سوق التأمين الفلسطيني.

الوزير المنصوري في افتتاح المؤتمر السنوي للجمعية الدولية لمراقبي التأمين:

القادرون على الإبداع التكنولوجي هم الأكثر تأثيراً وأوضح بصمة في رسم ملامح المستقبل

رأى وزير الإقتصاد الإماراتي ورئيس مجلس إدارة هيئة التأمين سلطان بن سعيد المنصوري في كلمة ألقاها نيابة عنه عبدالله آل صالح وكيل وزارة الإقتصاد لشؤون التجارة الخارجية والصناعة خلال افتتاح المؤتمر السنوي الـ ٢٦ للجمعية الدولية لمراقبي التأمين بفندق جميرا أبراج الاتحاد - أبوظبي «ان الإمارات تتمتع بسياسات إقتصادية وتجارية رائدة تقوم على مواصلة التنوع والانفتاح الإقتصادي والربط الفعال مع الأسواق العالمية، وتبني الاتجاهات الحديثة في التنمية، التي يعدّ الذكاء الصناعي أحد محركاتها الرئيسية، كما تواصل جهودها في تطوير بيئة الأعمال والاستثمار، وتحفيز أنشطة التكنولوجيا والبحث والتطوير والملكية الفكرية، وتشجيع ريادة الأعمال».

وأضاف: «ان وتيرة التطورات التكنولوجية في العالم تتسارع بشكل لحظي،

وسيتغير وجه العالم كثيراً خلال السنوات المقبلة، وسيكون القادرون على الإبداع التكنولوجي هم الأكثر تأثيراً وأوضح بصمة في رسم ملامح المستقبل».



كتاب عن خلاصة الخبرة والمعرفة في صناعة التأمين التكافلي للخبير أحمد الصباغ

صدر حديثاً كتاب بعنوان

WRAP UP KNOWLEDGE & EXPERTISE IN TAKAFUL INSURANCE INDUSTRY

من تأليف الأستاذ أحمد الصباغ - خبير التأمين التكافلي والذي يضم بين صفحاته البالغة ٣٦٩ صفحة عصارة خبرة كاتبه في صناعة التأمين التكافلي الممتدة لأكثر من ٥٥ عاماً.

ويستعرض الكاتب في مؤلفه المكوّن من ثلاثة عشر فصلاً العديد من الموضوعات الخاصة بالتأمين التكافلي ويشرح هذا النوع الهام من التأمين بطريقة عملية سلسلة، ومنها على سبيل المثال وليس الحصر:

- مفهوم التأمين التكافلي وتعريفاته سواء التعريف بالمعنى اللغوي والمعنى الديني، فضلاً عن تعريف التأمين التعاوني الإسلامي من وجهة نظر الفقهاء أو كعقد تأميني.

- الفرق بين التأمين التكافلي والتأمين التجاري في العديد من الشروط (الأطراف المتعاقدة والمسؤوليات وفقه المقاصد.. الخ).

- تطوير التأمين التكافلي ومبدأ التكافل.

- التحديات التي تواجه التأمين التكافلي.

- حوكمة الشركات.

- هيئة الرقابة الشرعية.

- إعادة التأمين في شركات التكافل.

هذا ويعدّ الكتاب أحد المراجع المهمة في التأمين التكافلي التي يستطيع القارئ العادي والمهني الاستفادة منها.



برنامج تدريبي للإتحاد الأردني لشركات التأمين عن «لغة الجسد والتواصل والتفاوض»



نظم الإتحاد الأردني لشركات التأمين برنامجاً تدريبياً بعنوان «لغة الجسد والتواصل والتفاوض» بواقع ١٢ ساعة تدريبية لمدة يومين تدريبيين فعليين.

وغطت محاور البرنامج الأستاذة ضحى عبد الخالق وهي شخصية قانونية، خبيرة في قطاع تكنولوجيا المعلومات، إنتخبت كواحدة من أكثر ١٠ نساء تأثيراً في الأردن لعام ٢٠١٥ وهي على لائحة فوربس للنساء الأكثر تأثيراً في العالم العربي لعام ٢٠١٨. هي حالياً الرئيس التنفيذي الشريك في اسكنديا للبرمجيات، عضو في مجالس إدارات متعددة، حائزة على قصة نجاح أردنية من قبل صاحبي الجلالة وبتاريخ ٢٠١٩/٦/١٦، صدرت الإرادة الملكية السامية بتعيينها عضواً في مجلس الأعيان الأردني.

وشارك في البرنامج التدريبي خمسة مشاركين من شركات التأمين المحلية وهي (شركة التأمين العربية - الأردن، شركة التأمين الإسلامية) ومشاركين من شركة ميدنت لإدارة التأمينات الطبية ومشارك من الإتحاد الأردني لشركات التأمين.

الإتحاد الأردني لشركات التأمين يطلق خطته للعام المقبل



ماهر الحسين

أنهى الإتحاد الأردني لشركات التأمين خطته التدريبية لعام ٢٠٢٠ والتي تضمنت ٢١ برنامجاً تدريبياً. وتميّزت الخطة عن نظيراتها السابقة بأنها ستشكل سنة تدريبية مجانية لشركات التأمين الأردنية. وأوضح مدير الإتحاد ماهر الحسين أن القرار يأتي تنويحاً للنجاح الذي حققه الإتحاد في مجال التدريب على المستويين العربي والمحلي في العام ٢٠١٩، وأن الخطة ستتناول عدداً من المواضيع ذات العلاقة بقطاع التأمين والتي تشكل إضافة نوعية جديدة في مختلف فروع التأمين مثل إدارة المطالبات في التأمينات العامة.

الإتحاد الأردني لشركات التأمين يختتم أعمال ورشة «التخطيط الإستراتيجي لإدارة شركات التأمين»



اختتمت أعمال ورشة العمل العربية «التخطيط الاستراتيجي لإدارة شركات التأمين» التي نظمتها الإتحاد الأردني لشركات التأمين على مستوى عربي، بالتعاون مع مؤسسة يونيكورن للتدريب - المملكة المتحدة. وغطى محاور ورشة العمل خبير تأمين ومدرب معتمد في مؤسسة يونيكورن للتدريب والمعتمد من معهد التأمين القانوني في لندن. وشارك في الورشة أكثر من ٢٠ مشاركاً من العاملين في شركات التأمين الأردنية من الإدارة التنفيذية العليا ومدراء دائرة التطوير والتخطيط ومساعديهم.

الاتحاد الأردني يختتم برنامجه التدريبي «وثائق تأمين الحريق والتأمينات الهندسية - الشروط والتغطيات»



اختتم الاتحاد الأردني لشركات التأمين أعمال البرنامج التدريبي على المستوى العربي بعنوان «وثائق تأمين الحريق والتأمينات الهندسية - الشروط والتغطيات». وغطى محاور البرنامج رئيس اللجنة التنفيذية للجنة تأمين الحريق في الإتحاد المهندس عيسى سميرات والذي يتمتع بخبرة ١٥ عاماً في قطاع التأمين وحاصل على درجة الزمالة FCII وشهادة المشاركة ACII وكذلك درجة الزمالة في تأمين الحياة والصحي FLMI ومؤمن مهني قانوني.

وشارك في البرنامج ١٨ مشاركاً بينهم مشاركون من شركات التأمين المحلية. وهدف البرنامج التدريبي إلى تعريف المشاركين بالمحاور المتعلقة بوثيقة تأمين الحريق الاعتيادية (مفهوم تأمين الحريق، الأخطار الأساسية للوثيقة الاعتيادية، الأخطار الإضافية التي يمكن إضافتها للوثيقة الاعتيادية، الأقسام الرئيسية للوثيقة الاعتيادية)، أركان وثيقة التأمين المعيارية، الشروط والإستثناءات المعيارية (الشروط والتغطيات والإستثناءات الخاصة والمرفقات، فقرة الكهرباء، فقرة التغييرات والتصليلات، فقرة المواد الخطرة، فقرة الدلف، فقرة تعهد مسك الدفاتر، تغطية الشغب والاضرابات، إزالة الألقاض، الانتقال المؤقت، الزيادة على مبالغ التأمين وغيرها) احتساب مبالغ التأمين وطرق التعويض، مبدأ النسبية AVERAGE CLAUSE، التأمينات الهندسية وهي تأمين المقاولين وأخطار التركيب وتأمين عطب المكائن وتأمين معدات المشروع من حيث الأقسام الرئيسية، الأخطار المغطاة والإستثناءات، كيفية احتساب مبالغ التأمين، لمحة عن التغطيات الإضافية للوثيقة الأساسية).

جلسة حوارية بين طلاب مؤسسة نقل ودلتا للتأمين



رجائي نورسي

نظمت مؤسسة ايليا نقل بالتعاون مع شركة دلتا للتأمين، وهي إحدى الشركات الداعمة لعدد من طلاب المؤسسة في الجامعات بتغطية تكاليف دراستهم، جلسة حوارية هدفت لتوسيع آفاق الطلاب في مجالات الإقتصاد والأعمال ومناقشة الفرص المتاحة أمامهم في سوق العمل.

وشارك في الجلسة المدير العام لشركة دلتا للتأمين **رجائي نورسي** والعديد من موظفي الشركة ورئيس مجلس أمناء مؤسسة ايليا نقل **غسان نقل** وفريق إدارة المؤسسة.

وتمن **غسان نقل** دعم شركة دلتا للتأمين من باب مسؤوليتها المجتمعية للمساهمة مع المؤسسة في تحقيق حلم العديد من الشباب الأردني الطموح في إكمال مسيرتهم الأكاديمية ومن ثم الإلتحاق بسوق العمل في مهنة أو وظيفة تؤمن لهم العيش الكريم. من جهته قال **نورسي** «تأتي شراكتنا مع مؤسسة ايليا نقل إيماناً منا وحرصاً على تجسيد شعارنا «تفاعل بالغد» ليس من خلال تقديم منتجات تأمينية فحسب وإنما التزاماً منا بخدمة المجتمع في جميع المجالات عامة وفي مجال التعليم خاصة، وذلك لأثره الكبير والواضح على تعزيز نمو مستقبل أفضل للشباب وإسهامه بتنمية مستدامة للمجتمع».

رضا دحبور مديراً عاماً لشركة التأمين الإسلامية



عين مجلس إدارة شركة التأمين الإسلامية **رضا أمين دحبور** مديراً عاماً للشركة اعتباراً من ١ نوفمبر (تشرين الثاني) ٢٠١٩. وفي التاريخ نفسه، استقال السيد **أحمد م. الصبّاغ** بعد ٢٣ عاماً من العمل في الشركة حيث قدم لها وللقطاع الكثير.

وللمناسبة، شكر رئيس مجلس إدارة وأعضاء مجلس الشركة الإسلامية للتأمين **الصبّاغ** على جهوده، متمنين له كل التوفيق في المرحلة الجديدة من حياته العملية، لافتين إلى أنه بتعيين **دحبور** الذي انضم إلى الشركة الإسلامية للتأمين منذ عام ١٩٩٩، فإنهم يضمنون استمرارية شراكتهم المثمرة طويلة الأجل.

أرباح الظفرة للتأمين ارتفعت

إلى ٦٥,٤٨ مليون درهم بنهاية الشهر التاسع



ارتفعت الأرباح الصافية لشركة الظفرة للتأمين AL DHAFRA الإماراتية خلال الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠١٩ إلى ٦٥,٤٨ مليون درهم إماراتي بنمو نسبته ٤ في المئة، مقارنة بالفترة نفسها من العام ٢٠١٨. وتعتبر هذه الأرباح ممتازة مقارنة بنتائج السوق.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو **كمال السرطاوي**.

الجزائر تفرض ١٢,٥ دولاراً أميركياً رسماً على كل سيارة لتغطية مخاطر التلوث



حسن خليفاتي

الجزائر تتقدم على جميع الدول العربية بفرضها رسماً بيئياً على السيارات. فقد صدر قانون جديد يلزم شركات التأمين بإضافة رسم قدره ١,٥ مليون دينار جزائري (١٢,٥ دولاراً أميركياً) على قسط التأمين واستيفائه ودفعه لخزينة الدولة. يقدر عدد السيارات في الجزائر بحوالي ٦,٥ مليون سيارة ويعتبر الرسم بمثابة جزاء للتلوث الذي تسببه السيارة للأجواء، والذي تتولد عنه أمراض صدرية تعالجها الدولة على نفقتها.

وقد أبدت جمعية شركات التأمين الجزائرية استغرابها من تكليفها باستيفاء رسم لمصلحة الدولة.

وطالب **حسن خليفاتي** نائب رئيس جمعية شركات التأمين ووزارة المالية بمزيد من الإيضاحات حول طريقة استيفاء الرسم ودفعه للخزينة.

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان:

تراجع نمو القطاع في الوقت الراهن لتأزم الأوضاع

تناول رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان ACAL **إيلي طربيه** في حديث صحافي أوضاع قطاع التأمين في ظل الظروف التي يشهدها لبنان فأوضح أنه «قبل اندلاع ثورة ١٧ تشرين الأول سجل القطاع نمواً في الأوساط قارب ٥٠,١ في المئة، لكن بالتأكيد تراجع في الوقت الراهن نظراً إلى تأزم الأوضاع»، مشيراً إلى ان «تقرير القطاع الصادر عن الفصل الثاني من العام ٢٠١٩ يظهر ان النمو استقرّ على ٥٠,١ في المئة، وبالطبع سيسجل تراجعاً في الفترة المقبلة لكن على نحو بطيء، فبوالص التأمين الموجودة نحرص على تجديدها والمحافظة عليها، إنما لا أعتقد أن السنة المقبلة ستلحظ ارتفاعاً في نمو القطاع».

ولفت إلى ان «القطاع التأميني حافظ على تجديد العقود، إنما لا توجد فرص سانحة لتكبير حجمه في الوقت الراهن بل ما زلنا نحافظ على الأقساط التأمينية الموجودة لدينا».

الشركات البحرينية المتداولة في البورصة حققت زيادة

في الأرباح خلال الأشهر الـ ٩ من ٢٠١٩

في البحرين خمس شركات تأمين وإعادة تأمين يجري تداول أسهمها في البورصة وهي:

- الوطنية القابضة BNH
- أريج ARIG
- البحرين الكويت للتأمين BKIC/ GIG
- سوليدرتي SOLIDARITY
- تكافل الدولية GIG TAKAFUL

ويتبين من ميزانياتها المؤقتة للأشهر التسعة الأولى أنها حققت مجتمعة أرباحاً مجموعها ١١,٤ مليون دينار بحريني (٣٠,٢ مليون دولار أميركي) وبزيادة ملموسة عن الأرباح التي حققتها خلال الفترة عينها من العام ٢٠١٨ وهي ٧,٩ ملايين دينار بحريني.



GlobeMed

Qatar



INSURANCE

Manage Your Health Insurance
Anytime, Anywhere

- *Locate the nearest healthcare providers*
- *Submit & track health insurance claims, complaints and inquiries*
- *Access policy details*
- *View claims history & much more*

اختيار مسؤولة الشؤون القانونية في IGI لنيل جائزة Women to Watch Business Insurance

ورئيسة التسويق مرشحة لفئة «أفضل مدير تسويق للعام»



FROM LEFT: PAUL HANDLEIGH, SARAH HILLS, AIDA ABU JABER, SAKHER MALKAWI & MAIRI MALLON



RAWAN ALSULAIMAN



AAIDA ABU JABER

اختيرت **روان السليمان**، مسؤولة الشؤون القانونية وعمليات الإمتثال بالمجموعة العالمية للتأمينات العامة المحدودة IGI، من قبل مجلة BIM لنيل جائزة Women to Watch Business Insurance لعام ٢٠١٩. كما اختيرت **عايدة أبو جابر**، رئيسة قسم العلاقات العامة والتسويق في مجموعة IGI، ضمن قائمة المرشحين النهائيين في فئة «أفضل مدير تسويق للعام» وذلك خلال حفل توزيع جوائز Women in Insurance الذي أقيم في ٢٦ نوفمبر (تشرين الثاني) الفائت في فندق لانكستر في العاصمة البريطانية لندن. ويأتي إختيار **أبو جابر** نتيجة عوامل عدة أبرزها إنشائها وتطويرها قسم تسويق ناجح في IGI، ووضعها وتنفيذها استراتيجية تسويق للمجموعة، واعتماد مبادرة التنوع والشمول في الشركة، وقيادتها الجهود الإقليمية والدولية. وتجدر الإشارة إلى أن **أبو جابر** كانت المرأة الوحيدة من الشرق الأوسط بين جميع المتسابقين في جميع الفئات.

الاحتفال السنوي الخاص بعيد الميلاد في لندن

على صعيد آخر، أقامت المجموعة العالمية للتأمينات العامة المحدودة IGI الإحتفال السنوي الخاص بعيد الميلاد المجيد في لندن وحضره فريق عمل المجموعة وعلى رأسهم الرئيس التنفيذي **وليد جبشة**.



FROM LEFT: CRAIG, BERTIE, GARY & JOANNA COUSINS



FROM LEFT: KUMAIL ABBAS, RAWAN ALSULAIMAN & ADAM SAFWAT



FROM LEFT: WALEED JABSHEH & YOUSSEF ALAOUI



FROM LEFT: NESREEN DABAIN, MAYSA DABABNEH, RAMI BATIKHA & VERONICA PANTELLI



FROM LEFT: JOANNA COUSINS & JO GREEN



FROM LEFT: LAUREN SHARP, VERONICA PANTELLI & LOIS LOCAIDES

تمثل قمة الإنجاز في صناعة الفنادق الفاخرة

منتجع شاطئ سيلين يفوز بجائزة LUXURY OCEAN VIEW العالمية



طارق نور

أعلن منتجع شاطئ سيلين، أحد منتجعات مروب MURWAB RESORT ووجهة الاستجمام الأولى في قطر، عن فوزه بجائزة LUXURY OCEAN VIEW العالمية، خلال حفل توزيع جوائز أفخم الفنادق حول العالم للعام ٢٠١٩ World Luxury Hotel Awards 2019 الذي أقيم في فنلندا، وبذلك يضيف المنتجع نقطة إضافية لرصيده القوي في حصد الجوائز وحجز مقعد في القمة.

ويقدم منتجع شاطئ سيلين مزيجاً مثالياً من الثقافة والتراث، ويشكل المنتجع وجهة مثالية للضيوف الذين يبحثون عن السحر والذي يجمع بين العصرية والتقليدية، ويؤكد هذا الفوز الكبير موقعه القوي في صناعة الضيافة في قطر.

وتعليقاً على الفوز بالجائزة المرموقة، قال المدير العام لشاطئ سيلين طارق نور: «بشرفنا أن نحظى بتقدير للعام الثالث على التوالي كونه يمثل تنويعاً لجهودنا المتميزة وابتكارنا على مدار العام لإعادة تعريف المنتجع من فئة الخمسة نجوم في قطر. وأود أن أعرب عن تقديري العميق لإدارتنا وشركائنا وموظفينا لالتزامهم الثابت بالتميز، وكذلك لضيوفنا الكرام لاختيار منتجعتنا سيلين بيتش مما جعله وجهة الترفيه الأكثر تفضيلاً في قطر للسياح والعائلات».

وتتمثل جائزة World Luxury Hotel Award قمة الإنجاز في صناعة الفنادق الفاخرة، حيث تقدم اعترافاً دولياً، كما تم التصويت عليها من قبل الضيوف والمسافرين على السواء.

ويقع فندق Sealine Beach في الجزء الجنوبي من قطر، على بعد ٤٥ دقيقة فقط بالسيارة من وسط مدينة الدوحة، وهو موقع فريد من نوعه، تكمله مجموعة متنوعة من المرافق الترفيهية ذات المستوى العالمي على خلفية مناظر خلابة لشواطئ الصحراء العربية البكر، الأمر الذي يعزز مكانة المنتجع كوجهة ترفيهية رائدة في قطر للمسافرين والمصطافين المحليين.



Christophe Piffaretti appointed Chief Development Officer Kempinski Hotels

Kempinski Hotels S.A. has appointed Christophe Piffaretti as Chief Development Officer and Member of the Management Board. In this role, Christophe Piffaretti will be responsible for the expansion of the Kempinski portfolio by focusing on the company's footprint growth in current and new markets as well as supporting the real-estate development strategy. He will also oversee Technical Services & Design of new build and conversion hotel projects before the pre-opening phase.

Christophe Piffaretti brings with him more than 25 years of luxury hotel, real estate and development experience in international markets. He joins Kempinski Hotels from his most recent position of leading two real estate investment funds for Credit Suisse Asset Management, where he was responsible for the strategy, development, operations and performance of a portfolio of over 150 properties in Switzerland with a total value of CHF 3.9 billion, including several hotels as well as senior living, campus and residential properties. Previous senior roles in development include companies such as Fairmont Raffles Hotels International, Residencium and La Perla International Living.

From 1998 until 2007 Christophe Piffaretti already worked for Kempinski Hotels, first in the role of Vice President Development before being promoted to Senior Vice President Development and successfully expanded the company's portfolio. From 2005 on, he served as Managing Director of Kempinski Residences S.A. where he launched and developed the company's residential business.

C. Piffaretti is an alumni of the Lausanne Hotel School (Switzerland) and holds a BSc in Economics from the Faculty of Business and Economics of the University of Lausanne. He also holds an Executive MBA from Reims Business School (France) and a Certificate of Advanced Studies in Real Estate Finance from the University of Bern (Switzerland) and Rochester (USA).



أحد أضخم المشاريع الفندقية في افريقيا إفتتاح القسم الأول من المشروع الإستثماري Trust Complex Building



غازي أبو نحل:

**أشجع على الإستثمار
في الجزائر الغنية بشعبها
وتاريخها**



غازي أبو نحل يلقي كلمة

تم تدشين مؤسسات فندقية نوعية ببلدية باب الزوار، في مدينة الدار البيضاء التابعة لولاية الجزائر.

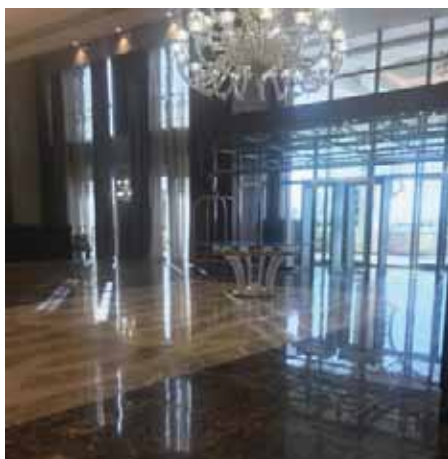
وفتحت تحت إشراف كل من وزيرة البيئة والطاقت المتجددة، ووزير السياحة والصناعات التقليدية، ووزير الإتصال، ووزير الثقافة بالنيابة الناطق الرسمي للحكومة، ووزير الصحة والسكان وإصلاح المستشفيات، ووزير الموارد المائية والوالي ولاية الجزائر، تم إفتتاح القسم الأول من المشروع الإستثماري Trust Complex Building، حيث تمّ في هذا الإطار تدشين كلّ من فندق ماريوت Marriott من فئة الخمسة نجوم و Residence Inn من فئة الأربعة نجوم. وجال الوفد الوزاري خلال هذه الزيارة على مختلف المرافق واطلعوا على نوعية الخدمات المقدمة.

ويعتبر المرفق السياحي الذي يعود إلى مؤسسة «ماريوت العالمية للفنادق والمنتجعات» أحد أضخم المشاريع الفندقية بالقارة الإفريقية، وسيضم هذا المشروع الإستثماري الواعد، غداة إستكمال إفتتاح كل مراحلها، حوالي ٣ آلاف غرفة فاخرة، ٢٩ قاعة مختلفة ومتعددة الإستخدامات، قاعة محاضرات كبرى، ٣ مسابح، منتجعات تجارية، موقف سيارات تحت الأرض يتسع لأكثر من ١٨٠٠ سيارة وموقفاً ثانياً أرضياً بسعة ٧٠٠ سيارة. وأشار البيان الى أنّ هذا المشروع الضخم سيوفّر حوالي ٣ آلاف فرصة عمل، حيث ستخصص في مجملها للكفاءات الشبابية الجزائرية.

وصية والدي وأنا أمين عليها

وخلال المؤتمر الصحفي الذي عقد بمناسبة الإفتتاح، رحّب رئيس المشروع الإستثماري غازي أبو نحل بالوزراء والقادة والمسؤولين الجزائريين الحاضرين، معرباً عن حبه الكبير للجزائر، مؤكداً أنه إستثمر فيها بصدق، لافتاً الى أنّ هذا المشروع كان وصية والده وأنه كان أميناً على هذه الوصية وبذل جهداً كبيراً لتحقيقها له، مشجعاً كل المستثمرين على المجيء إلى الجزائر والإستثمار فيها لأنها غنية بشعبها المثقف والمضياف وتاريخها العريق وحضارتها وبمواردها الطبيعية، شاكرًا كل من ساهم في تسهيل عملية تنفيذ المشروع، خاتماً بعبارة «أنا من الجزائر والجزائر مبي».





م. ناصر الناصر أفضل رئيس تنفيذي في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات بالمنطقة



م. ناصر الناصر في الوسط يستلم الجائزة

توج الرئيس التنفيذي لمجموعة STC المهندس ناصر بن سليمان الناصر، بجائزة أفضل رئيس تنفيذي في قطاع صناعة الاتصالات وتقنية المعلومات في المنطقة، كما توجت STC بجائزة أفضل مزود لخدمات الحوسبة السحابية بالمنطقة، وذلك خلال قمة تيليكوم ريفيو لقادة قطاع الاتصالات التي أقيمت في دبي.

وجاء تتويج الناصر بالجائزة تقديراً لنجاحه في قيادة الشركة التي تمضي بثبات نحو تحقيق أهداف استراتيجية «تجراً» للتحول للرقمي والنمو في مسارات جديدة، حيث شهدت مجموعة STC تدشين شركة STC Pay المتخصصة في المدفوعات الرقمية، ودعم خطط التحول الرقمي كون STC ممكناً رئيسياً بهذا المجال في رؤية المملكة ٢٠٣٠، إضافة إلى جهوده في تمكين المرأة بتعيينها في مناصب تنفيذية للمرة الأولى في الشركة فضلاً عن المناصب الإدارية والقيادية الأخرى وهي جهود توجت مؤخراً بتأسيس أول مجلس لتمكين المرأة وتعزيز مشاركتها في السوق.

ودشنت STC أول شبكة حية للجيل الخامس العام الماضي، فضلاً عن كونها أول مجموعة تدشن خدمات تجارية في السعودية والكويت ثم البحرين في منتصف العام الجاري.

كما جاء تتويج STC كلاود بأفضل مزود للحوسبة السحابية بالمنطقة تقديراً لأدائها والتزامها بأعلى المعايير المهنية، التي وفرت العديد من الخدمات والحلول الرقمية التي تثرى حياة الناس في مختلف القطاعات مثل الصحة والنقل والتعليم وغيرها.

Laserfiche وBMB تستضيفان أول اختبار تجريبي للنماذج الإلكترونية للسوق المصرية في هيلتون - القاهرة



استضافت Laserfiche وفريق BMB في مصر بنجاح أول اختبار تجريبي للنماذج الإلكترونية للسوق المصرية في عام ٢٠١٩. وأقيم الحدث في فندق هيلتون القاهرة.

وتساعد نماذج Laserfiche المؤسسات على توفير الوقت وخفض التكاليف وزيادة الإنتاجية عن طريق استبدال النماذج الورقية والعملية اليدوية بنماذج إلكترونية ديناميكية. ولا يلزم استبدال النماذج الورقية بالنماذج الإلكترونية معرفة مسبقة بتكنولوجيا المعلومات أو الترميز المخصص.

وخلال الجلسة، تمكن الحاضرون من إنشاء النماذج الإلكترونية وتصميمها باستخدام «مصمم النماذج» Forms Designer لالتقاط المعلومات وبناء العمليات التجارية باستخدام «مخطط العملية» Process Diagram لتحديد كيفية توجيه المعلومات وإدارتها والتفاعل معها. كما تمكنوا أيضاً من معرفة كيفية استخدام أدوات الإبلاغ عن النماذج لتحليل العمليات التجارية وإجراء استكشاف الأخطاء وإصلاحها، بالإضافة إلى إدارة أمان النماذج وإدارة المستخدمين والفِرَق وتكوين مصادر البيانات.

CNS تفوز بجائزة Cisco Partner Plus Champions Club



من اليمين: طارق عيسى يستلم الجائزة من هاني رعد

عبر مدير عام شركة Converged Network Solutions (CNS) طارق عيسى، عن فخره وسعادته بالحصول على جائزة Cisco Partner Plus Champions Club للعام ٢٠١٩ في تينيريفي، جزر الكناري، إسبانيا، لافتاً إلى أن هذه الجائزة تعزز أهمية الخدمة والتطوير والعمل بروح الفريق الواحد والقيادة والمشاركة المجتمعية بالنسبة إلى الشركة، شاكرًا العملاء والشركاء والزلاء على عملهم الدؤوب ودعمهم والتزامهم، مؤكداً البحث الدائم عن طرق لجعلهم أكثر سعادة.

أفيا تستعرض في Cairo ICT 2019 الحلول التكنولوجية المبتكرة المنخفضة لقطاع الأعمال في مصر



أحمد فايد

شاركت أفيا AVAYA في معرض Cairo ICT الذي انعقد من ١ إلى ٤ ديسمبر ٢٠١٩ بالقاهرة، واستعرضت الشركة الرائدة عالمياً في قطاع التكنولوجيا في جناحها بالمعرض أحدث الحلول والتقنيات المبتكرة المنخفضة لدعم أعمال المؤسسات في مصر للارتقاء بتجارب العملاء والموظفين.

وتشمل الحلول التكنولوجية

التي طرحتها أفيا خلال المعرض أحدث التطبيقات المبتكرة في الذكاء الاصطناعي، والتي توفر للموظفين تحليل المحادثات من خلال كافة وسائل التفاعل مع العملاء لتلبية متطلباتهم بكفاءة وسرعة غير مسبوقة، بالإضافة إلى التقنيات المتطورة لمنصة التواصل الموحد والتي تجمع وسائل التواصل الأساسية وأيضاً الخصائص المبتكرة لروبوتات المحادثة، بشكل يتيح للموظفين التواصل والتعاون بسلاسة والعمل معاً بكفاءة لتعزيز الإنتاجية.

وقال المدير الإقليمي لشركة أفيا في مصر وليبيا أحمد فايد: «يسعدنا المشاركة في معرض Cairo ICT وطرح حلولنا التكنولوجية المتطورة والمتخصصة التي تدعم قطاع الأعمال في مصر للمضي قدماً نحو التغيير الإيجابي الذي يحقق النمو والازدهار في مختلف القطاعات الحيوية».

هذا، وشاركت أفيا في معرض Cairo ICT 2019 بالتعاون مع شريكها Intraconsult Telecom، الشركة العالمية المتخصصة في تقديم حلول الاتصالات السلكية واللاسلكية للشركات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة في جميع أنحاء مصر، ولديها سجل حافل في توفير التقنيات المتطورة التي تدعم التجارب في القطاعين العام والخاص.

324 Channels Of Sure Axient® Digital Powers Fête Des Vignerons

For nearly four weeks this past summer, the Swiss town of Vevey on Lake Geneva came alive when one million visitors participated in the 12th Winegrowers' Festival. The Fête des Vignerons takes place once in a generation and pays homage to century old traditions of wine-growing. Recognized by UNESCO on its list of Intangible Cultural Heritage of Humanity, the celebration unites an entire region of winegrowers with the local community.

The highlight of the festival is Le Spectacle, a three-hour show performed in a temporary arena featuring 5,500 amateur actors in costume, 1,000 choral singers,

and hundreds of musicians. To ensure a flawless performance, the audio team selected the Shure Axient® Digital wireless system and PSM® 1000 in-ear monitoring system to power the 20,000-seat venue. A total of 324 channels of Axient Digital and 40 channels of PSM 1000 were used, making it one of the largest displays of wireless systems planned and realized at a single venue. As productions of similar complexity and size are so rare, the audio crew developed a completely new approach to integrate the 324 wireless microphones and 40 in-ear units with 150 receivers to ensure that every signal transmission path could function anywhere in the venue, whether on the main stage with the large LED floor or on the side stages or stairways.

"Not many systems have been deployed at events of this magnitude," said Audio Consulting AG's Martin Reich, Head of Audio at Fête des Vignerons. "Due to the extremely challenging brief, we decided on Shure and Axient Digital."

To guarantee safe and efficient transmission for this number of wireless and communication signals, the production team decided to use IP-based signal pathways and a glass fiber network.

"This was another reason to use Axient Digital. Dante integration is so well designed we were able to use the networked systems pretty much as plug-and-play components", commented Reich.

The spectrum efficiency and audio quality were not the only crucial concerns. System availability as well as direct and trustworthy contact with technical support were also decisive.

"You just can't realize this kind of project without support from the manufacturer. Working with Shure was uncomplicated and target-focused, helping to build trust from the very beginning," noted Reich.



CHANT UTUKIAN

«أريكسون» تتوقع وصول عدد مشتركيها بتقنية الجيل الخامس

إلى ٢,٦ مليار بنهاية ٢٠٢٥

توقعت «أريكسون» ERICSSON في تقريرها عن الاتصالات المتنقلة ان يرتفع عدد الاجهزة المتصلة بالإنترنت الأشياء الخلوية من ١,٣ مليار نهاية عام ٢٠١٩ إلى ٥ مليارات بنهاية سنة ٢٠٢٥ وان يصل عدد مشتركيها بشبكة الجيل الخامس إلى ٢,٦ مليار مشترك خلال السنوات الست المقبلة، وذلك بفضل الزخم المستمر لمنظومة الجيل الخامس التي تتطور على نحو مستمر. وتطرق التقرير إلى مجموعة من التوقعات الأخرى في نهاية عام ٢٠٢٥ إضافة إلى العديد من الرؤى الخاصة بمزودي خدمات الاتصال المستشرقة للمستقبل. وتعليقاً على النتائج قال فريدريك بيدلينج نائب الرئيس التنفيذي لشركة أريكسون ورئيس الشبكات: «من المشجع ان نرى مدى اهتمام شركات تصنيع الاجهزة بتقنية الجيل الخامس ومن المتوقع ان يشهد عام ٢٠٢٠ الذروة في إنتاج الاجهزة المتوافقة مع الجيل الخامس، ما سينعكس بالتالي زيادة في عدد الاشتراكات بالتقنية الجديدة. ولكن ما هي الاستراتيجية الأنسب لتحويل حالات الاستخدام إلى تطبيقات يمكن اعتمادها من قبل المستهلكين والمؤسسات؟ ومع استمرار تقنية الجيل الرابع كعنصر تمكين فعال للاتصال في العديد من انحاء العالم، يعتبر تحديث الشبكات عنصراً رئيسياً لإحداث الثورة التكنولوجية المتوقعة».

«دو» تعين يوهان دينليند رئيساً تنفيذياً لها



عيّنت شركة الإمارات للاتصالات المتكاملة «دو» DU يوهان دينليند رئيساً تنفيذياً جديداً لها ليبدأ مهامه في مطلع ٢٠٢٠، خلفاً لعثمان سلطان الذي أعلن مسبقاً تنحيه من منصبه بعد ١٤ عاماً من العمل بالشركة.

ويتمتع دينليند بخمسة وعشرين عاماً من الخبرة في قطاع الاتصالات والإنترنت، منها

تعيينه نائب رئيس تنفيذياً لشركة «تيلينور» للاتصالات في السويد، ثم تعيينه أولاً رئيساً تنفيذياً للشؤون المالية ومن ثم الرئيس التنفيذي لشركة «بيجي» للاتصالات، وبعد ٦ سنوات انتقل إلى «فودافون وفوداكوم» ليتولى الإشراف على ٧ أعمال متفرقة في إفريقيا، كما تولى منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة «تيليا» للاتصالات.

تتضمن اسعاراً تنافسية وخدمات صيانة لأربع سنوات أقوى عروض نهاية العام على سيارات MERCEDES من شركة ابراهيم الجفالي وأخوانه



باسم ولي

أطلقت شركة ابراهيم الجفالي وأخوانه للسيارات، وكلاء سيارات مرسيدس - بنز في المملكة العربية السعودية أقوى عروض نهاية العام على فئة الـ S-CLASS من سيارات مرسيدس - بنز.

فللمرة الأولى ستقدم سيارة من فئة الـ S-CLASS امام الراغبين في امتلاكها بقيمة ٣٩٨,٦٠٠ ريال حيث يتم حالياً في معارض الشركة المنتشرة في معظم مدن المملكة عرض سيارة S320L بهذه القيمة مع عرض

تمويلي استثنائي للحصول عليها بنظام الاقساط الشهرية، بدفعة أولى لا تتجاوز ٥ بالمئة من قيمة السيارة، فيما القسط الشهري بمبلغ ٦٩٠٠ ريال ولا يقف عرض شركة ابراهيم الجفالي وأخوانه على هذه السيارة عند هذا الحد فإلى جانب تسهيلات الشراء سوف يحصل المالك الجديد على ضمان مجاني لمدة اربعة اعوام وباقعة خدمة صيانة مجانية لمدة مماثلة.

وتأتي ضمن الفئة نفسها سيارة S450L بعرض جديد حيث تم وضع سعر ٤٦٥ الف ريال قيمة لها مع فائدة متدنية لا تتجاوز ١,٩٥ بالمئة وبذات المزايا والتسهيلات المقدمة على سيارة S320L.

وبهذه المناسبة اوضح باسم ولي مدير قسم التسويق وخدمة العملاء وتطوير شبكات الاعمال في الشركة بأن العرض القيم الذي قدمته الشركة على فئة سيارات الـ S يأتي امتداداً لحرص الشركة المستمر على توفير افضل الاسعار والحلول التمويلية للشراء امام عملائها. وازداد قائلاً: العروض الجديدة على سيارات فئة الـ S-CLASS جاءت وفق استراتيجية الشركة التي تقوم بمراجعة مستمرة وفقاً لمعايير محدودة لتقديم افضل الاسعار والخدمات لعملائها.

دول الإتحاد الأوروبي تمضي قدماً في إقامة دعاوى قضائية جماعية بسبب فضيحة عوادم السيارات

وافقت معظم الدول الأعضاء في الإتحاد الأوروبي على المضي قدماً في الجهود المبذولة من أجل إقامة دعاوى قضائية جماعية في أنحاء الإتحاد الأوروبي، بحسب ما كان مقترحاً العام الماضي في أعقاب فضيحة عوادم السيارات.

وقد زادت الدعوات الموجهة الى الإتحاد الأوروبي لتقديم الدعاوى الجماعية، بحيث يتم السماح لمجموعات من الناس بمقاضاة شركات من أجل الحصول على تعويضات كما هو شائع في القضايا بالولايات المتحدة، بعد ان تم في عام ٢٠١٥ كشف النقاب عن تلاعب فولكسفاغن في اختبارات الانبعاثات.

وكانت المفوضية الأوروبية كشفت في العام الماضي عن مقترحات من شأنها السماح للمستهلكين من أنحاء الإتحاد الأوروبي باتخاذ إجراءات قانونية مشتركة ضد الشركات التي تنتهك القانون.

أودي تعين ماركوس دوسمان رئيساً تنفيذياً جديداً د. هيربرت ديس: حقق نجاحاً كبيراً وبدأ بإجراء تغييرات جوهرية

عيّنت شركة أودي AUDI للسيارات ماركوس دوسمان في منصب الرئيس التنفيذي الجديد اعتباراً من أول نيسان / ابريل مكان برام شوت الذي شغل المنصب منذ يونيو ٢٠١٨.

وعلق رئيس مجلس الإشراف في أودي الدكتور هيربرت ديس على التغيير قائلاً: «ماركوس دوسمان هو مهندس خبير وسيبذل قصارى جهده للاستفادة من الإمكانيات الكبيرة لشركة



«أودي» وتكريس شعار «التقدم عبر التكنولوجيا» الذي تنادي به الشركة. وشكر الدكتور ديس السيد برام شوت الرئيس الحالي لمجلس الإدارة قائلاً: «على الرغم من توليه إدارة شركة أودي في وقت صعب، إلا أنه حقق نجاحاً كبيراً في العمل وبدأ بإجراء تغييرات جوهرية. ونحن نشكره على ذلك». ويعد التحول السريع لتكون إحدى الشركات التي تنتج وسائل النقل المستدامة وتحيد الكربون على مستوى الشركة من أهم الركائز التي تقوم عليها استراتيجية أودي الجديدة.

وقال رئيس مجلس الأعمال العامة ونائب رئيس مجلس الإشراف بيتر موش «نتوقع من ماركوس دوسمان وفريق عمله استثمار الإمكانيات الكبيرة في المصانع جيداً واتخاذ قرارات أكثر شجاعة لتحقيق التقدم عبر التكنولوجيا، نتطلع الى العمل معاً وتحقيق نتائج إيجابية لموظفينا وشركتنا».

«مازيراتي» تصدر مشهد الابتكار في عالم اليخوت



كشفت «مازيراتي» MASERATI عن نتائج دراسة فريدة أجريت بهدف تطبيق الخبرات الديناميكية الهوائية وأدوات التحليل الافتراضية المستخدمة عادةً في تطوير السيارات على زورق «مازيراتي Multi 70» من طراز «تريماران» لتعزيز أدائه وأنظمتها الديناميكية الهوائية، وتحسين رحلته عبر خصائصه الهيدروديناميكية المميزة.

وقام مهندسو «مازيراتي» بتحليل البيانات من آخر سباقات زورق «مازيراتي Multi70» لتحديد المقاييس الرئيسية لحركته، كما أجروا دراسة معمقة على تكوينات الزورق الحالية لتحديد مواضع التحسين المحتملة باستخدام محاكاة ديناميكا الموائع الحسابية المتقدمة، والتي تستطيع توقع سلوك التدفقات المعقدة التي تنشأ حول زورق «تريماران».



Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com



روتانا تفتتح تجريباً فندق جوهاري روتانا فئة خمسة نجوم في تنزانيا



أعلنت روتانا، إحدى الشركات الرائدة في إدارة الفنادق بمنطقة الشرق الأوسط وإفريقيا وأوروبا الشرقية وتركيا، عن الافتتاح التجريبي لفندق جوهاري روتانا في مدينة دار السلام، العاصمة التجارية لجمهورية تنزانيا.

ومع موقعه المميز ضمن مشروع ميدان MNF الشهير في المنطقة التجارية المركزية بدار السلام، يضم فندق جوهاري روتانا ٢٥٣ وحدة فندقية تتألف من ١٩٣ غرفة فاخرة يبلغ متوسط مساحة كل منها أكثر من ٥٠ متراً مربعاً، وأجنحة تصل مساحتها إلى ١٥٠ متراً مربعاً، بالإضافة إلى ٦٠ شقة فندقية مفروشة متكاملة الخدمات. وتوفر هذه الوحدات إطلالات رائعة على ميناء دار السلام والمدينة، وتنتشر عبر ١٥ طابقاً، وذلك بدءاً من الطابق الثالث عشر من مشروع متعدد الاستخدامات تبلغ مساحته ٦٥,٠٠٠ متر مربع.

وتعليقاً على الافتتاح التجريبي، قال الرئيس التنفيذي بالإنيابة لشركة روتانا **غاي هانشينسون**: «ضمن إطار استراتيجيتها طويلة الأجل، لطالما كانت إفريقيا إحدى الأسواق الرئيسية التي تركز عليها روتانا. ومع الافتتاح التجريبي لفندق جوهاري روتانا، فقد بلغت الشركة نقطة تحول مهمة في رحلتها. ومع وضع معايير جديدة في الهندسة المعمارية والتصميم والتكنولوجيا والعروض والتميز في الخدمة، فإن فندق جوهاري روتانا، والذي يُعد وجهتنا الأولى في شرق إفريقيا، سيقدّم تجربة ضيافة جديدة في المنطقة».



طيران الإمارات تؤكد طلبية بقيمة ٨,٨ مليارات دولار

لشراء ٣٠ طائرة بوينغ ٧٨٧

الشيخ أحمد آل مكتوم: استثمار مستقبلي كبير وإضافة قيمة لأسطولنا



وقعت طيران الإمارات، أكبر ناقلة جوية دولية في العالم، طلبية مؤكدة لشراء ٣٠ طائرة بوينغ 787-9 بقيمة ٨,٨ مليارات دولار أمريكي (٣,٣ مليار درهم)، خلال اليوم الرابع لمعرض دبي للطيران ٢٠١٩.

وتشمل هذه الصفقة طائرات البوينغ ٧٨٧ دريملاينر، التي ستبدأ طيران الإمارات استلامها اعتباراً من مايو (أيار) ٢٠٢٣،

ويستغرق اكتمالها خمس سنوات. أما بالنسبة لطائرات 777X فسوف تواصل طيران الإمارات حوارها مع بوينغ في الأسابيع القليلة المقبلة بشأن مواعيد التسليم. وبذلك يبلغ إجمالي طلبيات طيران الإمارات من بوينغ ١٢٦ طائرة.

ووقع سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، الرئيس الأعلى الرئيس التنفيذي لطيران الإمارات والمجموعة، على الصفقة مع ستانلي ديل الرئيس التنفيذي لشركة بوينغ للطائرات التجارية. وبذلك تصل القيمة الإجمالية للصفقات المؤكدة التي أعلنتها طيران الإمارات خلال معرض دبي للطيران ٢٠١٩، بما في ذلك الطلبية بقيمة ١٦ مليار دولار (٥٨,٧ مليار درهم) لشراء ٥٠ طائرة A350، إلى ٢٤,٤ مليار دولار (٩١ مليار درهم).

وقال سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم: «تأتي هذه الصفقة وقبلها صفقة الإربابص لتتماشى وتوجهيات صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي رعاه الله، وذلك لمواكبة النمو الاقتصادي الذي تشهده دبي ولتلبية نمو الطلب المستقبلي على السفر عبر شبكة خطوطنا العالمية. وتمثل هذه الصفقة استثماراً مستقبلياً كبيراً وإضافة قيمة لأسطولنا في المستقبل، يجسد جهودنا المتواصلة لتوفير أفضل خدمات نقل جوي لعملائنا».

وأضاف سموه: «سوف تعزز طائرات ٧٨٧ تنوع أسطولنا وتمنحنا مزيداً من المرونة التشغيلية من حيث السعة والمدى والاستخدام لربط مزيد من المدن العالمية عبر دبي. كما يسرنا أيضاً تأكيد التزامنا نحو برنامج 777X ونتطلع قدماً إلى إدخال هذه الطائرة الخدمة ضمن أسطولنا».

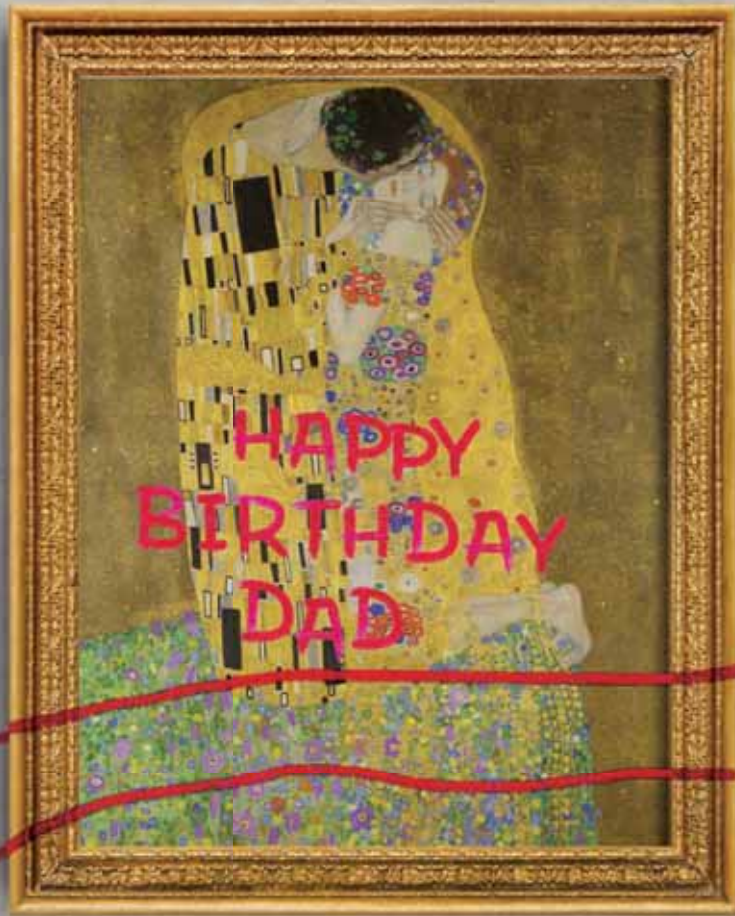
فاز بجائزة World Luxury awards لعام ٢٠١٩

فندق الروشة أركان من روتانا يؤكد مكانته الريادية بقطاعي السياحة والضيافة

أكد فندق الروشة أركان من روتانا مرة جديدة مكانته الريادية في قطاعي السياحة والضيافة في لبنان بفوزه بجائزة World Luxury awards لعام ٢٠١٩. وتعكس هذه الجائزة التزام الفندق المستمر في توفير أفضل الخدمات لضيوفه تماماً كما اعتاد أن يفعل منذ سنوات.

وحصد الفندق هذه الجائزة عن فئة Luxury Serviced Apartments بفضل شققة المفروشة بالكامل والتي تعكس جواً مريحاً شبيهاً بالمنزل إضافة إلى الإطلالة الساحرة التي تتميز بها أجنحته على البحر الأبيض المتوسط وعلى صخرة الروشة المعلم السياحي اللبناني الخالد.

من جهتها عبرت المدير العام لفندق جفنيور روتانا السيدة **هلا مسعد** عن فرحها وامتنانها بثبات الفندق في موقعه الريادي في قطاعي السياحة والضيافة والسياسة وأشادت بفريق العمل في لبنان الذي يستحق هذه الجائزة بفضل جهوده المبذولة وسعيه الدائم لمدّ الضيوف بأفضل الخدمات.



You'd better be insured

+961 (0)5 927 777
info@uca.com.lb



MAERSK الدانمركية تتوقع ارتفاع ارباحها في العام الحالي



SOREN SKOU

MAERSK LINE

توقعت مجموعة MAERSK الدانمركية ان ترتفع ارباحها خلال العام الحالي رغم تباطؤ حركة التجارة البحرية العالمية، مضيفة ان الاداء الجيد لقطاع سفن الحاويات في المجموعة سيساهم في تحقيق هذه النتائج. وأوضحت ان ارباحها قبل احتساب الضرائب والفوائد ستصل خلال العام الحالي الى ٥,٨ مليار دولار في حين كانت توقعات ارباحها السابقة ٥

مليارات دولار فقط. وذكرت المجموعة التي تأثرت سلبا بالحرب التجارية المندلعة بين الولايات المتحدة الاميركية والصين، ان اداء قطاع النقل البحري طويل المدى لديها تحسن رغم تراجع وتيرة نمو الطلب العالمي وانخفاض اجور الشحن البحري. وازافت ان سفنها استفادت من مرونتها القوية وادارة الطاقة التشغيلية بصورة جيدة مع انخفاض اسعار الوقود خلال الربع الثالث من العام الحالي. واوضحت MAERSK ان ارباح التشغيل خلال الربع الثالث من العام الحالي بلغت ١,٦٦ مليار دولار، في حين كانت التقديرات تشير الى ان لا تتجاوز الـ ١,٥ مليار دولار.

ارتفاع ارباح CMA CGM الفرنسية ٥٤% في الربع الثالث من العام الحالي



رودولف سعادة

الرئيس التنفيذي لمجموعة CMA CGM

سجلت مجموعة CMA CGM الفرنسية ارباحا كبيرة في الربع الثالث من العام الحالي مقارنة مع تلك المحققة في الفترة نفسها من العام الماضي. فقد بلغت ارباحها الصافية ١٥٨,٩ مليون دولار بارتفاع ٥٤,١%. كما تجاوزت ايراداتها ٧,٦٢ مليار دولار بزيادة ٢٥,٨% وسجلت المجموعة نموا بعدد الحاويات التي امنت شحنها بنسبة ٥,١%.

واضافت ان هذه الارقام الجيدة تحققت بفضل تحسين ادائها الذي ادى الى خفض تكاليف التشغيل في الربع الثالث من العام الحالي عما كانت عليه في الربع الثاني من العام ٢٠١٩ والربع الثالث من العام ٢٠١٨. وقالت CMA CGM انها تقوم حاليا بتنفيذ عملية دمج شركة GEVA اللوجستية التي كانت قد استحوزتها في المجموعة. وكانت CMA CGM قد قامت ببيع بعض السفن التي تملكها بـ ٨٦٠ مليون دولار وحصلت عليها في ١٠ محطات حاويات بـ ٩٦٨ مليون دولار. وتحتل CMA CGM المرتبة الثالثة في العالم بأسطول يضم ٥٠٧ سفن تبلغ سعنها ٢,٦٧٥ مليون نمطية.

الكويت تفوز بعضوية المنظمة البحرية الدولية (IMO)



المهندسة خلود الشهاب

فازت الكويت بعضوية المنظمة البحرية الدولية (IMO) INTERNATIONAL MARITIME ORGANIZATION عن الفئة (C) والمتعلقة بالدول التي لها مصالح خاصة في مجال النقل البحري والملاحة. واعربت رئيسة الوفد الكويتي المشارك في ختام اعمال اجتماعات الدورة الـ ٣١ للجمعية العامة للمنظمة المهندسة **خلود الشهاب** عن سعادتها وفخرها لفوز الكويت بمقعد في مجلس ادارة المنظمة للعامين المقبلين. وقالت الشهاب ان فوز الكويت بأصوات ١١٢ دولة يعكس الاحترام والتقدير الذي تحظى به الكويت في المحافل الدولية، موضحة ان الكويت بإمكانها الآن المشاركة في صنع القرار من خلال عضويتها في الجهاز التنفيذي للمنظمة البحرية الدولية.

والمعروف ان الجهاز التنفيذي للمنظمة هو المسؤول عن الاشراف على اعمال المنظمة في ٤٠ دولة من الدول الاعضاء يتم انتخابهم من قبل الجمعية لدورة عادية واحدة، علما ان المنظمة هي جهاز الامم المتحدة المتخصص والمسؤول عن تعزيز سلامة الملاحة ومنع التلوث الناتج عن السفن.

مرافأ طنجة يحقق زيادة كبيرة بقدرته الاستيعابية

افادت دراسة لمؤتمر الامم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD) بأن ميناء طنجة المتوسط حقق اكبر ارتفاع في العالم كقيمة صافية في مجال مؤشر الربط خلال العقد الاول منذ تشغيله ابتداء من العام ٢٠٠٧. وأشارت UNCTAD في الدراسة حول النقل البحري خلال العام ٢٠٠٩ الى ان توسعة ميناء طنجة المتوسط تم باستثمار وصل الى ٣,٥ مليار يورو مما مكن من مضاعفة القدرة الاجمالية لارصفة الحاويات لثلاث مرات، لتبلغ قدرتها الاستيعابية ٩ ملايين حاوية نمطية سنويا مقابل ٣ ملايين حاوية. يذكر ان ميناء طنجة المتوسط يمتد على مساحة تصل الى الف هكتار من ضمنها ميناء طنجة المتوسط رقم (١) بقدره استيعابية ٣ ملايين حاوية نمطية سنويا وميناء طنجة للمسافرين وميناء طنجة المتوسط رقم ٢ بقدره استيعابية قدرها ٦ ملايين حاوية نمطية سنويا.

تنفيذ استراتيجية متكاملة لتطوير النقل البحري

في مصر

ادلى وزير النقل المصري الفريق مهندس كامل الوزير بتصريح صحفي لدى تفقده ميناء الاسكندرية اشار فيه الى ان الوزارة تقوم حاليا بتنفيذ استراتيجية متكاملة لتطوير منظومة النقل البحري بعناصره من خلال ٥ محاور رئيسية: الموانئ البحرية، الاسطول البحري، الانشطة والخدمات، الطرق والسكك الحديدية والعنصر البشري. وذكر انه في ضوء هذه الاستراتيجية يجري إعداد مخطط شامل للتطوير يهدف الى تحويل مصر الى مركز لوجستي اقليمي وافريقي وعالمي لخدمة حركة التجارة البينية وتقديم خدمات لموكبة الاتجاهات العالمية الحديثة في مجال النقل البحري واللوجستيات.

مصنع في ايران لانتاج الحاويات البحرية

افتتح وزير الطرق وبناء المدن في ايران محمد اسلامي اكبر خط لانتاج الحاويات البحرية غرب العاصمة طهران. وأشار اسلامي الى اهمية الحاويات في نظام النقل والشحن البحري. فالدول الاجنبية ومنذ بداية الحظر سحبت من ايران جميع حاوياتها البالغة ٨٥ الف حاوية بهدف الاضرار بأسطول الشحن والنقل البحري الايراني. وازاف: لقد دفعنا هذا الحظر الى تحقيق الاكتفاء الذاتي وظهرنا انه يمكننا تلبية احتياجاتنا من خلال الاعتماد على الامكانيات الداخلية.

واكد اسلامي اعتماد المعايير العالمية لانتاج الحاويات في ايران، مضيفا بأن هذه الحاويات بالاضافة الى استخدامها في نظام النقل البحري، يمكن استخدامها ايضا في السكك الحديدية والنقل البري. ويذكر ان المصنع الذي دشنته الوزارة الايراني لديه القدرة على انتاج ١٠٠ حاوية في اليوم وهو يلبي حجما كبيرا من احتياجات البلاد.

For All Walks Of Life

ALIG Insurance

Arab Lebanese Insurance Group, sal
ALIG Building No. 23, Street No. 801
Hazmieh ML 12103 - Lebanon

Tel: 961 5 451777

Fax: 961 5 451777 Ext. 821

E-mail: alig@alig.com.lb

P.O. Box: 11-1555 Riad El Solh
Beirut - Lebanon



منح رسوم رسو تفضيلية لـ MSC CRUISES في موانئ دبي العالمية



GIANNI ONORATO

P & O PORTS

اعلنت MSC CRUISES عن توقيعها اتفاقية طويلة الامد مع موانئ دبي العالمية تمنحها رسوم رسو تفضيلية في ميناء راشد في دبي. وبفضل تزايد معدلات الطلب، ستعزز شركة الرحلات السياحية التي تتخذ من جنيف في سويسرا مقراً لها، مكانتها السياحية في منطقة الخليج. وتم توقيع الاتفاقية من قبل GIANNI ONORATO الرئيس التنفيذي للشركة السويسرية والرئيس التنفيذي للشركة المشغلة لمرفأ راشد P & O PORTS والمدير التنفيذي لميناء راشد محمد عبد العزيز المناعي. وتأتي هذه الاتفاقية على خلفية توقعات شركة MSC CRUISES باستقطاب أكثر من ١٨٠ الف سائح الى دبي في هذا الموسم.

نتائج جيدة تحققتا HAPAG LLOYD في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي



ROLF HABBEN JANSEN

HAPAG LLOYD

حققت شركة الملاحة الألمانية HAPAG LLOYD نتائج جيدة في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي. فقد ارتفعت إيراداتها المالية الى ٩,٥ مليار يورو مقابل ٨,٥ مليار للفترة ذاتها من العام الماضي. كما بلغت ارباحها غير الصافية ٦٤٣ مليون يورو مقابل ٢٩٩ مليوناً وبارتفاع ١١٥٪ كما سجلت زيادة بعدد الحاويات التي امنت شحنها بنسبة ١,٢٪.

وقال ROLF HABBEN JANSEN الرئيس التنفيذي للشركة ان هذه النتائج الجيدة تعود الى تحسن أجور الشحن البحري وارتفاع عدد الحاويات التي تم شحنها، بالإضافة الى السياسة التقشفية التي تمارسها الشركة والمعلوم ان HAPAG LLOYD تحتل المرتبة الخامسة في العالم بأسطول يضم ٢٨ باخرة تبلغ سعتها ١,٧٠٨ مليون حاوية نمطية.

رقم قياسي لمحطة الحاويات WEST PORTS الماليزية

حققت محطة الحاويات WEST PORTS التابعة لسلطات مرفأ PORT KLANG رقما قياسيا بحركة الحاويات التي تداولتها في الأشهر الاحد عشر الأولى من العام الحالي، بلغ ٩,٨٩ ملايين حاوية نمطية بارتفاع ٤٪ عن الفترة ذاتها من العام الماضي. واطهرت الاحصاءات ان هذه المحطة تعاملت منذ المباشرة في تقديم خدماتها في العام ١٩٩٦ أي خلال الـ ٢٣ سنة الماضية مع أكثر من ١١٢ مليون حاوية نمطية. وتوقعت سلطات مرفأ PORT KLANG ان تسجل محطتها الحاويات العاملة في المرفأ أكثر من ١٣,٢٥ مليون حاوية نمطية في نهاية العام الحالي وان يحتل المرفأ المرتبة الثانية عشرة في العالم.

٣ رافعات جسرية اضافية لمرفأ همبورغ للتعامل مع السفن العملاقة سعة ٢٣ الف حاوية نمطية

استلمت سلطة مرفأ همبورغ HHLA المشغلة لمحطة الحاويات BURCHARDKAI ٣ رافعات جسرية اضافية للتعامل مع سفن الحاويات العملاقة التي تبلغ سعة الواحدة منها ٢٣ الف حاوية نمطية، وسوف تحل هذه الرافعات مكان ٣ رافعات اصغر حجماً كان تم تفكيكها ومن المتوقع ان تتسلم ايضا رافعتين عملاقتين اضافيتين خلال الربع الاول من العام ٢٠٢٠. ويبلغ ارتفاع هذه الرافعة ٨٠ متراً ووزنها ٢٤٨٠ طناً قادرة على تفريغ او شحن حاويتين من فئة ٤٠ قدماً و ٤ حاويات من فئة ٢٠ قدماً بوزن إجمالي قدره ١١٠ أطنان وذلك في حركة واحدة (ONE MOVE). ويذكر ان هذه المحطة مجهزة حالياً بـ ٣٠ رافعة جسرية من بينها ١٨ رافعة جسرية قادرة على التعامل مع السفن العملاقة.

وكان مرفأ همبورغ قد تعامل في العام الماضي مع ١٥٠ باخرة عملاقة تتراوح حمولتها ما بين ١٨ الف و ٢٢ الف حاوية نمطية بارتفاع نسبته ٤٧٪ عن العام ٢٠١٧، كما انه سجل زيادة بلغت نسبتها ٤٠٪ في النصف الاول من العام الحالي مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي.



تراجع تسليمات BOEING خلال الأشهر الـ ١١ من العام الحالي

نقلت وكالة REUTERS عن شركة BOEING الاميركية المصنعة للطائرات قولها ان اجمالي التسليمات بلغ ٣٤٥ طائرة حتى نهاية شهر تشرين الثاني من العام الحالي مقابل ٧٠٤ طائرات خلال الفترة عينها من العام الماضي وما يقل عن نصف العدد الذي سلمته منافستها الأوروبية AIRBUS في الفترة ذاتها من العام الحالي.

وكانت أكثر من ٤٠ دولة قد اوقفت رحلاتها على متن طائرات BOEING 737 MAX 8 بعد حادث تحطم الطائرة الاثيوبية الذي اودى بحياة ١٥٧ شخصاً في آذار (مارس) الماضي وهو الثاني لطائرة من هذا الطراز خلال اشهر.



٤ بوخر عملاقة اضافية لـ EVERGREEN التايوانية

أكدت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN انها وقعت عقوداً لبناء ٤ سفن عملاقة اضافية سعة الواحدة منها ٢٣ الف حاوية نمطية مع احواض بناء السفن الصينية. واطافت ان السفينتين سيتم بناؤهم في احواض بناء السفن: SSC HUDONG-HUDONG SHIPBUILDING في مدينة شنغهاي والسفينتين الاخرين في احواض بناء السفن: CSSC JIANGNAN SHIPYARD في مدينة شنغهاي ايضا، وتمتاز تلك السفن بأنها مجهزة بأنظمة متطورة صديقة للبيئة وفعالة وموفرة للوقود. ويذكر ان EVERGREEN كانت تعاقدت على بناء ٦ سفن سعة الواحدة منها ٢٣ الف حاوية نمطية مع احواض بناء السفن الكورية الجنوبية SAMSUNG HEAVY INDUSTRIES. وتحتل EVERGREEN المرتبة السابعة في العالم بأسطول يضم ٢٠١ باخرة تبلغ سعتها ١,٢٧٦ مليون حاوية نمطية.

ارتفاع فاتورة التصدير ساهم في انخفاض عجز الميزان التجاري نمو فاتورة الاستيراد إلى ١٥,٣ مليار والتصدير إلى ٢,٨ مليار دولار وتراجع عجز الميزان التجاري إلى ١٢,٤ ملياراً.

الولايات المتحدة الأولى بالتصدير إلى لبنان وسويسرا بالاستيراد منه

قيمة الاستيراد إلى لبنان عبره ١١,٤٧٦ مليار دولار أي ما نسبته ٧٥٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد البالغة ١٥,٣٠٤ مليار دولار بينما كانت فاتورة الاستيراد إلى لبنان عبر مرفأ بيروت ١٠,٩٥٠ مليار دولار أي ما نسبته ٧٢٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد إلى لبنان خلال الفترة نفسها من العام الماضي والبالغة ١٥,١٠٦ مليار دولار، أي بارتفاع قدره ٥٢٦ مليون دولار ونسبته ٥٪.

وحافظ مطار رفيق الحريري الدولي على المرتبة الثانية بفاتورة استيراد عبره بلغت ٢,٧٢٨ مليار دولار ونسبة ١٨٪ مقابل ٢,٩٩٣ مليار دولار ونسبة ٢٠٪ أي بانخفاض قدره ٢٦٥ مليون دولار ونسبته ٩٪. وراوح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بفاتورة استيراد عبره بلغت ٧٨٦ مليون دولار ونسبة ٥٪ مقابل ٩٦٦ مليون دولار ونسبة ٦٪، أي بتراجع قدره ١٨٠ مليون دولار ونسبته ١٩٪.

٤٨٪ من قيمة التصدير من لبنان تمت عبر مطار رفيق الحريري الدولي

وتمكن مطار رفيق الحريري من التقدم واحتلال المرتبة الأولى على صعيد التصدير من لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي فقد بلغت قيمة التصدير من لبنان عبره ١,٣٣٨ مليار دولار أي ما نسبته ٤٨٪ بينما كانت فاتورة التصدير من لبنان عبره خلال الفترة ذاتها من العام الماضي ٧٢٥ مليون دولار أي ما نسبته ٣٣٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير من لبنان والبالغة ٢,١٩٩ مليار دولار، أي بارتفاع قدره ٦١٣ مليون دولار ونسبته ٨٥٪.

بينما تراجع مرفأ بيروت إلى المرتبة الثانية بفاتورة تصدير عبره من لبنان بلغت ١,٠٤٠ مليار دولار أي ما نسبته ٣٧٪ مقابل ١,١٢٠ مليار دولار أي ما نسبته ٥١٪ أي بانخفاض قدره ٨٠ مليون دولار ونسبته ٧٪.

وحافظ مرفأ طرابلس على المرتبة الثالثة بفاتورة تصدير عبره من لبنان بلغت ١٨١ مليون دولار أي ما نسبته ٦٪ مقابل ١٨٧ مليون دولار أي ما نسبته ٩٪ أي بتراجع قدره ٦ ملايين دولار ونسبته ٣٪. ■

TOP 10 EXPORTING COUNTRIES TO LEBANON IN 1ST 9 MONTHS OF 2019

COUNTRY	1ST 9 MONTHS 2019		1ST 9 MONTHS 2018	
	USD (Million)	USD (Million)	USD (Million)	+/-(%)
01- USA	1325	1113	+212	+19%
02- CHINA	1314	1542	-228	-15%
03- RUSSIAN FEDERATION	1171	522	+649	+124%
04- GREECE	1058	1285	-227	-18%
05- ITALY	1037	1160	-123	-11%
06- GERMANY	761	873	-112	-13%
07- TURKEY	634	739	-105	-14%
08- FRANCE	619	508	+111	+22%
09- KUWAIT	520	22	+498	+2264%
10- UAE	443	435	+8	+2%
TOTAL USD (MILLION)	8882	8199	+683	+8%

TOP 10 IMPORTING COUNTRIES FROM LEBANON IN 1ST 9 MONTHS OF 2019

COUNTRY	1ST 9 MONTHS 2019		1ST 9 MONTHS 2018	
	USD (Million)	USD (Million)	USD (Million)	+/-(%)
01- SWITZERLAND	777	106	+671	+633%
02- UAE	329	320	+9	+3%
03- SAUDI ARABIA	180	152	+28	+18%
04- SYRIA	156	140	+16	+11%
05- IRAQ	115	110	+5	+5%
06- QATAR	97	98	-1	-1%
07- SOUTH AFRICA	69	165	-96	-58%
08- JORDAN	67	63	+4	+6%
09- EGYPT	63	51	+12	+24%
10- GREECE	53	28	+25	+89%
TOTAL USD (MILLION)	1906	1233	+673	+55%

اظهرت احصاءات الجمارك اللبنانية ارتفاع قيمة فاتورة الاستيراد والتصدير خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي كما افادت بأن الزيادة الكبيرة بقيمة الصادرات اللبنانية ساهمت في انخفاض عجز الميزان التجاري.

فقد ارتفعت فاتورة الاستيراد إلى لبنان إلى ١٥,٣٠٤ مليار دولار مقابل ١٥,١٠٦ ملياراً، أي بنمو قدره ١٤٨ مليون دولار ونسبته ١٪. كما ارتفعت فاتورة التصدير من لبنان إلى ٢,٨٠٦ مليار دولار مقابل ٢,١٩٩ مليار دولار، أي بزيادة قدرها ٦٠٧ ملايين دولار ونسبتها ٢٨٪.

وإلى ارتفاع الملموس بفاتورة التصدير من لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي إلى انخفاض عجز الميزان التجاري إلى ١٢,٤٩٨ مليار دولار مقابل ١٢,٩٥٧ ملياراً أي بتراجع قدره ٤٥٩ مليون دولار ونسبته ٤٪.

الولايات المتحدة الأولى بالتصدير إلى لبنان

من جهة ثانية، افادت الاحصاءات ان الولايات المتحدة الاميركية احتلت المرتبة الأولى بالتصدير إلى لبنان بـ ١,٣٢٥ مليار دولار مقابل ١,١١٣ مليار، أي بارتفاع قدره ٢١٢ مليون دولار ونسبته ١٩٪.

بينما تراجعت الصين إلى المرتبة الثانية بـ ١,٣١٤ مليار دولار مقابل ١,٥٤٢ مليار، أي بانخفاض قدره ٢٢٨ مليون دولار ونسبته ١٥٪.

في حين تقدم الاتحاد الفدرالي الروسي إلى المرتبة الثالثة بـ ١,١٧١ مليار دولار مقابل ٥٢٢ مليون دولار أي بزيادة نسبتها ١٢٤٪.

وسويسرا تحتل المرتبة الأولى بالاستيراد من لبنان

وتمكنك سويسرا من احتلال المرتبة الأولى على صعيد الاستيراد من لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي فقد استوردت سلعا لبنانية بـ ٧٧٧ مليون دولار مقابل ١٠٦ ملايين دولار للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع قدره ٦٧١ مليون دولار ونسبته ٦٣٣٪.

بينما تراجعت الامارات العربية المتحدة إلى المرتبة الثانية بـ ٣٢٩ مليون دولار مقابل ٣٢٠ مليوناً أي بزيادة قدرها ٩ ملايين دولار ونسبتها ٣٪.

وحافظت السعودية على المرتبة الثالثة باستيرادها بـ ١٨٠ مليون دولار مقابل ١٥٢ مليوناً أي بارتفاع قدره ٢٨ مليون دولار ونسبته ١٨٪.

٥٨٪ حصة البلدان العشرة الأولى المصدرة إلى لبنان

وبلغت حصة البلدان العشرة الأولى المصدرة إلى لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي ٨,٨٨٢ مليار دولار أي ما نسبته ٥٨٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير إلى لبنان والبالغة ١٥,٣٠٤ مليار دولار بينما كانت حصة البلدان العشرة الأولى المصدرة إلى لبنان خلال الفترة ذاتها من العام الماضي ٨,٥٩٨ ملياراً أي ما نسبته ٥٧٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير إلى لبنان، أي بارتفاع قدره ٢٨٤ مليون دولار ونسبته ٣٪.

٦٨٪ حصة البلدان العشرة الأولى المستوردة من لبنان

في حين بلغت حصة البلدان العشرة الأولى المستوردة من لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي ١,٩٠٦ مليار دولار أي ما نسبته ٦٨٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير من لبنان والبالغة ٢,٨٠٦ مليار دولار بينما كانت حصة البلدان العشرة الأولى المستوردة من لبنان خلال الفترة ذاتها من العام الماضي ١,٣١٩ مليار دولار أي ما نسبته ٦٠٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير من لبنان والبالغة ٢,١٩٩ مليار دولار أي بزيادة قدرها ٥٨٧ مليون دولار ونسبتها ٤٥٪.

٧٥٪ من قيمة الاستيراد إلى لبنان تمت عبر مرفأ بيروت

وبينت احصاءات الجمارك اللبنانية ايضا ان مرفأ بيروت ما يزال المرفق البحري الاهم للاستيراد إلى لبنان خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي. فقد بلغت

استمرار تراجع حركة الحاويات ومجموع الواردات في مرفأ بيروت

١٦٤ باخرة، ٥٦٤ الف طن، ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية، ٤٩٩١ سيارة و١٣,٩٠ مليون دولار

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في تشرين الأول ٢٠١٩ وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في ١ ٢٠١٩ الى ٤٣٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ٤١٧٩٨ حاوية في ايلول، اي بارتفاع نسبته ٤,١٨٪.

ارتفاع حركة السيارات في تشرين الأول ٢٠١٩

وسجلت حركة الحاويات في ١ ارتفاعاً فبلغ مجموعها ٤٩٩١ سيارة مقابل ٣٨٢٣ سيارة في ايلول، اي بارتفاع نسبته ٣٠,٥٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٩٩١ سيارة على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٣٩٣٨ سيارة مقابل ٣٠٨٦ سيارة اي بارتفاع قدره ٨٥٢ سيارة ونسبته ٢٧,٦١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ١٠٥٣ سيارة مقابل ٧٣٧ سيارة، اي بزيادة قدرها ٣١٦ سيارة ونسبتها ٤٢,٨٨٪.

تراجع مجموع الواردات في تشرين الأول ٢٠١٩

وبينت الاحصاءات ان انخفاض الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال ١ انسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء والذي بلغ ١٣,٩٠٦ مليون دولار مقابل ١٧,٣٠٠ مليوناً في ايلول، اي بتراجع نسبته ١٩,٦٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣,٩٠٦ مليون دولار كالتالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٣,٦٥٨ مليون دولار في ١ مقابل ١٦,٣٥٦ مليوناً في ايلول المنصرم، اي بانخفاض نسبته ١٦,٥٠٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٢٤٨ الف دولار مقابل ٩٤٤ الفاً، اي بتراجع قدره ٦٩٦ الف دولار ونسبته ٧٧,٧٣٪.

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ايلول وت ٢٠١٩

لأوباب	تشرين الأول ٢٠١٩	ايلول ٢٠١٩	+/-
مجموع البواخر	١٦٤ باخرة	١٦٥ باخرة	- باخرة واحدة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٥٦٤ الف طن	٤٨٩ الف طن	+٧٥ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٥٠٣ الف طن	٤١٤ الف طن	+٨٩ الف طن
بضائع مصرة ومعاد تصديرها بحراً	٦١ الف طن	٧٥ الف طن	-١٤ الف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	١٠٢٧٦٧ نمطية	١٠٥٥٩٥ نمطية	-٢٨٢٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٥٠٢٨١ نمطية	٤٨٢٤٩ نمطية	+٢٠٣٢ حاوية نمطية
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحراً	٤٧١٢٢ نمطية	٥١٠٤٠ نمطية	-٣٩١٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٥٣٦٤ نمطية	٦٣٠٦ نمطية	-٩٤٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٩٣١٢ نمطية	٢٦٠٠٢ نمطية	+٣٣١٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٥٤ حاوية نمطية	١٥٨٧ حاوية نمطية	-١٤٣٣ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢٠٧٦٥ نمطية	٢٠٦٦٠ نمطية	+١٠٥ حاوية نمطية
حاويات مصرة مألئ ببضائع لبنانية	٥٥٢٩ نمطية	٧٢٥٨ نمطية	-١٧٢٩ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها بحراً (نمطية)	١٨٨١٢ نمطية	٢٢٦٤٤ نمطية	-٣٨٢٢ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢٢٧٨١ نمطية	٢١١٣٨ نمطية	+١٦٤٣ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٤٣٥٤٦ نمطية	٤١٧٩٨ نمطية	+١٧٤٨ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٤٩٩١ سيارة	٣٨٢٣ سيارة	+١١٦٨ سيارة
سيارات مستوردة	٣٩٣٨ سيارة	٣٠٨٦ سيارة	+٨٥٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٠٥٣ سيارة	٧٣٧ سيارة	+٣١٦ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٣,٦٥٨ مليون دولار	١٦,٣٥٦ مليون دولار	-٢,٦٩٨ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٢٤٨ الف دولار	٩٤٤ الف دولار	-٦٩٦ الف دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٣,٩٠٦ مليون دولار	١٧,٣٠٠ مليون دولار	-٣,٣٩٤ مليون دولار



المهندس محمد بيرم
رئيس مصلحة مراقبة الواردات
في ادارة واستثمار مرفأ بيروت

اظهرت الاحصاءات ان الحراك الشعبي واقفال الطرق اللذين ما يزال يشهدهما لبنان أثرا سلبا على حركة مرفأ بيروت الاجمالية والواردات المرفئية ورئاسة الميناء في تشرين الأول (اكتوبر) الماضي.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في ايلول وتشرين الأول ٢٠١٩

فقد افادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في شهر ايلول وتشرين الأول من العام ٢٠١٩ بالارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٦٤ باخرة مقابل ١٦٥ باخرة في ايلول المنصرم، اي بتراجع قدره باخرة واحدة ونسبته ٠,٦١٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: بلغ ٥٦٤ الف طن مقابل ٤٨٩ الفاً، اي بارتفاع قدره ٧٥ الف طن ونسبته ١٥,٣٤٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٥٦٤ الف طن كالتالي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٥٠٣ آلاف طن مقابل ٤١٤ الفاً، اي بارتفاع قدره ٨٩ الف طن ونسبته ٢١,٥٠٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٦١ الف طن مقابل ٧٥ الفاً، اي بتراجع قدره ١٤ الف طن ونسبته ١٨,٦٧٪.

وانخفاض مجموع الحاويات في تشرين الأول ٢٠١٩

كما تراجع مجموع الحاويات الى ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية في ١ مقابل ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية في ايلول، اي بانخفاض نسبته ٢,٦٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية كالتالي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٥٠٢٨١ حاوية نمطية مقابل ٤٨٢٤٩ حاوية اي بارتفاع قدره ٢٠٣٢ حاوية نمطية ونسبته ٤,٢١٪.

الحاويات المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٤٧١٢٢ حاوية نمطية مقابل ٥١٠٤٠ حاوية، اي بتراجع نسبته ٧,٦٨٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٥٣٦٤ حاوية نمطية مقابل ٦٣٠٦ حاويات، اي بانخفاض نسبته ١٤,٩٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تشرين الأول ٢٠١٩؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٩٣٦٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٠٠٢ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١٢,٩٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٥٤ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٤٣٣ حاوية نمطية ونسبته ٩٠,٣٠٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢٠٧٦٥ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٦٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٠٥ حاويات نمطية ونسبتها ٠,٥١٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

الحاويات المصدرة مألئ ببضائع لبنانية: بلغت ٥٥٢٩ حاوية نمطية مقابل ٧٢٥٨ حاوية في ايلول المنصرم، اي بانخفاض نسبته ٢٣,٨٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٨١٢ حاوية نمطية مقابل ٢٢٦٤٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٣٨٣٢ حاوية نمطية ونسبته ١٦,٩٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٢٢٧٨١ حاوية نمطية مقابل ٢١١٣٨ حاوية، اي بزيادة نسبته ٧,٧٧٪.

HAMBURG SÜD



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said, Jeddah

Regular services From / To:

- Scandinavian ports
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

**ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')**



GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت انسحب على مجموع الواردات

١٥٠٢ باخرة، ٥,٧٤٨ ملايين طن، ١٠٦٨٢٩٥ حاوية نمطية، ٥١٩٩٩ سيارة و١٧٤,٨٠ مليون دولار

الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي مقابل ٣٥٥٥٧٤ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ٤٦٢٢٢ حاوية نمطية ونسبتها ١٣٪.

انخفاض مجموع السيارات في الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي

وأفادت المقارنة ان مجموع السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي بلغ ٥١٩٩٩ سيارة مقابل ٥٩١٦٤ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٧١٦٥ سيارة ونسبته ١٢,١١٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥١٩٩٩ سيارة على الشكل التالي: **السيارات المستوردة:** بلغ مجموعها ٤٣٣٦٣ سيارة مقابل ٥٢٥٥٧ سيارة، أي بتراجع قدره ٩١٩٤ سيارة ونسبته ١٧,٤٩٪.



المهندس مارون ابي عاد

رئيس مصلحة الإحصاءات في مرفأ بيروت

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٨٦٣٦ سيارة مقابل ٦٦٠٧

سيارة، أي بزيادة قدرها ٢٠٢٩ سيارة ونسبتها ٣٠,٧١٪.

انخفاض الحركة الإجمالية انعكس سلباً على مجموع الواردات

من ناحية ثانية أظهرت الإحصاءات ان انخفاض الحركة الإجمالية في الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء حيث بلغ ١٧٤,٨١٠ مليون دولار مقابل ٢٠١,٧٩٢ مليون دولار في الأشهر ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض نسبته ١٣,٢٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧٤,٨١٠ مليون دولار كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٦٦,٥٠٠ مليون دولار مقابل ١٩٥,٠٤٧

مليون دولار، أي بانخفاض قدره ٢٨,٥٤٧ مليون دولار ونسبته ١٤,٦٤٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٨,٣١٠ ملايين دولار مقابل ٦,٧٤٥

ملايين، أي بارتفاع قدره ١,٥٦٥ مليون دولار ونسبته ٢٣,٢٠٪.

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء خلال ١٠ أشهر

الأبواب	الأشهر العشرة الأولى ٢٠١٩	الأشهر العشرة الأولى ٢٠١٨	+/-
مجموع البواخر	١٥٠٢ باخرة	١٥٨٠ باخرة	-٧٨ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥,٧٤٨ مليون طن	٦,٦٣٤ مليون طن	-٨٨٦ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٥,٠٧٢ مليون طن	٥,٨٤٠ مليون طن	-٧٦٨ ألف طن
بضائع مصرة (طن)	٦٧٦ ألف طن	٧٩٤ ألف طن	-١١٨ ألف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	١٠٦٨٢٩٥ نمطية	١,٠٩٣٤٧٦ نمطية	-٢٥٨١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٥٠٩٧٧٩ نمطية	٥٢٩٦٧٤ نمطية	-١٩٨٩٥ حاوية نمطية
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحراً	٥١١٥٥ نمطية	٥٣٤٢٥٦ نمطية	-٢٢٣٠١ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٤٨٣٦١ نمطية	٢٩٥٤٦ نمطية	+١٨٨١٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٣٠٥٦٤٨ نمطية	٣٤٧٦٤٩ نمطية	-٤٢٠١٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٢٩٣٠ حاوية نمطية	٤٤٣٩ نمطية	-١٥٠٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢٠١٢١ نمطية	١٧٧٥٨٦ نمطية	+٢٣٦١ حاوية نمطية
حاويات مصرة مألئ ببضائع لبنانية	٦٢٧٧٤ نمطية	٧٠٧٨٦ نمطية	-٨٠١٢ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٢٤٦٨٦٨ نمطية	٢٨٥٤٨٢ نمطية	+٣٨٦٦٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢٠٠٥٩٥ نمطية	١٧٧٩٨٨ نمطية	+٢٢٦٠٧ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٤٠١٧٩٦ نمطية	٣٥٥٥٧٤ نمطية	+٤٦٢٢٢ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٥١٩٩٩ سيارة	٥٩١٦٤ سيارة	-٧١٦٥ سيارة
سيارات مستوردة	٤٣٣٦٣ سيارة	٥٢٥٥٧ سيارة	-٩١٩٤ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٨٦٣٦ سيارة	٦٦٠٧ سيارة	+٢٠٢٩ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٦٦,٥٠٠ مليون دولار	١٩٥,٠٤٧ مليون دولار	-٢٨,٥٤٧ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٨,٣١٠ مليون دولار	٦,٧٤٥ مليون دولار	+١,٥٦٥ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٧٤,٨١٠ مليون دولار	٢٠١,٧٩٢ مليون دولار	-٢٦,٩٨٢ مليون دولار

أظهرت الإحصاءات ان حركة مرفأ بيروت الإجمالية في الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي باستثناء حركة الحاويات برسم المسافنة وتلك المعاد تستيفها على متن السفن. وقد انسحب هذا التراجع أيضاً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الأشهر العشرة الأولى من العامين ٢٠١٨ و٢٠١٩

وبيّنت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الأشهر العشرة الأولى من العامين ٢٠١٨ و٢٠١٩ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ١٥٠٢ باخرة مقابل ١٥٨٠ باخرة، أي بانخفاض قدره ٧٨ باخرة ونسبته ٤,٩٤٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٥,٧٤٨ ملايين طن مقابل ٦,٦٣٤ ملايين، أي بتراجع قدره ٨٨٦ ألف طن ونسبته ١٣,٣٦٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٥,٧٤٨ ملايين طن كالاتي:

البضائع المستوردة برسم الإستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٥,٠٧٢ ملايين طن مقابل ٥,٨٤٠ ملايين، أي بانخفاض قدره ٧٦٨ ألف طن ونسبته ١٣,١٥٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٦٧٦ ألف طن مقابل ٧٩٤ ألفاً، أي بانخفاض قدره ١١٨ ألف طن ونسبته ١٤,٨٦٪.

وانخفاض مجموع الحاويات في الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي

كما أفادت المقارنة ان مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي انخفض الى ١٠٦٨٢٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٩٣٤٧٦ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بتراجع نسبته ٢,٣٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٦٨٢٩٥ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٥٠٩٧٧٩ حاوية نمطية مقابل ٥٢٩٦٧٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٩٨٩٥ حاوية نمطية ونسبته ٣,٧٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٥١١٥٥ حاوية نمطية مقابل ٥٣٤٢٥٦ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤,٥١٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٤٨٣٦١ حاوية نمطية مقابل ٢٩٥٤٦ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٨٨١٠ حاوية نمطية ونسبته ٦٣,٦٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الأشهر العشرة الأولى من ٢٠١٩؟

الحاويات المستوردة برسم الإستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٣٠٥٦٤٨ حاوية نمطية مقابل ٣٤٧٦٤٩ حاوية أي بانخفاض نسبته ١٢,٠٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٢٩٣٠ حاوية نمطية مقابل ٤٤٣٩ حاوية، أي بتراجع قدره ١٥٠٩ حاويات نمطية ونسبته ٣,٢٤٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٠١٢١ حاوية نمطية مقابل ١٧٧٥٨٦ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٣٦١٠ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٣٠٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً؟

الحاويات المصدرة مألئ ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٦٢٧٧٤ حاوية نمطية مقابل ٧٠٧٨٦ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١١,٣٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الإستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢٤٦٧٨٦ حاوية نمطية مقابل ٢٨٥٤٨٢ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٨٦٩٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٥٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٠٠٥٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٧٧٩٨٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٢,٧٠٪.

ارتفاع مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة في الأشهر العشرة الأولى

وبلغ المجموع العام للحاويات برسم المسافنة ٤٠١٧٩٦ حاوية نمطية خلال



حياة كاملة تأمين متكامل

Spiral



هل تبحث عن حل يتلاءم مع جميع احتياجاتك التأمينية والادخارية؟

اتصل بنا للحصول على استشارة فورية واستعلم عن Spiral،
الحل التأميني الشامل والجديد من Allianz SNA.

Allianz  SNA

allianzsna.com | 05 422 422

انخفاض مجموع الحركة الاجمالية انعكس سلبا على مجموع الواردات المرفئية

٥٢ باخرة، ١٣٩٣٤٥ طنا، ١٨٩ سيارة، ٤٠١١ حاوية نمطية، ٩٩٢ شاحنة و ١,٤١٢ مليار ليرة

عدد السيارات: ١٨٩ سيارة مقابل ٢٩٥ سيارة، اي بتراجع قدره ١٠٦ سيارات ونسبته ٣٥,٩٣٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٩٩٢ شاحنة مقابل ٢٤٥٤ شاحنة اي بانخفاض قدره ١٤٦٢ شاحنة ونسبته ٥٩,٥٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٩٢ شاحنة في تشرين الاول ٢٠١٩ كالاتي:

عدد الشاحنات الواردة بحرا: بلغ ٤٨٦ شاحنة مقابل ١١٩١ شاحنة، اي بانخفاض قدره ٧٠٥ شاحنات ونسبته ٥٩,١٩٪.

عدد الشاحنات الصادرة بحرا: بلغ ٥٠٦ شاحنات مقابل ١٢٦٣ شاحنة، اي بتراجع قدره ٧٥٧ شاحنة ونسبته ٥٩,٩٤٪.

وانخفاض مجموع الواردات المرفئية في تشرين الاول ٢٠١٩

وتراجع مجموع الواردات المرفئية الى ١,٤١٢ مليار ليرة في تشرين الاول الماضي مقابل ٢,١١٠ مليار ليرة في تشرين الاول ٢٠١٨، اي بتراجع نسبته ٣٣,٠٨٪.

تمديد فترة الاعفاء من ايام التخزين في مرفأ طرابلس

من ناحية ثانية، اعلن مدير مرفأ طرابلس احمد تامر ان وزير الاشغال العامة والنقل يوسف فنيانوس طلب منه اتخاذ قرار سريع بالتنسيق مع وزارة المالية تراعي وضعية التجار الذين يشتكون من صعوبة تأمين السيولة لإخراج حاوياتهم من المرفأ، وذلك بتمديد فترة الاعفاء من ايام التخزين من ١٥ يوما الى شهر ولمدة ستة اشهر قابلة للتجديد. ووضح تامر ان طلب الوزير فنيانوس جاء تحسسا منه للواقع الأليم الذي تعيشه البلاد.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس و وارداته المرفئية في ايلول وتشرين الأول ٢٠١٩

الايواب	تشرين الأول ٢٠١٩	أيلول ٢٠١٩	+/-
عدد البواخر	٥٢ باخرة	٥٥ باخرة	٣- باوخر
كميات البضائع	١٣٩٣٤٥ طنا	١٦٠٨٩٦ طنا	-٢١٥٥١ طنا
بضائع مستوردة	١٢٢١٧٢ طنا	١٤٤٩٣ طنا	-٢٢٧٥٨ طنا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	١٧١٧٣ طنا	١٥٩٦٦ طنا	+١٢٠٧ طنا
عدد السيارات	١٨٩ سيارة	٣٦٣ سيارة	-١٧٤ سيارة
عدد الحاويات	٤٠١١ حاوية نمطية	٣٢١٢ حاوية نمطية	+٧٩٩ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	٩٩٢ شاحنة	١٣٥٤ شاحنة	-٣٦٢ شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٤٨٦ شاحنة	٧٠٦ شاحنة	-٢٢٠ شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٥٠٦ شاحنة	٦٤٨ شاحنة	-١٤٢ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٤١٢ مليار ليرة	١,٥٧٩ مليار ليرة	-١٦٦ مليون ليرة

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس و وارداته المرفئية في تشرين الأول ٢٠١٨ و ٢٠١٩

الايواب	تشرين الأول ٢٠١٩	تشرين الأول ٢٠١٨	+/-
عدد البواخر	٥٢ باخرة	٦٣ باخرة	-١١ باخرة
كميات البضائع	١٣٩٣٤٥ طنا	١٧٤٩٤٨ طنا	-٣٥٦٠٣ طنا
بضائع مستوردة	١٢٢١٧٢ طنا	١٣٢٢٦٥ طنا	-١٠٠٩٣ طنا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	١٧١٧٣ طنا	٤٢٨٣ طنا	-٢٥٥١ طنا
عدد السيارات	١٨٩ سيارة	٢٩٥ سيارة	-١٠٦ سيارة
عدد الحاويات	٤٠١١ حاوية نمطية	٢٠٩٧ حاوية نمطية	+١٩١٤ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	٩٩٢ شاحنة	٢٤٥٤ شاحنة	-١٤٦٢ شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٤٨٦ شاحنة	١١٩١ شاحنة	-٧٠٥ شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٥٠٦ شاحنة	١٢٦٣ شاحنة	-٧٥٧ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٤١٢ مليار ليرة	٢,١١٠ مليار ليرة	-٦٩٨ مليون ليرة



احمد تامر
مدير مرفأ طرابلس

سجل مرفأ طرابلس انخفاضا بحركته الاجمالية في شهر تشرين الاول الماضي عما كانت عليه في ايلول المنصرم باستثناء حركة الحاويات التي حققت ارتفاعا. وقد انعكس هذا الانخفاض سلبا على مجموع الواردات المرفئية.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في ايلول وتشرين الأول ٢٠١٩

وافادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في ايلول وتشرين الاول من العام الحالي بالارقام التالية: **عدد البواخر:** بلغ ٥٢ باخرة مقابل ٥٥ باخرة في ايلول، اي بتراجع قدره ٣ باوخر ونسبته ٥,٤٥٪. **كميات البضائع:** بلغ وزنها الاجمالي ١٣٩٣٤٥ طنا مقابل ١٦٠٨٩٦ طنا اي بانخفاض قدره ٢١٥٥١ طنا ونسبته ١٣,٣٩٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٣٩٣٤٥ طنا كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغت ١٢٢١٧٢ طنا مقابل ١٤٤٩٣٠ طنا اي بتراجع قدره ٢٢٧٥٨ طنا ونسبته ١٥,٧٠٪.

البضائع المصدرة وتلك المعاد تصديرها: بلغت ١٧١٧٣ طنا مقابل ١٥٩٦٦ طنا، اي بارتفاع قدره ١٢٠٧ طنا ونسبته ٧,٥٦٪.

عدد السيارات: بلغ ١٨٩ سيارة مقابل ٣٦٣، اي بتراجع نسبته ٤٧,٩٣٪.

عدد الحاويات: بلغ ٤٠١١ حاوية نمطية مقابل ٣٢١٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ٧٩٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٤,٨٨٪.

عدد الشاحنات: بلغ ٩٩٢ شاحنة مقابل ١٣٥٤ شاحنة، اي بانخفاض قدره ٣٦٢ شاحنة ونسبته ٢٦,٧٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٩٢ شاحنة في تشرين الاول الماضي كالاتي: **عدد الشاحنات الواردة بحرا:** بلغ ٤٨٦ شاحنة مقابل ٧٠٦ شاحنات اي بانخفاض قدره ٢٢٠ شاحنة ونسبته ٣١,١٦٪.

عدد الشاحنات الصادرة بحرا: بلغ ٥٠٦ شاحنات مقابل ٦٤٨ شاحنة، اي بتراجع قدره ١٤٢ شاحنة ونسبته ٢١,٩١٪.

انخفاض الحركة الاجمالية انسحب على مجموع الواردات المرفئية

وانسحب تراجع الحركة الاجمالية في تشرين الاول الماضي على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١,٤١٢ مليار ليرة مقابل ١,٥٧٩ مليار، اي بانخفاض قدره ١٦٦ مليون ليرة ونسبته ١٠,٥١٪.

حركة مرفأ طرابلس في تشرين الأول ٢٠١٩ ادنى من تشرين الأول ٢٠١٨

من جهة ثانية، بينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية خلال تشرين الاول من العامين ٢٠١٨ و ٢٠١٩ الاتي:

عدد البواخر: بلغ ٥٢ باخرة مقابل ٦٣ باخرة في تشرين الاول ٢٠١٨، اي بتراجع قدره ١١ باخرة ونسبته ١٧,٤٦٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١٣٩٣٤٥ طنا مقابل ١٧٤٩٤٨ طنا، اي بانخفاض قدره ٣٥٦٠٣ طنا ونسبته ٢٠,٣٥٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٣٩٣٤٥ طنا كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٢٢١٧٢ طنا مقابل ١٣٢٢٦٥ طنا، اي بتراجع قدره ١٠٠٩٣ طنا ونسبته ٧,٦٣٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ١٧١٧٣ طنا مقابل ٤٢٨٣ طنا، اي بانخفاض قدره ٢٥٥١ طنا ونسبته ٥٩,٧٧٪.

عدد الحاويات: بلغ ٤٠١١ حاوية نمطية مقابل ٢٠٩٧ حاوية اي بارتفاع قدره ١٩١٤ حاوية نمطية ونسبته ٩١,٢٧٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

استمرار تراجع حركة الحاويات ومرفأ بيروت يتداول ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية

الوكالات البحرية الفاعلة تتبادل بعض المراتب الامامية و MSC تحافظ على الاولى استيرادا و MERIT تصديرا

– فوكالة MERIT ظلت محتلة كعادتها المرتبة الاولى بتصديرها ٢٤٩٥ حاوية نمطية مقابل ٢٦٨٤ حاوية في ايلول، اي بانخفاض نسبته ٢٢,٢٧٪.

– كما راوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثانية بشحنها ٩١٩ حاوية نمطية مقابل ١١٦٠ حاوية، اي بتراجع نسبته ٢٠,٧٦٪.

– بينما تقدمت مجموعة SEALINE من المرتبة الرابعة الى الثالثة ب ٦٤١ حاوية نمطية مقابل ١٧٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٤٧١ حاوية نمطية ونسبته ٢٧٧,٠٦٪.

– في حين تراجعت مجموعة METZ من المرتبة الثالثة الى الرابعة ب ٤٨٢ حاوية نمطية مقابل ٩٧١ حاوية، اي بانخفاض قدره ٤٨٩ حاوية نمطية ونسبته ٥٠,٣٦٪.

– وحافظت وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES على المرتبة الخامسة ب ٢٤٧ حاوية نمطية مقابل ٤٩٨، اي بتراجع نسبته ٣٠,٣٢٪.

ارتفاع مجموع حركة المسافنة في تشرين الاول ٢٠١٩

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في تشرين الاول الى ٤٣٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ٤١٧٩٨ حاوية في ايلول المنصرم، اي بارتفاع نسبته ٤,١٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٣٥٤٦ حاوية نمطية كالاتي:

– بقيت وكالة MSC (لبنان) محافظة على المرتبة الاولى بتداولها ١٩١٨٣ حاوية نمطية مقابل ١٩٠٥٧ حاوية في ايلول، اي بارتفاع نسبته ٠,٦٦٪.

– كما حافظت وكالة MERIT SHIPPING على المرتبة الثانية ب ١٧٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٥٤٩ حاوية، اي بتراجع نسبته ٥,٤١٪.

– وبلغت حصة الوكالات البحرية الباقية من حركة المسافنة ٦٨١٧ حاوية نمطية مقابل ٤١٩٢ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٦٢,٦٢٪. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	OCT 2019	SEPT 2019	+/-
01- MSC (LEBANON)	9774	9366	+408
02- MAERSK (LEBANON)	4001	4022	-21
03- MERIT SHIPPING AGENCY	3847	4616	-769
04- METZ GROUP	2826	1813	+1013
05- GEZAIYR TRANSPORT	2444	1892	+552
06- LOTUS SHIPPING	2325	534	+1791
07- TOURISM & SHIPPING SERVICES	2011	2130	-119
08- SEALINE GROUP	1655	1133	+522
09- EL FIL SHIPPING	476	488	-12
10- LEVANT SHIPPING	2	-	+2
11- UNISHIP GROUP	1	-	+1
12- HENRY HEALD & CO	-	8	-8
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	29362	26002	+3360
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	154	1587	-1433
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	17519	17029	+490
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	3246	3631	-385
TOTAL GENERAL (TEU)	50281	48249	+2032

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	OCT 2019	SEPT 2019	+/-
01- MERIT SHIPPING AGENCY	2495	3684	-1189
02- MAERSK (LEBANON)	919	1160	-241
03- SEALINE GROUP	641	170	+471
04- METZ GROUP	482	971	-489
05- TOURISM & SHIPPING SERVICES	347	498	-151
06- GEZAIYR TRANSPORT	326	289	+37
07- MSC (LEBANON)	245	369	-124
08- LOTUS SHIPPING	33	38	-5
09- EL FIL SHIPPING	25	79	-54
10- JOSEMAR	16	-	+16
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5529	7258	-1729
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	18812	22644	-3832
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	17796	18613	-817
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4985	2525	+2460
TOTAL GENERAL (TEU)	47122	51040	-3918

سجلت حركة الحاويات في مرفأ بيروت في تشرين الاول (اكتوبر) الماضي تراجعاً عما كانت عليه في ايلول (سبتمبر) وذلك للشهر الثاني على التوالي وافادت الاحصاءات ايضا ان بعض المراتب الامامية شهدت تغييرات بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها.

تراجع مجموع الحاويات في تشرين الاول ٢٠١٩

فقد تداول مرفأ بيروت في تشرين الاول الماضي ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية مقابل ١٠٥٥٩٥ حاوية في ايلول المنصرم، اي بانخفاض نسبته ٢,٦٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٢٧٦٧ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٥٠٢٨١ حاوية نمطية مقابل ٤٨٢٤٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٠٣٢ حاوية نمطية ونسبته ٤,٢١٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٤٧١٢٢ حاوية نمطية مقابل ٥١٠٤٠ حاوية، اي بتراجع نسبته ٧,٦٨٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٥٣٦٤ حاوية نمطية مقابل ٦٣٠٦ حاويات، اي بتراجع قدره ٩٤٢ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٩٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تشرين الاول ٢٠١٩؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٩٣٦٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٠٠٢ حاوية في ايلول المنصرم اي بارتفاع نسبته ١٢,٩٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٥٤ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٤٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٩,٣٠٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢٠٧٦٥ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٦٠ حاوية اي بزيادة قدرها ١٠٥ حاويات نمطية ونسبتها ٠,٥١٪.

تبديلات في بعض المراتب الامامية و MSC تحافظ على الاولى استيرادا

واظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٩٣٦٢ حاوية نمطية ان المراتب الامامية شهدت تبديلات بأسماء الوكالات البحرية:

– فوكالة MSC (لبنان) بقيت كعادتها مترتبة على المرتبة الاولى باستيرادها ٩٧٧٤ حاوية نمطية مقابل ٩٣٦٦ حاوية في ايلول، اي بارتفاع نسبته ٤,٣٦٪.

– بينما تقدمت وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة الثالثة الى الثانية بتفريغها ٤٠٠١ حاوية نمطية مقابل ٤٠٢٢ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٠,٥٢٪.

– في حين تراجعت وكالة MERIT SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة ب ٣٨٤٧ حاوية نمطية مقابل ٤٦١٦ حاوية، اي بتراجع نسبته ١٦,٦٦٪.

– وتقدمت مجموعة METZ من المرتبة السادسة الى الرابعة ب ٢٨٢٦ حاوية نمطية مقابل ١٨١٣ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٥٥,٨٧٪.

– وحافظت نقلات الجزائر على المرتبة الخامسة ب ٢٤٤٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ٥٥٢ حاوية نمطية ونسبته ٢٩,١٨٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في تشرين الاول الماضي والبالغة ٤٧١٢٢ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٥٢٩ حاوية نمطية مقابل ٧٢٥٨ حاوية في ايلول، اي بانخفاض نسبته ٢٣,٨٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٨١٢ حاوية نمطية مقابل ٢٢٦٤٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٨٢٢ حاوية نمطية ونسبته ١٦,٩٢٪.

الحاويات برسم المسافنة: بلغت ٢٢٧٨١ حاوية نمطية مقابل ٢١١٢٨ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٦٤٣ حاوية نمطية ونسبته ٧,٧٧٪.

وتغييرات في بعض المراتب الامامية و MERIT تحفظ بالاولى تصديرا

واظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٥٢٩ حاوية نمطية ان تغييرات طرأت على بعض المراتب الامامية.

CMA CGM MORE THAN EVER COMMITTED TO LEBANON



SHIPPING THE FUTURE

CMA CGM

ارتفاع حركة السيارات في مرفأ بيروت الى ٤٩٩١ سيارة

السيارات اليابانية الأكثر مبيعاً في لبنان

كما اظهر البيان ان السيارات اليابانية ما تزال الاكثر مبيعاً في لبنان. فقد بلغت ٨٢١٣ سيارة في الاشهر العشرة الاولى من العام الحالي مقابل ١١٦٥٢ سيارة للفترة عينها من العام ٢٠١٨ اي بانخفاض قدره ٣٤٣٩ سيارة ونسبته ٢٩,٥١٪. - وراوحت السيارات الكورية الجنوبية مكانها في المرتبة الثانية بـ ٥٢٦٤ سيارة مقابل ٨٢٢١ سيارة، اي بتراجع قدره ٢٩٥٧ سيارة ونسبته ٣٥,٩٧٪. - واحتفظت السيارات الاوروبية بالمرتبة الثالثة بـ ٤٦٦٣ سيارة مقابل ٥٥٦٤ سيارة، اي بتراجع قدره ٩٠١ سيارة ونسبته ١٦,١٩٪. - وظلت السيارات الاميركية مكانها في المرتبة الخامسة بـ ١٨٧٢ سيارة مقابل ٢٣٤٣ سيارة، اي بانخفاض قدره ٤٧١ سيارة ونسبته ٢٠,١٠٪. - وجاءت المرتبة السادسة لصالح السيارات الصينية بـ ٨١٣ سيارة مقابل ٨١٠ سيارات اي بارتفاع طفيف قدره ٣ سيارات ونسبته ٠,٣٧٪.

KIA الكورية الجنوبية تصدر قائمة السيارات الجديدة المباعة في لبنان

ونذكر بيان مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان سيارة KIA الجنوبية تصدرت قائمة السيارات الجديدة المباعة في لبنان خلال الاشهر العشرة الاولى من العام الحالي فقد بلغ عددها ٣١١١ سيارة مقابل ٤٤٥٨ سيارة للفترة عينها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ١٣٤٧ سيارة ونسبته ٣٠,٢٢٪. - بينما تقدمت سيارة TOYOTA اليابانية الى المرتبة الثانية بـ ٢٢٨٧ سيارة مقابل ٣٦٨٧ سيارة، اي بتراجع قدره ١٤٠٠ سيارة ونسبته ٣٧,٩٧٪. - كما احتلت سيارة NISSAN اليابانية ايضا المرتبة الثالثة بـ ٢٢٦٥ سيارة مقابل ٣٤١٥ سيارة، اي بانخفاض قدره ١١٥٠ سيارة ونسبته ٣٣,٦٧٪. - في حين تراجعت سيارة HYUNDAI الكورية الجنوبية الى المرتبة الرابعة بـ ٢١٣٩ سيارة مقابل ٢٧٤٠ سيارة اي بتراجع نسبته ٤٢,٨١٪. - وتقدمت سيارة RENAULT الفرنسية الى المرتبة الخامسة بـ ١٣٤٠ سيارة مقابل ١٢٢٥ سيارة، اي بارتفاع قدره ١١٥ سيارة ونسبته ٩,٣٩٪. - وجاءت المرتبة السادسة لصالح سيارة SUZUKI اليابانية بـ ١١٤٨ سيارة مقابل ١٣٣٥ سيارة، اي بتراجع قدره ١٨٧ سيارة ونسبته ١٤٪. - وحلت سيارة CHEVROLET الاميركية في المرتبة السابعة بـ ١١٣٥ سيارة مقابل ١٣٣٠ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٩٥ سيارة ونسبته ١٤,٦٦٪. - وجاءت سيارة HONDA اليابانية في المرتبة الثامنة بـ ٨٧٩ سيارة مقابل ٧٧٧ سيارة اي بارتفاع قدره ١٠٢ سيارة ونسبته ١٣,١٣٪. - واحتلت سيارة MITSUBISHI اليابانية ايضا المرتبة التاسعة بـ ٥٩٦ سيارة مقابل ٩٢٤ سيارة، اي بانخفاض قدره ٣٢٨ سيارة ونسبته ٣٥,٥٠٪. - وجاءت المرتبة العاشرة لصالح سيارة CHANGAN الصينية بـ ٥٥٥ سيارة. ■

حركة السيارات والمراتب التي احتلتها الوكالات البحرية في أيلول و١٢ ٢٠١٩

NAME OF SHIPPING AGENCY	OCT 19	SEPT 19	+/-
01- HENRY HEALD & CO	1758	950	+808
02- LEVANT SHIPPING AGENCY	654	569	+85
03- NICOLAS ABOURJEILY	626	539	+87
04- AL-BADR SHIPPING	364	336	+28
05- UNISHIP GROUP	211	157	+54
06- WILHELMSEN AGENCIES	82	169	-87
07- MSC (LEBANON)	78	109	-31
08- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	54	59	-5
09- METZ GROUP	41	57	-16
10- SEALINE GROUP	21	-	+21
11- MERIT SHIPPING AGENCY	15	31	-16
12- MAERSK (LEBANON)	14	33	-19
13- GEZAIRY TRANSPORT	13	47	-34
14- SEAGO LINE	4	-	+4
15- TOURISM & SHIPPING SERVICES	3	19	-16
16- EL FIL SHIPPING	-	11	-11
TOTAL IMPORT (CARS)	3938	3086	+852
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	+1053	737	+316
TOTAL GENERAL (CARS)	4991	3823	+1168

البيان الاقتصادي - العدد ٥٧٧ - كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١٩

سجلت حركة السيارات التي تعامل مرفأ بيروت في شهر تشرين الاول (اكتوبر) الماضي ارتفاعاً عما كانت عليه في ايلول (سبتمبر) المنصرم، ولكنها كانت ادنى مما كانت عليه في الشهر ذاته تشرين الاول من العام الماضي. كما افادت الاحصاءات ان تبادلات طفيفة طرأت على بعض المراتب الامامية.

فقد بلغ عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في تشرين الاول الماضي ٤٩٩١ سيارة مقابل ٣٨٢٣ سيارة في ايلول، اي بزيادة نسبتها ٣٠,٥٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٩٩١ سيارة في تشرين الاول الماضي كالآتي: **السيارات المستوردة:** بلغت ٣٩٢٨ سيارة مقابل ٣٠٨٦ سيارة اي بارتفاع قدره ٨٥٢ سيارة ونسبته ٢٧,٦١٪. **السيارات المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ١٠٥٣ سيارة مقابل ٧٣٧ سيارة، اي بزيادة قدرها ٣١٦ سيارة ونسبته ٤٢,٨٨٪.

تبادلات طفيفة بالمراتب الامامية و HEALD تحتفظ بالاولى استيراداً

وبينت حركة السيارات المستوردة والبالغة ٣٩٢٨ سيارة ان تبادلات طفيفة طرأت على بعض المراتب الامامية بأسماء الوكالات التي احتلتها: - فوكالة HENRY HEALD & CO ظلت محتلة المرتبة الاولى بتفريغها ١٧٥٨ سيارة مستوردة من موانئ في الولايات المتحدة الاميركية والشرق الاقصى مقابل ٩٥٠ سيارة في ايلول، اي بزيادة نسبتها ٨٥,٠٥٪. - كما راوحت وكالة LEVANT SHIPPING مكانها في المرتبة الثانية باستيرادها ٦٥٤ سيارة من موانئ في الشرق الاقصى والولايات المتحدة الاميركية مقابل ٥٦٩ سيارة، اي بارتفاع قدره ٨٥ سيارة ونسبته ١٤,٩٤٪. - واحتفظت وكالة نقولا ابو رجيلي بالمرتبة الثالثة بـ ٦٢٦ سيارة مشحونة من مرفأ اوروبية مقابل ٥٣٩ سيارة، اي بنمو قدره ٨٧ سيارة ونسبته ١٦,١٤٪. - وبقيت وكالة البدر شيبينغ في المرتبة الرابعة بـ ٣٦٤ سيارة وارده من مرفأ اوروبية ايضا مقابل ٣٣٦ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢٨ سيارة ونسبته ٨,٣٣٪. - بينما تقدمت UNISHIP الى المرتبة الخامسة بتفريغها ٢١١ سيارة مشحونة من الولايات المتحدة الاميركية مقابل ١٥٧ سيارة، اي بزيادة نسبتها ٣٤,٣٩٪.

ارتفاع حصة الوكالات البحرية الست الأولى في تشرين الاول ٢٠١٩

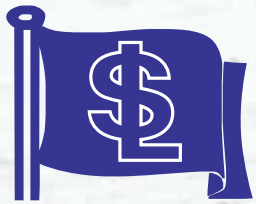
وافادت حركة السيارات المستوردة في تشرين الاول الماضي ان الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الاولى افرغت ما مجموعه ٣٦٩٥ سيارة اي ما نسبته ٩٣,٨٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٣٩٢٨ سيارة، في حين كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الاولى ذاتها في ايلول المنصرم ٢٧٢٠ سيارة اي ما نسبته ٨٨,١٤٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٣٠٨٦ سيارة اي بارتفاع قدره ٩٧٥ سيارة ونسبته ٣٥,٨٥٪.

حركة السيارات في تشرين الاول ٢٠١٩ ادنى من تشرين الاول ٢٠١٨

من ناحية ثانية، اظهرت الاحصاءات ايضا ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في تشرين الاول من العام الحالي والبالغة ٤٩٩١ سيارة جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر نفسه (تشرين الاول) من العام الماضي حيث بلغت ٦٥٦٨ سيارة، اي بتراجع قدره ١٥٧٧ سيارة ونسبته ٢٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٩٩١ سيارة في تشرين الاول الماضي كالآتي: **السيارات المستوردة:** بلغت ٣٩٢٨ سيارة مقابل ٦٠١٨ سيارة في تشرين الاول ٢٠١٨، اي بانخفاض قدره ٢٠٨٠ سيارة ونسبته ٣٤,٥٦٪. **السيارات المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ١٠٥٣ سيارة مقابل ٥٥٠ سيارة، اي بارتفاع قدره ٥٠٣ سيارات ونسبته ٩١,٤٥٪.

تراجع مجموع السيارات الجديدة المباعة في الأشهر العشرة الأولى من العام ٢٠١٩

من جهة اخرى، افاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان باستمرار تراجع عدد السيارات الجديدة المباعة في الاشهر العشرة الاولى من العام الحالي حيث بلغ ٢٠٨٢٥ سيارة مقابل ٢٨٥٩٠ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بانخفاض كبير قدره ٧٧٦٥ سيارة ونسبته ٢٧,١٦٪.



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels

M/V. Uni-Phoenix

M/V. Mary Schule

M/V. A . O b e l i x

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Sehnaoui Building
Tel.: +961.1.445123 (6 lines) | +961.1.565000 (6 lines)
Fax: + 961.1.447317 | +961.1.560476
E-mail: sealine@dm.net.lb

سهرة في بيت بركات



صاحبها الدعوة ميشال ونايله بركات (وقوفاً) الى طاولة المطران بولس مطر، الرئيس صلاح مخيبر، رئيس بلدية بيت مري روي ابو شديد



من اليسار: مايدا والشيخ فيكتور الفضل، ريم صفيير، ليلي الأشقر، نايلة بركات، انطوان ودولي حكيم والدكتور أنطوان صابر



نايلة بركات الى مائدة القاضيين جوزف وأرليت جريصاتي وهدي سلامة والمحامية فاديا متري حمدان

كالعادة يمضي ميشال ونايلة بركات فصل الخريف في بيتها في بيت مري. قبل مغادرته والانتقال الى مسكنها الآخر في بيروت، دعا ميشال ونايله المحبوبان جمعاً من الأصدقاء حول مائدة عشاء حضرها سيادة المطران بولس مطر، الشيخ فكتور ومايدا الفضل، القضاة جوزف وأرليت جريصاتي وصلاح مخيبر وغيرهم من الوجوه المعروفة. سادت السهرة أجواء فرحة بالرغم من رداءة أحوال البلد والسياسة.

عشاء نسائي... للتناول!

اقتصر الحضور على الجنس اللطيف في مأدبة عشاء أقامتها سهام قرقمان ليل اثنتين في دارتها في أدما. المناسبة، الهدف؟ الفرقة، رفع المعنويات، استبدال الأفكار السوداء أو الرمادية بالتناول البناء رغم كل شيء، رغم الأزمة الاجتماعية الاقتصادية الخانقة التي يتخبط بها بلدنا. وقد دار خلال السهرة حوار شيق ومنتج عن مفاعل «الثورة» بين مارلينا قزوي وإلهام أبو ناصر توجّ بالتصفيق الحار من قبل المدعوات.



مبروك ملحم خلف نقيباً مستقلاً للمحامين

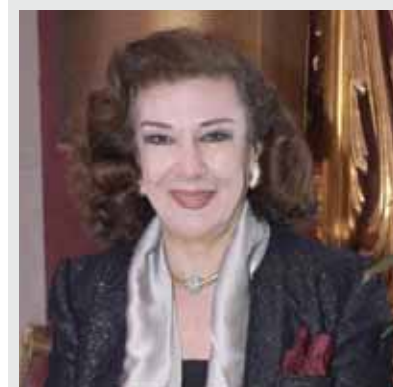


لأول مرة في لبنان، نجوم وفنانون يهنئون عالياً نقيب المحامين الفائز في انتخابات نقابته! نعم، انهالت التهاني، تدفقت الاحتفالات من قبل نجوم بلدنا إثر فوز المحامي المستقل ملحم خلف بمنصب نقيب محامي بيروت إذ اعتبره الكل إنجازاً، إنتصاراً إنتخابياً للثورة!

«مبروك ملحم خلف نقيباً مستقلاً للمحامين! لبنان ما قبل الثورة هو غير لبنان ما بعد الثورة» ردّت الستار كارول سماحه بينما قالت الفنانة اليسا حرفياً: «كل أحزاب السلطة خافت من مرشح من نض الثورة فقرروا كلن يتحالفو ضده هيدي لحالها إنتصار للثورة اليوم أكثر من أي وقت مضى، كلن يعني كلن وكل الإحترام لملحم خلف».

من جهتها اعتبر الممثلان بديع أبو شقرا ووسام حنا ان فوز ملحم خلف ابن ساحات ثورة ١٧ تشرين هو إنتصار للإنتفاضة الشعبية اللبنانية وضرب للمسمار الأول في نعش الفساد. أما الممثل بيتر سمعان فتمنى «عقبال القضاء المستقل والعدل» فيما قالت الممثلة نهلة داوود ان «الثورة خلّفت خلف ومين خلّفت ما مات».

أما المخرج سعيد الماروق فقال «مبروك علينا نقيب المحامين المنتخب المستقل ملحم خلف. مبروك إنتصار الثورة المدنية في نقابة المحامين حجر الأساس باتجاه تصحيح العدل والعدالة».



نورما الفرزلي

مأدبة فرحة رغم كل شيء!

نورما الفرزلي امرأة حساسة ومحبة، فهي مقتنعة ان الحياة الاجتماعية تعيد البسمة الى يومياتنا الرمادية بسبب أوضاع البلد. لذا دعت نورما باقة من صديقاتها الى مأدبة غداء اقامتها ظهر الثلاثاء ٣ كانون في المطعم الشرح «ستوب أند توب» المطل على حديقة في النقاش.

تزامنت المأدبة مع عيد القديسة بربرة وهيمنت عليها أجواء فرحة تخللتها أخبار مسلية روتها بهزيمة سلوى النابلسي التي كانت بين المدعوات.



New Arrivals

NEW COLLECTION IN STORE
NOW



MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 1 380 263

+961 3 713 216

 @MINKLADYFURBEIRUT  @MINKLADY_FUR_BEIRUT



د. سلوى غدار يونس عنواناً للإنسانية بشهادة وكتاب «السيدة البعيدة الآفاق» للأب د. ميخايل قنبر

كان مهرجاناً حاشداً، محبباً، عابراً للطوائف، حضرته شخصيات من كل الإتجاهات من الداخل والخارج. إنه المهرجان الذي تسابقت فيه الكلمات والتهاني في صالات «الموفنيك»، لمشاركة سعادة السفيرة الأممية د. سلوى غدار يونس مناسبة إصدار كتاب شامل يتناول مسيرتها الإجتماعية والإنسانية والعائلية.

«السيدة البعيدة الآفاق» محطات في مسيرة السيدة الفاضلة عنوان هذا الكتاب القيم، من تأليف الخوري الدكتور ميخايل قنبر، الذي أطلق في «المهرجان العرس» المصادف مع عيد ميلاد السفيرة يونس.

قدّمت الحفل رابعة الزيات وتوالت الكلمات والشهادات، بدأت بشهادة السيدة رباب الصدر ثم شهادة القاضي د. يحيى الرافعي وشهادة الأمين العام لمنظمة الأسرة العربية د. هدى بن يوسف التي أتت خصيصاً من الخارج وقامت بتكريم الدكتورة سلوى من قبل أمين عام منظمة الأسرة

العربية حيث فوجئت بتعيينها سفيرة أممية للمنظمة ومنحها درعاً عرفاناً ومحبة، لتكون أول امرأة عربية يتم تعيينها في هذا المنصب. ثم كان شهادة الدكتورة هناك عزوز النائب الأول للأمين العام للفيدالية العالمية التي جاءت من فرنسا وقدمت لها درع FEDERATION INTERNATIONALE POUR L'EDUCATION DES PARENTS بصفتها سفيرة لها وهي أول من ينتخب سفيرة لها. ثم كانت شهادة المؤلف ميخايل قنبر وشهادة الإعلامية مريم البسام قبل كلمة شكر السفيرة يونس التي تفاجأت أيضاً بتكريمها من قبل راهبات سيدة دير صيدنايا بلقب سفيرة الفردوس على الأرض في دير سيدة صيدنايا في سوريا.

حضر الحفل الرئيس حسين الحسيني، ممثل غبطة البطريرك مار بشارة بطرس الراعي الأب عبدو كسم، العميد مارسيل كيروز ممثلاً قائد الجيش، النقيب عليا سعيد ممثلة المدير العام لقوى الأمن الداخلي، المقدم روك صيفو ممثلاً المدير العام للأمن العام، النقيب أحمد نصار ممثلاً المدير العام للأمن الدولة، الهيئة الوطنية لشؤون المرأة ممثلة بالسيدة كوليت مسعد.



من اليمين: القائم بالأعمال ريكاردو ريفانو، د. نادية شعبان، جورجيت خوري ونجوى طرابلسي

في قلب بيروت حفل كوكتيل لإطلاق «سما، بحر وأرض» وإحياء ذكرى

GABRIELA MISTRAL

كان احتفالاً مميزاً ليل ٢٨ نوفمبر في بيروت، أعاد الحياة الإجتماعية والثقافية الى قلب العاصمة التائر! ففي «بيروت ديجيتال ديستريكت» BEIRUT DIGITAL DISTRICT على تقاطع حي «مونو»، رحّب طاقم سفارة تشيلي في بيروت وعلى رأسه القائم بأعمال السفارة السيد ريكاردو ريفانو، بالمدعوين الى الحفل الذي نظّم بالتعاون مع مركز CERVANTES وسفارة أسبانيا في لبنان وذلك إحتفاءً بالذكرى المائة والثلاثين لميلاد الكاتبة والشاعرة التشيلية الشهيرة غابرييلا ميسترال GABRIELA MISTRAL.

تخلّل الحفل معرض يروي سيرة هذه الكاتبة «ابنة شعب جديد» وتدشين ترجمة وانتهت المناسبة مع تقديم كؤوس النبيذ بالفواكه المعروفة والأطياب الحلوة والمالحة الخاصة بأميركا اللاتينية. وكانت مداخلة القائم بأعمال السفارة التشيلية ريكاردو ريفانو على الميكروفون، تلتها كلمة لمديرة معهد «سرفانتس» السيدة يولاندا سولير وعرض موجز للمترجمة الدكتورة ناديا شعبان عن عمل الترجمة ومضمون كتاب ميسترال باللغة العربية: «سما، بحر وأرض».

عرس لبناني أميركي في مدينة الحرف جيبيل

عاد الدكتور في الحقوق تيدي نعمة لحدود المقيم في الولايات المتحدة الى وطنه لبنان ليحتفل بقرانه من حبيبته الأميركية من أصل روماني ايلينا بوسكا ELENA BUSCA المجازة بدكتوراه في العلوم المالية والمصرفية.

تبادل العروسان الـ «نعم» أمام الله والبشر في كنيسة مار يوحنا مرقص في جيبيل بحضور الإشبينيين د. روني لحدو وكارمن بوسكا.

تلى الإكليل حفل عشاء أنيق جمع الأهل والأصدقاء في فندق «بيبلوس سور مير» حول العروسين السعيدين اللذين غادرا لاحقاً الى شيكاغو حيث يعملان. ألف مبروك.



العروسان يقطعان قالب الحلو



العروس ايلينا تتوسط والديها والدي زوجها



صورة عائلية للعريس تيدي مع والديه القاضي نعمة ورودا لحدو وشقيقته ربي وشقيقه روني وزوجته

IN TEAMWORK WE TRUST

At Trust Compass Insurance, we believe in sincere and reliable relationships.
That's why our teams work as one to serve you , wherever you may be.



TRUST COMPASS INSURANCE CO.

MEMBER OF THE TRUST GROUP OF COMPANIES

Yvoire Center 8th floor Commodore str. Hamra
Tel: +961 1 346345 Fax: +961 1 754949

Sar Center 8th floor Mkales Round about Sin El Fil
Tel: +961 1 510103/4 Fax: +961 1 490303

www.trustlebanon.com

زفاف كريستينا - صاموئيل

بالمجد والكرامة تكلمت العروس والزميلة المثقفة في «البيان الاقتصادية» كريستينا مراد هامة بنعم هادئة لعريسها الشاب صاموئيل يحييان.

تمّ الإكليل في كنيسة مار نيشان - بيروت بحضور الأهل وجمع من الأصدقاء والزملاء وذلك نهار السبت ٢٣ تشرين الثاني الماضي لينتقل بعدها العروسان والحضور الى حفل عشاء ساهر في مطعم بلازا بالاس - طبرجا، حيث رفعت الأنخاب وأطلقت التمنيات بزواج مبارك وحياة مديدة مليئة بالسعادة والفرح.

أسرة «البيان الاقتصادية» باركت للعروسين داعية لهما بالحب الأبدي.

وهنا لقطات من الزفاف والحفل:



كريستينا بفسطانها الأنيق



العروسان مع الاهل



قبلة الحب من العريس



العروسان مع اسرة «البيان الاقتصادية»



العروسان يقطعان قالب الحلوى



العروسان الحالمان

شوف في بعالم HEALTH PLUS

في عالم:

- بحضورك معاملات دخول المستشفى إنت وبيتك
- بيستقبلوك بالمستشفى كأنك بيتك
- بخلصوك معاملات المستشفى تا ترجع أسرع عبيتك
- بيهتموا بمتابعتك صحياً عبر خدمات الـ Wellness Care



DROP DOWN YOUR STRONG-ARM TACTICS!

With Fidelity insurance against accidents, you don't have to fight for your right; it is guaranteed with all due appreciation and respect.



FIDELITY ASSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L

Capital LBP 10.5 billion fully paid - C.R. 18345 Beirut - MOF 4939 registered in the MET insurance companies register under N. 121 subject to decree N. 9812 dated 04/05/1968 and its amendments of law N. 94 of 18/06/1999

P.O. Box: 11-6349 Riad Solh - Beirut 11072210 - Lebanon

Head Office: Jal el Dib - Mid Town Center - T: 04 719300, F: 04 719306

Hamra T: 01 350100 - Tripoli T: 06 412688 - Zahle T: 08 808300 - El Abbasieh-Tyr T: 07 349112

Saida T: 07 728555 - Nabatiyeh T: 07 532033

customerservicedept@fidelity.com.lb | www.fidelity.com.lb



أعياد سعيدة

نتمنى لكم ولعائلاتكم موسم أعياد
مليء بالحب والسعادة.

هاتف: (+962) 6 4634161 فاكس: (+962) 6 4637905 www.jicjo.com

الأردن: عمان (الدوار الثالث وفرع المدينة/ وسط البلد) - العقبة الإمارات العربية المتحدة: أبوظبي - دبي - الشارقة الكويت



برنامج خاص لتأمين
المؤسسات الصغيرة
والمتوسطة

منتجات تأمين
متخصصة ومصممة
لحماية أعمالكم

المجلة 1
الاقتصادية



العدد ٥٧٧ • السنة الخمسون • كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٩
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 577 • 50 YEARS • DECEMBER 2019

مؤتمر شرم الشيخ للتأمين بحث في سبل تقليص فجوة الحماية التأمينية



الجزء الثاني
PART II

تغطية خاصة لـ «البيان الاقتصادية» وآراء المشاركين



Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

المؤتمر السنوي الدولي الثاني للتأمين وإعادة التأمين في شرم الشيخ ناقش التطور التشريعي في القطاع وسبل تقليص فجوة الحماية التأمينية تحقيقاً للربحية



من اليمين: جورج قببان، عطا الخطيب، أشرف سلامة، أشرف اسماعيل، فهد الحصني، خالد البادي ومؤمن مختار



من اليمين: علاء الزهيري، اللواء محمود العسوي، الوزير محمد المعيط، محمد عمران، رضا المعطي وباسل الحيني

الوزير محمد معيط: ندرس تعديلات قانونية تخص قطاع التأمين



من اليمين: مؤمن مختار، د. أحمد عبد العزيز، شكيب أبو زيد، د. عادل منير، سعيد جبر وأحمد عارفين



الحضور



من اليسار: بيتر مجدي، أحمد خليفة، محمد مصطفى عبد الرسول، أحمد مرسي، رضا فتحي وأحمد درويش

انعقدت فعاليات المؤتمر السنوي الدولي الثاني للتأمين وإعادة التأمين والذي نظمه الإتحاد المصري للتأمين في شرم الشيخ تحت عنوان «إغلاق فجوة الحماية التأمينية - لتحقيق الربحية في صناعة التأمين» بحضور وزير المالية الدكتور محمد معيط واللواء محمود عيسى مفوض المحافظ للمشروعات ممثلاً محافظ جنوب سيناء اللواء خالد فودة، ومشاركة كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية وشركات الوساطة العالمية، بالإضافة الى نخبة من القائمين على صناعة التأمين المصرية ونحو ألف مشارك.

وناقش المؤتمر مدى ثلاثة أيام خمسة محاور مهمة في مقدمتها التطور التشريعي في قطاع التأمين وأثره في التغلب على التحديات التي تواجه القطاع اليوم ومستقبلاً وسبل تقليص فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في التأمينات العامة وفجوة الحماية التأمينية لمخاطر المناخ والكوارث الطبيعية.

كما ناقش المؤتمر المتطلبات الأساسية لنجاح الوسطاء كشركاء وتوسيع منظور تأمينات الحياة من خلال خطط تأمين الرعاية الصحية الطويلة الأجل LTC.

ولاشك في أن تحديد المقر الدائم للمؤتمر سنوياً في شرم الشيخ يأتي في إطار التأكيد على ان مصر لا تزال مقصداً سياحياً وجاذباً لعقد مثل هذه الملتقيات والمؤتمرات العالمية.



من اليمين: فهد الحصني يتسلم درعاً تقديرية من علاء الزهيري



من اليمين: أشرف سلامة يتسلم درعاً تقديرية من علاء الزهيري



أركان NASCO RE ويظهر من اليمين: محمد حرب، سينتيا اده، ماريو حليس، جوزف عازار، كريستينا شليطا، بيغي ختشاردوريان، ايلي حداد وبلال الحص



من اليسار: جاد معوض وغسان جبور



من اليمين: رماح أسعد، ELENA BUTAROVA، سعيد الألفي، اللواء تامر المنياوي واللواء إيهاب توفيق

من اليمين: هيثم النجار، أشرف سلامة، محمد أبو علم وأيمن حسني

وأردف: «مصر دولة عانت من ضعف شبكة البنية التحتية والطرق وعدم توفير السكن الملائم، وحالياً لدينا شبكة طرق عالية الجودة وبنية تحتية أفضل كثيراً ومدن سكنية جديدة ومشروعات تنموية عملاقة».

وقال: إن الأزمة في العملة الصعبة وصلت من الحدة إلى درجة أن طالب الاقتصاديون بتجميد الأرصدة المتبقية لدينا، ولكن لم يكن حلاً مرضياً يوافق تطلعات الوطن. وبدأنا مع البنك المركزي المصري لتنفيذ برنامج إصلاح اقتصادي ضخم، ووصلنا إلى مرحلة جيدة جداً، حيث قالت مديرة صندوق النقد الدولي أن مصر أصبحت نجماً ساطعاً الآن، وتحسنت رؤية المؤسسات العالمية للإقتصاد المصري.

وأوضح أن الوضع أصبح مطمئناً، وأن الجنيه المصري حقق ثاني أعلى معدل أداء في العالم خلال عام ٢٠١٩، لأن الإصلاح الاقتصادي عزز قدرة مصر على التصدي للصدمات، وقال: «سننافس الصين في معدلات النمو الإقتصادي إذا تمكنا من مواصلة تحقيق النمو المستهدف للإقتصاد المصري خلال الفترة المقبلة».

ولفت معيط إلى «أننا نسعى للإستثمار في التعليم والصحة وتدعيم أكبر لنظم الحماية الإجتماعية وستكون لدينا مساحة أكبر في ذلك الإطار خلال الأعوام الثلاثة المقبلة، بالإضافة إلى توفير مزيد من فرص العمل». وكشف وزير المالية عن أنه جار إدخال تعديلات على قانون الضريبة على الدخل، ومن المقرر دراسة إضافة تعديلات تخص قطاع التأمين، مشيراً إلى أنه من المنتظر الإنتهاء من تعديلات القانون نفسه خلال الشهرين المقبلين.

الوزير محمد معيط

قال الوزير معيط: «إن مصر قبل الإصلاح الاقتصادي كانت على حافة الإنهيار، إن لم تكن قد بدأت في الإنهيار بالفعل، وإن الوضع الحالي يشير إلى أن مصر ستكون خلال العشر سنوات المقبلة واحدة من أهم دول العالم التي تحقق نمواً إقتصادياً»، مضيفاً: «نحن دولة لم تكن تمتلك دولارات وحالياً لدينا احتياطي أجنبي يكفينا أكثر من ٩ شهور».

وأضاف: «كان قطاع التأمين يعاني أزمة العملة التي عانت منها مصر خلال الفترة الماضية من ٢٠١٣ إلى ٢٠١٥ قبل الإصلاح الاقتصادي، وعندما كنت في وزارة الصحة لم تكن تمتلك ١٥ مليون دولار لإدخال شحنة أدوية فيروس سي والبنوك لم يكن لديها ذلك المبلغ، وبعد معاناة وتواصل مستمر مع البنوك استطعنا تدبير المبلغ وتوفيره في المحافظات، والبنوك في الوقت الحالي تتصل بنا وتسألنا إذا كنا بحاجة إلى عملة صعبة من عدمه».

وتابع: «حققنا معدلات نمو إقتصادية من بين أعلى المعدلات عالمياً، ونستهدف خلال ٣ سنوات تحقيق ٧ في المئة نمواً، وتخفيض العجز إلى أدنى مستوياته. البطالة انخفضت إلى دون مستوى ٩ في المئة بعد أن كانت وصلت إلى ١٣ في المئة تقريباً، وتحولنا إلى دولة تبحث عن تصدير الكهرباء والغاز بعد أن كنا نعاني من أزمات حادة في توفيرهما».



من اليسار: محمد مظهر حماده وحسين الشربيني



من اليمين: بيار سلامة، جهاد غانم وزياد جريديني



من اليمين: أحمد حلمي، أحمد عوض الله عبد العال وخالد نامي



من اليمين: خالد الشعرائي، أيمن قنديل، بيتر مجدي، جاد معوض وعامر سيد



أحد اجتماعات APEX



VINCENT GRAILHON والهيام ابريش خلال أحد اجتماعات SCR



LIBANO SUISSSE TAKAFUL و GEN RE

المستفيدين من قطاع التأمين بمختلف منتجاته سيصل إلى ٣٠ مليون مواطن. وأوضح ان جزءاً كبيراً جداً من تعديلات التشريعات يستهدف التأمين الإجباري على المهنيين كالأطباء والمحامين وغيرهم، والتأمين ضد مخاطر الإختراق الإلكتروني، لافتاً الى ان هناك ١٢ نوعاً من التأمين الإلزامي تمت إضافتها الى التأمينات الإجبارية في مشروع القانون، موضحاً أنه في حال إقرار قانون التأمين الجديد في ٢٠٢٠ سيكون له دور مهم في تنشيط القطاع والسوق، لافتاً الى ان ما يقارب ٦ الى ٧ تريليونات دولار مطلوب إنفاقها عالمياً كل عام لتحقيق الاستدامة، مؤكداً أن العالم يحتاج لتحقيق أهداف التنمية ٢٠٣٠، وللحفاظ على درجة الحرارة والمناخ، ويحتاج العالم أيضاً إلى إنفاق ما يتراوح بين ٢ و٣ تريليونات دولار.

اللواء عيسى

اللواء عيسى رحّب بالحضور ناقلاً تحيات المحافظ فودة الذي منعه ارتباط مهم من الحضور، موجهاً الدعوة لجمع وفود المؤتمر لحضور مهرجان تنشيط سباقات الهجن بمضمار الهجن بشرم الشيخ.



ممثلو GIG



اجتماع GIG و HANNOVER RE

محمد عمران (رئيس هيئة الرقابة المالية):

جزء كبير من تعديلات التشريعات يستهدف التأمين الإجباري

من جهته قال رئيس هيئة الرقابة المالية محمد عمران: «ان الأوضاع الاقتصادية المختلفة في مصر تحسنت بشكل كبير ووصل معدل نموها الى نحو ٥,٦ في المئة وتراجع عجز الموازنة العامة للدولة، بالإضافة الى تطورات أسعار الفائدة». وأكد ان الوضع الاقتصادي المصري تحسن بشكل لافت للإنتباه، وهو دليل على نجاح برنامج الإصلاح الاقتصادي، ولفت الى ان التحدي الوحيد هو ما يواجهه الاقتصاد العالمي في الوقت الحالي، حيث ان العالم يتحدث عن احتمالية وجود أزمة لا أحد يعرف متى وأين.

وقال أن هناك ١,٢ مليون مستفيد من تمويل متناهي الصغر، لافتاً الى أنه يجب على كل من يحصل على التمويل ان تكون له حماية تأمينية.

وأشار الى ان هناك ٢ مليون طالب بالمدارس والمعاهد الأزهرية سيستفيدون من التأمين على الطلاب، بحسب مشروع قانون التأمين الجدي، ليصل المستفيدون من قطاع التأمين تقريباً الى ٢٥ في المئة من الشعب المصري، لافتاً الى ان هناك ١٠ ملايين تأمين إجباري على السيارات، وهو ما يشير الى ان



من اليمين: عبد المجيد شريف، محمد مظهر حماده وهلا غطمي



من اليسار: عمر جودة وأحمد شهاب



من اليمين: جون بارت وجوزف قطران



فريق عمل WTW RE



الصف الامامي



صقر نادر شاه محاطا بزملائه من السعودية



من اليمين: منذر علي، بشار رؤوف ورومل طباجة



فاطمة عبد الفتاح



اجتماع NASCO RE، SWISS RE و DELTA

علاء الزهيري (رئيس الإتحاد المصري للتأمين):

سد فجوة الربحية أهد التحديات الرئيسية التي تواجه صناعة التأمين

رأى رئيس الإتحاد المصري للتأمين ورئيس اللجنة المنظمة للمؤتمر علاء الزهيري أن موضوع المؤتمر لهذا العام «سد فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في قطاع التأمين» هي واحدة من أكثر القضايا المهمة التي تواجه المجتمعات، حيث انها تؤدي الى نقص شديد في المرونة المجتمعية في العديد من الدول النامية والناشئة. وأضاف: «حان الوقت لمناقشة هذه المشكلة المتصاعدة والتي تعد واحدة من التحديات الرئيسية التي تواجه صناعة التأمين».

وقال الزهيري «أن هذا النوع من المؤتمرات يساعد في التعرف على كيفية إجراء إتفاقيات إعادة التأمين التي تعتمد على المستجدات الخارجية، والتطور في الأسواق»، شارحاً آخر مستجدات سوق التأمين المصرية ومدى استفادة السوق، ما جرى تقديمه من منتجات الأسواق العالمية واستحداثها في مصر، بالإضافة الى أنها تساعد على التوعية، وتوجيه رسائل للعملاء، واستقطاب عملاء جدد للسوق المصرية، وهو ما يسهم في زيادة الأقساط وتنمية القطاع وتطوير الصناعة.



من اليسار: بلال الحص، محمد قطب ود. مازن أبو شقرا



من اليمين: عطا الخطيب، جيران منير، ناجي عبود وأحمد درويش



من اليمين: رومل طباجة، ايلي عبود، نبيل قطران ونبيل حجار



اجتماع GIG و LOCKTON وهيئة الرقابة في مصر

باسل الحيني (رئيس مجموعة مصر القابضة للتأمين):

وضع شركات التأمين لا يرتقي الى مستوى تطورات الإقتصاد المصري

اعتبر رئيس مجموعة مصر القابضة للتأمين باسل الحيني ان وضع شركات التأمين في السوق المصرية لا يرتقي الى مستوى التطورات التي يشهدها الإقتصاد المصري. وقال: «ان قطاع التأمين يستحق ان يكون قطاعاً متميزاً كقطاع البنوك، وهو ما يدعو شركات التأمين الى خلق تغطية حمائية أكبر للأفراد والشركات».



LOCKTON و GIG



SWISS RE و GLOBEMED



GIG و UIB



PARTNER RE و FENCHURCH FARIS



مصر للتأمين و AFRICA RE



امين عام الـ GAIF شكيب ابو زيد مع فريق عمله



محمد السيد وعبير حجي



من اليمين: عبد الخالق رؤوف خليل وأنور الشنطي



من اليسار: خالد الجشي، عصام مسلماني، ابراهيم سلامة وساره سالم



من اليسار: خالد العبيد، فهد الحصني، مؤمن مختار وعبدالله النعيم



CHEDID RE و AJIG



اجتماع LOCKTON وقناة السويس للتأمين



اجتماع GIG وقناة السويس للتأمين



من اليمين: د. باسل الحيني، مؤمن مختار وجهاد غانم



من اليسار: جاد معوض ومحمود حنفي



داخل قاعة UIB ويظهر من اليمين: يامن المصري، فادي مخلوطة وكلود كساب

The Egyptian Insurance Market Indicators

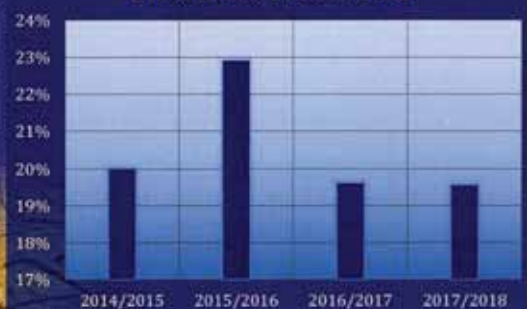


Gross Claims Paid in USD

Year	Non-Life	Life	Total	GR%
2013/2014	211,421,862	217,591,430	429,013,292	
2014/2015	256,660,779	258,212,464	514,873,243	20%
2015/2016	312,760,142	320,097,348	632,857,490	23%
2016/2017	342,910,289	414,123,154	757,033,444	20%
2017/2018	454,681,014	450,438,836	905,119,850	20%

Exchange rate 1 USD= 17 EGP

GR% Gross Claims Paid





من اليمين: أحمد خليفة، JACK JENNER، جورج قبان، عطا الخطيب
وبلال الحص



من اليمين: فاسيليس كاتسيبيس، فهد الحصني، هادي رياشي، مؤمن مختار
SALVATORE ORLANDO



من اليمين: باسل الحيني، ايلينا بوتاروفا، عمرو الشيمي ود. مازن أبو شقرا



من اليمين: أدهم المؤذن، مارك بوكر، لمياء بن محمود، بيت ستريبييل وعمر جودة

جلسات العمل

رئيس شركة مصر للتأمين، SALVATORE ORLANDO رئيس منطقة الشرق الاوسط في شركة PARTNER RE.

الجلسة الرابعة: مخاطر المناخ والكوارث الطبيعية - سد فجوة الحماية التأمينية.

عندما تكون هناك فجوة تأمينية، يمكن ان يكون للكوارث آثار كبيرة على اقتصادات الدول والارواح البشرية، فتتم إعادة بناء الاصول مثل المدارس والمستشفيات والشركات والبنية التحتية بعد الكوارث الكبرى. وبدون تأمين، تتحمل هذا العبء في الغالب الحكومات التي يتعين عليها دعم المتضررين من الافراد الذين فقدوا منازلهم ومصادر رزقهم، والشركات التي تضررت مصانعها ومستودعاتها.

وتحدد الجلسة كيفية قياس فجوة الحماية التأمينية، وأسباب الفجوة وتوضيح التدابير الخاصة بكيفية اغلاق الفجوة.

الجلسة الاولى: التطور التشريعي في قطاع التأمين مصر وأثره في التغلب على التحديات التي تواجه القطاع اليوم ومستقبلا.

القاه د. محمد عمران رئيس هيئة الرقابة المالية.
الجلسة الثانية: كلمة قيمة للوزير محمد معيط - يمكن الاطلاع عليها في مقدمة الموضوع.

الجلسة الثالثة: اغلاق فجوة الحماية التأمينية - لتحقيق الربحية في التأمينات العامة.

يُقصد بالفجوة التأمينية، نقص التغطية التأمينية بالنسبة لقيمة الاصول المعرضة للخطر ولا تغطيها وثائق التأمين بالكامل.

المتحدثون: **فهد الحصني** المدير العام التنفيذي لـ SAUDI RE، **فاسيليس كاتسيبيس (A.M.BEST)**، **هادي رياشي** رئيس شمال افريقيا واوروبا والشرق الاوسط وافريقيا لشركة SWISS RE، **مؤمن مختار**



من اليمين: د. أيمن الألفي ومؤمن مختار



من اليمين: كريم لوزي وبنال نقاوة



جورج البيطار، كارين شرفان وداني ضاهر



من اليمين: زياد جريديني، ينال نقاوة وجهاد غانم



من اليمين: شربل بو فرح، علاء الزهيري وهيام غيث



من اليسار: زيد فارس وكريم اللوزي - FENCHURCH FARIS



من اليمين: أسامة الخطيب، عبد الخالق رؤوف خليل، د. أيمن الألفي، محمود حنفي ومدحت صابر



CHEDID RE ومصر تكافل

تابع جلسات العمل

الاوراق والشرق الأوسط وشمال أفريقيا، جورج قببان الرئيس التنفيذي لشركة
ALLIANZ و JACK JENNER الرئيس التنفيذي للمنطقة في UIB / DIFC.

الجلسة السادسة: توسيع منظور تأمينات الحياة من خلال خطط تأمين
الرعاية الصحية طويلة الأجل LTC.

عرّف المتحدثون بمنتجات التأمين على الحياة والرعاية الطبية وقارنوا
ببعض التغطيات وطرق تسويقها ومدى جعلها جذابة للمستهلكين.

أدار الجلسة باسل الحيني رئيس شركة مصر القابضة للتأمين.
المتحدثون: عمرو الشيمي العضو المنتدب لشركة QNB الاهلي

للتأمين على الحياة، ايلينا بوتاروفا رئيسة شركة ميت لايف للتأمين
مصر، د. مازن أبو شقرا المدير العام لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

وقبرص - لبنان لشركة GEN RE.

ترأس الجلسة عمر جودة المدير الاقليمي لمنطقة شمال شرق افريقيا
والشرق الأوسط في شركة AFRICA RE.

المتحدثون: BEAT STREBEL المدير التنفيذي لسوق الشرق الأوسط
وأفريقيا في شركة SWISS RE، لمياء بن محمود رئيسة شركة تونس ري
ومارك بوكير مدير في شركة SCOR وأدهم المؤذن العضو المنتدب لشركة
هانوفر ري الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

الجلسة الخامسة: المتطلبات الأساسية لنجاح وسطاء التأمين كشركاء
ان التحديات التي تواجه الوسطاء حاليا بصفتهم اهم ادوات التوزيع
لشركات التأمين حتى الآن هي مدى جاهزيتهم وتسليحهم بأدوات متطورة
تتناسب مع التحول الرقمي على القنوات التسويقية التقليدية في التأمين
وتغير توقعات المستهلكين.

المتحدثون: عطا خطيب الشريك ورئيس شركة LOCKTON الشرق



من اليمين: محمد الدشيش، د. عادل منير، عبد الخالق رؤوف وموسى الربيعان



من اليمين: عمر مجدي، هيفاء شمعون وVASILIS KATSIPIS

أشرف سلامة (رئيس أفروديت القابضة):

الابتكار والوسائل التكنولوجية أبرز السبل لسد الفجوة التأمينية بالسوق



طمأن أشرف سلامة رئيس مجلس ادارة أفروديت القابضة المالكة لشركة ARB أفروديت لوساطة اعادة التأمين و MRB ميركيو لوساطة اعادة التأمين الى نهوض صناعة التأمين المصرية خاصة في ظل اهتمام الحكومة وسعي كافة اطراف منظومة التأمين بالسوق المصرية الى اغلاق الفجوة التأمينية التي تعاني منها السوق والتي قدرت بـ ٢,٨ مليار دولار خلال العام الماضي.

موضحاً ان الابتكار في استحداث منتجات تأمينية تتواءم مع متطلبات المجتمع وتطويع الوسائل التكنولوجية لخدمة القطاع خاصة في ظل التوجه نحو الشمول المالي وتقنيات الدفع الالكترونية كالمحافظ الالكترونية التي تعد ابرز السبل القادرة على دفع السوق في فترات وجيزة وتقليل التكلفة الواقعة على الشركات، وبالتالي زيادة معدلات الربحية، مضيفاً ان القطاع بحاجة لمزيد من التطوير وحث الابتكار في العديد من المجالات مثل التسويق الالكتروني والبيع التقاطعي (CROSS-SELLING) للحفاظ على العلاقة مع العملاء وزيادة القاعدة الأفقية بالتوازي مع القاعدة الرأسية.

بشكل اساسي وايضا تخدم القطاع التأميني بشكل ما وهذا ما ذكرته سابقاً في ما يخص البيع التقاطعي والعمل على تطوير المنتج نفسه، على سبيل المثال تأمين السفر يمكن ان يلحق به العديد من التغطيات الاخرى التي تخدم المسافرين حول العالم.

لقد اصبحت البلوك تشين من التقنيات الضرورية لتطوير صناعة التأمين أسوة بالعديد من الصناعات، لكن بلا شك الطريقة التقليدية التي تعتمد بالدرجة الاولى على الوسطاء ستبقى موجودة على الاقل بنسبة خمسين بالمئة وعلى الاقل لعشرين سنة قادمة، وبالتالي لا تخوف من ان تحل هذه التقنيات مكان الوسطاء بل ستكون وسيلة تساهم في تحريك السوق وتطورها وتقدمها.

أفروديت تضخ خمسين مليون جنيه مصري في قطاع وساطة اعادة التأمين

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على اوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

- بعد النجاحات التي حققتها شركة ARB في مجالي التأمين الجوي والتأمين على الحياة، قررت مجموعة أفروديت ضخ المزيد من الاستثمارات تزيد عن الثلاثة ملايين دولار (خمسين مليون جنيه مصري) في مجال اعادة التأمين لنطلق بذلك شركة جديدة وهي MRB ميركيو لوساطة اعادة التأمين وميركيو تعني القمة العالية وهو ما نأمل لهذه الشركة في القريب انشاء الله. ننتقل ميركيو لوساطة اعادة التأمين من العاصمتين بيروت وباريس ونستهدف بهذه الشركة الجديدة اسواق منطقة الخليج والشرق الاوسط بأفكار جديدة وحلول جديدة. كما يسعدني ان اعلن عن انضمام الاستاذ غسان جابور شريكاً ورئيساً للشركة والذي نعتبره اضافة مميزة لقيادة ميركيو والتي نطمح ان تكون احد الاعمدة الرئيسية لتنفيذ خططنا الطموحة في ما يخص التوسع في قطاع وساطة اعادة التأمين والذي نعتبره احد النشاطات المهمة لمجموعة أفروديت. ■

الترابط بين القطاعين المصرفي والتأميني

■ كيف تقوّمون وضع قطاع التأمين في مصر؟

البيان - السوق بلا شك في طريقه للنهوض خاصة بعد تفاعلها مع القطاع المصرفي والتمويلي المحركين الرئيسيين لعجلة الاستثمار والتنمية في البلاد، أعود بالذاكرة الى توصيات لجنة من الخبراء تباحثت مع الحكومة المصرية بداية هذا العقد في هذا الصدد، ونحن الآن في مرحلة تحقيق هذا الهدف المساهم في نهضة مصر وتحرير المزيد من رؤوس الاموال ودخولها محركاً في عجلة الاستثمار، منذ زمن طويل ونحن ننتظر الارتقاء الى هذه المرحلة، من خلال تعاون وترابط القيادات المصرفية والتمويلية مع قيادات التأمين في انتاج هذا الفكر الذي من شأنه تحقيق نقلة نوعية.

توازن المنافسة وتبادل الخبرات

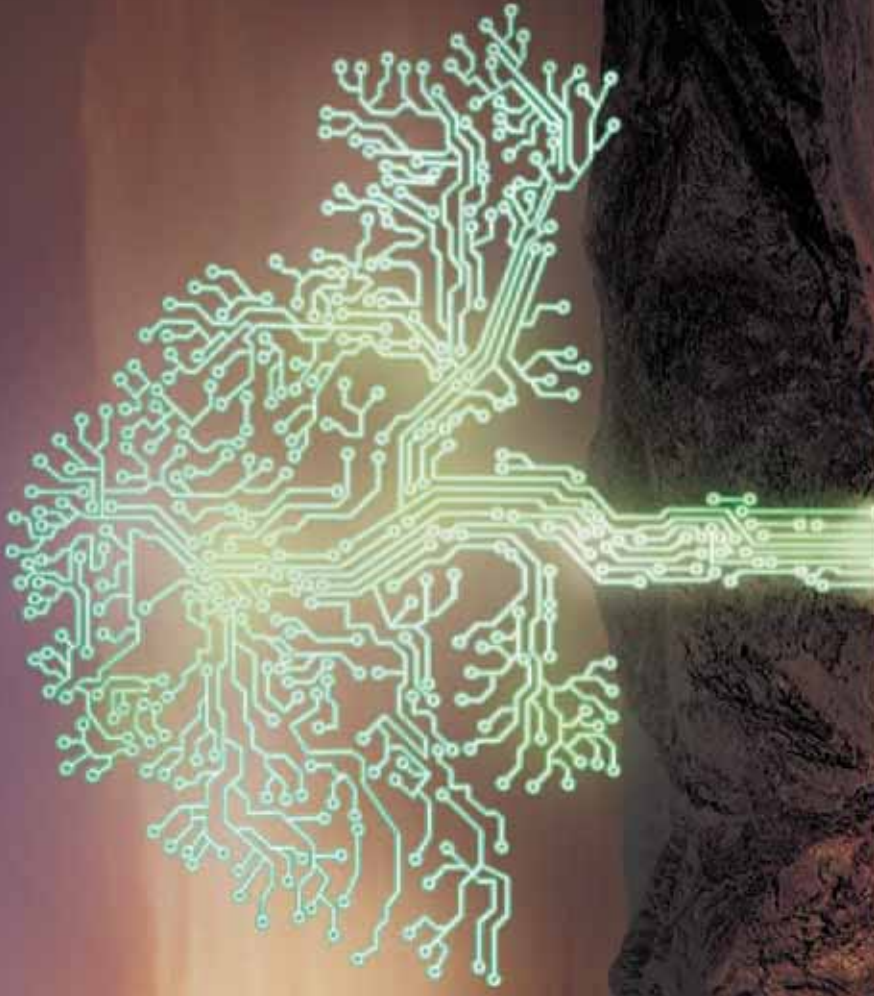
■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الافضل في العالم العربي، كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- نعم في السوق المصرية بحرية كاملة لخدمة الدول العربية وتعزيز موقعنا دولياً، ولا نعاني من اية عقبات تؤثر على نشاطنا، اعتقد ان جميع شركات وساطة التأمين والاعادة تمارس نشاطها بحرية دون مواجهة اي اعباء، وثمة قوانين مطبقة تنظم عملنا وتراقب السوق.

كما ان الهيئة العامة للرقابة المالية تقوم بتطوير واستحداث قوانين تنظم العملية التأمينية لتواكب متطلبات العصر الحديث في مصر مثل القوانين المنظمة للتأمين المتناهي الصغر.

دور للتقنيات في تطوير صناعة التأمين

■ هل انتم متخوفون من ان تقنية البلوك تشين قد تحل مكان وسطاء التأمين؟ - بالعكس، اريد ان اوضح ان مجموعة أفروديت القابضة تضم عدة نشاطات شهدت تحولا كبيرا نحو التقنيات الرقمية، لقد طورنا مع شركائنا في ماليزيا وألمانيا منصة حجز الكتروني تخدم قطاع السياحة والسفر



A DEEP-ROOTED HERITAGE, UPHOLDING OUR EVOLUTION

Being a key provider of professional reinsurance solutions, Oman Re brings forth a reliable foundation with an unrelenting vision of mitigating risk. With an expansive presence in both regional and international markets including Asia, Middle East, Africa, CEE and CIS countries, Oman Re is at the forefront of your reinsurance needs of today and goals of tomorrow.

Proudly serving you from the Sultanate of Oman since 2009.

www.omanre.com

غسان جبور

(الشريك والرئيس التنفيذي في شركة MERCURE (MRB) لوساطة إعادة التأمين)؛



واثقون بقدراتنا وإمكاناتنا وتمايزنا

والسوق المصرية في طبيعة أهدافنا

الشريك والرئيس التنفيذي لشركة MERCURE (MRB) لوساطة إعادة التأمين الخبير في أسواق التأمين وتطورها غسان جبور وفي مقابلة مع «البيان الاقتصادية» على هامش فعاليات ملتقى شرم الشيخ أعرب عن تفاؤله بخطوة إطلاق الشركة بالرغم من التحديات، مبدياً ثقته التامة بقدراتها وإمكاناتها وتمايزها عن بقية الشركات، مصوباً على السوق المصرية كهدف أساسي، غير مسقط لمزاولة جميع فروع التأمين تلبية لاحتياجات العملاء ومتطلباتهم، مؤكداً مواكبة العصر لجهة اعتماد التكنولوجيا الحديثة في عملياتها وأنشطتها، مستبعداً أي تشدد على مستوى تجديد الإتفاقيات.

السوق المصرية هدف أساسي

■ هل ستوجهون نحو اسواق محددة؟

– السوق المصري في طبيعة أهدافنا، فوجود شريك مصري ذات سمعة ومثانة جيدة (APHRODITE) يشكل دعماً كبيراً لبدء انطلاقنا في هذا السوق الواعد. كما أننا سنتوسع نحو العديد من الأسواق الأخرى ضمن رؤية واضحة بحكم علاقتنا المتينة مع مختلف الفرقاء. ونحن حالياً في صدد تحضير فريق عمل متخصص قادر على تلبية احتياجات وخدمات عملائنا في كافة الدول.

■ هل ستركزون على خطوط تأمينية جديدة؟

– من ضمن خططنا التوسعية التأقلم مع حاجات وخصوصيات كل سوق، والتأمينات الجديدة تدخل في صلب اهتماماتنا حيث انها تفتح لنا مجال التميز وتلبية كامل تطلعات فرقائنا.

البيان ■ لماذا اخترتم هذه المرحلة لافتتاح شركة وساطة إعادة تأمين؟

– تمر معظم الأسواق بمرحلة صعبة ودقيقة وتشهد العديد من المتغيرات والتحديات. وبالرغم من الظروف السياسية التي تعانها دول العالم العربي نحن متفائلون بالخطوة التي قمنا بها. مع العلم اننا على يقين بأنه ستعترضنا تحديات كبيرة، ولكن بعد لقاء شركائنا في الاسواق لمسنا دعماً وتأييداً كبيراً، بالإضافة الى أنه لا يوجد وقت محدد للقيام بأي مشروع، المهم فقط وجود رؤية واضحة وهدف محدد.

وانطلاقاً من الخبرة التي نمتلكها وعلاقتنا المتشعبة ستتمتع الشركة بقدرات وإمكانات هائلة، بالرغم من وجود عدد كبير من وسطاء التأمين وسيكون هدفنا الأساسي التميز عن الآخرين ونحن على ثقة تامة من قدرتنا على النجاح.



من اليمين: جيسिका عون، غسان جبور وعبير حجي



اجتماع MRB وORIENT



أمال كامل وغسان جبور



من اليسار: غسان جبور، فاطمة الزين، كريستينا شليطا وخالد عبد الصادق

الحديثة بشكل يضمن استمراريتنا ولا يؤثر علينا سلباً، خصوصاً في ظل التطور الرقمي السريع الذي تشهده الدول كافة.

لا تشدد في التجديد

■ ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟

– لا أظن أننا سنشهد تشدداً حاداً في بداية العام المقبل، لا سيما في خطوط التأمين التقليدية. هناك بعض الخطوط مثل التأمين الجوي الذي بدأنا نلمس تشدداً فيه نظراً لتدني الإمكانيات، لكن طالما القدرات متوافرة Available Capacity فإننا لا نتوقع أي تغييرات جذرية في مجال تجديد الاتفاقيات. ■

مواكبة العصر

■ إنتشرت آراء وأقاويل مؤخراً ان تقنية البلوك تشين ستصبح صلة وصل بين شركات التأمين والإعادة من دون الحاجة الى المرور بوسطاء التأمين. بمّ تعلقون؟

– لا شك في أن هناك تخوفاً من أن يتقلص دور وسطاء التأمين مستقبلاً، لكن باعتبارنا وسطاء في المنطقة العربية، ما زلنا بعيدين بعض الشيء عن إمكانية التأثير بتقنية «البلوك تشين» وتطبيقها، لكن بالتأكيد اعتماد هذه التقنية سيؤثر في المستقبل القريب على دور الوسطاء. من هنا، باعتبارنا شركة حديثة العهد، نعمل على مواكبة العصر في مشاريعنا وعملياتنا وأنشطتنا واعتماد التكنولوجيا

قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI

Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي : ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون : ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠٦٨٦٨ فاكس : ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

علاء الزهيري (رئيس الإتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمين - مصر)؛



السوق المصرية تتجه لإيجاد كيانات عملاقة عن طريق الدمج والاستحواذ

رئيس الإتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمين - مصر علاء الزهيري قدر فجوة الحماية التأمينية بـ ١,٢ تريليون دولار في العالم وفي مصر ٢,٨ مليار دولار خلال العام ٢٠١٨، ما يؤكد الحاجة الي بذل الجهود لبناء الوعي التأميني، ونؤه بعمل الهيئة العامة للرقابة المالية على وضع الأطر والاستراتيجيات الهادفة الى مضاعفة حجم الأقساط، ملاحظاً تشدداً من قبل المعيددين في ما يتعلق بتأمينات البترول والطاقة والتأمينات الهندسية. لافتاً الى مكانة الشركة في السوق المحلية باعتبارها الوحيدة التي تحوز تصنيفين دوليين من مؤسستي «موديز» و«أ.ام.بست».

٢,٨ مليار دولار فجوة الحماية التأمينية في مصر

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- تم إختيار موضوع «الرانديفو» هذا العام لينماشى مع ما تواجهه أسواق التأمين الآن من وجود فجوة في الحماية التأمينية تم تقديرها خلال العام الماضي بمقدار ١,٢ تريليون دولار أميركي. وتعرف الفجوة التأمينية بأنها نسبة الخسائر غير المؤمن عليها (غير مغطاة تأمينياً) التأمين على وقوع حوادث أو كوارث ضخمة.

وبلغت فجوة الحماية التأمينية في مصر نحو ٢,٨ مليار دولار أميركي خلال عام ٢٠١٨ بنسبة تصل إلى ١,٢ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي، مما يؤكد على أنه ما زالت هناك حاجة إلى بذل المزيد من الجهود لبناء الوعي التأميني وتشجيع العملاء على الاستفادة من التغطيات التأمينية لسد هذه الفجوة. وعلى شركات تأمين الممتلكات الاستفادة من تجربة الصين والهند بشكل خاص حيث كان التأمين الزراعي هو المحرك الرئيسي للنمو في كلا البلدين وسد الفجوة التأمينية لديهم إلى حد كبير، ولا شك أن الإهتمام بتطبيق التكنولوجيا الرقمية سوف يساعد على تبسيط نظرية تسويق التأمين والحد من التكاليف الإدارية وتكلفة التوزيع، مما يجعل التأمين في متناول الفئات ذات الدخل المنخفض ويعمل على تقليل فجوة الحماية التأمينية بشكل كبير.

إشراف ورقابة الهيئة العامة

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- تعمل الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر على وضع الأطر والاستراتيجيات التي تهدف إلى مضاعفة حجم أقساط التأمين في السوق المصرية بحلول سنة ٢٠٢٢ إن شاء الله. ولكي يتحقق هذا الهدف يجب أن يكون هناك تعاون بين جميع أطراف المنظومة سواء الشركات أو الإتحاد من جانب والهيئة العامة للرقابة المالية من جانب آخر. ولذلك فإنه وعلى الرغم من كون الرقيب في مصر يقوم بدوره الفعال

في مجال الإشراف و الرقابة على أطراف منظومة التأمين كافة إلا أن تحقيق الهدف الأسمى لكافة الأطراف بمضاعفة حجم أقساط التأمين بحلول سنة ٢٠٢٢ أدى إلى تلاحم الهيئة و الإتحاد المصري لشركات التأمين بشكل قوي و أثر في العلاقة الجيدة التي تجمع الشركات و الإتحاد بالهيئة.

ومن وجهة نظري فإن جميع الأطراف يجب أن يكون لديها القدرة على ممارسة دورها في إطار يسمح بالتعاون دون الإخلال بالدور الأصلي الذي وجدت من أجله.

ولذلك فإن شركات التأمين المصرية تتفهم وتعني تماماً دور الهيئة العامة للرقابة المالية بل وتسعى إلى تسهيل عمل الزملاء بالهيئة أثناء مراجعتهم لأعمال الشركات.

اتجاه الى الدمج والاستحواذ

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- تحتاج سوق التأمين المصرية إلى المزيد من الإستثمارات وإلى التوجه بعض الشيء إلى ايجاد كيانات عملاقة عن طريق الدمج والاستحواذ. فلا يزال الحد الأدنى لرأسمال إنشاء شركة تأمين جديدة هو ٦٠ مليون جنيه مصري، وعلى الرغم من أنه سوف يتم تعديل هذا المبلغ في القانون الجديد والذي قامت الهيئة العامة للرقابة المالية في تقديمه للجهات الرسمية، إلا أنه وبالنظر إلى المعايير المحاسبية الجديدة وخصوصاً معيار (٩) ومعيار (١٧) واللذين سوف يتم تطبيقهما في مصر اعتباراً من سنة ٢٠٢٢ فإن الكيانات التأمينية في مصر قد تحتاج إلى ضخ المزيد من المال، سواء عن طريق مستثمرين جدد أو عمليات دمج أو استحواذ.

ويتجه العالم كله الآن إلى عمليات الدمج والاستحواذ بغرض ايجاد كيانات تأمينية عملاقة تستطيع أن تحقق عوائد للمستثمرين، فضلاً عن تقديم خدمات تأمينية متميزة للعملاء وترسيخ الثقة لديهم بقدرة هذا الكيان على تلبية إحتياجاتهم وسداد التعويضات بصورة جيدة.

تشدد في فروع البترول والطاقة والهندسة

■ ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟

- لا شك في أن معيدي التأمين أصبحوا بشكل واضح يتشددون إلى حد ما وخصوصاً في ما يتعلق بتأمينات البترول والطاقة والتأمينات الهندسية.

ويرجع هذا في الأساس إلى وقوع العديد من الكوارث الطبيعية والتي أثرت بشكل كبير على معيدي التأمين وقاموا بسداد مليارات الدولارات لهذه التعويضات.

ومن جهتنا تقوم الشركة باعتبارها إحدى شركات مجموعة الخليج للتأمين -GIG- بحضور مناقشات تجديد إتفاقيات إعادة التأمين للعام المقبل والتي سوف تقام خلال فعاليات مؤتمر شرم الشيخ، ونتوقع أن تسير الأمور على ما يرام في ما يتعلق بالتجديدات هذا العام.

١٨١ مليون جنيه صافي أرباح

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

- حققت شركة «جي اي جي» مصر في ٢٠١٩/٦/٣٠ وهو تاريخ إنتهاء السنة المالية ٢٠١٨/٢٠١٩ حجم أقساط بلغ ملياراً ومئة مليون جنيه مصري بمعدل زيادة ١٤ في المئة عن العام الماضي.

كما حققت الشركة صافي أرباح بلغ ١٨١ مليون جنيه مصري بعد خصم الضرائب المستحقة، بمعدل عائد على رأس المال قدره ٦٠ في المئة. ولا زالت الشركة تتبوء المركز الأول على مستوى القطاع الخاص لشركات تأمين الممتلكات والمسؤوليات بمصر، فضلاً عن كونها شركة التأمين الوحيدة التي لديها تصنيفان دوليان من مؤسستين عالميتين هما Moody's و AM Best.

وتعتبر نتائج الشركة هذا العام غير مسبوقة وتعتبر عن مدى تكاتف جميع العاملين بالشركة لتحقيق هذه النتائج، فضلاً عن الدعم اللامحدود من الشركة الأم «شركة الخليج للتأمين».



GlobeMed
Egypt



INSURANCE

Manage Your Health Insurance
Anytime, Anywhere

- *Locate the nearest healthcare providers*
- *Submit & track health insurance claims, complaints and inquiries*
- *Access policy details*
- *View claims history & much more*

عمر جودة (العضو المنتدب للشركة الإفريقية لإعادة التأمين AFRICA RE):

لنا دورنا الحيوي في مجال المسؤولية الإجتماعية ومساعدة دول افريقيا على بناء الطاقة الإكتتابية والفنية



من اليمين: عمر جودة وعلاء الزهيري

العضو المنتدب للشركة الإفريقية لإعادة التأمين AFRICA RE عمر جودة دعا الشركات الى تعويض الخسائر التي يتعرض لها المجتمع والأفراد والمؤسسات، والذي أضحي من أولويات توفير الحماية، وأشار الى دعم الأسواق في القارة الإفريقية، متوقفاً ازدياد وطأة الكوارث الطبيعية وأعدادها بنهاية ٢٠١٩، مركزاً على كفاءة الشركة في إدارة أعمالها في تحقيق المكاسب وليس على حجمها، لافتاً الى دور «أفريكا ري» في مجال المسؤولية الإجتماعية ومساعدة دول افريقيا على بناء الطاقة الإكتتابية والفنية.

تعويض الخسائر

الدمج والاستحواذ منوطان بالكفاءة

■ برأيكم، هل تحديات ٢٠٢٠ وما بعد ستختلف عن تحديات العام ٢٠٢٠ وما قبل؟

– ازدادت وطأة الكوارث الطبيعية وأعدادها بنهاية العام ٢٠١٩ ونتوقع ان تزداد أكثر مع مرور الوقت، كما ان التقدم والتطور التكنولوجي أصبح يقدم وسائل جديدة في نطاق توزيع المنتجات التأمينية. لذا، لن تكون صناعة التأمين في عام ٢٠٢٠ كما كانت في العام الذي سبقه، وبالضرورة في عام ٢٠٢١ لن تكون كما كانت في عام ٢٠٢٠.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– برأيي، إن موضوع الدمج والإستحواذ ليس منوطاً بحجم الشركات ولكن بمدى كفاءتها في أداء أعمالها. ففي الوقت الذي ازداد فيه الإتجاه العالمي نحو عمليات الدمج والإستحواذ، نرى الكثير من الشركات الصغيرة التي تحقق مكاسب، وبالتالي المسألة ليست قضية حجم بل مدى الكفاءة.

رائدة إقليمياً

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

– ما زالت أفريكا ري الشركة الرائدة إقليمياً وهي تركز دورها الحيوي بشكل كبير على موضوع المسؤولية الإجتماعية وتسعى الى ان تكون على مقربة من الأسواق التي لديها تواجد فيها وبناء خبرة محلية، فضلاً عن مساعدة الدول الإفريقية على بناء الطاقة الإكتتابية والفنية للعاملين في صناعة التأمين في افريقيا. ■

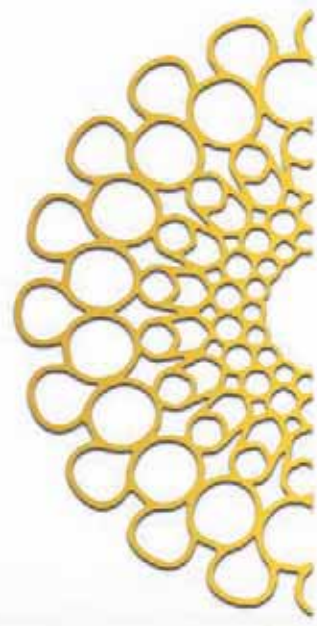
■ موضوع الملتي هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

– في الوقت الحالي، أصبح موضوع توفير الحماية اللازمة من أولويات صناعة التأمين. بينما في السابق، كانت الشركات تقوم بتوفير تغطيات تأمينية وعرضها على العملاء لشراؤها، وذلك بعدما بدأت صناعة التأمين تواجه إنتقادات شديدة حول مدى كفاية التعويضات خصوصاً في ظل زيادة الكوارث الطبيعية. لذا كان لا بدّ لهذه الصناعة على المستوى العالمي بالبحث عن الفجوة وكيفية الوصول الى الحدّ الملائم الذي تستطيع من خلاله تعويض الخسائر التي يتعرض لها المجتمع والأفراد والمؤسسات.

تحفيزات لاسواق افريقيا

■ ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟

– من حسن حظنا أننا كشركة في منطقة توجد فيها كوارث طبيعية، لكن لا تنتج عنها تأثيرات بالمستوى نفسه التي تحدث في الخارج باستثناء جنوب افريقيا التي تتعرض لكوارث أكثر من غيرها. وعموماً، قمنا بمواجهة هذه الكوارث بدعم مجموعة من التحفيزات لأسواق التأمين في القارة الإفريقية، بحيث نغطي الفجوة التأمينية القائمة وندفع الحكومات نحو مزيد من التعاون لتحسين إدارة الخطر، وهذا بدوره يساعد في الحدّ من الخسائر المتوقعة ويساعد صناعة التأمين على توفير التغطيات اللازمة وفقاً لاحتياجات الأسواق المختلفة.



aiic

الشركة العربية الإسلامية للتأمين التكافلي (ش.م.ك.م.)

Arab Islamic Takaful Insurance Co. (k.s.c.c)

صرح جديد في خدمات التأمين الإسلامي

Al-Tijaria Tower, Floor 18, Alsoor St Al-Sharq, Kuwait

Postal Code 13046 Safat - Kuwait 4580

F: +965 22200054 | 22200051 +965

www.aiic-kw.com

أحمد شهاب

(العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL):



هذه المرة الأولى التي يصل فيها حجم أقساطنا المكتتبه الى مليار ونيّف

تحقق شركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL النموذج الأمثل والخبرة الشاملة في تقديم الخدمات التأمينية المتميزة للمشروعات القومية ومشروعات القطاع الخاص والإستثماري دعماً وحرصاً على سلامة الإقتصاد الوطني لتحقيق أعلى درجات النجاح والتفوق.

وتزاول الشركة عمليات التأمين وإعادة التأمين لمختلف أنواع التأمينات، مثل الحريق، النقل البحري، النقل الداخلي، أجسام السفن، الحوادث المتنوعة، الهندسي، السيارات التكميلي (السيارات التجاري - الخصوصي) السيارات الإجباري والرعاية الصحية.

العضو المنتدب للشركة أحمد شهاب وفي حديثه الى «البيان الإقتصادية» حمل

شركات التأمين مسؤولية توعية المواطنين حول تطبيق القوانين واللوائح التنفيذية الخاصة بالتأمين، عازياً تشدّد المعيدين الى وقوعهم في الخسائر واتجاههم نحو تعويضها، عارضاً للخطة المعتمدة والقاضية برفع رأسمال الشركة خلال السنوات الثلاث المقبلة الى ٢٥٠ مليون جنيه.

- وقعنا عقداً مع وكالة التصنيف A.M.BEST ومن المتوقع البدء بالإجراءات خلال الأشهر المقبلة للحصول على تصنيف متقدم خلال شهر (فبراير) شباط، ونعمل في الوقت نفسه على زيادة رأس المال بنسبة ١٩٠ مليون جنيه ولدينا خطة للسنوات الثلاث المقبلة بإيصاله الى ٢٥٠ مليون جنيه. وهذه المرة الأولى التي يصل فيها حجم أقساطنا المكتتبه الى مليار ونيّف من الجنيّهات، فضلاً عن بلوغ حجم استثماراتنا مليار و١١٤ مليون جنيه، في حين أن حجم أرباحنا ارتفع عن العام الماضي بحدود ٤٣ في المئة. ■

الشركات توعية المواطنين حول كيفية البدء بتطبيق اللوائح والقوانين الخاصة بها، وعملية التوعية هذه تقع على عاتق الشركات وليس على هيئة الرقابة.

تشدّد لتعويض الخسائر

■ ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟

- تنعكس الخسائر الخارجية بطريقة غير مباشرة على الأسواق كونها تؤثر بالدرجة الأولى على المعيدين العالميين، ما يؤدي الى التشدّد والتحفّظ في تجديد إتفاقيات الإعادة بهدف تعويض الخسائر من أسواق أخرى.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهات معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- تحتاج سوق التأمين في مصر لشركات جديدة في ظل وجود إستثمارات ضخمة، ومع تطور حجم الإستثمارات خلال المرحلة الحالية وازدهار قطاع الإنشاءات فنحن بالتأكيد بحاجة الى شركات تأمين جديدة.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- تعمل هيئة الرقابة على التأمين على تنفيذ القوانين واللوائح، والمطلوب من

WE RE-INFORCE WHATEVER YOU INSURE...

Platinum Reinsurance Brokers, an organization of professionals with more than 35 years of experience in the fields of global Insurance, Reinsurance, Niche products & Risk management.

Delivering a Platinum service to our clients...



Quantum Tower, 10th Floor
Charles Malek Avenue
Achrafieh, Sofil, Beirut, Lebanon
P.O.Box: 16-5476
Landline: +961 1 333 610; Fax: 117
E-mail: info@platinum-reins.com
www.platinum-reins.com



PLATINUM
REINSURANCE BROKERS SAL

مؤمن محمد مختار

(الرئيس والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين MISR INSURANCE):



نعمل على التطوير المؤسسي وإعادة الهيكلة وفق أربعة محاور وهدفنا التوسع بحذر في مختلف الأسواق

تعتبر شركة مصر للتأمين MISR INSURANCE رائدة في نشاط تأمينات الممتلكات والحوادث بخبرة تمتد لما يقارب ٨٥ عاماً في صناعة التأمين في مصر والعالم العربي. وهي الشركة الوحيدة في مصر التي تمتلك الخبرة التأمينية في مجال تأمينات الطيران والفضاء من خلال تأمينها على أسطول مصر للطيران والقمر الصناعي المصري نايل سات. كما أنها الشركة المتميزة في تأمينات البترول والطاقة من حيث كونها الشركة الأولى على مستوى مصر والتي توفر الخدمة التأمينية للمشروعات البترولية المنتشرة في أنحاء مصر كافة.

رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة مؤمن محمد مختار الذي يتمتع بخبرات طويلة في قطاع التأمين وإعادة التأمين، كشف عن استراتيجية تحقيق عوائد مربحة والتوسع أفقياً من خلال طرح منتجات جديدة، وأشار الى مشروع للتطوير المؤسسي وإعادة هيكلة للشركة تركز على أربعة محاور، وصوب على المشكلة الكامنة في عدم نمو السوق بالونيرة نفسها التي يزداد فيها عدد الشركات العاملة فيها، موضحاً أن هدف الشركة التوسع الحذر في مختلف الأسواق، معتبراً أن تطوير فرع إعادة داخل الشركة يأتي من باب التنوع والتوسع.

تطوير مؤسسي وتحول رقمي

■ ما هي الإستراتيجية التي سنتبعونها بعد تسلمكم زمام الأمور في الشركة؟

– تهدف استراتيجيتنا الى تحقيق عوائد ربحية والتوسع من خلال طرح منتجات جديدة وتعزيز الكفاءة في عملياتنا. ونعمل حالياً على مشروع لإعادة هيكلة الشركة بالتركيز على أربعة محاور رئيسية وهي الإستمرار كرواد في السوق المصرية، الإهتمام الكبير بالعملاء ووضعهم على رأس أولوياتنا، تطوير العناصر البشرية وتزويدهم بالخبرة اللازمة، فضلاً عن كفاءة وفعالية العمليات التشغيلية. بالإضافة الى ذلك، نعمل على مشروع ضخم في مجال التحول الرقمي سيستغرق إنجازه حوالي سنتين ونصف السنة، حيث استثمرنا فيه مبالغ طائلة من أجل الإستفادة من التكنولوجيا الحديثة بأكبر قدر ممكن، الأمر الذي يمكننا من تحليل البيانات بدقة أكبر والوصول بمنتجاتنا الى العملاء بسهولة وبسرعة وبأدنى تكلفة مع تقديم منتجات

جديدة عن طريق المنصات الإلكترونية ومنصات التواصل الإجتماعي.

منتجات مبتكرة

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– تصل حصة «مصر للتأمين» السوقية الى حدود ٥٠ في المئة من مجمل حجم السوق، ومن المعروف ان السوق المصرية متاحة للجميع حيث حصلت بعض الشركات مؤخراً على تراخيص، لكن ينبغي أن يتوسع الشمول المالي وتقدم السوق منتجات جديدة حتى تنمو السوق بوتيرة أسرع من تلك التي يزداد فيها عدد الشركات العاملة فيها. لذا، لا بدّ من طرح منتجات مبتكرة وتطوير فروع التأمين الأصغر ومتناهية الصغر وكفاءة هذه المنتجات لن تكون بالأمر السهل سوى من خلال إستخدام التكنولوجيا الحديثة والمتطورة.

تطوير فرع إعادة

■ تمتلك مصر للتأمين محفظة كبيرة في مجال إعادة التأمين حصلت عليها منذ عهد إيجيبت ري. هل تجدون صعوبة في ممارسة أعمال إعادة التأمين خصوصاً أنكم شركة تأمين مباشر؟

– يستخدم فرع إعادة التأمين في الشركة بهدف التنوع في

المحفظة والتوسع الجغرافي بحيث يتوزع الخطر على أكثر من دولة وأكثر من خط تأميني واحد ولا بدّ من الإستمرار في هذا المجال وتطويره ودعمه لأن هدف الشركة التوسّع في مختلف الأسواق شريطة أخذ الحيطة والحذر من أجل تحقيق الربحية والقيمة المرجوتين. ■



من اليمين: مؤمن مختار، باسل الحيني، د. أحمد عبد العزيز، شكيب أبو زيد ومجدي فرغل



د. احمد عبد العزيز (الرئيس والعضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة MISR LIFE):

سد الفجوة التأمينية بتقديم منتجات تلبي الاحتياجات الفعلية للمواطنين

عزرائيس مجلس الادارة العضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة MISR LIFE الدكتور احمد عبد العزيز سبب الفجوة التأمينية الى نقص الوعي التأميني والذي لا يمكن معالجته إلا بتقديم الشركات منتجات تلبي الاحتياجات الفعلية للمواطنين، ووصف السوق المصرية بالكبرى والواعدة وذات القدرة على استيعاب ضعف الشركات العاملة، واعدأ بالإنهاء من عملية التحول الكاملة على مستوى التطبيقات والأنظمة والبنية التحتية الخاصة بتكنولوجيا المعلومات في شباط/ فبراير المقبل، منوهاً بتأدية هيئة الرقابة دوراً مهماً في عملية تسهيل الإجراءات الخاصة المتعلقة بالموافقة على المنتجات.

على المنتجات والجزء المتعلق بالتحول الرقمي. كما ان الامور تسير بوتيرة ايجابية على مستوى التعامل. ■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟

بدأت شركة مصر لتأمينات الحياة منذ ثلاثة اعوام بعملية تحول كاملة على مستوى التطبيقات والأنظمة والبنية التحتية الخاصة بتكنولوجيا المعلومات، ومن المتوقع الانتهاء من عملية التحول خلال شهر شباط (فبراير) المقبل، وستظهر الشركة بحلة مختلفة تماما حيث سيتحول جزء كبير من الاعمال الورقية الى رقمية وتقدم الخدمات للعملاء عبر مركز الاتصال ونظام الاتصال الالكتروني INTERACTIVE VOICE RESPONSE (IVR). ■

تعد السوق المصرية من الاسواق الكبرى، حيث يصل عدد السكان الى حوالي مئة مليون نسمة وعدد شركات التأمين على الحياة الى ١٩ شركة. وانطلاقاً من حجم السوق واعتبارها واعدة فإن لديها القدرة على تحمل ضعف هذا العدد انما المهم في الشركات الجديدة ان تمتلك ذراع توزيع قوية وقدرة عالية للوصول الى العملاء.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناضمة وهل من مطالب محددة؟

تؤدي هيئة الرقابة على الشركات دوراً مهماً في عملية تسهيل الاجراءات الخاصة المتعلقة بالموافقة

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

في اعتقادي ان المشكلة الاساسية تكمن في موضوع نقص الوعي التأميني، ويعتقد الكثيرون بأن نشر الوعي يكمن في عقد اللقاءات والندوات التي تتطرق الى أهمية التأمين، في حين انه لزيادة الوعي يتوجب على الشركات تقديم منتجات تلبي الاحتياجات الفعلية للمواطنين، ودون ذلك لا يمكن الوصول الى مستويات عالية من الوعي لدى الناس.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

We Insure

Proudly the first and the only insurance company in Egypt to enjoy **double global ratings.**

OIL & GAS



FIRE & PROPERTY



MOTOR



MEDICAL





GENERAL ACCIDENT



ENGINEERING



MARINE

www.gig.com.eg
Hotline 19792
A MEMBER OF GULF INSURANCE GROUP




25th YEAR ANNIVERSARY

جي. أي. جي للتأمين - مصر شركة معتمدة مصرية خاضعة لأحكام القانون رقم 10 لسنة 1981 والتعديل له وحامله على الترخيص رقم 9 لعام 1992 من الهيئة العامة للرقابة المالية



سامية حيدّه (العضو المنتدب لشركة WTW RE):

المطلوب من المعيدين تقديم نصائح للشركات التي تطرح منتجات جديدة

تعدّ WILLIS TOWERS WATSON RE (WTW RE) إحدى الشركات العالمية الرائدة في مجال الإستشارات والسمسرة والحلول المساعدة للعملاء على تحويل المخاطر الى مسار للنمو، وتقوم الشركة بتصميم وتقديم حلول لإدارة المخاطر، تحسين الفوائد، تنمية المواهب وتوسيع قوة رأس المال لحماية وتعزيز المؤسسات والأفراد، مرتكزة على العمل الجماعي والنزاهة والإحترام المتبادل والسعي المستمر للتميز.

هذا ما قالته الضامنة المحترفة العضو المنتدب للشركة سامية حيدّه في حوارها مع مجلة البيان:

دور المراقب

■ كيف تقومون وضع القطاع التأميني في مصر بعد الإصلاحات والقرارات التي اتخذتها هيئة الرقابة؟

– بعد عملية الدمج بين الهيئات الثلاث بات دور هيئة التأمين يقتصر على مراجعة الإنجازات والنتائج النهائية لشركات التأمين للإطمئنان على سير العمل فيها من ناحية عمليات الإكتتاب بعد غياب التدخل في الأسعار من قبلها. ولينحصر دورها في مراقبة الجودة ومعدلات الخسارة لكل فرع بغية التأكد من عدم وجود إنحراف وإعطاء الشركة مهلة سنة لتحسين وضعها. وفي حال عدم تحسن معدل الخسارة تعمل الهيئة في السنة التالية على إقفال الفرع لحين قيام الشركة بتحسين عملية الإكتتاب. بالإضافة الى ذلك تؤدي الهيئة دور المراقب لأساليب الإستثمار الخاصة بالشركات، بحيث يجب ان تكون في القنوات الإستثمارية المحددة بالقانون لضمان حقوق حملة الوثائق، فضلاً عن أن المعيدين يجب ان يكونوا ذوي ملاءة مالية قوية أيضاً لحماية حقوق حملة الوثائق، ولهذا تصدر الهيئة سنوياً لائحة بأسماء المعيدين المعتمدين والموثوق بهم وتلزم الشركات بها بما يؤدي الى تحسين نوعية الخدمات المقدمة للعملاء وسوق التأمين.

ومن جهة أخرى، أصدرت الهيئة مؤخراً قراراً يلزم شركات التأمين التكافلي إصدار

نتائجنا في تحسن مستمر

الوثائق بحسب الشكل التكافلي وليس التقليدي.

معيدون قادرين

■ في رأيكم هل تختلف التحديات في العام ٢٠٢٠ بالنسبة لشركات وساطة إعادة التأمين وللقطاع ككل؟

– بالنسبة للقطاع هناك إدخال لمنتجات أخرى إضافية على المنتجات الموجودة أصلاً في السوق. فعلى سبيل المثال تغطية المشروعات الصغيرة والمتوسطة الحجم يجب ان ترافقها وثيقة تأمين إجبارية، كما أنه أصبح للتأمين الإجباري للمسؤولية المدنية قبل الغير للمركبات مجموعة خاصة تتولى الإكتتاب والتعويضات نيابة عن الشركات الأعضاء بالمجموعة، فضلاً عن أنه بالنسبة للمنتجات الجديدة يجب البحث عن معيدين قادرين على تقديم خدمات إعادة لهذه المنتجات مثل التأمين على الإئتمان والتأمين الزراعي والماشية والتأمين الطبي الذي ارتفع الطلب عليه في الآونة الأخيرة. إذا تمثلت المسألة بإيجاد معيدين على مستوى من التقنية والمركز المالي القوي لتوفير غطاء إعادة التأمين المناسب

وتقديم النصائح المطلوبة لشركات التأمين للتسعير والإكتتاب ونصوص الوثائق وكذا معالجة التعويضات للشركات التي ترغب في تقديم أنواع جديدة من التغطيات.

شركات جديدة

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهها معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– حالياً تدرس الهيئة إعطاء تصاريح لثلاث شركات جديدة للبدء في العمل في فروع تأمينات الحياة وكذلك تأمينات الممتلكات وهذا مؤشر قوي لنمو الطلب على التأمين من العملاء في السوق المصرية فضلاً عن إمكانية إضافة شركات جديدة من شأنها تحسين الخدمة وتوفير منتجات تأمينية جديدة ترضي العملاء.

■ ماهي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

– النتائج المحققة في تحسن مستمر والنمو في العائد في ازدياد الى جانب وجود تعاون متكامل مع WILLIS TOWERS WATSON الأم بلندن وفروعها المنتشرة في أنحاء العالم، بحيث أنه بعد عملية الدمج تم إدخال تعديلات للسياسة الإكتتابية والمالية والموارد البشرية بهدف توحيد السياسات والإجراءات وإدماج كافة الفروع في بوتقة واحدة ونحن نسير في هذا التعديل بسرعة كبيرة من ناحية مع ارتفاع حجم العوائد من عام الى آخر من ناحية أخرى. ■



• Established in 1976 • 41 African Member States

The Premier Reinsurance Company in Africa

We cover the entire African continent,
the Middle East and beyond

FINANCIAL RATING

A

A.M. Best

A-

Standard
& Poor's

*Ranked among the Top 40 Global
Reinsurance Groups by S&P*



North East Africa & Middle East



الشركة الإفريقية لإعادة التكافل

www.africa-re.com

[@africa_re](https://twitter.com/africa_re)

[@africa_re](https://facebook.com/africa_re)

[africanreinsurancecorporation](https://linkedin.com/company/africanreinsurancecorporation)

retakaful.info@africa-re.com

[africaretakaful](https://facebook.com/africaretakaful)

رماح أسعد

(العضو المنتدب لشركة تكافل المصرية لتأمينات الحياة عضو مجموعة الخليج للتأمين GIG):



سد الفجوة التأمينية وزيادة الوعي يساهمان في الإرتقاء بأعمال الشركات

تأسست شركة تكافل المصرية لتأمينات الحياة EGYPTIAN TAKAFUL LIFE عام ٢٠٠٦ كأول شركة للتأمين التكافلي في السوق المصرية وتمتلك فريقاً طموحاً ذا خبرة، ومن بين المساهمين فيها أهم البنوك في مصر مع مجموعة الخليج للتأمين GIG باعتبارها المساهم الرئيسي. وتسعى الشركة الى تلبية احتياجات عملائها الحاليين والمستقبليين من خلال برامجها التكافلية ذات المزايا وهي الحاصلة على تصنيف B+ من ستاندرد أند بورز (S&P). العضو المنتدب للشركة رماح أسعد رأى ان سد الفجوة التأمينية وزيادة الوعي يساهمان في الإرتقاء بأعمال الشركات، ونوّه بدور هيئة الرقابة على التأمين في إحداث ثورة تشريعية وتنظيم القطاع، واجدأ ان للسوق المحلية قدرة على استيعاب المزيد من شركات التأمين، عارضاً للنتائج المحققة واعدأ بإطلاق التأمين الطبي للأفراد في ٢٠٢٠.

تصل نسبتها الى واحد في المئة، وبالتالي السوق مفتوحة لمنافسات جديدة في مختلف فروع التأمين. ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟ - كلا، لا يوجد أي تشدد على مستوى تجديد إتفاقيات الإعادة.

٧٠٠ مليون جنيه أقساطاً

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

- بلغ حجم أقساطنا المكتتبة حوالى ٧٠٠ مليون جنيه مع تحقيق زيادة بنسبة ٤٠ في المئة، في حين وصلت معدلات الربحية الى ٣٧ مليون جنيه، حيث بلغت نسبة النمو حوالى ١٢٠ في المئة. مع الإشارة الى أننا سنطرح خلال العام ٢٠٢٠ التأمين الطبي الفردي. ■



هيئة الرقابة أحدثت ثورة تشريعية ونظمت القطاع



والعمل على إصدار تشريعات تساهم في تنظيم القطاع، بالإضافة الى أنه لا يتم إصدار أي قرار إلا بناء على حوار موسّع ما بين الهيئة ومختلف قيادات القطاع.

سوق مفتوحة للمنافسات

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- لسوق التأمين المصرية القدرة على استيعاب المزيد من شركات التأمين، في حين أن مساهمة حجم الأقساط في الناتج القومي الإجمالي لا

زيادة معدلات النمو

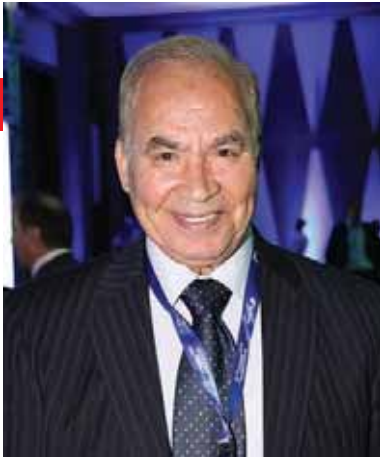
■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- سدّ الفجوة التأمينية وفي الوقت نفسه زيادة الوعي التأميني يساهمان في الإرتقاء بأعمال الشركات سواء تأمينات الحياة أو العامة، فضلاً عن زيادة معدلات النمو التي تؤدي بدورها الى ارتفاع معدلات الربحية والتوزيع الأمثل للمخاطر.

دور حيوي لهيئة الرقابة

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- سجلت هيئة الرقابة على التأمين ثورة حقيقية تشريعية في قطاع التأمين، كما انها تؤدي دوراً بارزاً في وضع القرارات المؤجلة قيد التنفيذ



أحمد عبد الوهاب عارفين

(عضو مجلس الإدارة المنتدب للشركة المصرية للتأمين التكافلي):

على الشركات إنجاز عمليات اكتتابية صحية وسليمة لسد الفجوة بين الإيرادات والإلتزامات

عضو مجلس الإدارة المنتدب للشركة المصرية للتأمين التكافلي EGYPTIAN TAKAFUL أحمد عبد الوهاب عارفين شدّد على ضرورة تلازم الإستثمار مع عوائد التأمين الفني، ودعا الشركات الى إنجاز عمليات اكتتابية صحية وسليمة لسد الفجوة بين الإيرادات والإلتزامات، منوهاً بالتنسيق القائم بين إتحاد شركات التأمين وهيئة الرقابة، مؤكداً بموقع الشركة في السوق المصرية من حيث الربحية.

وعموماً الكيانات الكبيرة تعدّ الأقدر على الإستمرار والنجاح.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- إن هيئة الرقابة على اتصال دائم ومستمر مع قطاع التأمين من خلال إتحاد التأمين في ما يتعلق بالأمور كافة مثل التشريعات والتسعير وغيرهما. وهناك تنسيق بين إتحاد التأمين الذي يمثل شركات التأمين وهيئة الرقابة المالية التي تمثل الجانب الرقابي للحكومة.

١٤٤ مليون جنيه أرباحاً

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

- كانت نتائجننا خلال النصف الأول من العام جيدة جداً وحققنا أرباحاً في حدود ١٤٤ مليون جنيه وفائض نشاط تأمينياً وزع على حملة الوثائق وحملة الأسهم، كما ارتفع ترتيب الشركة في السوق حيث أصبحنا نحمل المرتبة الخامسة، ومن حيث الربحية نحمل المرتبة الثالثة أو الرابعة في السوق. ■

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- من الطبيعي ان أي مساهم يستثمر أمواله في الشركة هو من أجل الحصول على عوائد وهذا العائد في العادة مصدره عمليات الإكتتاب والإستثمار. من هنا، كان تركيز الملتقى على ان عائد التأمين يجب ان يكون واضحاً في المعادلة، وبالتالي ألا يعتمد على الإستثمار دون التأمين فالفجوة تأتي عندما تكون الإلتزامات شركة التأمين كتعويضات تفوق الأقساط، الأمر الذي يخلق عجزاً فيها، وهذا العجز يمول أحياناً من الإستثمارات. لذا، نسعى في شركات التأمين الى إنجاز عمليات إكتتابية صحية وسليمة وبالتالي سدّ الفجوة بين إيرادات شركة التأمين والتزاماتها.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟ - من الممكن ان نشهد عمليات دمج واستحواذ في المستقبل لأن هيئة الرقابة المالية اشترطت زيادة رؤوس الأموال، الأمر الذي قد يؤدي الى مثل هذه العمليات،



ECHORE
Echo Reinsurance Limited



REINSURER WITH A SWISS QUALITY SEAL SINCE 2008

Echo Reinsurance Limited
Brandschenkestrasse 18-20
8001 Zurich, Switzerland

T +41 44 283 16 16
F +41 44 283 16 19

info@echore.com
www.echore.com

Your trusted partner adding value by

- Identifying needs in unison with our clients
- Jointly formulating effective solutions
- Providing streamlined reinsurance services



أحمد مرسي (رئيس شركة مصر للتأمين التكافلي MISR TAKAFUL)؛



على الشركات مواكبة قرارات هيئة الرقابة المالية والتناغم معها

تعد شركة مصر للتأمين التكافلي MISR TAKAFUL باكرة إنتاج كبرى المؤسسات المالية في مصر والمتخصصة في مجال التأمين، بالإضافة إلى الأنشطة الإستثمارية الأخرى التي تعطي للشركة ميزة تنافسية من حيث قوة وملاءة المساهمين للشركة، وخصوصاً في مجال التأمين.

رئيس مجلس إدارة الشركة أحمد مرسي قدّر عالياً الموضوعات التي طرحت خلال فعاليات ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين، وأشار إلى معاناة السوق المحلية نقصاً في التأمينات الإلزامية، مذكراً بواجب المواكبة والتناغم مع القرارات الصادرة عن هيئة الرقابة المالية، معتبراً أن المنافسة تخدم العملاء والسوق على السواء، عارضاً لنتائج الشركة من حيث الأقساط المكتتبه والأرباح المحققة، داعياً الشركات إلى نشر ثقافة التأمين التكافلي في السوق المحلية، بما يساهم في استقطاب عملاء جدد وفئات جديدة.

حققت الميزانية ١٥ مليون جنيه أرباحاً للمرة الأولى وهذا يعد إنجازاً كأول ميزانية عمومية

القرارات صعبة بعض الشيء ولكن يتوجب علينا كشركات وعملاء مواكبتها والتناغم معها.

المنافسة تخدم العملاء والسوق

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج إلى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- كانت هناك العديد من النقاشات مع هيئة التأمين حول هذه المسألة وكانت النتيجة أن المنافسة تخدم العملاء والسوق على السواء، بالإضافة إلى أن كثرة المعروض من جانب الشركات سيؤثر على مستوى الخدمة المقدمة في السوق المحلية، إلى جانب جذب عمليات جديدة ستعكس على حجم النشاط التأميني ومساهمته في الناتج القومي الإجمالي.

٢١٢ مليون جنيه أقساطاً مكتتبه

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم؟

- تعتبر الشركة حديثة العهد وقد أعلننا مؤخراً أول ميزانية عمومية لها وبلغت قيمة الأقساط المكتتبه ٢١٢ مليون جنيه في حين وصل حجم الإستثمارات إلى ١٨٥ مليوناً. كما حققت

الميزانية أرباحاً للمرة الأولى بلغت ١٥ مليون جنيه، وهذا يعد إنجازاً كأول ميزانية عمومية. بالإضافة إلى اعتماد خطة طموحة لزيادة رأس المال بحسب القانون الجديد الذي يشدد على هذا الأمر. وعموماً يتوجب علينا كشركات تكافل نشر ثقافة التأمين التكافلي في السوق المصرية بما يساهم في استقطاب عملاء جدد وفئات جديدة لم

تتعامل من قبل مع هذا القطاع. ■



اجتماع UIB وHANNOVER RE ومصر للتأمين التكافلي

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». إلى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- يعتبر هذا الملتقى في دورته الثانية إضافة مهمة للسوق المصرية، فضلاً عن تناوله موضوعات وقضايا ذات أهمية تحاكي التحديات التي تعانيها سوق التأمين المصرية والإقتصاد الوطني. نتمنى إستمرار إنعقاد هذا الملتقى بصورة دورية.

نقص في التأمينات الإلزامية

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في عملكم؟

- تعاني السوق المصرية بصورة عامة نقصاً في التأمينات الإلزامية، مقارنة بالأسواق الأخرى، ما يؤثر سلباً على حجم الأقساط المكتتبه، مع العلم أن جميع الشركات تهدف إلى زيادة حجم النشاط التأميني في الناتج القومي الإجمالي. يبقى أن إنعقاد هذا الملتقى في منطقة شرم الشيخ يشكل إضافة للسوق المصرية ويزيد من الوعي التأميني ويساهم في نشر الثقافة التأمينية وهذا أمر مهم جداً بالنسبة إلينا جميعاً.

مواكبة الرقابة المالية

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- تملك هيئة الرقابة المالية الجهة المنوط بها تطبيق القانون خبرات معقدة، إلى جانب الإستعانة بخبرات الإتحاد المصري للتأمين من خلال اللجان الفنية بهدف تنظيم السوق وتطويره. في بعض الأحيان تكون



Embracing Cultures &
New Economic Values

broktech



www.broktech.com

د. أيمن الألفي

(العضو المنتدب لشركة المصرية الإماراتية لتأمينات الحياة التكافلي (METLICO)؛

نعمل على الإستثمار في مختلف أدوات النجاح وفي مقدمها المنتجات المبتكرة
واعتماد نظام تكنولوجيا متطور

تأسست الشركة المصرية الإماراتية لتأمينات الحياة التكافلي في عام ٢٠١٥ وهي واحدة من الشركات التابعة للشركات الإسلامية العربية للتأمين (سلامة) والتي يبلغ رأسمالها المدفوع ١,٢ مليار درهم. ويرأس مجلس إدارتها الشيخ خالد بن زايد بن صقر آل نهيان.

وتعمل الشركة على الإنتشار الجغرافي داخل جمهورية مصر العربية معتمدة خطة طموحة لتطوير أداؤها من جميع الأوجه، سواء الفنية أو الإنتاجية أو الإدارية مدعومة من مجموعة «سلامة».

العضو المنتدب للشركة الدكتور أيمن الألفي اعتبر ان الموضوعات التي طرحت في ملتقى شرم الشيخ السنوي للتأمين وإعادة التأمين ستساهم في سد الفجوة التأمينية بالسوق المحلية من خلال منتجات غير معقدة، وشدد على الإستثمار في مختلف أدوات النجاح وفي مقدمها المنتجات المبتكرة، الى جانب اعتماد نظام تكنولوجيا معلومات متطور، مؤكداً دمج الشركات الصغيرة في ما بينها لإيجاد كيانات ضخمة مليئة، مفصلاً عن هدف إحداث نقلة نوعية ورفع قيمة الأقساط المكتتبة الى ١٥٠ مليون جنيه.

هدفنا إحداث نقلة نوعية في سوق التأمين المصري التكافلي
ورفع قيمة الأقساط المكتتبة الى ١٥٠ مليون جنيه

معلومات متطور وتدريب فريق العمل بشكل تخصصي. وبذلك فإننا نعمل علي مختلف الوسائل المتاحة لتطوير الشركة وتحقيق نقلة نوعية مهمة نهاية العام المالي الحالي.

كيانات ضخمة

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهًا معاكسًا في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟
- الشركات غير المحصنة لا تملك موقعاً في السوق كي تتمكن من الإستمرار، ونحن لا نرفض عمليات الدمج والاستحواذ إنما يجب ان تعمل الشركات الصغيرة على الاندماج مع بعضها البعض للوصول الى كيانات ضخمة مستقرة، وبهذه الخطوة يمكنها الإرتقاء بالسوق الى مستويات متقدمة جداً.

رفع الأقساط المكتتبة

■ هل أنتم راضون عن النتائج المحققة؟

- تمكنا من تحقيق نتائج جيدة، بحيث أن حجم الأقساط المكتتبة للسنة المالية السابقة وصلت الى ١٠٠ مليون جنيه، في حين ان هدفنا الوصول الى ١٥٠ مليون جنيه بمعدل نمو نسبته ٥٠ في المئة. وإنشاء الله هذا سوف يتحقق بناءً على التطورات التي نعمل عليها وزيادة الفروع والتحسينات التي ندخلها للشركة والتي بها نحاول إحداث نقلة نوعية، مع العلم أننا عضو في مجموعة «سلامة» الإماراتية، كما ان مجلس الإدارة والمساهمين يقدمون كل الدعم لتطوير أداء الشركة وتحسينه، ونأمل من خلال كل هذه العوامل تحقيق النجاح الذي نهدف اليه. ■

منتجات بسيطة وغير معقدة

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- تم التطرق الى موضوعات مهمة للسوق المصرية وتناول قضايا مؤثرة على قطاع التأمين ومناقشة بعض المنتجات الجديدة مثل منتج الرعاية على المدى الطويل LONG-TERM CARE الجديد، بالإضافة الى برامج التأمين البسيطة والتأمينات الخاصة بالشركات الصغيرة، وستساهم معالجة هذه الموضوعات في سدّ الفجوة التأمينية في السوق من خلال إطلاق منتجات بسيطة وغير معقدة تناسب شرائح المجتمع وتلبي احتياجات السوق المصري وتواكب التطورات الإقتصادية، حيث قامت الشركة المصرية الإماراتية بأبتكار البرنامج الأول من نوعه «جولدا» والذي قام بربط مبلغ الحماية التأمينية بالجنيه الذهب.

توسيع قاعدة المبيعات

■ بعد تسلمكم منصبكم الجديد في الشركة ما هي الاستراتيجية التي ستعتمدها للمستقبل؟

- نسعى لتطوير الشركة وزيادة حصتها السوقية من خلال إستخدام أدوات معينة وأساليب متطورة كما نحرص على الإستثمار في مختلف أدوات النجاح في مقدمها المنتجات المبتكرة، توسيع قاعدة أفراد المبيعات من ٢٥٠ حالياً الى ٦٠٠ خلال نهاية العام، تحسين البنية التحتية وخدمة العملاء، الى جانب اعتماد نظام تكنولوجيا

GlobeMed
Egypt



**YOUR SERVICE
OUR MISSION**

Peter Magdy**(Managing Director - Sarwa life):**

The insurance gap is big in the Egyptian market and the Egyptian Insurance Supervisory Authority is one of the leading in the region

Sarwa Life is a pioneer & leading provider of consumer and structured finance solutions in Egypt, offering a range of corporate- and consumer-focused products and services under its own brands in addition to producing white-labeled solutions for major Egyptian corporations. Sarwa uses its expertise in deploying funds and generating liquidity to develop financial solutions for its clients, seeking out and leveraging opportunities in underdeveloped financial segments, resulting in increased financial inclusion. Sarwa's talented team of more than 1,000 employees is a key pillar to its success. In order to maintain its position at the leading edge, it constantly invests in its people, trusting that its development as a company comes hand in hand with their own. Al Bayan Magazine met Peter Magdy, Managing Director of Sarwa Life and following is the interview conducted.



*** What is your comment about the theme of the Rendez-vous "Profitability in insurance industry: mind the gap"?**

- This is different from the perspective of the general and life insurance but generally speaking the gap is definitely big in the Egyptian market; yet, with the introduction of technology in the coming three years, I believe that in one of the conventions that we will be attending within the couple of years, this gap will be much less.

*** The Egyptian Insurance Supervisory Authority and the insurance services in Egypt are one of the best in the Arab world. How do you adapt to the authority's requirements and are there any specific demands?**

- The regulatory is one of the leading in the region because of the tight regulation specifically on proactive basis. As insurance companies, we could have encountered many problems with respect to the unbalanced economy that took place for the passed five years but not any single insurance company got impacted especially the shareholders and this shows that they are very strong in what they are doing.

*** Mergers and acquisitions are increasing worldwide, while we are seeing a revenue trend in Egypt. Do you think the local market needs more investments in the insurance sector?**

- In Egypt, the market has the tendency to attract new players. If you look at the Lebanese market, the population is about 4 million and the number of insurance companies is exceeding 50 whereas in Egypt, there is about hundred million population with 34 insurance companies, so we still have a very big space to assume even more players. That's why even prudential of the US decided to step in to the Egyptian market through Sarwa Life recently.

أحمد خليفة**(العضو المنتدب لشركة ثروة SARWA - مصر):**

متميزون بخدماتنا الإستثنائية وجدينا إطلاق منتجات جديدة خاصة بالأفراد



تسعى شركة ثروة SARWA إحدى أزرع مجموعة «ثروة كابيتال» للإستثمارات المالية الى تعزيز تواجدنا داخل قطاع التأمين، ليس من خلال تعظيم حصيلة أقساطها، برغم أهميته، لكن عبر ما يمكن تسميته بـ «الأفكار الخالقة» التي تطاول كل أنشطة الشركة.

العضو المنتدب للشركة أحمد

خليفة أشار الى تركز أعمالها على خطوط التأمين الشخصية أكثر من تلك التجارية، وكشف عن إطلاق مجموعة من المنتجات الخاصة بالأفراد، وتميز خدماتها واختلافها عن الشركات الأخرى.

■ هل لنا بلمحة عن شركة ثروة للتأمين؟

البيان - حصلنا على الترخيص النهائي لمزاولة أعمالنا في شهر آذار (مارس) من العام الحالي وبدأنا ممارسة انشغال التأميني في السوق المصرية منذ ثمانية أشهر تقريباً، وتتركز أعمالنا على خطوط التأمين الشخصية أكثر من تلك التجارية نظراً لوجود فرص أوسع في السوق في هذا المجال. وأكثر ما تتميز به الشركة هو التحول الرقمي نظراً لاهتمامنا الكبير بقطاع التكنولوجيا وتركيز إستثمارنا على أنظمة تكنولوجيا المعلومات.

■ هل تستهدفون خطوطاً تأمينية معينة؟

- كلا، حصلنا على ترخيص لمزاولة جميع أنواع التأمينات العامة ولكننا سنركز أكثر على الخطوط الشخصية باعتبار ان الهوامش أعلى في التأمينات من هذا النوع، بالإضافة الى وجود فئات إجتماعية واسعة في السوق المصرية لم يشملها التأمين. ونتمنى الوصول الى أكبر عدد من العملاء كوننا أطلقنا مجموعة من المنتجات الخاصة بالأفراد، حيث ان البعض منها جديد في السوق المحلية.

خدمات مميزة

■ كيف تتمكنون من إقناع العملاء بشراء بوالص تأمين عبر شبكات الإنترنت؟

- حتى الآن لم نبدأ عمليات بيع الوثائق إلكترونياً فنحن في صدد إستكمال الإجراءات النهائية الخاصة بهذه الخطوة، ولكن الوثائق والخدمات التي نقدمها مختلفة تماماً، سواء على مستوى سرعة الإصدار أو خدمة التعويضات وهي مميزة جداً ومختلفة عن الشركات الأخرى في مجال التأمينات الشخصية.

وبالنسبة للتأمين على المركبات فإننا نوفر مميزات عديدة مبنية على التعاون مع معظم مراكز ووكالات الكدمات في مصر.

■ كيف تقومون أداء الشركة خلال الأشهر الأولى من عملها؟

- نعمل ضمن الخطة الموضوعية وقد نجحنا في تحقيق الأرقام المستهدفة، ونحن متفائلون بالنتائج المحققة ونطمح للأفضل. ■

RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM



محمد عبد الرسول

(العضو المنتدب لشركة أورينت ORIENT - مصر):

توقع موجة دمج واستحواذ في ما بين الشركات بعد تطبيق

المعايير المحاسبية IFRS9 و IFRS17

رأى العضو المنتدب لشركة أورينت ORIENT محمد عبد الرسول ان الفجوة التأمينية تكمن في عدم وصول التأمين الى كل طبقات المجتمع، وطمان الى ان هيئة الرقابة المالية والحكومة في مصر اتخذتا خطوات في شأن تطبيق منظومة الشمول المالي، معتبراً ان إغلاق الفجوة يتطلب وقتاً طويلاً ومجهوداً مكثفاً نظراً لضرورة ردها بالوعي والتعليم والأساليب التكنولوجية، مستبشراً خيراً في إغلاق هذه الفجوة داخل مصر بعد انطلاق الأخيرة في تطبيق التأمين المتناهي الصغر، ومنظومة الشمول المالي، منوهاً بما تؤديه هيئة الرقابة المالية في مجال إثراء قطاع التأمين، معولاً على ما لحظه قانون التأمين الجديد من تأميمات إلزامية سيكون لها الأثر الإيجابي على الوعي التأميني وحجم أقساط وتغطيات التأمين، كاشفاً عن حصول الشركة على أعلى تصنيف إئتماني في مصر وأفريقيا وهو تصنيف القوة المالية (EXCELLENT) A.

المصرية لا يمكن تحديد خطوات الاستحواذ أو الإحتياج لها حالياً، ولكن بعد تطبيق المعايير المحاسبية الجديدة IFRS9 و IFRS17 ستبرز معادلات مختلفة تماماً لشركات التأمين مما سيوضح مدى الإحتياج للدمج والاستحواذ.

الحصول على أعلى تصنيف إئتماني في مصر

■ ضربت كوارث طبيعية مختلف مناطق العالم. هل لمستم تشدداً على مستوى تجديد إتفاقيات إعادة التأمين وفي أي فروع؟

– بالتأكيد ومن الواضح ان سوق إعادة التأمين العالمية في تغير، مثال لذلك تغير الأسعار وال RETROCESSION، أما في السوق المصرية فلا توجد كوارث طبيعية كثيرة ولكن نحن جزء من سوق إعادة التأمين العالمية، لذا نرى أنه يجب اختلاف مفهومنا وتصورنا لتأمين الأخطار الطبيعية وخصوصاً الزلازل والفيضانات والسيول، ولكن حتى الآن لم نتأثر تأثراً كبيراً وبالطبع مع تغيير سوق إعادة التأمين يجب أخذ الإحتياطات اللازمة، والجدير بالذكر ان سوق التأمين المصرية حالياً بدأت إنشاء مجمع لتأمين الأخطار الطبيعية ولكن نرى ضرورة وجود قسط وخاصة في وثائق الحريق والهندسي لتغطية الأخطار الطبيعية، وليس جزءاً من أقساط الحريق والهندسي، مما سيشكل مورداً للمجمع لشراء ال RETROCESSION.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

– نحن في شركة أورينت للتأمين التكافلي مصر كسابق عهدنا نطور من سنة الى أخرى وأرقام الشركة تتزايد سنوياً، دائماً نبترك حلولاً ومنتجات تأمينية جديدة ولكن أكبر إنجاز حدث للشركة في ٢٠١٩ هو حصول الشركة على أعلى تصنيف إئتماني في مصر وأفريقيا وهو تصنيف القوة المالية (EXCELLENT) A وتصنيف إئتماني طويل الأجل A+، وكلاهما بنظرة مستقبلية مستقرة من مؤسسة التصنيف الإئتماني العالمية A.M.BEST. ■

هذا القانون مع جميع رؤساء شركات التأمين في مصر قبل إصداره، هذا القانون سيكون له إثراء كبير للقطاع، من أهم ما جاء في هذا القانون زيادة رأس مال الشركات مما سيزيد الملاءة المالية للشركات ويعطي لها الحق في الإكتتاب في أخطار أكبر وستكون شركات الرعاية الصحية تحت إشراف الرقابة مما سوف ينعكس بالإيجاب على قطاع التأمين الطبي، ومن أهم ما جاء في القانون التأمينات الإلزامية كما ذكرنا مسبقاً ووجودها سوف ينعكس بالإيجاب على الوعي التأميني وحجم أقساط وتغطيات التأمينات لمختلف شرائح المجتمع المصري، لذا نشكر هيئة الرقابة المالية على دورها الكبير في تطوير قطاع التأمين في الفترة الأخيرة وبالطبع شركات التأمين تستفيد من هذا الدور حتى إن وجدت سياسات رقابية أقوى فهذا سينعكس على الشركات والقطاع بأكمله بالإيجاب.

طرح منتجات تأمينية جديدة

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهها معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– للإجابة على هذا السؤال يجب علينا زيادة نسبة أقساط التأمين مقابل إجمالي الدخل القومي، لأن الإقتصاد المصري حالياً يعتبر من أكبر الإقتصادات نمواً في المنطقة، وبالتالي هذا النمو ينعكس على التأمين ولكن ما زلنا نعانى غياب الوعي التأميني ونسبة أقساط التأمين لإجمالي الدخل القومي، ولزيادة الإستثمارات في قطاع التأمين يجب عدم التفكير فقط في دخول شركات جديدة ولكن يجب التفكير في ما سوف تضيفه هذه الشركات للسوق إما عن طريق طرح أنواع تأمينية جديدة، أو الوصول لأساليب تكنولوجية حديثة للوصول لمختلف شرائح المجتمع ودخول شرائح جديدة من المجتمع في منظومة التأمين، نرى ان السوق المصرية كبيرة وتستوعب ولكن يجب ان تكون أكبر من ذلك لتستوعب الإستثمارات الجديدة، بالنسبة لحالات الدمج والاستحواذ في العالم نرى ان في السوق

■ موضوع الملتنقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

– بالطبع يوجد فجوة تأمينية في العام وفي الخاص، وهذه الفجوة تكمن في عدم وصول التأمين لكل طبقات المجتمع. فالتأمين دائماً يعتمد على الوعي التأميني والثقافي للدول وبالتالي توجد فجوة، فالتأمين خصوصاً في دول العالم الثالث لا يصل لفئة كبيرة في المجتمع وهي غالباً الفئة الأكثر احتياجاً للتأمين، وبالنظر الى مصر كمثال في الوطن العربي فهي دولة تعداد سكانها يتعدى الـ ١٠٠ مليون وفي اعتقادي التأمين يصل الى ١ في المئة فقط من السكان، ولكن هيئة الرقابة المالية في مصر والحكومة المصرية اتخذتا خطوات مهمة في هذا السياق بتطبيق منظومة الشمول المالي، بمعنى وجود تمويل وتأمين وأنشطة مالية أخرى لتصل الى شرائح المجتمع المختلفة، وخصوصاً الشريحة الأكثر فقراً، إغلاق هذه الفجوة يتطلب وقتاً طويلاً ومجهوداً مكثفاً فهي تعتمد في الأساس على تغيير ثقافة المجتمع وتطلب وعياً وتعليمياً وأساليب تكنولوجية مختلفة. لكن مصر بالفعل بدأت في اتخاذ خطوات لإغلاق هذه الفجوة مثل تطبيق التأمين متناهي الصغر، وكذلك منظومة الشمول المالي مما سينعكس إيجاباً على سوق التأمين في مصر. وبالطبع هذه الفجوة تؤثر على أعمالنا فلماذا صغرت هذه الفجوة كلما زاد حجم أعمال شركات التأمين وبالتالي حجم أقساطها.

قانون يثري القطاع

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

– نرى ان هيئة الرقابة المالية تقوم بدورها على أكمل وجه، وخاصة في الفترة الأخيرة حيث تقوم بتحركات مهمة وإثراء كبير لقطاع التأمين، وثمة قانون جديد للتأمين على وشك التطبيق في انتظار موافقة البرلمان وقد قامت الهيئة مشكورة بمناقشة

د. عادل موسى (رئيس شركة دلتا للتأمين DELTA - مصر):

فرص في السوق المحلية ونؤيد دخول المزيد من شركات التأمين إليها

نجحت شركة دلتا للتأمين DELTA في تحقيق الأهداف كافة التي خططت لها نتيجة للجهد المتميز والفكر المتطور اللذين تنتهجهما الشركة، وكان لاستقطاب العناصر المتميزة الموهوبة ذات الخبرة، سواء كانوا تنفيذيين أو أخصائيي تأمين واحد من أهم ملامح إعادة الهيكلة التي مكنت الشركة من أن تواكب التطورات العالمية في صناعة التأمين.

رئيس مجلس الإدارة الدكتور عادل موسى لفت الى وجود فرص في السوق المصرية بموازاة تطور الإقتصاد الوطني ونموه بسرعة قياسية، وقدر دور هيئة الرقابة في مجال تنظيم السوق التأمينية وضبط إيقاعها، مؤكداً دخول المزيد من الشركات الى السوق المحلية المفتوحة، عارضاً لنمو حجم أعمال الشركة وأرباحها.



بحيث ان عدد وثائق التأمين على الحياة في مصر محدودة جداً مقارنة بعدد السكان، في حين ان سوق التأمين في مصر مفتوحة والإقتصاد يحقق معدلات نمو وبعده ذلك عامل جذب للمزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

- قمنا بعملية إعادة هيكلة متكاملة للشركة على المستويات كافة، سواء في الإكتتاب أو في مجال التكنولوجيا والإستثمار مما انعكس إيجاباً على أدائها وتحققها خلال الأشهر التسعة الماضية معدلات نمو بلغت ٤٠ في المئة في حجم الأعمال و٣٥ في المئة على مستوى الأرباح. ■

- تعد هيئة الرقابة المالية من الأنشطة على مستوى المنطقة، والدليل على ذلك حجم القرارات والقوانين واللوائح التي أصدرتها خلال العام الماضيين، فضلاً عن عملية تنظيم السوق وضبط إيقاعها، وكل ذلك إنعكس بطريقة إيجابية على السوق في اتباعها القواعد السليمة، سواء في عمليات الإكتتاب والإصدار أو العلاقات مع المؤمن لهم.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- نؤيد دخول المزيد من شركات التأمين الى السوق المصرية، ولكن تحديداً الشركات العاملة في مجال تأمينات الحياة باعتبارها تشكل قطاعاً نامياً

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- تحدّد الفجوة التأمينية في مصر التوجهات المستقبلية للتأمين ومدى تحقيقه لمعدلات نمو، وعموماً هناك فرص عديدة لنمو قطاع التأمين والذي هو بمثابة مرآة لمعدلات النمو في الإقتصاد المصري، بحيث تشير التقارير الدولية الى ان الإقتصاد المصري من أسرع الإقتصادات نمواً في المنطقة ولهذا انعكاس مباشر على القطاع التأميني.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة النازمة وهل من مطالب محددة؟

UIC United Insurance Company
www.uic.com.sy
رباعي 5046

سوا منقوى





عاطف سعيد الزبيق (العضو المنتدب لشركة دلتا لتأمينات الحياة DELTA LIFE - مصر):

دور بارز لهيئة الرقابة في تطوير عملية تسويق الشركات المصرية

تقدم شركة دلتا لتأمينات الحياة DELTA LIFE للمجتمع المصري مجموعة من الخطط المالية والتأمينية لحماية الفرد والأسرة من خلال فريق عمل مدرب باحترافية من خلال منظومة علمية وإدارية يقوم عليها ٦٠ ٤ من المختصين في علوم الإدارة والفنيين المتخصصين في علوم تأمينات الحياة عن طريق ١٥ فرعاً.

العضو المنتدب للشركة عاطف سعيد الزبيق أوضح ان هناك خمسة مشاريع قوانين لتنظيم قطاع التأمين معروضة أمام مجلس الشعب، معتبراً ان لهيئة الرقابة دوراً بارزاً يمكن ان تؤديه على صعيد تطوير عملية تسويق منتجات الشركات المصرية، مبيناً قدرة السوق المصرية الاستيعابية للشركات الجديدة، عارضاً للنتائج المحققة خلال العام الماضي والأربعة أشهر الماضية من العام الجاري.

التأمين المصرية للوصول الى الأهداف المطلوبة ولهيئة الرقابة على التأمين دور بارز في هذا المجال.

قدرة استيعابية لسوق المصرية

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟
- تعد السوق المصرية من الأسواق الكبرى وتتمتع بالقدرة على استيعاب المزيد من الشركات. في حين أن أعداد المواطنين الذين يمكن ان يمتلكوا وثائق تأمين على الحياة يقارب عددهم المئة مليون شخص. مع الأخذ بالإعتبار ان النهضة التي تشهدها السوق المصرية والمشروعات العمرانية تحتاج الى التأمين. من هنا فإن للسوق القدرة على استيعاب شركات جديدة.

٣٦ في المئة نمواً بالأرباح

■ ما هي آخر المستجدات في شركتكم؟
- نجحت شركتنا في تحقيق الأهداف الموضوعية مع تسجيل نمو بنسبة ٣٠ في المئة عن الخطة الموضوعية، في حين ارتفعت الأرباح مقارنة بالعام الماضي بنسبة ٣٦ في المئة، بالإضافة الى تحقيق نمو في مختلف المؤشرات بنسبة ٥٠ في المئة في الأشهر الأربعة الأولى من السنة المالية ٢٠١٩.

وضع قطاع التأمين جيد

■ تعد هيئة التأمين في مصر من الأفضل عربياً، هل تتمكنون من التجاوب مع متطلباتها، وهل لديكم أي مطالب معينة ترفعونها؟

- تقوم الهيئة بالإطلاع على متطلبات السوق وتعمل على إدخالها في التشريعات، وحتى الآن هناك خمسة مشاريع قوانين معروضة على مجلس الشعب وسيجري اختيار التعديلات المناسبة وعرضها عليه، بالإضافة الى القرارات التنظيمية التي اتخذتها الهيئة، في حين ان هيئة التأمين وضعت مشروع التعديلات ويعد ممتازاً جداً لهذه الفترة. وعموماً قطاع التأمين المصري في وضع أفضل لناحية خضوعه للرقابة والإلتزام بالقوانين، مقارنة بما كان عليه في المراحل الماضية.

تطوير عملية التسويق

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟
- مما لا شك فيه وجود فجوة الحماية التأمينية لذا لا بد من زيادة الدخل الإجمالي للأساط، في حين توجد فجوة كبيرة بين الدول، بحيث ان العديد من الدول الإفريقية باتت أكثر تطوراً لذا يجب التركيز على تطوير عملية تسويق منتجات



من اليسار: فهد الحصني ونبيل حجار



من اليمين: ابراهيم عبد الشهيد وأحمد مرسي



من اليسار: ماهر عواد وعبد المجيد الشريف



احد اجتماعات PLATINUM RE



أركان AJIG



A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

محمود حنفي

(العضو المنتدب لشركة ليبانو سويس تكافل (LIBANO SUISSE TAKAFUL):



سنطلق منتجاً موجهاً للأفراد

وسنعمل المنتجات الخاصة بالتأمين عبر المصارف

تمكنت شركة LIBANO SUISSE TAKAFUL EGYPT من تحقيق العديد من الأولويات في صناعة التكافل. وهي أول مشغل تكافل يقدم خطة مرتبطة بوحدة الإستثمار وأول من أطلق خطة طبية باستخدام بطاقة طبية خالية من المتاعب، وكذلك أول مشغل تكافل يقدم مكافأة ولاء من خلال منتجات التكافل لديها، إضافة الى العديد من الإنجازات العظيمة التي خدمت عملاءها وأصحاب المصلحة الرئيسيين بشكل جيد.

العضو المنتدب للشركة محمود حنفي رأى ان هناك قدرات كامنة تساعد على نمو سوق التأمين المصرية، وان تعويض الفجوة التأمينية يتطلب جهداً مضاعفاً من قبل الشركات، متوقعاً ازدياد عدد الشركات في السوق نظراً لحاجة الأخيرة إليها وتحديداً المليئة منها، متطلعاً الى تموضع الشركة ضمن قائمة أفضل خمس شركات تكافلية في السوق المحلية خلال السنوات الثلاث المقبلة، واعداً بإطلاق منتج طبي وتفعيل المنتجات الخاصة بالتأمين عبر المصارف.

حققتنا أعلى معدل زيادة في السوق

■ هل تعتقدون أنكم كشركة تأمين تكافلي احتلتم مكانة مرموقة في السوق المصرية؟

- بالتأكيد، فلغاية العام الماضي كنا نحتل المرتبة الثامنة على مستوى جميع الشركات. ونأمل ان نصل الى المرتبة السادسة خلال هذا العام كما نتطلع خلال السنوات الثلاث المقبلة لأن نكون ضمن قائمة أفضل ٥ شركات تكافلية في السوق المحلية، خصوصاً أننا حققنا زيادة في الأقساط العام الماضي بنسبة ٦٧ في المئة من ١٢٥ مليون جنيه الى ٢٠٧ ملايين جنيه وهو أعلى معدل زيادة في السوق، كما ان نتائجنا خلال هذا العام جاءت أفضل من العام الماضي ونتوقع تحقيق أرباح كبيرة، بالإضافة الى ذلك، وضعنا برنامجاً جديداً خاصاً بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، كما سنطلق منتجاً طبياً فريداً، ونتفاوض حالياً مع مصرفين من أجل تفعيل منتجاتنا الخاصة بالتأمين عبر المصارف. ■

تجاوبوا معنا بصورة دورية، ولمسنا تنسيقاً أكثر من السابق لكن مطلبنا على أن القرارات تصدر بسرعة كبيرة في وقت تحتاج آلية التنفيذ الى وقت أطول.

توقع زيادة عدد الشركات

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

- في اعتقادي أنه مع الإستقرار الأمني والإقتصادي في مصر، فإن من المتوقع ان يزداد عدد شركات التأمين في السوق، خصوصاً ان تعداد مصر السكاني يصل الى حوالي مئة مليون نسمة، وبالتالي الإمكانيات متوافرة بشكل كبير. لذا، فالسوق ما زالت تحتاج عدداً أكبر من الشركات، لا سيما في فرعي التأمينات العامة والتأمين على الحياة، ومع قرار الهيئة بزيادة رأس مال الشركة الى ١٥٠ مليون جنيه، فإن ذلك سيجعل الشركات القوية من الناحية المادية هي التي تفتح فروعاً لها وليس مجرد أي شركة عادية أخرى.

جهد مضاعف لسد الفجوة

■ موضوع الملتي هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

- أرى ان موضوع فجوة الحماية التأمينية إيجابي، إذ ان هناك قدرات كامنة تساعد على نمو السوق بشكل كبير. من جهتنا ركزنا على موضوع الشمول المالي والمناطق غير المستغلة بالشكل اللازم بهدف تعويض الفجوة الحاصلة التي تعد كبيرة جداً، والتي تحتاج الى جهد مضاعف من قبل شركات التأمين ومن الإتحاد والهيئة، فضلاً عن التكااتف والتعاقد بين الشركات.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

- كانت للقانون الجديد الموحد الصادر عن الهيئة والمتعلق بالتأمين التكافلي ردود أفعال إيجابية ونظم الموضوع بشكل كبير، والقائمون على الهيئة

Together, We Unlock Potential

Willis Towers Watson RE Egypt

Address: 3, Al Mansour Mohamed St.,
Zamalek, Cairo, 1158, Egypt

Tele: +202 2737 3411/33

Email: info@gsegypte.com

www.willistowerswatson.com

Willis Towers Watson 

Willis Towers Watson RE Egypt : Registered with Egyptian Financial Supervisory Authority (EFSA) - Reinsurance Broker

مدحت صابر (AROEPE PROPERTIES & LIABILITIES):

نسعى لطرح منتجات جديدة وجعل الشركة ذات شخصية مصرية بنكهة لبنانية



العضو المنتدب لشركة أروپ لتأمينات الممتلكات والمسؤوليات AROPE PROPERTIES & LIABILITIES مدحت صابر أكد وجود فرص للنمو في السوق المصرية لأبد من استغلالها تحقيقاً للربحية، ورأى في عمليات الدمج والاستحواذ ما بين شركات التأمين بروزاً لكيانات ضخمة قد يكون صحيحاً لإحداث توازن في السوق، كاشفاً عن السعي لجعل الشركة ذات شخصية مصرية بنكهة لبنانية مع طرح منتجات جديدة، لافتاً الى تحقيق صافي ربح بقيمة ٢٣ مليون جنيه في ٢٠١٨.

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

– تعني الفجوة التأمينية ان هناك قدرات وإمكانيات في السوق غير مستغلة بالشكل المطلوب من أجل استقطاب واستهداف فئات وشرائح أوسع من أفراد المجتمع. كما هناك فرص للنمو في السوق المصرية عبر جذب رؤوس أموال وإنشاء شركات لا بدّ من استغلالها لكي تتمكن من تحقيق النمو المطلوب والربحية المرجوة.

إجراءات تتماشى والمتطلبات

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– تعد عمليات الدمج والاستحواذ صحيحة لأنها تساعد على إيجاد توازنات في السوق، والقانون الجديد المقترح رفع الاحد الأدنى لرأس المال يتناسب مع متطلبات العمليات التأمينية.

■ ما هي الإستراتيجية التي تتبونها في شركتكم؟

– تسلمت زمام الأمور في الشركة اعتباراً من الأول من شهر أبريل (نيسان) من العام الحالي وتم وضع سياسة تسويقية للشركة تتناسب مع احتياجات السوق المصرية، لذا نسعى الى جعل الشركة ذات شخصية مصرية بنكهة لبنانية، من خلال توحيد عمل فريق الشركة ووضع إجراءات وسياسات واضحة تتماشى ومتطلبات السوق، فضلاً عن طرح منتجات جديدة، خصوصاً ان تركيزنا منصب على قطاع التجزئة.

■ كيف تقوّمون نتائجكم خلال عام ٢٠١٩؟

– حققنا صافي أرباح بقيمة نحو ٢٣ مليون جنيه في عام ٢٠١٨، وقد قامت الشركة بعمل التسويات المتعلقة بالتأمينات الإلزامية طبقاً للقانون مع مراعاة البعد الإنساني للعاملين. ■

علي السيسي (AROEPE LIFE):

الشركات المصرية تمثل لمتطلبات الهيئة الناظمة لمعرفتها المسبقة بالقوانين



العضو المنتدب لشركة أروپ لتأمينات الحياة AROPE LIFE علي السيسي سلط الضوء على المشكلة المزمنة التي تعيق تطور قطاع التأمين المصري والمتمثلة بنشر الوعي التأميني والصعوبات التي تعترضه، وأشار الى تمتع الشركات المصرية بالمعرفة المسبقة بالقوانين والتي تساعدها على الإمتثال لمتطلبات الهيئة الناظمة، لافتاً الى ان السوق المصرية بحاجة الى شركات جديدة أسوة بما هي عليه دول الجوار، مذكراً بفرص هذه السوق الواعدة.

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

– يعاني قطاع التأمين في مصر منذ فترة طويلة نقصاً في الوعي، مع العلم ان جميع المؤتمرات وورش العمل التي تعقد تدعو الى قيام شركات التأمين والهيئات بنشر الوعي التأميني لدى المواطنين، بحيث ان هذه المشكلة حاضرة في مختلف فروع التأمين، وبالتالي فإن الفجوة التأمينية التي نعيشها لا تعود الى الطلب الكبير على التأمين، في وقت لا تملك الشركات القدرة لتلبية هذا الطلب.

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي. كيف تتأقلمون مع متطلبات الهيئة الناظمة وهل من مطالب محددة؟

– بالنسبة اليانا لا توجد مطالب محددة من قبل الهيئة الناظمة، ولدينا خبرة سنوات في التعامل معها. في نهاية الأمر هناك قانون يحكم الشركات ويقي على الهيئة الإشراف على أداء هذه الشركات بموجب القانون، وبطبيعة الحال تتمتع الشركات بمعرفة مسبقة بالقوانين تساعدها على الإمتثال لمتطلبات الهيئة.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

– تعي الشركات الجديدة في السوق المصرية ان هناك شهية لاستقطاب المزيد منها، بحيث ان عدد شركات التأمين في السوق المصرية أقل من تلك الموجودة في مملكة البحرين، مقارنة بحجم السوق وعدد السكان. كما ان عدد الشركات في السوق المصرية أقل من معظم الأسواق المجاورة مثل الإمارات العربية المتحدة ولبنان وغيرها من الدول، وهذا دليل وجود مساحة واسعة للشركات الجديدة لاستثمار الفرص المتاحة في السوق المصرية، وبالتالي فإن صناعة التأمين عبارة عن استثمار طويل الأمد يتطلب الإنتظار والصبر لتحقيق عوائد مالية.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم؟

– لدى الشركة خطة توسعية على مستوى المنتجات وتوسيع شبكة الفروع، فضلاً عن عملها لتسجيل نتائج جيدة خلال الفترة الحالية. ■

هشام السيد

(رئيس شركة كاش ليس بلس CASH LESS PLUS - مصر):

نعمل على جعل جميع خدمات التحصيل رقمية



تنشط شركة كاش ليس بلس CASH LESS PLUS في قطاع الخدمات اللوجستية والتحصيل الإلكتروني، وتعتزم تعيين عدد من العاملين السابقين بمناقص شركات التأمين لدى مكاتب المرور، وفقاً لتعاقد سابق مع الجمعية المصرية لتفعيل خدمة التحصيل الإلكتروني لوثائق التأمين الإجباري باستخدام الأنظمة الإلكترونية.

رئيس مجلس إدارة الشركة هشام السيد قدمها على أنها متخصصة في تطوير البنية التحتية والتكنولوجيا والتطبيقات والبرمجيات، وشدد

على جعل جميع خدماتها رقمية، مولياً أهمية بالغة للبيانات المتعلقة بوثائق التأمين وضرورة ان تكون دقيقة وشفافة، متوقعاً ان ترتفع قيمة عوائد الشركات والدولة مع التطبيقات التكنولوجية لتحصيل الأقساط.

■ هل لنا بلحة عن سيرتكم الذاتية، وماذا عن نشاط الشركة؟



عملت بشركات عالمية في مجال تكنولوجيا المعلومات لمدة اثني عشر عاماً حتى أصبحت المدير الإقليمي وحصلت عام ٢٠٠٧ على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من الأكاديمية العربية، حيث تخصصت في مجال تطوير البنية التحتية والتكنولوجيا والتطبيقات والبرمجيات وتمتلك مجموعة من الشركات في عدة مجالات مختلفة في التكنولوجيا والتسويق واللوجستية والتصنيع وفي عام ٢٠١٧، تأسست شركة CASH LESS PLUS وهي شركة مساهمة مصرية، جميع مساهميتها من المصريين ويبلغ رأسمالها مئة مليون جنيه وتتمثل رؤيتها بكيفية أتمتة جميع الخدمات التي تخدم المواطن، بحيث تساهم في توفير الوقت والمجهود، خصوصاً ان المستقبل هو للتكنولوجيا، وكانت الشركة قد أبرمت عقداً مع الجمعية المصرية وإدارة نظم المرور لتفعيل خدمة التحصيل الإلكتروني لوثائق التأمين الإجباري على المركبات بمصر باستخدام أنظمة الدفع الإلكتروني، وذلك بربط قاعدة بيانات الإدارة العامة لنظم المرور وقاعدة بيانات «كاش لس بلس» مع الجمعية، بناء على المناقصة العامة التي تمت في هذا الشأن. لكن خلال الأشهر المقبلة، سنتجاوز مسألة التأمين الإجباري الى مجالات أخرى في قطاع التأمين حيث سنقوم بتحسين وتفعيل هذه المجالات من الناحية التكنولوجية، كما ان هناك العديد من الخدمات التي تقدم الى المواطن ما زالت تتم باعتماد الطرق التقليدية، لذا سنعمل على جعل جميع الخدمات رقمية.

■ ما هي القيمة المضافة التي تقدمونها الى السوق؟

إن قيمة الشركة لا تتمثل فقط في تقديم الخدمات اللوجستية والتحصيل، بل إن صحة البيانات المتعلقة بالوثائق أصبحت دقيقة، كما ان العوائد ازدادت بالنسبة الى الشركات والدولة خصوصاً انه كانت تحدث أخطاء من قبل القائمين على هذه الوثائق. لذا، من خلال تطبيق التكنولوجيا الملائمة ستزداد عوائد الشركات وهيئة الرقابة المالية. الجدير ذكره انه وفقاً للقانون المصري، يتم فرض التأمين الإجباري على المركبات بمجرد حصول صاحب المركبة على رخصة قيادة. ■

رضا فتحي احمد

(الرئيس والعضو المنتدب لشركة المهندس للتأمين MIC):

سنطلق أربع وثائق عبر شبكة الإنترنت ومنتجاً جديداً أول من نوعه في الشرق الأوسط



تواصل شركة المهندس للتأمين MIC نجاحاتها وإنجازاتها المشرفة التي صنعتها خدمة للاقتصاد القومي من خلال التغطيات التأمينية المتعددة والمبتكرة.

رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في الشركة رضا فتحي احمد وصف المنافسة في السوق المصرية بالسعرية أسوأ بما تعانيه معظم الأسواق العربية، كاشفاً عن قرب إطلاق أربع وثائق عبر شبكة الإنترنت.

■ موضوع الملتقى هو «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين». الى أي مدى تؤثر الفجوة في أعمالكم وما الحلول بنظركم؟

باتت هناك فجوة كبيرة في القطاع نتيجة المنافسة الحادة في ما بين النتائج التقنية والاسعار، في حين اضعفت المنافسة السوقية سعرياً أكثر منها فنية وهذا ما سيؤثر سلباً على الشركات، خصوصاً الجديدة منها التي لا تملك القدرة المالية الكافية للمنافسة، وهذه المشكلة تعانيها معظم الاسواق العربية وليس فقط السوق المصرية.

■ تزداد حالات الدمج والاستحواذ في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهها معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الإستثمارات في قطاع التأمين؟

قامت مؤخراً هيئة الرقابة على التأمين بسحب رخصة شركة التأمين المتحدة وحتى الآن الامور جيدة، كما تعمل الهيئة بأسلوب احترافي وتمتلك القدرة للسيطرة على السوق وتتخذ الاجراءات المطلوبة لتنظيم القطاع، وفي رأيي تنظيم هذا الملتقى مهم جداً للسوق كونه يطلق التحذيرات لمعظم شركات التأمين في مصر بأن المنافسة باتت سعرياً وبعيدة عن النقاط الفنية وهذا مؤشر مهم جداً. ■ ما هي آخر مستجدات شركة المهندس للتأمين؟

سنبدأ بتسويق أربع وثائق عبر شبكة الانترنت انطلاقاً من أهمية مواكبة التطور التكنولوجي في العمل التأميني، كما سنتعاون مع شركة متخصصة لتسويق هذه الوثائق، فضلاً عن طرح منتج جديد اول من نوعه في الشرق الاوسط. الى ذلك حققت شركتنا معدلات مرتفعة ونمواً كبيراً في حجم الاقساط المكتتبه والأرباح. ■

عمرو الشيمي (العضو المنتدب لشركة كيوان بي الأهلي لتأمينات الحياة):



نطالب بزيادة الإعفاء الضريبي للمؤمن لهم

أفصح العضو المنتدب لشركة كيوان بي الأهلي لتأمينات الحياة QNB AL AHLI LIFE عمرو الشيمي عن وجود فرص نمو كبيرة لشركات تأمينات الحياة بالسوق المصرية في ضوء البيانات والاحصائيات التي صدرت مؤخراً والتي تشير إلى نمو مرتفع في أقساط شركات تأمينات الحياة، حيث تشير البيانات الرسمية الصادرة عن الهيئة العامة للرقابة المالية إلى استحواذ شركات تأمينات الحياة على ٥٣٪ من الأقساط التي حصلها سوق التأمين في الفترة من يناير حتى نهاية سبتمبر من العام ٢٠١٩ ليصل نصيبها من تلك الحصيلة ١٣,٧ مليار جنيه، مقابل ١٠,٧ مليار جنيه عن الفترة نفسها من العام السابق بمعدل نمو بلغ ٢٩٪.

ظل كبير حجم السوق والتعداد السكاني والاقتصاد، فضلاً عن المشروعات القومية الكبرى التي تقبل الحكومة على تنفيذها والتي تتطلب تغطيات تأمينية ضخمة يمكن أن تكون جاذبة للشركات العالمية.

بالإضافة إلى المؤشرات الاقتصادية الحالية والتي تدعم السوق المصرية نحو جذب استثمارات أجنبية لتأسيس عدد من الشركات الجديدة بدلاً من الدخول في عمليات دمج واستحواد، نظراً لأن السوق ما زالت قادرة على استيعاب عدد أكبر من الشركات.

ما تم تحقيقه

■ ما هي آخر المستجدات ونتائج العمليات بشركتكم وكيف تتوقعون ان تكون نتائجكم المستقبلية؟

– استطاعت الشركة ولله الحمد ان تنهي العام بنجاح كبير محققة أرباحاً صافية وصلت الى ١٧٠ مليون جنيه، بالإضافة إلى مضاعفة عدد فريق المبيعات في الشركة والتركيز على التوسع أكثر في مجال التأمين البنكي.

وكعادتنا قمنا بطرح منتجات جديدة بالسوق المصرية وتقديم خدمات تأمين غير تقليدية حيث طرحنا منتجاً يخص مرض سرطان الثدي خلال شهر التوعية بسرطان الثدي الموافق أكتوبر من كل عام وذلك لرد الجميل للمرأة المصرية، ويساعد ذلك على زيادة الاهتمام بهذا المرض وتقديم الدعم اللازم للتوعية بخطورته والإبكار في الكشف عنه وعلاجه، فضلاً عن تزويد المصابات به بالرعاية المخففة لوطأته.

كما نقوم حالياً بدراسة إمكانية طرح بعض المنتجات الجديدة التي تهدف إلى تلبية احتياجات المواطن المصري في ظل التغييرات التي طرأت على السوق المصرية. ■

قدمنا أول منتج مختص بتغطية مرض سرطان الثدي لدعم المرأة

التشريعية والرقابية في مجال التأمين وتنمى له المزيد من التوفيق في أداء رسالته في تطوير منظومة التشريعات وتبني سياسات واستراتيجيات فعالة لتطوير الأسواق المالية غير المصرفية وتحقيق التنمية المستدامة.

مع العلم ان الهيئة العامة للرقابة المالية ترنو الى ان تكون السوق المصرية ممتثلة للأسواق الأوروبية من خلال تحديث التشريعات والمعايير المحاسبية والفنية ونطالب بزيادة الإعفاء الضريبي للمؤمن لهم بما يساهم في نمو وتقدم القطاع.

وقد طالبت الهيئة العامة للرقابة المالية مؤخراً بتكوين بعض الإدارات المختصة بموضوع الامتثال داخل الشركات وكثاً من أولى الشركات التي قامت بهذه الخطوة وقد لاقت استحساناً وتشجيعاً.

استثمارات جديدة

■ تزداد حالات الدمج والاستحواد في العالم أجمع، بينما نرى اتجاهاً معاكساً في مصر، في رأيكم هل السوق المحلية تحتاج الى مزيد من الاستثمارات في قطاع التأمين؟

– بلا شك وهذا ما أكدته مؤسسات عالمية، فقد كشفت مؤسسة موديز العالمية للتصنيف الائتماني عن أن مصر تملك فرصاً واعدة لجذب استثمارات أجنبية ضخمة في قطاع التأمين في

المؤتمر السنوي للتأمين

■ انعقد المؤتمر السنوي الدولي الثاني للتأمين بشرم الشيخ هذا العام تحت عنوان «إغلاق فجوة الحماية التأمينية لتحقيق الربحية في صناعة التأمين»، برأيكم الى أي مدى تؤثر هذه الفجوة في نشاط تأمينات الحياة وما الحلول بنظركم؟

– يتضح وجود فجوة تأمينية بنشاط تأمينات الحياة من التقرير السنوي للعام المالي ٢٠١٧/٢٠١٨ للهيئة العامة للرقابة المالية حيث بلغ عدد وثائق التأمين الفردي ١,٧ مليون وثيقة في حين بلغ عدد سكان مصر ١٠٠ مليون نسمة ومن المتوقع وصولهم إلى ١٨٠ مليون نسمة بحلول عام ٢٠٥٠ وفقاً لمعدلات الانجاب المتوقعة من جانب الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء.

لذا نسعى من جانبنا إلى سد الفجوة من خلال قنوات التسويق البنكي لما توفره من معدلات انتشار أعلى بتكلفة أقل من قنوات البيع المباشر مع التيسير على العملاء من الحصول على كافة احتياجاتهم المالية من مكان واحد.

السياسة الرقابية بالسوق

■ السياسة الرقابية على شركات التأمين وخدمات التأمين في مصر من الأفضل في العالم العربي فكيف تتأقلمون مع متطلبات الجهات الرقابية وهل من مطالب محددة؟

– صناعة التأمين تلعب دوراً حيوياً في تدعيم خطط الدولة التنموية ولها دور فعال في تجميع المدخرات في صورة أقساط وتوجيهها واستثمارها في المجالات التنموية المختلفة، علاوة على الحماية التأمينية التي توفرها تلك الصناعة لمقومات الاقتصاد. ولا نغفل جهود أقدم كيان رقابي على التأمين في المنطقة على مدى العقود الماضية في صياغة البنية

Emotional intelligence. Our secret weapon.

We see human beings before we see clients. The ambitions, the worries, the genius, the quirks. It might not appear on any spreadsheet, but it's the key to building trust and making the right decisions.

That is broking done *differently.*

Speak to us for all of your (re)insurance needs:

Lockton MENA

+971 (4) 373 8777

contact@mena.lockton.com

locktoninternational.com/mena

Lockton (MENA) Limited
Regulated by the DFSA. Commercial License No. CL0970
PB 2, DIFC, PO Box 506794, Dubai, UAE.



حفل عشاء LOCKTON



أركان LOCKTON ويظهر من اليسار: ناجي عبود، هشام رفعت، عطا الخطيب، عمر مجدي، جيرار منير ومحمد صلاح



من اليسار: نبيل حجار، رومل طباجه، جورج البيطار، نبيل قطران، مشارك، سينتيا اده، ايلي عبود، بيغي ختشادوريان وبلال الحص



من اليمين: علاء الزهيري، عبد الخالق رؤوف، غادة الزهيري، ناريمان جبور، فريال عازار، جو عازار وغسان جبور



من اليمين: عبد المجيد شريف، هلا غطمي، ناديا صالح، حسين الشريبي، محمد مظهر حماده وهيفاء شمعون



شكر للمنظمات



احمد عوض الله عبد العال مع زملائه



من اليسار: بيار سلامه، داني ضاهر، لويس صدقة، كارين شرفان وBEAT STREBEL



من اليسار: شكيب أبوزيد، غاده رجب، ماريان نبيل ومجدي فرغل



من اليسار: داني ضاهر، لويس صدقة، كارين شرفان، BEAT STREBEL وهادي رياشي



من اليسار: عمر جوده، أحمد مصطفى، محمد خليفة وخالد عبد الصادق



اركان LOCKTON مع فاطمة الزين



ماهر عواد وقرينته



مدحت صابر وقرينته



رماح أسعد و ELENA BUTAROVA



من اليمين: علي السيسي، نور هارون ووائل شكري



طاولة APEX

MERCU REINSURANCE BROKER (MRB) تكرم المشاركين في المؤتمر



غسان جبور



أشرف سلامة



من اليمين: غسان جبور وأشرف سلامة



من اليسار: ندى سلامة، راغب علامه، غاده الزهيري وناريمان جبور



الطاولة الرئيسية



أشرف، ندى ونتالي سلامة



طاولة ARB



من اليمين: علاء الزهيري، أيمن حسني وأشرف سلامة



من اليمين: أشرف سلامة، هيثم النجار وغسان جبور



من اليمين: علاء الزهيري، غسان جبور وأشرف سلامة



طاولة SUEZ CANAL INS



من اليسار: جوزف قطران، عبدالله سلطان، جون بارت وقرينته، جورج البيطار، كارين شرفان وداني ضاهر



طاولة AIN TAKAFUL



من اليمين: نبيل حجار، رومل طباجه، علاء الزهيري وجورج البيطار



طاولة DELTA INS



من اليسار: هيفاء شمعون، أدهم المؤذن ومحمد قطب



من اليمين: علي سلطان، هانيا عبد الجليل، فاضل السبع، بشار عبد الخالق، بيار سلامة، رومل طباجه وكريم اللوزي



احمد ناصف وساميه جيده



هبا فؤاد



من اليمين: ساره سالم، زياد جريديني، جهاد غانم، ابراهيم سلامه ونايله خيار تواتي



من اليمين: شربل بو فرح، محمد حرب، بيغي ختشدوريان وايلي حداد



شكر للمنظمات



طاولة AROPE



طاولة TRUST و MISR TAKAFUL



طاولة GIG TAKAFUL LIFE



صورة تذكارية لأركان EGYPT RE



من اليسار: خالد الشعراي، احمد ناصف وأيمن قنديل



ماهر عواد وقرينته



من اليسار: آمال كامل



من اليسار: محمد الدشيش



من اليمين: عائشة ظاظا، خالد يسري، عمر ترهي ومصطفى ريباد



من اليمين: حسين الشربيني، علي عمار، عبد المجيد شريف، محمد مظهر حماده و هيفاء شمعون



راغب علامه أتحف الحفل



وتكريم هانيا عبد الجليل (لاعبة كرة قدم)



عمرو الشيمي يكّم د. مازن أبو شقرا (بطل دورة كرة المضرب)



طاولة WTW و ORIENT



من اليمين: باسل الحيني، مؤمن مختار وقرينته، مصطفى مهني وأحمد عارفين



استراحة قبل العودة



مشهد عام

حفل استقبال CASH LESS PLUS ولقطات من المؤتمر



من اليسار: رومل طباجة، أنور الشنطي وعبد الخالق رؤوف خليل



من اليمين: نبيل حجار، كارين شرفان، نبيل قطران، جورج البيطار وبيار سلامة



من اليمين: علي سلطان، ينال نقاوة، كريستينا شليطا وجوزف قطران



لقطة للبيان



فريق عمل CASH LESS PLUS



من اليمين: حسين الشرييني، محمد مظهر حماده، عبد الخالق رؤوف خليل وناديا صالح



من اليمين: د. سيد ناصف ومحمد عبد الرحمن



من اليمين: بشار رؤوف، جورج البيطار وكارين شرفان



محمد مصطفى وهلا عظمي



FENCHURCH
FARIS

Broker at **LLOYD'S**



We've got you covered

As a Lloyd's broker, we're proud of our 35-year history as a market leader & innovator for the evolving business environment.

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

Fenchurch Faris Ltd. - Incorporated in Jordan, Number 1402

Partner of





Reinsurance
at its
Peak



Mercu
Reinsurance
Broker

An Aphrodite Holding Company